

1 maj 2005–31 januari 2006



Niomånadersrapport 2005/06

Niomånadersrapport 2005/06 1 maj 2005–31 januari 2006

- **Orderingången ökade med 29 procent till 3 162 (2 454) Mkr. Orderstocken uppgick till 3 768 Mkr.**
- **Nettoomsättningen ökade med 38 procent till 3 037 (2 196) Mkr.**
- **Rörelseresultatet uppgick till 252 (251) Mkr och rörelsemarginalen till 8 (11) procent. På rullande 12 månader uppgick rörelsemarginalen till 9 procent.**
- **Resultatet efter skatter uppgick till 167 (176) Mkr. Vinst per aktie efter utspädning uppgick till 1,76 (1,87) kr.**
- **Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 174 (22) Mkr. Kassaflödet efter investeringar uppgick till –137 (–15) Mkr. Förvärvet av Medical Intelligence under tredje kvartalet ingår med –192 Mkr.**
- **För helåret 2005/06, förväntar sig Elekta en försäljningstillväxt i lokal valuta på 10-15 procent för jämförbara enheter samt en rörelsemarginal på cirka 10 procent.**

Elektas verksamhet

Elekta är en internationell medicinteknisk concern som utvecklar avancerade kliniska lösningar, heltäckande informationssystem och tjänster för cancerbehandling och för behandling av sjukdomar i hjärnan.

Vid över 3 000 sjukhus över hela världen används Elektas IT-system och kliniska lösningar för att effektivisera det kliniska vårdarbetet, för att strålbehandla cancer samt för att diagnostisera och behandla sjukdomar i hjärnan med icke- eller minimalinvasiva metoder.

Elektas förvärv av IMPAC Medical Systems i april 2005, fortsätter att utvecklas väl. Förvärvet har möjliggjort för Elekta att erbjuda sina kunder ett nytt, brett utbud av medicinska IT-system för användning inom cancervården, baserade på elektroniska journalsystem med integrerad bildhantering. De intäktssynergier som förväntades har materialiserats genom att Elekta väsentligt stärkt sin närvaro och position på den nordamerikanska marknaden, samtidigt som Elektas globala försäljningsorganisation har underlättat marknadspenetreringen av mjukvarusystem för cancervården utanför USA. Förvärvet av Medical Intelligence i november 2005, har tillfört Elekta en portfölj av avancerade och patentskyddade produkter för exakt patientpositionering och fixering och förstärker därmed Elektas ledande position inom

stereotaktisk strålbehandling av cancer (SRT) i hela kroppen.

Elektas strategi är att fortsätta omvandlingsprocessen mot att bli en mer heltäckande partner till sjukvården och leverera system, kliniska lösningar och tjänster för hela behandlingsprocessen inom onkologi och neurokirurgi. Detta innefattar ett ytterligare bredat utbud av produkter och tjänster för att på så sätt kunna adressera en betydligt större marknad och samtidigt kunna ge ytterligare bidrag till en förbättrad patientvård i hela världen.

Den totala marknaden för Elektas produkter, tjänster och kliniska lösningar förväntas växa med fem till tio procent årligen och efterfrågan på Elektas kliniska lösningar är fortsatt stark. Det höga värdet på enskilda order och samordning av order inom ramen för investeringsprogram i sjukvården leder dock ofta till väsentliga variationer i affärsvolym sett till enskilda kvartal.

Orderingång och orderstock

Orderingången ökade med 29 procent till 3 162 (2 454) Mkr. IMPAC som förvärvades i april 2005 bidrog med 634 (–) Mkr och Medical Intelligence med 9 Mkr. Orderingången för onkologiprodukter ökade med 43 procent till 2 554 (1 786) Mkr och exklusive IMPAC med 8 procent till 1 920 (1 786) Mkr. Orderingången för neurokirurgi produkter minskade med 9 procent till

608 (668) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade koncernens orderingång med 23 procent, onkologi ökade med 36 procent och neurokirurgi minskade med 11 procent.

Orderingången ökade under tredje kvartalet med 24 procent till 1 165 (939) Mkr. IMPAC ingick med 217 Mkr.

På rullande 12 månader ökade orderingången med 19 procent.

Orderstocken uppgick den 31 januari 2006 till 3 768 Mkr jämfört med 3 493 Mkr den 30 april 2005.

Marknadskommentarer

Europa

Orderingången i region Europa, inklusive Mellanöstern och Afrika, minskade med 10 procent till 1 092 (1 212) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser minskade den totala orderingången för regionen med 10 procent och för onkologiprodukter med 15 procent.

Elekta har en stark position på den europeiska marknaden för strålterapi. Utvecklingen drivs främst av bristen på vårdkapacitet och behandlingsutrustning. Antalet linjäracceleratorer per capita är i många europeiska länder mindre än hälften jämfört med USA.

I Europa finns stor efterfrågan på informationssystem för cancervården, främst i syfte att höja produktivitet, effektivisera verksamheten och knyta samman kliniker vid olika sjukhus. Under kvartalet har Elekta erhållit ett flertal genombrottsorder i Europa såväl vad gäller mjukvara för strålbehandlingskliniker som för hela cancerbehandlingsprocessen.

Jämfört med föregående år, har marknadsaktiviteten inom utrustning för strålbehandling varit väsentligt lägre i flera länder där Elekta dominerar den installerade basen. Politiska förändringar har påverkat investeringsmönstren i vissa större länder, däribland Tyskland och Italien. I Storbritannien sker den kontinuerliga kapacitetsökningen genom samordning av order inom ramen för investeringsprogram i sjukvården och brittiska NHS har aviserat ytterligare sådana. Några samordnade investeringar har dock inte gjorts under verksamhetsårets

Orderingång

Mkr	Kvartal 3 2005/06	Kvartal 3 2004/05	Jfr, %	9 månader 2005/06	9 månader 2004/05	Jfr, %	Rullande 12 månader	Jfr, %
Europa, Mellanöstern, Afrika	372	539	-31	1 092	1 212	-10	1 417	-19
Nord- och Sydamerika	599	262	129	1 482	760	95	2 093	80
Japan	72	57	26	196	207	-5	251	0
Asien exkl Japan	122	81	51	392	275	43	505	24
Koncernen	1 165	939	24	3 162	2 454	29	4 266	19
varav								
Onkologi	890	698	28	2 554	1 786	43	3 368	27
Neurokirurgi	275	241	14	608	668	-9	898	-3

första nio månader. Sammantaget har detta resulterat i en försvagad orderingång på en annars stabil marknad.

Nord- och Sydamerika

Orderingången i Nord- och Sydamerika ökade med 95 procent till 1 482 (760) Mkr. IMPAC ingick med 540 (-) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade orderingången för regionen med 82 procent. Orderingången för onkologi ökade med 164 procent och orderingången för neurokirurgi minskade med 23 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Elekta fortsätter att förstärka sin position på den viktiga amerikanska marknaden för strålterapi. Tillsammans med marknadens mest avancerade utrustning för bildstyrd strålterapi (IGRT) har breddningen av Elektas produktutbud till att omfatta heltäck-

ande informationssystem, resulterat i en accelererad tillväxttakt, långt över den takt med vilken marknaden växer. Den integrerade försäljningsorganisationen underlättar kontakter med kunder som tidigare inte använt Elektas linjäracceleratorer.

På den amerikanska marknaden är effektivitet i patientflödet och hantering av klinikers informationsflöde ofta ett avgörande försäljningsargument. Mjukvarusystem som hanterar såväl hela behandlingsprocessen som administration och resursutnyttjande, efterfrågas därför i de allra flesta försäljningssituationer. Kunder efterfrågar integrerade mjuk- och hårdvarusystem som samtidigt har öppen konnektivitet med sjukhusets övriga utrustningar och IT-system. Elekta har under perioden erhållit ett flertal order som förutom behandlingsutrustning och mjukvaru-

system för strålbehandling, också innehåller mjukvara för hela cancerbehandlingsprocessen inklusive medicinsk onkologi.

Från och med detta kalenderår kan amerikanska sjukhus fakturera för bildtagning med högupplöst röntgen på en linjäraccelerator som Elekta Synergy®. Denna nya s.k. CPT-kod ger 75 US-dollar per behandlingstillfälle, vilket har bidragit till att öka det redan starka intresset för bildstyrd strålterapi. Över hälften av Elektas order på linjäracceleratorer, inkluderar nu utrustning för högupplöst tredimensionell röntgen i samband med behandling.

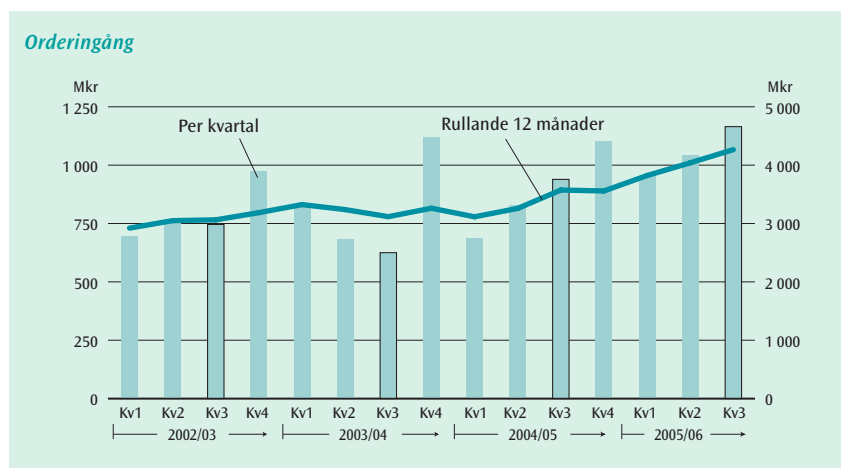
Under verksamhetsårets tredje kvartal, förbättrades orderingången inom neurokirurgi, till del förklarad av den höjda ersättningen för gammaknivskirurgi som gäller från januari 2006. Fortfarande gäller att öppnandet av nya gammaknivskliniker oftare än tidigare involverar ett flertal finansiärer, vilket förlänger säljprocessen.

Japan

Orderingången i Japan minskade med 5 procent till 196 (207) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser minskade orderingången med 2 procent.

Elekta har en stark position på den japanska marknaden, främst inom neurokirurgi. Den senaste generationen av strålkniven, Leksell Gamma Knife® 4C, erhöll myndighetsgodkännande i oktober 2005, vilket ökar möjligheterna för ny- och eftermarknadsförsäljning i regionen.

Ledande japanska sjukhus visar intresse för Elekta Synergy®. Den långa



Nettoomsättning

Mkr	Kvartal 3 2005/06	Kvartal 3 2004/05	Jfr, %	9 månader 2005/06	9 månader 2004/05	Jfr, %	12 månader 2004/05
Europa, Mellanöstern, Afrika	428	314	36	1 145	895	28	1 328
Nord- och Sydamerika	483	148	226	1 350	645	109	1 057
Japan	80	142	-44	208	273	-24	326
Asien exkl Japan	106	126	-16	334	383	-13	441
Koncernen	1 097	730	50	3 037	2 196	38	3 152
varav							
Onkologi	908	479	90	2 420	1 526	59	2 175
Neurokirurgi	189	251	-25	617	670	-8	977

processen för myndighetsgodkännanden leder dock till att det tar längre tid att introducera ny teknologi på den japanska marknaden.

Asien

Orderingången i Asien, exklusive Japan, ökade med 43 procent till 392 (275) Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade den totala orderingången för regionen med 33 procent och onkologiprodukter ökade med 32 procent.

Elekta har en ledande marknadsposition i regionen vad gäller avancerad utrustning för strålterapi och Elekta noterar en god tillväxt i detta segment på den kinesiska marknaden. Behovet av utrustning för strålbehandling av tumörsjukdomar är mycket stort i de flesta asiatiska länder. Konkurrensen är stark på den asiatiska marknaden för linjäracceleratorer, främst från leverantörer av utrustning med mindre avancerad konfiguration och lägre pris.

Eftermarknaden

Orderingången för Elektas eftermarknadsprodukter och -tjänster exklusive IMPAC ökade 23 procent till 930 (756) Mkr.

Elektas eftermarknad fortsätter att utvecklas starkt, delvis som ett resultat av en växande installerad bas. Elekta har under året också fokuserat på att öka antalet uppgraderingar och att marknadsföra värdeskapande tjänster som bland annat utbildning och träning för nya och tidigare användare. Den installerade basen av linjäracceleratorer som

kan uppgraderas till den senaste teknologin skapar utökade möjligheter till lönsam eftermarknadsförsäljning.

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning ökade med 38 procent till 3 037 (2 196) Mkr, varav IMPAC bidrog med 499 (-) Mkr och Medical Intelligence med 7 Mkr. Beräknat på oförändrade valutakurser ökade nettoomsättningen med 32 procent.

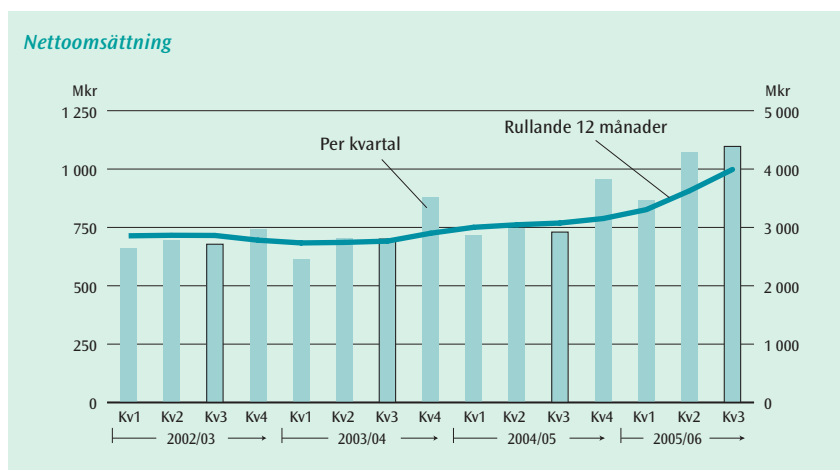
Nettoomsättningen ökade för onkologiprodukter med 59 procent till 2 420 (1 526) Mkr och minskade för neurokirurgiprodukter med 8 procent till 617 (670) Mkr. Nettoomsättningen för eftermarknaden exklusive IMPAC ökade med 16 procent till 786 (675) Mkr. Nettoomsättningen för tredje kvartalet ökade till 1 097 (730) Mkr, varav IMPAC bidrog med 179 (-) Mkr.

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till 252 (251) Mkr. Rörelsemarginalen uppgick till 8 (11) procent. Rörelseresultatet påverkas negativt av produktmixen samt kapacitetsutbyggnad inom service och installation i IMPAC. Jämförelsen med föregående år påverkas också negativt av valutaeffekter med 51 Mkr. IMPAC bidrog positivt till rörelseresultatet men med låg rörelsemarginal efter avskrivning på förvärvade immateriella tillgångar. Bruttomarginalen för de första nio månaderna ökade till 42 (38) procent som ett resultat av ökad andel mjukvaruförsäljning. Kostnaden för material, installation och service är lägre för mjukvara än för Elektas övriga produkter men kostnader för utveckling och försäljning är relativt sett högre.

På rullande 12 månader uppgick rörelsemarginalen till 9 procent.

Nettoomsättningen ökade 2 procent



till 1 097 Mkr under tredje kvartalet jämfört med 1 071 Mkr under andra kvartalet men rörelseresultatet minskade 16 procent till 99 Mkr. Bruttomarginalen sjönk från 43 procent till 42 procent som en följd av lägre leveranser inom neurokirurgi. Kostnadsökningen mellan kvartalen är främst relaterad till utökade satsningar på produktutveckling samt förvärvet av Medical Intelligence. Detta innebar att rörelsemarginalen för tredje kvartalet uppgick till 9 procent jämfört med 11 procent för andra kvartalet.

Rörelseresultatet för tredje kvartalet uppgick till 99 (72) Mkr och rörelsemarginalen till 9 (10) procent.

Jämfört med tidigare prognos, påverkades rörelseresultatet för det tredje kvartalet negativt av senarelagda leveranser på begäran av kunder samt kapacitetsuppbyggnad för att möta den starka orderingången på mjukvarusystem utanför USA.

Enligt IFRS 2 (Aktierelaterade ersättningar) skall kostnader redovisas för Elektas pågående optionsprogram. Under de första nio månaderna uppgick dessa till –19 (0) Mkr. Kostnaderna utgörs dels av en beräknad kostnad motsvarande intjänad del av optionsvärdet vid tilldelandet för optionsprogram 2004/2008. Därutöver kommer beräknade sociala kostnader för intjänad del av optionerna baserad på en

teoretisk marknadsvärdering av optionen. Marknadsvärdet beräknas enligt Black and Scholes med utgångspunkt från aktiekursen per den 31 januari 2006 och teckningskursen. För utnyttjade optioner betalas sociala kostnader baserat på skillnaden mellan marknadsvärde på utnyttjandedagen och betalt pris för aktien.

Satsningarna på forskning och utveckling ökade med 51 procent till 243 (161) Mkr motsvarande 8 (7) procent av nettoomsättningen. Ökningen är främst hänförlig till IMPAC. Aktivering av utvecklingskostnader och avskrivning på aktiverade utvecklingskostnader påverkade resultatet med 13 (–2) Mkr. Aktivering uppgick till 22 (16) Mkr och avskrivning till –9 (–18) Mkr.

Valutapåverkan på rörelseresultatet jämfört med samma period föregående år:

- Valutakursförändringar före bokade valutakursdifferenser, påverkade rörelseresultatet positivt med 33 Mkr.
- Bokade valutakursdifferenser i rörelsen var –21 Mkr, huvudsakligen från terminskontrakt.
- Bokade valutakursdifferenser i rörelsen under motsvarande period föregående år var 63 Mkr.

Den sammantagna effekten av valutapåverkan på rörelseresultat maj-januari 2005/06, jämfört med samma period föregående år, summerar därmed till –51 Mkr.

Elekta säkrar del av nettoexponering per valuta över en rullande 24-månadersperiod. Valutakursdifferenser i rörelseresultatet från terminskontrakt uppgick till –19 (53) Mkr. Orealiserade kursförluster på kassaflödessakringar uppgick till –3 Mkr och rapporteras från och med 2005/06 i eget kapital med hänsyn tagen till skatteeffekten.

Finansnettot uppgick till –7 (7) Mkr. Räntenettet uppgick till –27 (7) Mkr, som en följd av upptagen finansiering i samband med förvärv. Resultat från andelar i intressebolag uppgick till 13 (7) Mkr och finansiella valutakursdifferenser till 7 (–7).

Resultatet efter finansnetto minskade till 245 (258) Mkr. Skattekostnaden uppgick till –78 Mkr eller 32 procent. Resultatet efter skatter uppgick till 167 (176) Mkr.

Vinst per aktie uppgick till 1,77 (1,87) kr före utspädning och 1,76 (1,87) kr efter utspädning.

Räntabilitet på eget kapital uppgick till 14 (19) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital uppgick till 16 (22) procent.

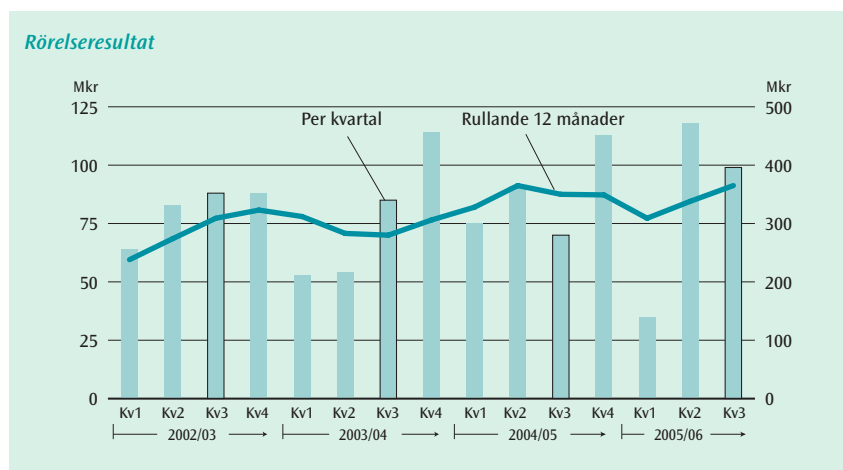
Investeringar och avskrivningar

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 149 (57) Mkr. Ökningen är till stor del hänförlig till Elektas pågående satsning på ett koncerngemensamt ERP-system. Avskrivningar avseende immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till –126 (–75) Mkr, varav –67 Mkr avser avskrivningar på immateriella tillgångar hänförliga till förvärvet av IMPAC och Medical Intelligence.

Likviditet och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 174 (22) Mkr. Kassaflödet efter investeringar uppgick till –137 (–15) Mkr. Förvärvet av Medical Intelligence under tredje kvartalet ingår med –192 Mkr.

Likvida medel uppgick den 31 januari 2006 till 675 Mkr jämfört med 744 Mkr den 30 april 2005. Av banktillgodohavanden var 34 Mkr pantförskrivna, främst för kommersiella garantier.



Resultaträkning

Mkr	3 månader nov-jan 2005/06	3 månader nov-jan 2004/05*	9 månader maj-jan 2005/06	9 månader maj-jan 2004/05*	12 månader feb-jan 2005/06*	12 månader maj-apr 2004/05*
Nettoomsättning	1 097	730	3 037	2 196	3 993	3 152
Kostnad för sålda produkter	-643	-456	-1 772	-1 354	-2 352	-1 934
Bruttoresultat	454	274	1 265	842	1 641	1 218
Försäljningskostnader	-163	-100	-474	-287	-589	-402
Administrationskostnader	-101	-75	-288	-204	-373	-289
Forsknings- och utvecklingskostnader	-79	-56	-230	-163	-303	-236
Valutakursdifferenser i rörelsen	-12	29	-21	63	-11	73
Rörelseresultat	99	72	252	251	365	364
Resultatandelar intresseföretag	5	4	13	7	13	7
Ränteintäkter	10	6	17	16	23	22
Räntekostnader	-22	-3	-44	-9	-50	-15
Valutakursdifferenser	5	-1	7	-7	14	0
Resultat efter finansnetto	97	78	245	258	365	378
Skatter	-28	-26	-78	-82	-121	-125
Periodens vinst	69	52	167	176	244	253
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	69	52	167	176	244	253
Vinst per aktie före utspädning	0,73	0,55	1,77	1,87	2,59	2,69
Vinst per aktie efter utspädning	0,73	0,55	1,76	1,87	2,58	2,69

Kassaflöde

Rörelseflöde	102	87	264	281	403	420
Rörelsekapitalförändring	50	-77	-90	-259	157	-12
Kassaflöde från den löpande verksamheten	152	10	174	22	560	408
Investeringar och avyttringar	-238	-15	-311	-37	-1 724	-1 450
Kassaflöde efter investeringar	-86	-5	-137	-15	-1 164	-1 042
Extern finansiering	-22	-50	53	20	675	642
Periodens förändring av likvida medel	-120	-56	-69	-5	-471	-407

Balansräkning

Mkr	31 jan 2006	31 jan 2005*	30 april 2005*
Immateriella anläggningstillgångar	2 243	355	1 920
Materiella anläggningstillgångar	236	141	189
Finansiella anläggningstillgångar	27	21	22
Varulager	441	369	362
Fordringar	1 492	1 302	1 266
Likvida tillgångar	675	1 146	744
Summa tillgångar	5 114	3 334	4 503
Eget kapital	1 742	1 598	1 694
Avsättningar	340	189	286
Räntebärande skulder	1 126	209	833
Räntefria skulder	1 906	1 338	1 690
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	5 114	3 334	4 503
Ställda säkerheter	35	58	54
Ansvarförbindelser	186	122	151

Förändring av eget kapital

Mkr	31 jan 2006	31 jan 2005*	30 april 2005*
Ingående balans	1 694	1 413	1 413
Ändrad redovisningsprincip	11	-2	-2
IFRS 2 kostnad och uppskjuten skatt	20	4	8
IAS 39 orealiserade kassaflödessäkringar	-12	—	—
Utnyttjande av teckningsoptioner	11	74	74
Utdelning	-207	—	—
Aktieåterköp	—	-50	-50
Omräkningsdifferenser	58	-17	-2
Periodens vinst	167	176	253
Utgående balans	1 742	1 598	1 694

* Omräknad enligt IFRS.

Nyckeltal

	12 månader maj-apr 2002/03	12 månader maj-apr 2003/04	12 månader maj-apr 2004/05	12 månader maj-apr 2004/05*	9 månader maj-jan 2004/05*	9 månader maj-jan 2005/06
Orderingång, Mkr	3 186	3 262	3 558	3 558	2 454	3 162
Nettoomsättning, Mkr	2 781	2 900	3 152	3 152	2 196	3 037
Rörelseresultat, Mkr	323	306	349	364	251	252
Rörelsemarginal, %	12	11	11	12	11	8
Vinstmarginal, %	11	11	12	12	12	8
Eget kapital, Mkr	1 445	1 413	1 674	1 694	1 586	1 742
Sysselsatt kapital, Mkr	1 697	1 644	2 507	2 527	1 807	2 868
Soliditet, %	49	46	37	38	48	34
Skuldsättningsgrad, ggr	-0,58	-0,65	0,05	0,05	-0,59	0,26
Räntabilitet på eget kapital, % **	17	17	16	16	19	14
Räntabilitet på sysselsatt kapital, % **	22	20	20	21	22	16

* Omräknad enligt IFRS. ** Beräknat på rullande 12 månader.

Data per aktie

	12 månader maj-apr 2002/03	12 månader maj-apr 2003/04	12 månader maj-apr 2004/05	12 månader maj-apr 2004/05*	9 månader maj-jan 2004/05*	9 månader maj-jan 2005/06
Vinst per aktie						
före utspädning, kr	2,43	2,54	2,56	2,69	1,87	1,77
efter utspädning, kr	2,38	2,54	2,56	2,69	1,87	1,76
Kassaföde per aktie						
före utspädning, kr	3,00	3,71	-11,09	-11,09	-0,16	-1,46
efter utspädning, kr	2,94	3,71	-11,06	-11,06	-0,16	-1,45
Eget kapital per aktie						
före utspädning, kr	14,93	15,16	17,80	18,02	16,98	18,49
efter utspädning, kr	14,86	15,44	18,63	18,84	16,98	19,22
Genomsnittligt vägt antal aktier						
före utspädning, tusental	96 057	97 756	93 991	93 991	93 978	94 106
efter utspädning, tusental	98 082	97 756	94 182	94 182	93 978	94 788
Antal aktier per balansdag						
före utspädning, tusental	96 768	93 199	94 028	94 028	94 089	94 201
efter utspädning, tusental	98 964	93 199	95 703	95 703	94 089	95 703

* Omräknad enligt IFRS. Utspädningen 2002/03-2003/04 avser optionsprogram 1999/2002 och 2000/2003. Utspädningen 2004/05-2005/06 avser optionsprogram 2004/2008. Alla historiska data omräknade för split 3:1 oktober 2005.

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs		
		maj-jan 2005/06	maj-jan 2004/05	Jfr %	31 jan 2006	30 apr 2005	Jfr %
Euro	1 EUR	9,367	9,095	3	9,232	9,168	1
Storbritannien	1 GBP	13,753	13,348	3	13,523	13,533	0
Japan	100 JPY	6,841	6,727	2	6,510	6,720	-3
USA	1 USD	7,722	7,269	6	7,633	7,075	8

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering. Från 1 maj 2005 upprättas koncernredovisningen enligt av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS). En detaljerad beskrivning av effekterna av övergången från svensk redovisningsstandard till IFRS, på 2004/05 års resultat och utgående balans 30 april 2005 samt effekten av att IAS 39 tillämpas från 1 maj 2005 och framåt, finns i årsredovisningen för 2004/05 (förvaltningsberättelsen). Delårsrapporten har i övrigt upprättats i enlighet med samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som framgår av årsredovisningen 2004/05. Ändringar och tolkningar kan komma att publiceras under 2005/06 och påverka årets slutliga redovisning.

Övergången till IFRS

Regler för införandet av IFRS finns i IFRS 1 (First-time Adoption of International Financial Reporting Standards). Nettoeffekten av byte av redovisningsprinciper redovisas direkt mot eget kapital. Nedan redogörs för de väsentligaste förändringar av redovisningsprinciper som införande av IFRS innebär samt de beräknade effekterna på balansräkningen per den 30 april 2005.

Företagsförvärv och goodwill

Enligt IFRS 3 (Business Combinations) ska goodwill inte längre skrivas av. I stället ska det varje år ske en prövning om det föreligger något nedskrivningsbehov avseende goodwill. Elekta har med stöd av IFRS 1 valt att inte räkna om förvärv av dotterbolag och intressebolag som skett före den 1 maj 2000. Nettovärdet på befintlig goodwill den 1 maj 2004 betraktas som nytt anskaffningsvärde. Förvärv under verksamhetsåret 2004/05 har redovisats enligt IFRS 3. Avskrivningar gjorda under 2004/05 på 25 Mkr

har återlagts. I vissa bolag är goodwill skattemässigt avdragsgill varför även uppskjuten skatt påverkas med 6 Mkr.

Finansiella instrument och säkringsredovisning

IAS 39 (Finansiella instrument: Redovisning och värdering) tillämpas från den 1 maj 2005. Elekta har med stöd av IFRS 1 valt att inte räkna om jämförelsetalen 2004/05 avseende finansiella instrument enligt principerna i IAS 39. Skillnaden mellan redovisade värden enligt IAS 39 och enligt tidigare tillämpade principer redovisas i balansräkningen den 1 maj 2005 direkt mot eget kapital i enlighet med övergångsreglerna i IFRS 1. Finansiella derivat redovisas med 15 Mkr, uppskjuten skatteskuld relaterad till dessa var 4 Mkr och eget kapital ökade med 11 Mkr. De finansiella skulderna skall redovisas till upplupet anskaffningsvärde, vilket medförde att förutbetalda kostnader och räntebärande skulder båda minskade med 2 Mkr.

Aktierelaterade ersättningar

Elektas utestående optionsprogram 2004/2008 omfattas av IFRS 2 (Share based payments), vilket innebär att en beräknad kostnad baserad på instrumentets verkliga värde på utfärdandedagen skall redovisas i resultaträkningen fördelat över intjänandeperioden. Den beräknade kostnaden för verksamhetsåret 2004/05 uppgår till 10 Mkr och uppskjuten skatt relaterad till optionsprogrammet till 3 Mkr.

Minoritetsintressen

Enligt IAS 27 skall minoritetens andel av eget kapital redovisas som en separat komponent i eget kapital i balansräkningen och inte som en separat post på balansräkningens skuldsida. I resultaträkningen skall minoritetens andel av resultatet ej längre tas bort utan ingå i det redovisade resultatet för perioden. Under resultaträkningen specificeras hur stor del av årets resultat som är hänförligt till ägarna av moderbolaget respektive minoritetsägarna i dotterbolag.

Resultaträkning 2004/05 omräknad enligt IFRS

Mkr	maj-juli	maj-okt	maj-jan	maj-april
Nettoomsättning	717	1 466	2 196	3 152
Kostnad för sålda produkter	-443	-898	-1 354	-1 934
Bruttoresultat	274	568	842	1 218
Försäljningskostnader	-91	-187	-287	-402
Administrationskostnader	-60	-129	-204	-289
Forsknings- och utvecklingskostnader	-54	-107	-163	-236
Valutakursdifferenser i rörelsen	12	34	63	73
Rörelseresultat	81	179	251	364
Resultatandelar intressebolag	3	3	7	7
Ränteintäkter	5	10	16	22
Räntekostnader	-3	-6	-9	-15
Valutakursdifferenser	-1	-6	-7	0
Resultat efter finansnetto	85	180	258	378
Skatter	-26	-56	-82	-125
Årets vinst	59	124	176	253

Balansräkning omräknad enligt IFRS

Mkr	31 juli 2004	31 okt 2004	31 jan 2005	30 april 2005	1 maj 2005
Immateriella anläggningstillgångar	374	359	355	1 920	1 920
Materiella anläggningstillgångar	138	135	141	189	189
Finansiella anläggningstillgångar	17	18	21	22	22
Varulager	340	338	369	362	362
Övriga fordringar	1 208	1 121	1 302	1 266	1 279
Likvida medel	1 046	1 202	1 146	744	744
Summa tillgångar	3 123	3 173	3 334	4 503	4 516
Eget kapital	1 487	1 586	1 598	1 694	1 705
Avsättningar	178	166	189	286	290
Räntebärande skulder	230	212	209	833	831
Räntefria skulder	1 228	1 209	1 338	1 690	1 690
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	3 123	3 173	3 334	4 503	4 516
Eget kapital enligt gamla principer	1 482	1 576	1 583	1 674	1 674
Reverserad goodwillavskrivning efter skatt	5	10	15	19	19
Kostnad och uppskjuten skatt avseende optionsprogram	—	0	0	1	1
Effekt av IAS 39 efter skatt	—	—	—	—	11
Eget kapital enligt nya principer	1 487	1 586	1 598	1 694	1 705

Räntebärande skulder uppgick till 1 126 Mkr jämfört med 833 Mkr den 30 april 2005. I augusti 2005 stärkte och diversifierade Elekta sin långsiktiga finansieringsstruktur genom en s k ”private placement” till amerikanska institutionella investerare. Transaktionsvolymen var 125 miljoner US-dollar och löptiden 10 år. Nettolåneskulden uppgick den 31 januari 2006 till 451 Mkr jämfört med 89 Mkr den 30 april 2005.

Den 31 januari 2006 var skuld-sättningsgraden 0,26 och soliditeten uppgick till 34 procent.

Under augusti-februari 2005/06 tecknades 173 510 nya B-aktier genom utnyttjande av tilldelade teckningsoptioner inom ramen för fastställt optionsprogram. Totala antalet aktier uppgick den 1 mars 2006 till 94 201 172.

Anställda

Medelantal anställda uppgick till 1 735 (1 206).

Antalet anställda uppgick den 31 januari 2006 till 1 822 jämfört med 1 671 den 30 april 2005, en ökning med 9 procent. Ökningen är främst hänförlig till integration av förvärvade verksamheter samt utökad sälj- och serviceorganisation i Asien.

Moderbolag

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt finansförvaltning. Moderbolagets resultat efter finansnetto uppgick till -42 (-17) Mkr. Medelantalet anställda uppgick till 20 (16).

Förvärv av Medical Intelligence Medizintechnik GmbH

Den 30 november 2005 förvärvades Medical Intelligence Medizintechnik GmbH för 20 MEUR. Medical Intelligence är en världsledande leverantör av avancerade och innovativa produkter inom strålbehandling av cancer vad gäller exakt och tillförlitlig positionering av patienten vid behandlingen.

Medical Intelligence tillför Elekta en portfölj av avancerade och patentskyddade produkter med stark tillväxttakt, ett gott rykte vad gäller kliniskt relevanta innovationer, samt en kvalificerad utvecklingsgrupp fokuserad på hantering och positionering av patienten bland annat vid stereotaktisk strålbehandling. Förvärvet ger också möjligheter att i en nära framtid

utveckla mer integrerade produkter, som kompletterar och förstärker Elektas lösningar för bildstyrd och stereotaktisk stråleterapi.

Elekta förväntar sig att förvärvet tillför en årlig omsättning på 10-12 MEUR under första året.

Den första redovisningen av de verkliga värden som skall tilldelas den förvärvade enhetens identifierbara tillgångar och skulder har bara kunnat fastställas preliminärt då förvärvet skedde så nära inpå bokslutet. Immateriella tillgångar och goodwill har upptagits till 23 MEUR.

De immateriella tillgångarna skrivs av över 10 år.

Framtidsutsikter

Efterfrågan på Elektas kliniska lösningar, produkter och tjänster är stark. Orderstocken ligger på en fortsatt hög nivå.

Utsikter för verksamhetsåret 2005/06 – justeras i enlighet med tidigare pressmeddelande

För helåret 2005/06 räknar Elekta med en försäljningstillväxt i nivå med koncernens mål om 10-15 procent i

lokal valuta, för jämförbara enheter.

Tidigare under året har Elekta gjort bedömningen: ”Rörelsemarginalen för helåret 2005/06 förväntas uppgå till mellan 11-13 procent.” Som meddelats i pressmeddelande den 28 februari, bedömer nu Elekta att rörelsemarginalen för helåret 2005/06 kommer att uppgå till cirka 10 procent.

Ekonomisk information

Bokslutskommuniké för maj-april 2005/06 publiceras den 14 juni 2006.

STOCKHOLM DEN 8 MARS 2006
ELEKTA AB (PUBL)



Tomas Puusepp,
Verkställande direktör

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Elekta AB (publ)

Kungstensgatan 18 • Box 7593 • SE-103 93 Stockholm
Tel 08-587 254 00 • Fax 08-587 255 00 • E-post: info@elekta.com

För ytterligare information var vänlig kontakta:

Peter Ejemyr, Informationsdirektör, Elekta AB (publ) • Tel 08-587 254 99 eller 0733- 611 000 • E-post: peter.ejemyr@elekta.com

Mer information om Elekta finner ni på: www.elekta.com