



Andra kvartalet

- Bruttoorderingsgången uppgick till 4 045 Mkr (3 627), motsvarande en ökning om 12 procent i konstant valuta
- Nettoomsättningen uppgick till 3 697 Mkr (3 534), motsvarande en tillväxt om 7 procent i konstant valuta
- Bruttomarginalen uppgick till 38,6 procent (40,9)
- EBIT uppgick till 533 Mkr (559), motsvarande en EBIT-marginal om 14,4 procent (15,8)
- Resultat per aktie uppgick till 1 kr (0,98) före/efter utspädning
- Kassaflödet efter löpande investeringar minskade med 379 Mkr till -17 Mkr (362)

Delårsperiod sex månader

- Bruttoorderingsgången uppgick till 8 025 Mkr (8 078), motsvarande en tillväxt om 3 procent i konstant valuta
- Nettoomsättningen uppgick till 6 707 Mkr (6 515), motsvarande en ökning om 7 procent i konstant valuta
- Bruttomarginalen uppgick till 37,9 procent (43,2)
- EBIT uppgick till 734 Mkr (893), motsvarande en EBIT-marginal om 10,9 procent (13,7)
- Resultat per aktie uppgick till 1,33 kr (1,55) före/efter utspädning
- Kassaflödet efter löpande investeringar minskade med 749 Mkr och uppgick till -360 Mkr (389)

Koncernen i sammandrag

Mkr	Kv2			6 månader		
	2021/22	2020/21	Δ	2021/22	2020/21	Δ
Bruttoorderingsgång	4 045	3 627	12%	8 025	8 078	3%
Nettoomsättning	3 697	3 534	7%	6 707	6 515	7%
Bruttomarginal	38,6%	40,9%	-2,3 p.e.	37,9%	43,2%	-5,2 p.e.
EBIT	533	559	-5%	734	893	-18%
EBIT-marginal	14,4%	15,8%	-1,3 p.e.	10,9%	13,7%	-2,7 p.e.
Kassaflöde ¹	-17	362	-105%	-360	389	-193%
Resultat per aktie, kr ²	1,00	0,98	2%	1,33	1,55	-14%

¹ Efter löpande investeringar.

² Före/efter utspädning.

³ Beräknat på konstant valuta.

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående personers försorg, för offentliggörande av nedanstående personer den 25 november 2021 kl. 07.30 CET. (REGMAR)

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.

Gradvis marknadsåterhämtning

Det ökande globala behovet av investeringar i cancervård och strålbehandling främjade en gradvis återhämtning av marknaden under kvartalet. Våra order växte tvåsiffrigt och trots fortsatta globala utmaningar inom leverantörskedjan säkrade vi en bra omsättningstillväxt med hjälp av en stark avslutning på kvartalet. Våra marginaler förbättrades sekventiellt, men påverkades fortfarande av högre logistikkostnader.

Bra ordertillväxt från uppdämd efterfrågan

Det finns ett behov av bibehållna investeringar i strålbehandling eftersom vårdskulden gentemot cancerpatienter fortfarande är ett stort problem för vårdgivare i flera länder. Under det andra kvartalet fortsatte strålterapi marknaden sin återhämtning och ordervärdet ökade med 12 procent. Marknadens återhämtning är fortfarande tudelad. Våra mogna marknader, USA, Västeuropa och Japan, visade stark tillväxt medan de flesta tillväxtmarknader i Mellanöstern, Afrika och delar av Ostasien fortsatte att kämpa med pandemieffekterna.

Utmaningarna inom den globala leverantörskedjan, med trängsel i hamnar, längre leveranstider och komponentbrister, gjorde det svårare att leverera till våra kunder och resulterade i högre kostnader och lagernivåer. Jag är stolt över hur vår organisation har hanterat den osäkra situationen och vi uppnådde en bra omsättningstillväxt på 7 procent i kvartalet. Vi klarade också av att öka våra brutto- och rörelsemarginaler jämfört med föregående kvartal på grund av högre volymer och en bättre projektmix.

Framsteg inom vår strategi ACCESS 2025

En viktig prioritet i vår strategi ACCESS 2025 är att möta våra kunders ökande behov av effektivare kliniska arbetsflöden, automatisering och produktivitet. Vi accelererar vårt digitala transformationsprogram genom att vidga våra innovationsprojekt och vår utvecklingsbas inom mjukvara. Mjukvarulösningar står för cirka en fjärdedel av Elektas omsättning och vi förväntar oss att deras betydelse kommer att öka framöver.

En annan nyckelprioritet är vår paradigmskiftande resa med Elekta Unity. Under den nyligen genomförda ASTRO-konferensen presenterade vi de senaste teknologiuppdateringarna och gjorde framsteg inom "comprehensive motion management". Vi ser också kunder som lägger beställningar på sitt andra Unity-system, som Odense gjorde under kvartalet.

Vi driver partnerintegration genom hela cancervårdens ekosystem. Ett exempel från den senaste tiden är samarbetet mellan nederländska NKI (the Netherlands Cancer Institute) och Kaiku Health för att utveckla nästa generations digitala system för patientövervakning och -hantering.

Vår hållbarhetsagenda är en integrerad del av ACCESS 2025 och vi har etablerat ett ramverk för hållbarhetslänkade obligationer för att vara helt transparenta i vår ambition och resa mot att stänga tillgångsklyftan. Jag är mycket glad över att kunna rapportera att den kvartalsvisa ökningen av den installerade basen på eftersatta marknader möjliggjorde att ytterligare cirka 14 miljoner människor runt om i världen fick tillgång till strålbehandling.

Framåtblickande

Framöver förväntar vi oss en positiv påverkan från en fortsatt återhämtning på marknaden med stark efterfrågan och bättre tillgång till kunder. Samtidigt förväntar vi att de negativa effekterna från utmaningarna inom leverantörskedjan kvarstår under de kommande kvartalen och vi ser högre risk för brist på komponenter framöver.



Gustaf Salford
Vd och koncernchef



**Förbättrad
brutto-
marginal
jämfört med Q1**

12%
ordertillväxt

Orderingång och orderstock

Den positiva trenden i order som funnits under de två senaste kvartalen fortsatte under det andra kvartalet, med stark efterfrågan på mogna marknader medan tillväxtmarknaderna fortsatte vara mer utmanande. Det underliggande strukturella behovet av mer strålbehandlingskapacitet tillsammans med en mer normaliserad marknadssituation på mogna marknader drev den starka orderutvecklingen.

I andra kvartalet ökade orderingången med 12 procent i konstant valuta jämfört med samma kvartal föregående år. Både order av Produkter och Service växte tvåsiffrigt och alla tre regioner hade en positiv utveckling. Brachy och Neuro uppvisade särskilt stark utveckling under kvartalet. Ordertillväxten var starkast på mogna marknader, men det fanns tecken på återhämtning på vissa tillväxtmarknader.

Orderstocken ökade både i konstant valuta och i kronor och uppgick till 34 076 Mkr, jämfört med 33 293 Mkr per den 30 april 2021. Den positiva valutakurseffekten vid omräkning till slutkurser uppgick till 68 Mkr.

Bruttoorderingång

Mkr	Kv2			6 månader				
	2021/22	2020/21	Δ ¹	Δ	2021/22	2020/21	Δ ¹	Δ
Americas	1 086	925	16%	17%	2 551	2 653	1%	-4%
EMEA	1 446	1 428	3%	1%	2 710	2 758	2%	-2%
APAC	1 513	1 274	19%	19%	2 764	2 667	7%	4%
Koncernen	4 045	3 627	12%	12%	8 025	8 078	3%²	-1%

¹ Beräknat på konstant valuta.

² Exklusive den största affären någonsin i Elektas historia var tillväxttakten 14%.

Nord- och Sydamerika (Americas)

Orderingången i Americas ökade med 16 procent i konstant valuta under det andra kvartalet. Den starka tillväxten är främst ett resultat av att den amerikanska och kanadensiska marknaden återgick till normala förhållanden då kvartalet inte innehöll några bakslag genom ytterligare en covid-våg och innebar lättade restriktioner. De flesta latinamerikanska länder hade fortfarande pandemirelaterade utmaningar även om tillväxten återvände på vissa marknader.

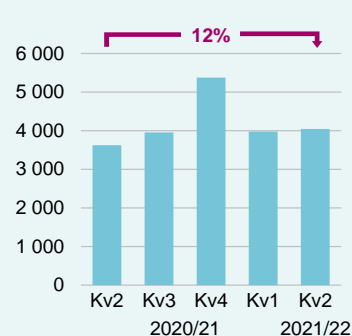
Europa, Mellanöstern och Afrika (EMEA)

Orderingången i EMEA ökade med 3 procent i konstant valuta. Europa uppvisade en mycket stark tvåsiffrig tillväxt, vilket nästan helt försvann av ordernedgångar i Mellanöstern och Afrika. Starkast utveckling i Europa sågs i Danmark, Frankrike och Beneluxländerna samt i Italien. Mellanöstern och nästan alla afrikanska länder hade stora ordernedgångar på grund av att covid fortfarande påverkade efterfrågan negativt.

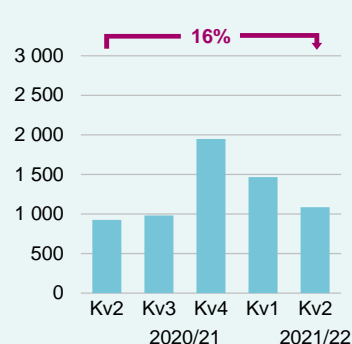
Asien och Stillahavsregionen (APAC)

Orderingången i APAC ökade med 19 procent i konstant valuta. Den positiva utvecklingen drevs främst av mycket stark tillväxt i Indien och fortsatt god utveckling i Kina. Japan återgick till bra tillväxt under kvartalet och stark orderutveckling sågs även i Nya Zeeland och på Filippinerna. Orderingången på övriga marknader i regionen var blandad och östasiatiska länder fortsatte på en lägre nivå.

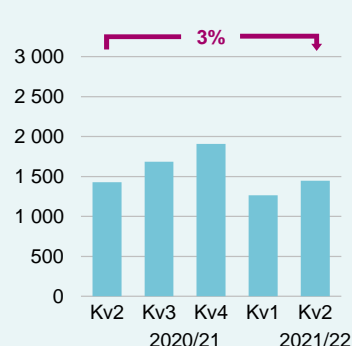
Bruttoorderingång koncernen



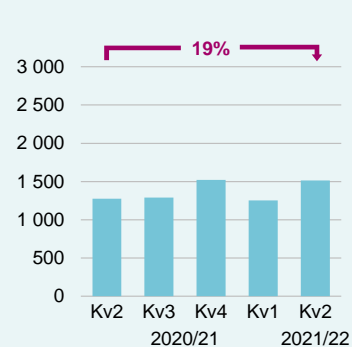
Bruttoorderingång Americas



Bruttoorderingång EMEA



Bruttoorderingång APAC



Nettoomsättning

Installationerna fortsatte på en mer normaliserad nivå under kvartalet. Skillnaderna i tillgängligheten till sjukhus kvarstod fortsatt, vilket tillsammans med turbulensen på logistikmarknaderna och reserestriktionerna gjorde planering av installationer svårare än normalt. Mogna marknader var starka i kvartalet, men den övergripande tillväxten försvagades av utvecklingen på tillväxtmarknader. Baserat på konstant valuta ökade nettoomsättningen med 7 procent under andra kvartalet. I kronor ökade nettoomsättningen med 5 procent till 3 697 Mkr (3 534).

Nettoomsättning per region

Mkr	Kv2				6 månader			
	2021/22	2020/21	Δ^1	Δ	2021/22	2020/21	Δ^1	Δ
Americas	1 111	906	24%	23%	1 938	1 851	10%	5%
EMEA	1 284	1 262	6%	2%	2 427	2 370	6%	2%
APAC	1 302	1 367	-2%	-5%	2 341	2 294	7%	2%
Koncernen	3 697	3 534	7%	5%	6 707	6 515	7%	3%

¹ Beräknat på konstant valuta.

Geografiskt rapporterade Americas stark nettoomsättningstillväxt både i Nord- och Sydamerika med god tvåsiffrig tillväxttakt i USA och en bra utveckling i Kanada. Tillväxten i USA uppnåddes trots en lägre installations-takt än normalt till följd av brist på entreprenörer som kan renovera bunkrarna. Europa hade en stark utveckling i viktiga strålbehandlingsmarknader som Tyskland, Storbritannien och Italien, men den fina europeiska tillväxten i EMEA dämpades av den negativa utvecklingen i Mellanöstern och Afrika. De pandemirelaterade utmaningarna på tillväxtmarknaderna fortsatte under kvartalet och resulterade i en övergripande negativ utveckling för APAC. Mogna marknader inom APAC, som Australien och Japan, hade dock god omsättningstillväxt och den starka utvecklingen av installationer i Kina fortsatte.

Intäkter från Produkter ökade med 8 procent i konstant valuta, med stark utveckling inom affärsområden MR-Linac och Linac. I slutet av perioden hade Elekta en installerad bas på cirka 6 800 enheter, varav cirka 4 900 enheter var linacs, MR-Linacs eller Leksell Gamma Knife-system. 45 procent av den installerade basen av linacs var på tillväxtmarknader (efter-satta marknader) med en ökning av cirka 40 system under kvartalet.

Service presterade väl med en tillväxt på 5 procent baserat på konstant valuta och serviceintäkterna ökade inom nästan alla affärsområden.

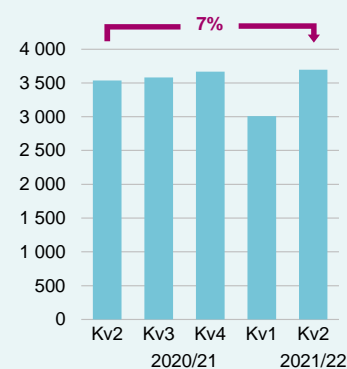
Nettoomsättning per produkt

Mkr	Kv2				6 månader			
	2021/22	2020/21	Δ^1	Δ	2021/22	2020/21	Δ^1	Δ
Produkter	2,254	2,136	8%	6%	3,885	3,687	10%	5%
Service	1,443	1,398	5%	3%	2,821	2,828	4%	0%
Totalt	3,697	3,534	7%	5%	6,707	6,515	7%	3%

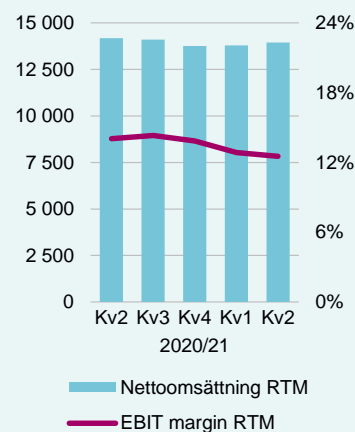
¹ Beräknat på konstant valuta

8%
omsättningstillväxt
inom Produkter

Nettoomsättning per kvartal



Nettoomsättning per RTM



**Stark
tillväxt
i Americas**

Resultat

Bruttomarginalen uppgick till 38,6 procent (40,9) under kvartalet. Minskningen jämfört med föregående års andra kvartal förklarades främst av höga kostnader inom leverantörskedjan, för logistik och service om 300 baspunkter. Huvuddelen av den här effekten är driven av pandemin och förväntas vara tillfällig. Valutan hade en negativ effekt på ~100 baspunkter. Den negativa effekten kompensterades delvis av högre volym och en förbättrad projektmix.

Rörelsekostnaderna under andra kvartalet minskade med 1 procent i konstanta valutor trots högre försäljnings- och administrationskostnader. Den främsta orsaken till minskade rörelsekostnader var lägre nettokostnader för FoU. Ökade investeringar i innovation mer än uppvägdes av lägre amortering av Unity och högre kapitaliseringar när fler projekt gick in i aktiveringsbara faser. Brutto var FoU-kostnaderna i förhållande till nettoomsättningen 12 procent (10) på rullande tolv månaders basis. Avskrivningar på immateriella tillgångar och avskrivningar på materiella anläggningstillgångar uppgick till totalt 246 MSEK (288) under kvartalet. Ökningen av försäljningskostnaderna uppgick till 14 procent i konstant valuta och drevs av ökat antal resor samt fler marknadsföringsaktiviteter såsom de fysiska utställningarna ESTRO och ASTRO. Administrationskostnaderna ökade med 8 procent i konstanta valutor jämfört med andra kvartalet föregående år på grund av engångskostnader för projekt. Rörelseresultatet, EBIT, uppgick till 533 MSEK (559), vilket motsvarar en marginal på 14,4 procent (15,8).

Finansnettot uppgick till -30 Mkr (-68). Främsta drivaren var lägre räntekostnader, ett resultat av en lägre bruttoskuld. Resultat före skatt uppgick till 503 Mkr (490) och skatt uppgick till -121 Mkr (-115), motsvarande en skattesats på 24,0 procent (23,5). Periodens resultat uppgick till 382 Mkr (375) och resultat per aktie uppgick till 1,00 kr (0,98) före och efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 14 procent (16) och på sysselsatt kapital till 12 procent (13).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 325 Mkr (535). Kassaflödet efter löpande investeringar uppgick till -17 Mkr (362). Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 289 Mkr (145) under andra kvartalet. Ökningen hänförs primärt till investeringar inom FoU avseende linac-portföljen. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 52 Mkr (28) under andra kvartalet.

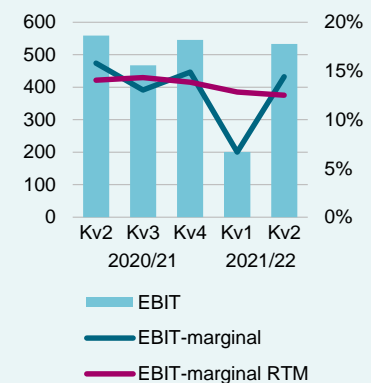
Det försämrade kassaflödet var huvudsakligen hänförligt till lägre resultat, ökade FoU investeringar samt ökat rörelsekapital jämfört med föregående år, se avsnittet om rörelsekapital nedan.

Kassaflöde (utdrag)

Mkr	Kv2		6 månader	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21
Rörelseflöde	644	804	962	1 334
Rörelsekapitalförändring	-319	-269	-718	-588
Kassaflöde från den löpande verksamheten	325	535	244	746
Löpande investeringar	-342	-173	-604	-358
Kassaflöde efter löpande investeringar	-17	362	-360	389
Operativ kassagenerering	42%	63%	19%	50%

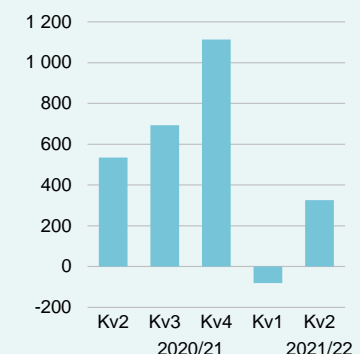
38,6%
bruttomarginal

EBIT



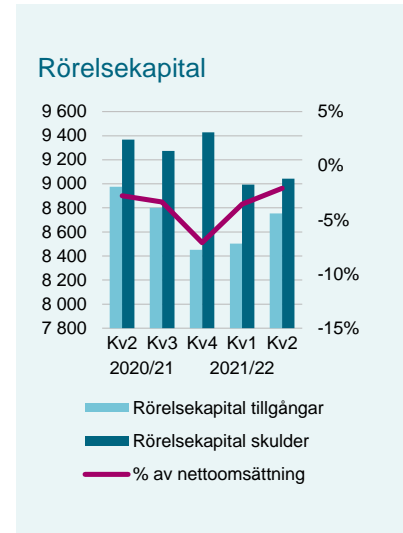
12%
FoU-kostnader
av nettoomsättning
(RTM)

Kassaflöde från den löpande verksamheten



Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto ökade med 106 Mkr till -292 Mkr (-398), motsvarande -2 procent (-3) på rullande tolv månaders nettoomsättning. På tillgångssidan minskade kundfordringar som ett resultat av en stark insamling och upp-lupna intäkter ökade främst på grund av MR-Linac projekt i Kanada och Kina. Det ökade lagret berodde på åtgärder för att hantera utökade ledtider i leverantörskedjan och återspeglade fler system i transportskedet, vilket också förklarade ökat förskott från kunder. Samtliga rörelsekapitalposter påverkades av valutakursförändringar medan nettoeffekten av valutan på rörelsekapitalet var begränsad. För mer information se sida 28.



Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick till 2 796 Mkr (3 913). Räntebärande skulder exklusive leasingskulder uppgick till 4 570 Mkr (5 862). Nettoskulden uppgick till 1 773 Mkr (1 949). Nettoskulden i förhållande till EBITDA uppgick till 0,62 (0,60). Den genomsnittliga förfallotiden på räntebärande skulder var 2,8 år.

Nettoskuld

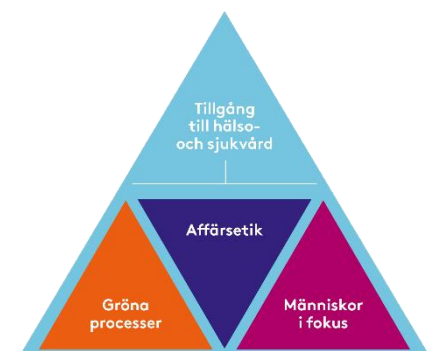
Mkr	31 okt 2021	31 okt 2020	30 apr 2021
Långfristiga räntebärande skulder	3 050	4 983	3 043
Kortfristiga räntebärande skulder	1 520	879	2 141
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-2 796	-3 913	-4 411
Nettoskuld	1 773	1 949	774
Långfristiga leasingskulder	849	908	854
Kortfristiga leasingskulder	217	198	200
Nettoskuld inklusive leasingskulder	2 840	3 056	1 828



Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 5 Mkr (-223). Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till 11 Mkr (-200).

Hållbarhetsagenda

Elektas hållbarhetsagenda är inriktad på att förbättra tillgången till hälso- och sjukvård globalt och att samtidigt driva en ansvarstagande och hållbar verksamhet. Agenda 2030 och dess globala mål för hållbar utveckling vägleder Elektas strategi för hållbarhet. Elektas fokusområden är: Tillgång till hälso- och sjukvård, Gröna processer, Affärsetik och Människor i fokus.



Andra kvartalet

Tillgång till hälso- och sjukvård – hållbarhetslänkad obligation

Elektas nyetablerade ramverk för hållbarhetslänkade obligationer, Sustainability-Linked Bond Framework, kommer att stärka Elektas hållbarhetsfokus genom att öka den globala tillgången till cancervård, vilket i sin tur kommer att vara avgörande för att nå det globala hållbarhetsmålet 3.4 för icke-smittsamma sjukdomar. Målet är att öka den installerade netto-basen av linacs med 825 enheter på eftersatta marknader fram till den 30 april 2025. Elekta stävar efter att uppnå detta mål genom följande strategi:

1) Innovation och användning av utrustning

Elekta erbjuder värdeskapande innovationer skräddarsydda för regionala kliniska behov, inklusive de specifika behoven på eftersatta marknader. Elekta strävar efter att utveckla lösningar som är smartare och mer användarvänliga och som kräver mindre erfarenhet av de kliniker som använder dem, utan att riskera cancervårdens kliniska eller operativa resultat. Då användning av redan tillgänglig utrustning fortfarande är en utmaning på eftersatta marknader är Elekta fast beslutet att driva digitala lösningar för värdebaserad sjukvård och att utöka användningen av tjänsteplattformar med fjärrstyrd artificiell intelligens (AI) för att öka den höga kliniska drifttiden även i sjukhus på avlägsna platser samt förkorta och förbättra behandlingsplaner och patientresultat.

2) Utveckla kundfinansieringslösningar

Elekta samarbetar med tredjepartsfinansiärer, såsom leasingföretag eller exportkreditinstitut, vilket möjliggör finansieringslösningar och andra alternativa betalningsmodeller som hjälper till att sänka inträdesbarriären för att förvärva modern teknologi som efterfrågas av kunder på eftersatta marknader. Från tid till annan tillhandahåller Elekta även finansiering till kunder genom balansräkningen, vilket möjliggör längre betalningsvillkor.

3) Främja infrastrukturen i offentlig-privata partnerskap

Elekta samarbetar med kliniker, forskare, regeringar och civilsamhället för att öka medvetenheten om strålbehandling och essensen av att hitta cancer i ett tidigt skede, för att finna hållbara ekonomiska lösningar och ytterligare förbättra tillgången till cancervård.

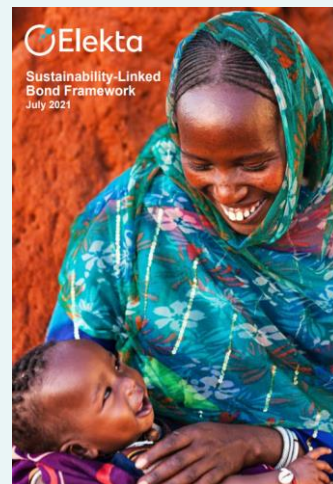
4) Minska kunskapsklyftan och bygga humankapital lokalt

En annan grundläggande faktor för att öka tillgången till vård är att ha den arbetskraft som krävs för att ge strålbehandling. Elektas utbildningsportfölj syftar till att täcka tre huvudkategorier av utbildningsgap och sträcker sig från klinisk utbildning på plats, i klassrum, på distans och på begäran.

För mer information om Elektas ramverk för hållbarhetslänkade obligationer se Elektas webbplats.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. För mer information, se årsredovisning 2020/21, sida 34.



Andra kvartalet

Påverkan från covid-19

Påverkan på Elektas verksamhet från covid-19 minskar, men den är fortsatt negativ. Förutom tillgång till sjukhus för installationer har de högre kostnaderna inom leverantörskedjan och för logistik som uppkommit i spåren av pandemin den största påverkan på Elektas finansiella siffror.

Sammantaget har Elekta klarat sig väl genom krisen och har balanserat medarbetarnas säkerhet med åtaganden gentemot kunder och deras patienter. Nyttjandegraden i Elektas installerade bas har bibehållits på normala nivåer. Linacs produktionsanläggningarna i Crawley i Storbritannien och i Beijing i Kina har varit i full drift så som även produktionsanläggningarna för Brachy i Nederländerna och Neuro i Sverige. Kontinuiteten i Elektas leverantörskedja har gynnats av en strategi med dubbla leverantörer och det faktum att Elekta och dess leverantörer har klassificerats som samhällskritisk verksamhet av relevanta myndigheter.

Elekta har inte fått några statliga bidrag under det andra kvartalet. För räkenskapsåret 2021/22 har Elekta inte erhållit några statliga bidrag i Sverige och globalt sett har man erhållit bidrag på cirka 2 Mkr.

Viktiga händelser

Andra kvartalet

Elekta upprättar ramverk för hållbarhetslänkade obligationer

I oktober meddelade Elekta att bolaget har etablerat ett ramverk för hållbarhetslänkade obligationer, Sustainability-Linked Bond Framework, inför emissioner av hållbarhetslänkade obligationer under sitt Medium Term Note Program (MTN-program). Elekta är bland de första bolagen i Sverige att etablera denna typ av ramverk för obligationer.

Elekta inleder med investment grade rating från S&P

I oktober mottog Elekta ett högt kreditbetyg, investment grade (IG), från kreditvärderingsinstitutet S&P Global Ratings (S&P). S&P har tilldelat Elekta och koncernens seniora icke-säkerställda värdepapper kreditvärdigheten BBB- med stabil utsikt. S&P noterar att Elektas kreditbetyg återspeglar den globala ledande ställningen, förmågan att lansera nya innovativa behandlingslösningar och de huvudsakliga styrkorna i kreditvärdigheten är låg skuldsättning och stabil kassaflödesgenerering.

Elekta förvärvar turkisk distributör

I september meddelade Elekta att bolaget förvärvat sin mångåriga partner och turkiska distributör av neurokirurgiska lösningar, Özyürek Müessesillik ve Diş Ticaret A.Ş. Förvärvet kommer att förbättra Elektas marknadstillgång i regionen och stärka bolagets relation med kunderna.

Filantropiska stiftelsen Elekta Foundation bildas

Vid årsstämman i augusti godkände Elektas aktieägare styrelsens förslag att bilda stiftelsen Elekta Foundation. Stiftelsens uppdrag är en viktig del av Elektas strategi och prioriteringar för miljö, social och styrning (ESG). Dess uppdrag är att initiera och stödja projekt och program i partnerskap med regeringar, icke-statliga organisationer och vårdgivare i låg- och medelinkomstländer för att förbättra tillgången till cancervård. Elektas initiala bidrag till stiftelsen på 35 Mkr kommer att betalas ut under tredje kvartalet och redovisas i resultaträkningen.

Prognos på medellång sikt

- Genomsnittlig nettoomsättnings-tillväxt >7% till 2024/25
- Ökad EBIT-marginal % till 2024/25

Utdelningspolicy

- ≥50% av årets nettovinst



Andra kvartalet

Elekta etablerad i Indonesien

I augusti etablerade Elekta en permanent juridisk enhet i Indonesiens huvudstad Jakarta för att möta landets stora behov av modern cancervård av hög kvalitet.

Förändringar i koncernledningen

Ardie Ermers har utsetts till ny EVP Region Europe och blir medlem i Elektas koncernledning när han tillträder sin nya tjänst den 1 december. Ardie kommer från Philips där han i nästan 23 år har haft olika roller inklusive ledande befattningar, senast som Global General Manager för området Radiation Oncology (strålterapi).

Första kvartalet¹

- Elekta Harmony får godkännande av FDA
- Elekta och Philips fördjupar sitt strategiska partnerskap
- Förändringar i koncernledningen (Renato Leite lämnade Elekta)

Legala tvister²

Inga nya väsentliga legala tvister och inga förändringar gällande pågående väsentliga legala tvister att redovisa.

Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 4 522 (4 073). Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 55 (44).

Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 31 oktober 2021 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 31 oktober 2021 ägde Elekta 1 485 289 egna aktier.

¹ För mer information om tidigare väsentliga händelser se respektive delårsrapport.

² Väsentliga legala tvister som redovisas är antingen nya fall eller tidigare tvister som har förändrats under delårsperioden. För tidigare redovisade tvister se Elektas årsredovisningar och tidigare delårsrapporter.

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernen verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företag och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 25 november 2021

Laurent Leksell
Styrelseordförande

Caroline Leksell Cooke
Styrelseledamot

Johan Malmquist
Styrelseledamot

Jan Secher
Styrelseledamot

Birgitta Stymne Göransson
Styrelseledamot

Wolfgang Reim
Styrelseledamot

Cecilia Wikström
Styrelseledamot

Gustaf Salford
Vd och koncernchef



Revisors granskningsrapport

Elekta AB (publ) org.nr 556170-4015

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsrapporten i sammandrag för Elekta AB per 31 oktober 2021 och den sexmånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, den 25 november 2021

Ernst & Young AB

Rickard Andersson
Auktoriserad revisor

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Mkr	Kv2		6 månader		12 månader	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21	rullande	2020/21
Nettoomsättning	3 697	3 534	6 707	6 515	13 955	13 763
Kostnad för sålda produkter	-2 270	-2 089	-4 164	-3 703	-8 614	-8 153
Bruttoresultat	1 427	1 445	2 543	2 812	5 341	5 610
Försäljningskostnader	-317	-279	-633	-550	-1 226	-1 143
Administrationskostnader	-287	-259	-561	-539	-1 108	-1 086
Forsknings- och utvecklingskostnader	-310	-377	-701	-763	-1 424	-1 486
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-27	-15	-34	-55	-64	-85
Valutakursdifferenser	47	44	119	-11	227	97
Rörelseresultat	533	559	734	893	1 747	1 906
Finansiella poster, netto	-30	-68	-66	-121	-222	-277
Resultat före skatt	503	490	668	773	1 525	1 630
Inkomstskatt	-121	-115	-160	-182	-356	-377
Periodens resultat	382	375	507	591	1 170	1 253
<i>Resultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	383	375	509	591	1 173	1 254
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	0	-2	0	-3	-1
<i>Genomsnittligt antal aktier</i>						
Före utspädning, miljoner	382	382	382	382	382	382
Efter utspädning, miljoner	382	382	382	382	382	382
<i>Resultat per aktie</i>						
Före utspädning, kr	1,00	0,98	1,33	1,55	3,07	3,28
Efter utspädning, kr	1,00	0,98	1,33	1,55	3,07	3,28

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	Kv2		6 månader		12 månader	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21	rullande	2020/21
Periodens resultat	382	375	507	591	1 170	1 253
Övrigt totalresultat:						
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	0	-	10	-	7	-3
Förändring i verkligt värde på egetkapitalinstrument	-3	30	-1	74	131	206
Skatt	1	-6	-3	-16	-30	-43
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-2	23	6	58	108	160
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av kassaflödessäkringar	-33	-72	-116	132	-16	231
Omräkning av utländsk verksamhet	-169	170	-63	-529	-372	-838
Skatt hänförlig till omvärdering av kassaflödessäkringar	7	15	24	-28	4	-48
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	-195	112	-155	-425	-384	-654
Övrigt totalresultat för perioden	-197	136	-149	-367	-276	-494
Totalresultat för perioden	184	511	358	224	894	759
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	186	511	360	223	896	760
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	0	-2	0	-2	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag

Mkr	31 okt 2021	31 okt 2020	30 apr 2021
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	9 034	9 112	8 779
Nyttjanderättstillgångar	966	1 009	953
Övriga materiella tillgångar	896	894	897
Finansiella tillgångar	552	803	533
Uppskjutna skattefordringar	454	470	436
Summa anläggningstillgångar	11 903	12 288	11 597
Omsättningstillgångar			
Varulager	2 416	2 455	2 283
Kundfordringar	3 037	3 218	3 281
Upplupna intäkter	1 988	1 929	1 772
Övriga kortfristiga fordringar	1 702	1 694	1 502
Likvida medel	2 796	3 913	4 411
Summa omsättningstillgångar	11 940	13 208	13 247
Summa tillgångar	23 843	25 497	24 844
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	8 143	7 998	8 197
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	1	0
Summa eget kapital	8 141	7 999	8 197
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	3 050	4 983	3 043
Långfristiga leasingskulder	849	908	854
Övriga långfristiga skulder	782	906	810
Summa långfristiga skulder	4 681	6 798	4 707
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	1 520	879	2 141
Kortfristiga leasingskulder	217	198	200
Leverantörsskulder	1 111	987	1 016
Förskott från kunder	3 802	3 881	3 759
Förutbetalda intäkter	1 946	1 985	2 082
Upplupna kostnader	1 603	1 668	1 837
Övriga kortfristiga skulder	822	1 102	905
Summa kortfristiga skulder	11 020	10 700	11 941
Summa eget kapital och skulder	23 843	25 497	24 844

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

Mkr	31 okt		30 apr
	2021/22	2020/21	2020/21
Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Ingående balans	8 197	8 113	8 113
Totalresultat för perioden	360	223	760
Incitamentsprogram	7	6	12
Utdelning	-420	-344	-688
Summa	8 143	7 998	8 197
Innehav utan bestämmande inflytande			
Ingående balans	0	1	1
Totalresultat för perioden	-2	0	-1
Summa	-2	1	0
Utgående balans	8 141	7 999	8 197

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Mkr	Kv2		6 månader		12 månader	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21	rullande	2020/21
Resultat före skatt	503	490	668	773	1 525	1 630
Avskrivningar	246	288	524	604	1 124	1 204
Räntenetto	23	49	52	89	167	204
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	7	132	-36	151	120	307
Erhållna och betalda räntor	-31	-51	-63	-91	-192	-220
Betald skatt	-104	-104	-183	-192	-456	-465
Rörelseflöde	644	804	962	1 334	2 288	2 660
Förändring av varulager	34	111	-128	118	25	270
Förändring av rörelsefordringar	-543	-628	-252	-852	-172	-772
Förändring av rörelseskulder	190	248	-338	146	-91	393
Rörelsekapitalförändring	-319	-269	-718	-588	-239	-109
Kassaflöde från den löpande verksamheten	325	535	244	746	2 049	2 551
Investeringar immateriella tillgångar	-289	-145	-515	-295	-899	-678
Investeringar materiella tillgångar	-52	-28	-89	-63	-193	-167
Löpande investeringar	-342	-173	-604	-358	-1 092	-845
Kassaflöde efter löpande investeringar	-17	362	-360	389	957	1 706
Kortfristiga placeringar	-	-4	-	56	4	60
Rörelseförvärv & avyttringar samt investeringar i andelar	-99	-4	-121	-229	280	172
Kassaflöde efter investeringar	-116	354	-481	215	1 242	1 938
Utdelning	-420	-344	-420	-344	-764	-688
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten	-285	-2 088	-718	-2 143	-1 493	-2 917
Periodens kassaflöde	-821	-2 078	-1 619	-2 271	-1 015	-1 667
Periodens förändring i likvida medel						
Likvida medel vid periodens början	3 652	5 846	4 411	6 407	3 913	6 407
Periodens kassaflöde	-821	-2 078	-1 619	-2 271	-1 015	-1 667
Omräkningsdifferens	-34	145	5	-223	-102	-329
Likvida medel vid periodens slut	2 796	3 913	2 796	3 913	2 796	4 411

Moderbolaget

Resultaträkning och rapport över totalresultat i sammandrag

Mkr	6 månader	
	2021/22	2020/21
Rörelsekostnader	-130	-118
Finansnetto	353	98
Resultat efter finansiella poster	223	-20
Skatt	21	10
Periodens resultat	244	-10
Rapport över totalresultat		
Periodens resultat	244	-10
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	244	-10

Balansräkning i sammandrag

Mkr	31 okt	30 apr
	2021	2021
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	42	46
Andelar i koncernföretag	2 634	2 590
Fordringar hos koncernföretag	2 273	2 194
Övriga finansiella tillgångar	94	94
Uppskjutna skattefordringar	48	27
Summa anläggningstillgångar	5 091	4 951
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	2 034	2 895
Övriga kortfristiga fordringar	81	39
Likvida medel	1 476	3 421
Summa omsättningstillgångar	3 591	6 355
Summa tillgångar	8 682	11 306
Eget kapital	1 911	2 087
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	3 049	3 043
Långfristiga avsättningar	36	40
Summa långfristiga skulder	3 085	3 083
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	1 514	2 141
Skulder till koncernföretag	2 086	3 858
Övriga kortfristiga skulder	86	137
Summa kortfristiga skulder	3 686	6 136
Summa eget kapital och skulder	8 682	11 306

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten är, för koncernen, upprättad i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt årsredovisningslagen och RFR2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2020/21.

Nya eller ändrade standarder och tolkningar som inte har börjat tillämpas bedöms inte ha någon materiell påverkan på Elektakoncernens finansiella rapporter.

Alla poster anges i Mkr och följaktligen kan avrundningsdifferenser förekomma. Jämförelser refererar till motsvarande period föregående år om inte annat redovisas.

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående parter beskrivs i not 36 i årsredovisningen för 2020/21. Inga materiella förändringar avseende transaktioner med närstående parter har skett i relation till vad som beskrivs i årsredovisningen för 2020/21.

Valutakurser

Utländska koncernföretags ordergång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs					
		Kv2		Δ^1	31 okt		30 apr		Δ^1	Δ^2
		2021	2020		2021	2020	2021			
Euroland	1 EUR	10,153	10,430	-3%	9,940	10,429	10,151	-5%	-2%	
Storbritannien	1 GBP	11,862	11,575	2%	11,751	11,525	11,682	2%	1%	
Japan	1 JPY	0,078	0,085	-9%	0,075	0,086	0,077	-12%	-3%	
USA	1 USD	8,562	9,079	-6%	8,522	8,928	8,377	-5%	2%	

¹ 31 oktober 2021 i förhållande till 31 oktober 2020

² 31 oktober 2021 i förhållande till 31 april 2021

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras ordergång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i volymer och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta, liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren. Intäkter från produkter redovisas vid en viss tidpunkt och intäkter från service redovisas över tid.

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Kv2 2021/22

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	1 111	1 284	1 302	-	3 697	
Kostnad per region	-646	-783	-870	-	-2 298	62%
Täckningsbidrag	465	501	433	-	1 399	38%
Täckningsbidrag, %	42%	39%	33%			
Globala kostnader	-	-	-	-866	-866	23%
Rörelseresultat	465	501	433	-866	533	14%
Finansnetto	-	-	-	-30	-30	
Resultat före skatt	465	501	433	-896	503	

Kv2 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	906	1 262	1 367	-	3 534	
Kostnad per region	-522	-743	-908	-	-2 174	62%
Täckningsbidrag	383	519	458	-	1 360	38%
Täckningsbidrag, %	42%	41%	34%			
Globala kostnader	-	-	-	-802	-802	23%
Rörelseresultat	383	519	458	-802	559	16%
Finansnetto	-	-	-	-68	-68	
Resultat före skatt	383	519	458	-870	490	

6 månader 2021/22

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	1 938	2 427	2 341	-	6 707	
Kostnad per region	-1 195	-1 543	-1 576	-	-4 314	64%
Täckningsbidrag	743	885	765	-	2 393	36%
Täckningsbidrag, %	38%	36%	33%			
Globala kostnader	-	-	-	-1 659	-1 659	25%
Rörelseresultat	743	885	765	-1 659	734	11%
Finansnetto	-	-	-	-66	-66	
Resultat före skatt	743	885	765	-1 725	668	

6 månader 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	1 851	2 370	2 294	-	6 515	
Kostnad per region	-1 059	-1 421	-1 489	-	-3 968	61%
Täckningsbidrag	792	949	806	-	2 547	39%
Täckningsbidrag, %	43%	40%	35%			
Globala kostnader	-	-	-	-1 653	-1 653	25%
Rörelseresultat	792	949	806	-1 653	893	14%
Finansnetto	-	-	-	-121	-121	
Resultat före skatt	792	949	806	-1 774	773	

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Helår 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	3 888	5 140	4 735	-	13 763	
Kostnad per region	-2 386	-3 260	-3 227	-	-8 874	64%
Täckningsbidrag	1 502	1 880	1 507	-	4 889	36%
Täckningsbidrag, %	39%	37%	32%			
Globala kostnader	-	-	-	-2 983	-2 983	22%
Rörelseresultat	1 502	1 880	1 507	-2 983	1 906	14%
Finansnetto	-	-	-	-277	-277	
Resultat före skatt	1 502	1 880	1 507	-3 259	1 630	

12 månader rullande

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	3 976	5 198	4 781	-	13 955	
Kostnad per region	-2 523	-3 382	-3 315	-	-9 220	66%
Täckningsbidrag	1 453	1 815	1 466	-	4 735	34%
Täckningsbidrag, %	37%	35%	31%			
Globala kostnader	-	-	-	-2 988	-2 988	21%
Rörelseresultat	1 453	1 815	1 466	-2 988	1 747	13%
Finansnetto	-	-	-	-222	-222	
Resultat före skatt	1 453	1 815	1 466	-3 210	1 525	

Nettoomsättning per produkttyp

Kv2 2021/22

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	504	780	970	-	2 254
Service	607	504	332	-	1 443
Totalt	1 111	1 284	1 302	-	3 697

Kv2 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	312	760	1 064	-	2 136
Service	594	502	302	-	1 398
Totalt	906	1 262	1 367	-	3 534

6 månader 2021/22

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	769	1 421	1 695	-	3 885
Service	1 169	1 006	646	-	2 821
Totalt	1 938	2 427	2 341	-	6 707

6 månader 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	629	1 375	1 683	-	3 687
Service	1 221	995	611	-	2 828
Totalt	1 851	2 370	2 294	-	6 515

Helår 2020/21

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	1 563	3 126	3 485	-	8 175
Service	2 325	2 014	1 249	-	5 588
Totalt	3 888	5 140	4 735	-	13 763

12 månader rullande

Mkr	Americas	EMEA	APAC	Övrigt / koncern- gemensamt	Koncernen totalt
Produkter	1 703	3 173	3 497	-	8 373
Service	2 273	2 025	1 284	-	5 581
Totalt	3 976	5 198	4 781	-	13 955

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 okt 2021		31 okt 2020		30 apr 2021	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	3 050	3 208	4 983	5 357	3 043	3 250
Kortfristiga räntebärande skulder	1 520	1 521	879	878	2 141	2 174

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)

Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

Mkr	Nivå	31 okt 2021	31 okt 2020	30 apr 2021
FINANSIELLA TILLGÅNGAR				
Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	64	38	32
Kortfristiga placeringar klassificerat som likvida medel	1	3	3 132	792
Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via totalresultat:				
Egetkapitalinstrument	1	58	371	60
Derivat för säkringsändamål:				
Derivat – säkringsredovisning	2	120	142	212
Finansiella tillgångar, totalt		245	3 682	1 096
FINANSIELLA SKULDER				
Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	20	37	29
Villkorad köpeskilling	3	97	163	120
Derivat för säkringsändamål:				
Derivat – säkringsredovisning	2	37	42	13
Finansiella skulder, totalt		153	242	162

Verkligt värde på kundfordringar, övriga kort- och långfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder samt övriga kort- och långfristiga skulder uppskattas vara detsamma som dess bokförda värde.

Nyckeltal och data per aktie

Nyckeltal

	Maj - apr ¹		Maj - apr			Maj - okt	
	2016/17	2017/18	2018/19	2019/20	2020/21	2020/21	2021/22
Bruttoordergång, Mkr	14 064	14 493	16 796	17 735	17 411	8 078	8 025
Nettoomsättning, Mkr	10 704	11 573	13 555	14 601	13 763	6 515	6 707
Orderstock, Mkr	22 459	27 974	32 003	34 689	33 293	33 168	34 076
Rörelseresultat, Mkr	598	1 845	1 696	1 657	1 906	893	734
Rörelsemarginal, %	5,6	15,9	12,5	11,3	13,9	13,7	10,9
Eget kapital, Mkr ²	6 774	6 987	7 779	8 113	8 197	7 999	8 143
Räntabilitet på eget kapital, %	2	22	17	14	16	16	14
Nettoskuld, Mkr	1 889	803	439	1 632	774	1 949	1 773
Operativ kassagenerering, %	145	95	61	35	82	50	19
Medelantal anställda	3 581	3 702	3 798	4 117	4 194	4 073	4 522

¹ Beräkning baserad på IAS18

² Hänförligt till moderbolagets aktieägare

Data per aktie

	Maj - apr ¹		Maj - apr			Maj - okt	
	2016/17	2017/18	2018/19	2019/20	2020/21	2020/21	2021/22
Resultat per aktie							
före utspädning, kr	0,33	3,53	3,14	2,84	3,28	1,55	1,33
efter utspädning, kr	0,33	3,53	3,14	2,84	3,28	1,55	1,33
Kassaflöde per aktie							
före utspädning, kr	2,69	3,79	2,48	-0,74	5,05	0,56	-1,26
efter utspädning, kr	2,69	3,79	2,48	-0,74	5,05	0,56	-1,26
Eget kapital per aktie							
före utspädning, kr	17,73	18,29	20,36	21,23	21,45	20,93	21,31
efter utspädning, kr	17,73	18,29	20,36	21,23	21,45	20,93	21,31
Genomsnittligt vägt antal aktier							
före utspädning, tusental	381 306	382 027	382 027	382 062	382 083	382 083	382 083
efter utspädning, tusental	381 306	382 027	382 027	382 062	382 083	382 083	382 083
Antal aktier per balansdag							
före utspädning, tusental ²	382 027	382 027	382 027	382 083	382 083	382 083	382 083
efter utspädning, tusental	382 027	382 027	382 027	382 083	382 083	382 083	382 083

¹ Beräkning baserad på IAS18.

² Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antal aktier i eget förvar (1 485 289 per 31 oktober 2021).

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Kvartalsdata

Mkr	2019/20			2020/21				2021/22	
	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2
Bruttoordergång	4 036	4 276	5 032	4 451	3 627	3 954	5 379	3 980	4 045
Nettoomsättning	3 709	3 656	4 008	2 981	3 534	3 581	3 667	3 009	3 697
Rörelseresultat	321	443	658	335	559	468	545	201	533
Kassaflöde från den löpande verksamheten	419	-21	1 244	211	535	690	1 114	-81	325

Ordertillväxt beräknat på konstant valuta

%	2019/20			2020/21				2021/22	
	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Kv1	Kv2
Americas	29	-43	0	66	-12	41	13	-7	16
EMEA	-21	9	-17	-20	20	-17	7	0	3
APAC	23	-6	-13	-12	-12	8	46	-4	19
Koncernen	5	-11	-10	4	-2	2	18	-4	12

Investeringar och avskrivningar

Mkr	Kv2		6 månader	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21
FoU, netto	178	-18	254	-53
Aktivering	288	144	513	293
Avskrivningar	-111	-162	-259	-346
Övriga, netto	-1	-1	-2	-2
Totalt, netto	176	-19	253	-56

Inga viktiga händelser efter kvartalets utgång

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på www.elekta.com/investors/sv/finansiell-information/definitions/ eller sidorna 155-157 i årsredovisningen 2020/21.

Order- och försäljningstillväxt beräknat på konstant valuta

Elektas ordergång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutareelser visas order- och försäljningstillväxt beräknat på konstant valuta. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på konstant valuta med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

Förändring bruttoordergång

	Americas		EMEA		APAC		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Kv2 2021/22 vs. Kv2 2020/21								
Förändring beräknat på konstant valuta	16	148	3	45	19	246	12	440
Valutaeffekter	1	13	-2	-27	-1	-8	-1	-22
Rapporterad förändring	17	161	1	19	19	238	12	418
Kv2 2020/21 vs. Kv2 2019/20								
Förändring beräknat på konstant valuta	-12	-139	20	248	-12	-188	-2	-78
Valutaeffekter	-11	-138	-6	-76	-7	-117	-8	-331
Rapporterad förändring	-23	-277	14	172	-19	-305	-10	-410
Maj - okt 2021/22 vs. maj - okt 2020/21								
Förändring beräknat på konstant valuta	1	20	2	47	7	185	3	252
Valutaeffekter	-5	-121	-3	-96	-3	-88	-4	-305
Rapporterad förändring	-4	-102	-2	-48	4	97	-1	-53
Maj - okt 2020/21 vs. maj - okt 2019/20								
Förändring beräknat på konstant valuta	25	562	-3	-97	-12	-386	1	79
Valutaeffekter	-8	-174	-4	-110	-4	-143	-5	-428
Rapporterad förändring	17	388	-7	-207	-17	-530	-4	-349

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Förändring nettoomsättning

	Americas		EMEA		APAC		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Kv2 2021/22 vs. Kv2 2020/21								
Förändring beräknat på konstant valuta	24	219	6	70	-2	-34	7	256
Valutaeffekter	-2	-14	-4	-48	-2	-31	-3	-93
Rapporterad förändring	23	205	2	22	-5	-64	5	163
Kv2 2020/21 vs. Kv2 2019/20								
Förändring beräknat på konstant valuta	-16	-196	-4	-60	32	358	3	102
Valutaeffekter	-9	-107	-5	-68	-9	-101	-7	-276
Rapporterad förändring	-25	-303	-9	-128	23	256	-5	-175
Maj - okt 2021/22 vs. maj - okt 2020/21								
Förändring beräknat på konstant valuta	10	179	6	70	7	156	7	481
Valutaeffekter	-5	-91	-4	-48	-5	-109	-4	-289
Rapporterad förändring	5	88	2	22	2	47	3	192
Maj - okt 2020/21 vs. maj - okt 2019/20								
Förändring beräknat på konstant valuta	-10	-232	-3	-77	11	246	-1	-63
Valutaeffekter	-6	-135	-4	-101	-6	-123	-5	-359
Rapporterad förändring	-17	-368	-7	-178	6	123	-6	-422

EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering och nettoskuld/EBITDA-kvot.

Mkr	Kv2 2020/21	Kv3 2020/21	Kv4 2020/21	Kv1 2021/22	Kv2 2021/22
Rörelseresultat/EBIT	559	468	545	201	533
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>					
Aktiverade utvecklingskostnader	163	167	169	149	113
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	30	29	28	29	29
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	95	96	111	100	105
EBITDA	846	759	853	479	780

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

Mkr	31 okt 2020	31 jan, 2021	30 apr, 2021	31 jul, 2021	31 okt, 2021
Resultat före skatt (12 månader rullande)	1 751	1 773	1 630	1 512	1 525
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	268	270	295	276	245
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	2 019	2 043	1 924	1 788	1 770
Summa tillgångar	25 497	25 464	24 844	24 201	23 843
Uppskjutna skatteskulder	-560	-566	-515	-468	-482
Långfristiga avsättningar	-255	-264	-224	-215	-218
Övriga långfristiga skulder	-92	-81	-71	-88	-82
Leverantörsskulder	-987	-947	-1 016	-1 145	-1 111
Förskott från kunder	-3 881	-3 753	-3 759	-3 712	-3 802
Förutbetalda intäkter	-1 985	-2 052	-2 082	-2 021	-1 946
Upplupna kostnader	-1 668	-1 723	-1 837	-1 550	-1 603
Aktuella skatteskulder	-188	-210	-137	-166	-199
Kortfristiga avsättningar	-182	-169	-174	-159	-181
Derivatinstrument	-67	-41	-35	-34	-40
Övriga kortfristiga skulder	-665	-628	-559	-406	-401
Sysselsatt kapital	14 968	15 030	14 435	14 238	13 777
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	15 401	15 656	15 735	15 088	14 490
Räntabilitet på sysselsatt kapital	13%	13%	12%	12%	12%

Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

Mkr	Kv2 2020/21	Kv3 2020/21	Kv4 2020/21	Kv1 2021/22	Kv2 2021/22
Periodens resultat (12 månader rullande)	1 306	1 320	1 254	1 164	1 173
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	8 007	8 070	8 069	8 121	8 185
Räntabilitet på eget kapital	16%	16%	16%	14%	14%

Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

Mkr	Kv2 2020/21	Kv3 2020/21	Kv4 2020/21	Kv1 2021/22	Kv2 2021/22
Kassaflöde från den löpande verksamheten	535	690	1 114	-81	325
EBITDA	846	759	853	479	780
Operativ kassagenerering	63%	91%	130%	-17%	42%

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning.

Mkr	31 okt 2021	31 okt 2020	30 apr 2021
Rörelsekapital tillgångar			
Varulager	2 416	2 455	2 283
Kundfordringar	3 037	3 218	3 281
Upplupna intäkter	1 988	1 929	1 772
Övriga rörelsefordringar	1 310	1 368	1 116
Summa rörelsekapital tillgångar	8 751	8 970	8 451
Rörelsekapital skulder			
Leverantörsskulder	1 111	987	1 016
Förskott från kunder	3 802	3 881	3 759
Förutbetalda intäkter	1 946	1 985	2 082
Upplupna kostnader	1 603	1 668	1 837
Kortfristiga avsättningar	181	182	174
Övriga rörelseskulder	401	665	559
Summa rörelsekapital skulder	9 044	9 368	9 428
Rörelsekapital, netto	-292	-398	-977
% av nettoomsättning 12 månader	-2%	-3%	-7%

Days Sales Outstanding (DSO)

Days Sales Outstanding uppgick till negativ 19 dagar per den 31 oktober 2021 (negativ 21 dagar per den 30 april, 2021).

Mkr	31 okt 2021	31 okt 2020	30 apr 2021
Nord- och Sydamerika	-63	-71	-72
Europa, Mellanöstern och Afrika	52	54	57
Asien och Stilla-havsregionen	-54	-53	-64
Koncernen	-19	-19	-21

Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot

Nettoskulden är viktig för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot används av ledningen för att följa koncernens skuldutveckling, refinansieringsbehov och finansiella utväxling.

Mkr	31 okt 2020	31 jan, 2021	30 apr, 2021	31 jul, 2021	31 okt, 2021
Långfristiga räntebärande skulder	4 983	4 950	3 043	3 067	3 050
Kortfristiga räntebärande skulder	879	831	2 141	1 769	1 520
Livida medel och kortfristiga placeringar	-3 913	-4 640	-4 411	-3 652	-2 796
Nettoskuld	1 949	1 140	774	1 183	1 773
EBITDA (12 månader rullande)	3 252	3 265	3 110	2 938	2 871
Nettoskuld/EBITDA-kvot	0,60	0,35	0,25	0,40	0,62

Andra kvartalet och delårsperiod sex månader

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 25 november klockan 10:00–11:00 med vd och koncernchef Gustaf Salford och ekonomi- och finansdirektör Johan Adebäck. För att ta del av presentationen, vänligen ring in på respektive telefonnummer eller följ oss via länken nedan.

Sverige: +46 8 566 427 06
Storbritannien: +44 333 300 9035
USA: +1 646 722 4902

<https://elekta-qreports.creo.se/211125/>

Finansiell kalender

Delårsrapport, Q3, maj-jan 2021/22	24 feb 2022
Bokslutskommuniké, maj-apr 2021/22	25 maj 2022

Om Elekta

Elekta är en världsledande aktör inom strålbehandlingsprodukter för att bekämpa cancer och neurologiska sjukdomar. Vi är i själva verket den enda större fristående leverantören inom strålbehandling. Vi har ett brett utbud av avancerade produkter för att leverera de mest effektiva strålbehandlingarna. Elektas erbjudande innebär att kliniker kan behandla fler patienter med ökad kvalitet, både med värdeskapande innovationer inom produkter och AI-stödda tjänster baserat på ett globalt nätverk.

Syfte

Elektas syfte är att ge hopp till alla som drabbas av cancer, vare sig det är patienter, kliniker eller anhöriga.

Mission

Vår mission är att förbättra patienters liv genom att samarbeta med våra kunder. Vi låter vår expertis inom precisionstrålning arbeta nära tillsammans med kliniker och våra partners för att löpande kunna utveckla innovativa, resultatdrivna och kostnads-effektiva lösningar som gör varaktig klinisk skillnad på ett hållbart sätt.

Vision

Elektas vision är en värld där alla har tillgång till den bästa cancervården. Vår strategi, som vi kallar för ACCESS 2025, är den första delen av vår resa mot visionen.

Strategi – ACCESS 2025

Genom vår strategi ACCESS 2025 förbättrar vi tillgången till den bästa cancervården genom att:

- Accelerera **innovationer** med kundnyttan i centrum
- Driva **partnerintegration** genom hela cancervårdens ekosystem
- Finnas vid **kundens sida** under hela livscykeln
- Driva **implementering** i hela världen

För ytterligare information vänligen kontakta:

Johan Adebäck
Ekonomi- och finansdirektör
Elekta AB (publ)
+46 70 873 33 21
johan.adeback@elekta.com

Cecilia Ketels
Head of Investor Relations
Elekta AB (publ)
+46 76 611 76 25
cecilia.ketels@elekta.com

Kira Haapanen
IR Manager
+46 73 719 46 22
kira.haapanen@elekta.com



Transform your cancer care

Experience online adaptive RT with real-time tumor visualization during treatment delivery.

Elekta Unity changes the way you deliver radiation therapy. By adapting the daily plan to the shape and position of the target and healthy tissues visualized at the time of treatment, you can deliver a truly personalized treatment for every patient. Discover how online adaptive radiation therapy with diagnostic quality MR images at the time of treatment can transform your care.

[Explore the Elekta Unity advantage.](#)

Focus where it matters.

Elekta

LADIMR.200390 Not commercially available in all markets.