

## **Elekta utökar sitt utbud av tjänster med mervärde och stärker sin position som långsiktig partner**

*Vårdgivare kan förbättra sin kliniska verksamhet genom specialiserade tjänster för avancerade strålbehandlingslösningar*

STOCKHOLM – För att kunna erbjuda sina kunder ökad effektivitet och tillgång till relevant expertis lanserar Elekta (EKTA-B.ST) nu Elekta Care 360, en utökning av Elekta Cares globala portfölj med professionella tjänster för att stärka kundernas kliniska verksamhet.

Gustaf Salford, President & CEO Elekta, säger: ”Vi tittade på vad våra kunder behöver i sin dagliga verksamhet och hittade ouppfyllda behov som tjänsterna i Elekta Care 360 kan tillgodose. Initiativet är helt i linje med den bärande tanken i vår ACCESS 2025-strategi: vi ska vara en livslång partner för kunden. Vi tar steget in på kliniken hos våra kunder, ser till att deras kliniska behov är tillgodosedda och att de får bästa möjliga avkastning på sina investeringar.”

Som våra kunder redan vet både installerar och implementerar vi vår teknik – till exempel våra linjära accelerators – hos kunden i samband med köpet. Nu tar Elekta Care 360 kundupplevelsen till nästa nivå genom ett utökat åtagande som innebär samarbete med kliniska team från installationen och under hela livslängden för teknologi från Elekta. Elekta Care 360 erbjuder både flexibilitet och valfrihet för kunderna genom tillgång till de främsta experterna, som hjälper till med skräddarsydda lösningar för ökad effektivitet och bättre utfall – för både vårdgivare och patienter. Lösningarna innefattar allt från dosimetri och konsultation till uppstartstjänster inom medicinsk fysik.

Paul Bergström, Executive Vice President Global Services tillägger: ”Det kommer hela tiden nya behandlingstekniker och den tekniska utvecklingen pågår ständigt. Det kräver kontinuerlig kunskapsuppdatering”, tillägger Paul Bergström. ”Tjänsterna inom Elekta Care 360 förstärker hela spektrumet av strålbehandlingslösningar, inklusive linjära accelerators, Unity MR-Linac och brakyterapi, kompletterat med lösningar för behandlingsplanering, system för kvalitetsstyrning och så vidare.”

För vårdgivare betyder det inte bara ett sömlöst, heltäckande utbud av tjänster under utrustningens livstid, utan även standardiserad leverans i stället för en serie lösningar utan helhetsgrepp från olika tjänsteleverantörer. Genom Elekta Care 360 kan vårdgivare få effektiva processer som är snabbare, mer enhetliga och effektivare.

Tjänsterna som ingår i Elekta Care 360 är tillgängliga för både nya och befintliga kunder. De kommer till en början att lanseras i USA, därefter står Europa och andra större marknader på tur.

Mer information: [www.elekta.com/360](http://www.elekta.com/360)

###

**För ytterligare information, var vänlig kontakta:**

Mattias Thorsson, Vice President, Head of Corporate Communications

Tel: +46 70 865 8012, e-post: [Mattias.Thorsson@elekta.com](mailto:Mattias.Thorsson@elekta.com)

Tidszon: CET: Central European Time

Raven Canzeri, Global Director, Media Relations

Tel: +1 770-670-2524, e-post: [Raven.Canzeri@elekta.com](mailto:Raven.Canzeri@elekta.com)

Tidszon: ET: Eastern Time

**Om Elekta**

Som ledare inom precisionsstrålbehandling arbetar Elekta för att säkerställa att alla patienter har tillgång till bästa möjliga cancervård. Vi samarbetar öppet med kunder för att främja hållbara, utfallsdrivna och kostnadseffektiva lösningar som tillgodoser framväxande patientbehov, förbättrar liv och ger hopp till dem som arbetar med cancer dagligen. För oss är det personligt och vårt globala team på 4 700 medarbetare kombinerar passion, forskning och fantasi för att i grunden ändra cancervården. Vi bygger inte bara tekniska lösningar, vi bygger hopp. Elekta har sitt huvudkontor i Stockholm med kontor i över 40 länder och är noterat på Nasdaq Stockholm. Mer information finns på [elekta.com](http://elekta.com). Följ gärna [@Elekta](https://twitter.com/Elekta) på Twitter.