



ELEKTA FORTÄTTER VÄXA PÅ BETYDANDE TILLVÄXTMARKNADER, LEVERERAR KLINISKA LÖSNINGAR TILL 9 CANCERKLINIKER I RYSSLAND

PRESSMEDDELANDE

Stockholm, 2 November, 2009

Elekta bidrar till att öka tillgången till cancervård för ryska patienter genom att leverera kliniska lösningar, tjänster och utbildning till ett antal viktiga sjukhus och cancerkliniker runtom i Ryssland.

Elekta har vunnit sju av tio anbud som är en del av det nya ryska nationella cancerprogrammet. Programmet inleddes under ledning av premiärminister Vladimir Putin i början av 2009 med syfte att förbättra förebyggande och tidig upptäckt av cancer.

För närvarande diagnostiseras cancerpatienter i Ryssland oftast i steg III och IV, vilket innebär en sämre prognos för patienten, och medför höga vårdkostnader. Programmet ses som ett viktigt steg av den ryska regeringen för att öka livslängden för det ryska folket.

"År 2012 ska situationen ha förändrats så att upptäckt och behandling av cancerpatienter sker redan i fas I och II av sjukdomen, sade den ryska ministern för hälsovård, Tatiana Golikova vid presentationen av programmet.

Som en del av programmet, kommer Elekta att leverera fyra Elekta Synergy®, två Precise Treatment System™ och en Elekta Axesse™ till sjukhus och cancerkliniker i hela landet. Ingenjörer och medicinfysiker från Elekta och dess ryska distributör MSM-Medimpex kommer att tillhandahålla utbildning för all medicinsk personal samt tjänster.

Nyligen tecknade Elekta också order om leverans av två Elekta Axesse™ till två andra viktiga centra i Ryssland för deras stereotaktiska program.

"Vi är stolta över att vara en del av utbyggnaden av cancervården i Ryssland, och att göra de senaste kliniska lösningarna för behandling tillgängliga för fler patienter i hela landet", säger Olof Sandén, Executive Vice President för Elekta Europa, Afrika, Latinamerika och Mellanöstern.

Elekta fortsätter sin plan för geografisk expansion på viktiga tillväxtmarknader, där Ryssland är ett av flera geografiska områden med ett stort behov av cancervård.

"Vi har skapat en ny struktur och strategier för att stödja vårt fokus på nya marknader där ett stort antal patienter kan få del av teknik som räddar liv till en rimlig kostnad per patient", säger Sandén.

För ytterligare information, var vänlig kontakta:

Stina Thorman, Investor Relations, Elekta AB,
tel: +46 8 587 254 37, +46 70 778 60 10, e-post: stina.thorman@elekta.com



Michelle Lee, Director, Marketing Services, Elekta Inc.
Tel: +1 770-670-2447, e-mail: michelle.lee@elekta.com

Om Elekta

Elekta är ett globalt medicinteknikföretag som utvecklar och säljer innovativa kliniska lösningar för behandling av cancer och sjukdomar i hjärnan. Företaget utvecklar sofistikerade behandlingssystem och planeringsmjukvara för strålterapi och strålkirurgi, samt mjukvarusystem som stödjer ett effektivt arbetsflöde i cancervården.

Elektas verksamhet syftar till att förbättra, förlänga och rädda livet för svårt sjuka patienter. Genom att vidga gränserna inom vetenskap och teknologi, kan Elekta erbjuda intelligenta och resurseffektiva lösningar som skapar förtroende hos både vårdgivare och patienter.

Elektas system och kliniska lösningar används idag vid mer än 5 000 sjukhus världen över. Varje dag får cirka 100 000 patienter diagnos, behandling eller uppföljning med stöd av produkter från Elekta.

Elekta har cirka 2 500 medarbetare globalt. Huvudkontoret ligger i Stockholm och företaget är noterat på den Nordiska Börsen med symbolen EKTAb. För mer information om Elekta, se www.elekta.com.