

Tredje kvartalet

- Bruttoordergången ökade med 19 procent till 4 551 (3 833) Mkr och med 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen ökade med 20 procent till 3 320 (2 756) Mkr och med 14 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 505 (534) Mkr.
- EBITA-marginalen uppgick till 15,2 (19,4) procent.
- Rörelseresultatet var 311 (409) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 212 (342) Mkr. Resultat per aktie var 0,55 (0,90) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar var -222 (479) Mkr.
- Sju Elekta Unity-order bokades i kvartalet.
- Stärkt försäljningspipeline för Elekta Unity.

Maj - januari

- Bruttoordergången ökade med 16 procent till 11 395 (9 837) Mkr och med 9 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen ökade med 16 procent till 9 468 (8 164) Mkr och med 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 1 492 (1 521) Mkr inklusive en vinst om 70 mkr avseende en avyttring av verksamhet i perioden.
- EBITA-marginalen uppgick till 15,8 (18,6) procent.
- Rörelseresultatet var 941 (1 131) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 662 (846) Mkr. Resultat per aktie var 1,73 (2,21) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar var -397 (610) Mkr
- Nettoskulden uppgick till 1 521 (1 450) Mkr.
- Elva Elekta Unity-order bokades under perioden.

KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Q3	Q3		maj - jan		maj - jan	
	2018/19	2017/18	Förändr.	2018/19	2017/18	Förändr.	
Bruttoordergång	4 551	3 833	12% *	11 395	9 837	9% *	
Nettoomsättning	3 320	2 756	14% *	9 468	8 164	10% *	
EBITA	505	534	-5%	1 492	1 521	-2%	
Rörelseresultat	311	409	-24%	941	1 131	-17%	
Periodens resultat	212	342	-38%	662	846	-22%	
Kassaflöde efter löpande investeringar	-222	479	-146%	-397	610	e/t	
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	0,55	0,90	-39%	1,73	2,21	-22%	

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Utsikter för räkenskapsåret 2018/19 uppdaterade

- Nettoomsättningstillväxt på omkring 8 procent, beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA-marginal på omkring 18 procent.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.



Richard Hausmann

Vd och koncernchef

Vd-kommentar

Stärkt ledarskap inom innovation och ökad tillväxt

Vår rapport för det tredje kvartalet visar att vi växer tvåsiffrigt både gällande ordergång och försäljning, vilket beror på det ökade behovet av effektiv cancerbehandling i världen och den starka konkurrenskraften för våra produkter och tjänster. Jag är glad för de sju orderna på Elekta Unity i kvartalet. Marginalerna är dock lägre än väntat framförallt beroende på projektmix och pris. Vi har pågående åtgärder för att ändra detta och jag ser stora förbättringsmöjligheter. Vi har fortsatt att stärka vår pipeline för Unity och den feedback vi får från de kliniker som börjat behandla patienter är mycket positiv. Unity lever helt klart upp till löftet att möjliggöra strålbehandling för nya kliniska användningsområden.

Sedan vi berättade om vårt nya strategiska fokus på ledarskap inom precisionsbaserad strålbehandling i september har vi redan gjort tydliga framsteg. Några exempel på hur vi ökat tillgängligheten till avancerad cancerbehandling är genom FDA-godkännande i USA (sk 510k) för Elekta Unity och att de första patienterna i USA därefter kunde behandlas på MD Anderson-kliniken. Vi fick också vår första order på en Elekta Unity i Mellanöstern, priser för bästa design och bästa teknologi för Elekta Unity respektive MOSAIQ® och invigde vår strålbehandlingsakademi i Kina.

Vi har också startat det globala MOMENTUM-programmet, vilket är ett sätt att vetenskapligt visa hur MR-linjäracceleratorer kan användas för att förbättra cancerbehandlingar. Jag ser fram emot att se de kliniska bevisen för vad jag redan hör – att Unity kommer att kunna användas för ytterligare cancerformer och potentiellt förbättra resultaten för patienter.

Vi såg en stark ökning i ordergången i kvartalet summerat till 12 procent i oförändrade valutakurser och 9 procent ackumulerat. Tillväxten understryks av den återkoppling som många kunder, cancerläkare, politiker och andra ger oss om det ökande behovet av kostnadseffektiv cancerbehandling, där precisionsbaserad strålbehandling spelar en väsentlig roll.

Det glädjer mig att se det ökande intresset för Unity – de sju systemen som är beställda under kvartalet bekräftar det. Vi ser också att vår pipeline kontinuerligt växer. Förutom ordern till Mellanöstern har vi också bokat fyra system i EU, ett till Kina och ett till Australien. Det summerar nu till totalt 39 ordrar, i linje med vårt mål på 75 system som vi ska nå i mitten av 2020.

Försäljningen ökade med 14 procent räknat med oförändrade valutakurser i kvartalet och 10 procent ackumulerat, vilket framförallt kan härledas till ett ökat antal installationer i våra regioner. Givet detta och vad vi tror om vårt kommande fjärde kvartal har vi beslutat att höja våra utsikter när det gäller tillväxten för 2018/19 från omkring 7 procent till omkring 8 procent.

Bruttomarginalen föll dock beroende på en sämre projektmix och pris på mogna marknader. Detta tillsammans med den pågående kommersialiseringen av Unity och våra fortsatta investeringar i Kina har betytt att vår EBITA-marginal blev 15,2 procent i kvartalet och till 18,2 procent på rullande 12-månaders bas. Jag är inte nöjd med den marginalnivån och vi har pågående åtgärdsprogram för att motverka denna utveckling, bl a ett program för att reducera produktrelaterade kostnader. Jag ser också stora förbättringsmöjligheter i de effektiviseringsprocesser som vi bedriver.

Trots att vi förväntar oss ett starkt fjärde kvartal kommer vi inte kunna kompensera för tappet i EBITA-marginal för helåret. Som en konsekvens har vi därför sänkt våra utsikter för helåret 2018/19 från 20 procents EBITA-marginal till omkring 18 procent.

Vi har nu i fem raka kvartal redovisat ordertillväxt och Elekta fortsätter att utvecklas i rätt riktning och enligt den strategi som vi stakat ut. Jag är glad för det fina gensvar vi får från cancerkliniker som börjat behandla med Unity och det stora intresse våra produkter möter. Med detta i åtanke har jag fortsatt stark tilltro till vår framtida utveckling.

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 22 februari 2019 kl. 07.30 CET.

Orderingång och orderstock

Bruttoorderingången ökade med 16 procent ackumulerat till 11 395 (9 837) Mkr och 9 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

BRUTTOORDERINGÅNG

Mkr	Q3		Q3		maj - jan		maj - jan		12 månader		maj - apr	
	2018/19	2017/18	Förändr.*	Förändr.	2018/19	2017/18	Förändr.*	Förändr.	rullande	2017/18	2017/18	2017/18
Nord- och Sydamerika	1 316	1 056	16%	25%	3 181	3 166	-6%	0%	4 734	4 720		
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 882	1 725	5%	9%	4 480	3 558	18%	26%	6 311	5 389		
Asien och Stillahavsregionen	1 353	1 052	20%	29%	3 735	3 113	13%	20%	5 006	4 384		
Koncernen	4 551	3 833	12%	19%	11 395	9 837	9%	16%	16 051	14 493		

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 29 601 Mkr, jämfört med 27 974 Mkr den 30 april 2018. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en positiv valutaomräkningseffekt om 269 Mkr.

Marknadsutveckling

Nord- och Sydamerika

USA är världens största marknad för strålterapi. Marknadstillväxten drivs framför allt av tjänster och mjukvara samt uppgraderingar av den installerade basen av behandlingssystem. En stor del av kunderna är privata sjukhus.

Elektas utveckling i regionen var stark under kvartalet, med en orderingång på 16 procent baserat på oförändrade valutakurser. Det var en effekt både av en comeback i Nordamerika efter det svagare andra kvartalet och av en uppgång i Sydamerika. På försäljningsområdet var tillväxten ännu bättre – 18 procent räknat på oförändrade valutakurser – där den största ökningen kom från USA, men också Mexiko bidrog.

Godkännandet från amerikanska FDA för Elekta Unity kom i december och har skapat stort intresse hos cancerläkare och kliniker. De första två sjukhusen började behandla patienter i januari: MD Anderson och Froedtert & the Medical College of Wisconsin, båda konsortiemedlemmar.

Europa, Mellanöstern och Afrika

Regionen visar en stabil tillväxt på de etablerade marknaderna som främst drivs av uppgraderingar av den installerade basen, men även av investeringar för att utöka kapaciteten inom strålterapi. Regionens tillväxtmarknader präglas av ett stort behov av strålterapi och en stor kapacitetsbrist.

Elektas orderingång i kvartalet ökade med 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser och ackumulerat var den 18 procent. Utvecklingen var starkast i Spanien och Nederländerna medan flera länder i östra Europa och Mellanöstern hade höga jämförelsesiffror. Under kvartalet bokades fem nya ordrar på Elekta Unity till Nederländerna, Spanien och Bahrain. Försäljningstrenden var mycket positiv med en ökning i kvartalet på 19 procent räknat på oförändrade valutakurser.

Elekta fortsätter att förbereda sig för potentiella konsekvenser av Brexit för att säkerställa att kunderna kan få fortsatt tillgång till produkter.

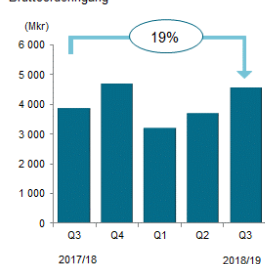
Asien och Stillahavsregionen

Regionen har ett betydande långsiktigt behov av att utöka cancervården och marknaderna har i allmänhet underkapacitet inom strålbehandling. Under det tredje kvartalet ökade orderingången med 20 procent med ett stort bidrag från Australien och sydostasien. Försäljningsmässigt var kvartalets ökningstakt något svagare med 4 procent.

I oktober 2018 publicerade Kinas hälsodepartement en plan att investera stort i strålbehandling under de närmaste åren, med upp till 1400 nya linjäracceleratorer. Nästa steg i denna plan blir när licenser delas ut till sjukhus runt om i landet. Elekta är marknadsledare i Kina och har lokal utveckling, produktion och utbildning, verksamheter som nu utökas för att tillvarata dessa möjligheter. I januari lanserades Elektas strålbehandlingsakademi (Elekta RT Academy) i Kina för att stödja erfarenhetsutbyte, utbildning och "best practise" tvärsigenom hela cancerbehandlingsprocessen.

Fem Elekta Unity är nu på väg att installeras i Kina för att kunna påbörja godkännandeprocessen (CFDA) under mars månad.

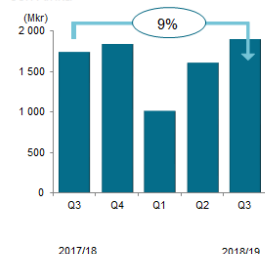
Bruttoorderingång



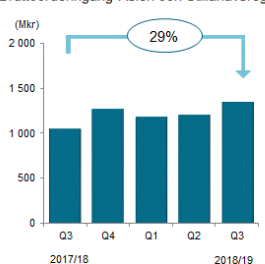
Bruttoorderingång Nord- och Sydamerika



Bruttoorderingång Europa, Mellanöstern och Afrika



Bruttoorderingång Asien och Stillahavsregionen



Angivna siffror och kommentarer avser den ackumulerade perioden 2018/19 och siffror inom parentes avser jämförelsesiffror för föregående räkenskapsår omräknade till IFRS 15 om inte annat anges.

Nettoomsättning och resultat

Tillväxten var stark i alla regioner och nettoomsättningen ökade med 16 procent ackumulerat till 9 468 (8 164) Mkr, motsvarande en ökning om 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

NETTOOMSÄTTNING

Mkr	Q3	Q3		maj - jan		maj - jan		12 månader rullande	maj - apr 2017/18	
	2018/19	2017/18	Förändr.*	Förändr.	2018/19	2017/18	Förändr.*			Förändr.
Nord- och Sydamerika	1 245	981	18%	27%	3 297	2 890	7%	14%	4 294	3 888
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 103	898	19%	23%	3 395	2 880	12%	18%	4 860	4 345
Asien och Stillahavsregionen	972	877	4%	11%	2 777	2 394	10%	16%	3 723	3 340
Koncernen	3 320	2 756	14%	20%	9 468	8 164	10%	16%	12 877	11 573

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser. Jämförelsesiffror för 12 månader rullande kan inte presenteras då övergång till IFRS 15 omräknats på kvartalsbasis med start första kvartalet 2017/18.

Bruttomarginalen uppgick till 40,5 (44,3) procent. Minskningen är huvudsakligen hänförlig till ofördelaktig projektmix och prisnivå.

EBITA är 1 492 (1 521) Mkr motsvarande en marginal om 15,8 (18,6) procent. EBITA-marginalen över 12 månader rullande var 18,2 procent.

Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 70 Mkr inklusive valutasäkringseffekter. Rörelseresultatet uppgick till 941 (1 131) Mkr. Rörelseresultatet inkluderar en positiv effekt på 70 Mkr hänförlig till en verksamhetsavyttring under perioden, rapporterad som en del av övriga rörelseintäkter och kostnader.

Finansnettot uppgick till -92 (-105) Mkr. Resultat före skatt uppgick till 849 (1 026) Mkr och skatt uppgick till -187 (-180) Mkr, vilket motsvarar en skattesats på 22 (18) procent.

Periodens resultat uppgick till 662 (846) Mkr och resultat per aktie uppgick till 1,73 (2,21) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 17 (10**) procent och på sysselsatt kapital till 15 (10**) procent.

** Beräkning baserad på IAS18

Kostnader och aktivering

Rörelsekostnaderna ökade huvudsakligen som ett resultat av investeringar i kommersialiseringen av Elekta Unity, Elekta Digital och försäljningsorganisationen. Justerat för nettot av aktiveringar och avskrivningar på utvecklingskostnader uppgick FoU-kostnaderna till 1 042 (1 008), vilket motsvarar 11 (12) procent av nettoomsättningen och 11 procent av nettoomsättningen över en 12 månaders rullande period.

KOSTNADER

Mkr	2018/19			2017/18		
	Q3	Q2	maj - jan	Q3	Q2	maj - jan
Försäljningskostnader	-310	-320	-954	-277	-300	-882
Administrationskostnader	-247	-237	-748	-232	-224	-699
Forskning- och utvecklingskostnader	-400	-411	-1 176	-264	-282	-862
Totalt	-957	-967	-2 878	-773	-806	-2 443

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar på utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto om -133 (147) Mkr. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till totalt 464 (305) Mkr. Ökningen är hänförlig till de avskrivningar som inletts efter CE-märkningen av Elekta Unity.

AKTIVERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

Mkr	Q3	Q3	maj - jan	maj - jan	12 månader	maj - apr
	2018/19	2017/18	2018/19	2017/18	rullande	2017/18
Aktivering av utvecklingskostnader	97	161	331	435	534	637
varav FoU	97	161	329	434	532	637
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-167	-98	-464	-305	-567	-408
varav FoU	-166	-93	-462	-287	-560	-385
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	-70	63	-133	130	-34	229
varav FoU	-69	68	-133	147	-28	252

Investeringar och avskrivningar

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 335 (436) Mkr och investeringar i materiella tillgångar uppgick till 136 (168) Mkr. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 670 (502) Mkr.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 73 (1 170) Mkr. Den operativa kassagenereringen över 12 månader rullande uppgick till 52 procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var -397 (610) Mkr. Nedgången i kassaflöde berodde på ökade nivåer av rörelsekapital netto.

KASSAFLÖDE (UTDRAG)

Mkr	Q3 2018/19	Q3 2017/18	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Rörelseflöde	409	630	1 320	1 495	2 182	2 357
Rörelsekapitalförändring	-466	61	-1 246	-326	-874	47
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-57	691	73	1 170	1 307	2 404
Löpande investeringar	-165	-212	-470	-559	-726	-816
Kassaflöde efter löpande investeringar	-222	479	-397	610	582	1 589
Operativ kassagenerering	-10%	121%	5%	72%	52%	95%

Rörelsekapital

Rörelsekapital, netto uppgick till -1 206 Mkr, motsvarande -9 (-13 den 31 oktober 2018) procent av nettoomsättningen. Kundfordringar ökade i kvartalet huvudsakligen på grund årlig servicefakturerering och projektfakturerering som gjordes sent i kvartalet. Upplupna intäkter minskade på grund av att stora projekter blev fakturerade. Lagernivåerna var fortsatt något förhöjda på grund av lanseringen av Elekta Unity och Brexifförberedelser. Ökningen i förskott från kunder och i förutbetalda intäkter återspeglar en hög nivå av fakturering i kvartalet.

RÖRELSEKAPITAL

Mkr	31 jan 2019	31 jan 2018	31 okt 2018	30 apr 2018
Rörelsekapital tillgångar				
Varulager	2 508	2 508	2 463	2 560
Kundfordringar	3 774	3 505	2 982	3 402
Upplupna intäkter	1 281	769	1 420	1 160
Övriga rörelsefordringar	1 252	1 110	1 166	1 068
Summa rörelsekapital tillgångar	8 815	7 892	8 031	8 191
Rörelsekapital skulder				
Leverantörsskulder	1 082	962	1 111	1 132
Förskott från kunder	4 850	5 025	4 652	5 316
Förutbetalda intäkter	2 010	1 823	1 910	1 990
Upplupna kostnader	1 596	1 491	1 570	1 662
Kortfristiga avsättningar	148	125	157	186
Övriga kortfristiga skulder	333	300	258	257
Summa rörelsekapital skulder	10 020	9 727	9 659	10 543
Rörelsekapital, netto	-1 206	-1 835	-1 628	-2 352
% av nettoomsättning 12 månader	-9%	e/t	-13%	-20%

DSO (Days Sales Outstanding) uppgick till negativt 51 dagar (negativt 64 dagar den 31 oktober 2018). DSO i Asien och Stillahavsregionen minskade under kvartalet medan Nord- och Sydamerika, samt Europa, Mellanöstern och Afrika visade ökning.

DAYS SALES OUTSTANDING (DSO)

Mkr	31 jan 2019	31 okt 2018	31 jul 2018	30 apr 2018
Nord- och Sydamerika	-80	-114	-123	-122
Europa, Mellanöstern och Afrika	24	16	-9	-30
Asien och Stillahavsregionen	-112	-107	-106	-122
Koncernen	-51	-64	-75	-87

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick till 2 980 (3 612) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 4 501 (5 063) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 1 521 (1 450) Mkr. Nettoskulden i förhållande till EBITDA (12 månaders rullande) var 0,61 (0,32 per 30 april 2018). 50 MUSD i externt lån återbetalades under kvartalet.

NETTOSKULD

Mkr	31 jan 2019	31 okt 2018	31 jul 2018	30 apr 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 463	4 180	4 422	4 369
Kortfristiga räntebärande skulder	38	883	536	975
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-2 980	-3 612	-3 669	-4 541
Nettoskuld	1 521	1 450	1 290	803

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 35 (-147) Mkr. Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till -107 (-211) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter med -41 (-149) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -67 (107) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -35 (144) Mkr, exklusive skatt.

Förvärv

Förvärv av kvalitetssäkringsexperten Acumyn

Elekta meddelade den 27 juli 2018 förvärvet av den kanadensiske kvalitetssäkringsexperten Acumyn, ett fristående avknoppning från University Health Network, Toronto. Avtalet följer den sedan 2014 exklusiva överrenskommelsen mellan Elekta och Acumyn att kommersialisera Acumyns integrerade kvalitetshanteringssystemet AQUA.

Legala tvister

humediQ

Som tidigare rapporterats, under räkenskapsåret 2017/18 har humediQ GmbH inlett ett nytt skiljedomsförfarande mot samma bolag i Elekta-koncernen och från samma avtal som vid det tidigare skiljedomsförfarandet 2016. Hearing är preliminärt bokad till oktober 2019. Elekta anser att kraven är grundlösa och kommer försvara sig kraftfullt.

Best Medical

Under räkenskapsåret 2018/2019 har Best Medical International Inc. stämt Elektakoncernen för patentintrång. Efter ett första övervägande bedömer Elekta att stämningen saknar grund och kommer försvara sig. Det förväntas ta många år innan ett slutligt avgörande kan ske i detta fall.

Viktiga händelser under kvartalet

Elekta Unity får godkännande av amerikanska FDA

Den 5:e december 5, 2018, meddelade Elekta att man fått det som kallas 510 (k) förhandsmarknads-godkännande av amerikanska Food and Drug Administration för Elekta Unity.

Första patienterna behandlas i USA med Elekta Unity på MD Anderson Cancer Center och Froedtert & the Medical College of Wisconsin

I januari 2019 kunde MD Anderson Cancer Center och Froedtert & the Medical College of Wisconsin börja behandlingar på de första patienterna.

Elekta visade upp precisionsbaserad strålbehandling på Arab Health Exhibition and Congress

Arab Health Conference som hölls i Dubai i slutet av januari 2019 var en framgång med många lovande möten. Det visade på Elektas ledarskap i regionen och den starka regionala förankringen.

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Lansering av MOMENTUM-programmet

MOMENTUM-programmet representerar nästa steg i utvecklingen av Elekta Unitys MR/RT system. Programmet kommer att fokusera på att samla verklig erfarenhet från kliniska behandlingar och insikter som denna teknologi kan ge. De kunskaper och slutsatser som kommer ut av MOMENTUM-programmet kommer att användas för att förbättra resultaten för cancerpatienter.

Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 757 (3 692).

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 38 (31).

Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 31 januari 2019 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 31 januari 2019 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2017/18.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagens och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företag och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 22 februari 2019

Richard Hausmann
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RESULTATRÄKNING	Q3 2018/19	Q3 2017/18	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Mkr						
Nettoomsättning	3 320	2 756	9 468	8 164	12 877	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 967	-1 561	-5 635	-4 548	-7 604	-6 517
Bruttoresultat	1 353	1 196	3 833	3 616	5 272	5 056
Försäljningskostnader	-310	-277	-954	-882	-1 281	-1 208
Administrationskostnader	-247	-232	-748	-699	-997	-949
Forsknings- och utvecklingskostnader	-400	-264	-1 176	-862	-1 409	-1 095
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-19	-12	38	-25	63	0
Valutakursdifferenser	-66	-2	-52	-18	7	42
Rörelseresultat	311	409	941	1 131	1 656	1 845
Resultat från andelar i intresseföretag	0	3	6	6	-7	-7
Ränteintäkter	10	21	42	44	65	67
Räntekostnader och liknande poster	-50	-59	-142	-156	-211	-225
Valutakursdifferenser	1	1	1	1	2	1
Resultat före skatt	272	376	849	1 026	1 504	1 681
Inkomstskatt	-60	-34	-187	-180	-340	-333
Periodens resultat	212	342	662	846	1 164	1 348
<i>Resultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	211	342	662	846	1 164	1 348
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,55	0,90	1,73	2,21	3,05	3,53
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,55	0,90	1,73	2,21	3,05	3,53
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT						
Mkr						
Periodens resultat	212	342	662	846	1 164	1 348
Övrigt totalresultat:						
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-19	-19
Skatt	-	-	-	-	5	5
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-	-	-	-	-14	-14
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av kassafödessäkringar	120	69	-67	107	-179	-5
Omräkning av utländsk verksamhet	-15	-53	-41	-149	583	475
Skatt	-24	-14	12	-21	35	2
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	81	3	-95	-63	440	472
Övrigt totalresultat för perioden	81	3	-95	-63	426	458
Totalresultat för perioden	293	345	567	783	1 590	1 806
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	293	345	567	783	1 590	1 806
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0

RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q3 2018/19	Q3 2017/18	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Rörelseresultat/EBIT	311	409	941	1 131	1 656	1 845
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>						
Aktiverade utvecklingskostnader	167	98	464	305	567	408
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	27	27	86	85	117	116
EBITA	505	534	1 492	1 521	2 340	2 369

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	31 jan 2019	31 jan 2018	30 apr 2018
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	9 076	8 445	9 175
Materiella anläggningstillgångar	907	830	895
Finansiella tillgångar	298	285	261
Uppskjutna skattefordringar	368	358	350
Summa anläggningstillgångar	10 648	9 918	10 681
Omsättningstillgångar			
Varulager	2 508	2 508	2 560
Kundfordringar	3 774	3 505	3 402
Upplupna intäkter	1 281	769	1 160
Aktuella skattefordringar	169	172	177
Derivatinstrument	72	162	170
Övriga kortfristiga fordringar	1 252	1 110	1 068
Kortfristiga placeringar	45	89	83
Likvida medel	2 936	3 523	4 458
Summa omsättningstillgångar	12 036	11 838	13 080
Summa tillgångar	22 685	21 756	23 760
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	7 254	6 154	6 987
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0
Summa eget kapital	7 254	6 154	6 987
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	4 463	4 180	4 369
Uppskjutna skatteskulder	537	455	511
Långfristiga avsättningar	165	159	158
Övriga långfristiga skulder	57	57	63
Summa långfristiga skulder	5 222	4 851	5 102
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	38	883	975
Leverantörsskulder	1 082	962	1 132
Förskott från kunder	4 850	5 025	5 316
Förutbetalda intäkter	2 010	1 823	1 990
Upplupna kostnader	1 596	1 491	1 662
Aktuella skatteskulder	93	93	107
Kortfristiga avsättningar	148	125	186
Derivatinstrument	57	49	46
Övriga kortfristiga skulder	333	300	257
Summa kortfristiga skulder	10 208	10 751	11 671
Summa eget kapital och skulder	22 685	21 756	23 760

KASSAFLÖDE

Mkr	Q3 2018/19	Q3 2017/18	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Resultat före skatt	272	376	849	1 026	1 504	1 681
Avskrivningar	235	162	670	502	844	675
Räntenetto	45	19	84	69	111	96
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	19	175	-9	162	82	254
Erhållna och betalda räntor	-62	-36	-106	-87	-117	-98
Betald skatt	-98	-66	-167	-176	-242	-250
<i>Rörelseflöde</i>	<i>409</i>	<i>630</i>	<i>1 320</i>	<i>1 495</i>	<i>2 182</i>	<i>2 357</i>
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	-20	-147	10	-250	135	-125
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	-785	-321	-787	-223 *	-585 *	-21 *
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	339	529	-469	147	-424	192
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	<i>- 466</i>	<i>61</i>	<i>-1 246</i>	<i>- 326</i>	<i>-874</i>	<i>47</i>
<i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i>	<i>-57</i>	<i>691</i>	<i>73</i>	<i>1 170</i>	<i>1 307</i>	<i>2 404</i>
Investeringar immateriella tillgångar	-99	-162	-335	-436	-540	-642
Investeringar övriga tillgångar	-66	-51	-136	-161	-187	-212
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	0	38 *	1 *	38 *
<i>Löpande investeringar</i>	<i>- 165</i>	<i>-212</i>	<i>- 470</i>	<i>- 559</i>	<i>-726</i>	<i>-816</i>
<i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i>	<i>-222</i>	<i>479</i>	<i>-397</i>	<i>610</i>	<i>582</i>	<i>1 589</i>
Ökning(-)/minskning(+) av kortfristiga placeringar	2	1	39	-89	45	-83
Rörelseförvärv och -avyttringar samt investeringar i andelar	0	-6	-48	-42	-64	-58
<i>Kassaflöde efter investeringar</i>	<i>-220</i>	<i>474</i>	<i>-406</i>	<i>479</i>	<i>562</i>	<i>1 447</i>
<i>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</i>	<i>-448</i>	<i>-6</i>	<i>-1 151</i>	<i>-192</i>	<i>-1 326</i>	<i>-367</i>
<i>Periodens kassaflöde</i>	<i>-668</i>	<i>468</i>	<i>-1 557</i>	<i>288</i>	<i>-764</i>	<i>1 080</i>
<i>Periodens förändring i likvida medel</i>						
Likvida medel vid periodens början	3 622	3 124	4 458	3 383	3 523	3 383
Periodens kassaflöde	-668	468	-1 557	288	-764	1 080
Omräkningsdifferens	-18	-69	35	-147	177	-4
<i>Likvida medel vid periodens slut</i>	<i>2 936</i>	<i>3 523</i>	<i>2 936</i>	<i>3 523</i>	<i>2 936</i>	<i>4 458</i>

* Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	maj - apr 2017/18
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående balans	6 987	6 774	6 774
Justerad ingående balans enligt IFRS 15 och IFRS 9	-39	-1 212	-1 212
Totalresultat för perioden	567	783	1 806
Incitamentsprogram	6	0	2
Utdelning	-267	-191	-382
<i>Summa</i>	<i>7 254</i>	<i>6 154</i>	<i>6 987</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående balans	0	0	0
Totalresultat för perioden	0	0	0
<i>Summa</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Utgående balans</i>	<i>7 254</i>	<i>6 154</i>	<i>6 987</i>

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2017/18, med undantag för de redovisningsprinciper som presenteras nedan.

Nya redovisningsprinciper

Två nya IFRS-standarderna; IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument gäller för räkenskapsår som inleds från och med den 1 januari 2018 och båda dessa tillämpas sedan den 1 maj 2018. För IFRS 15 tillämpar Elekta den retroaktiva metoden med omräkning av jämförelseperioden för föregående år. IFRS 9 tillämpas retroaktivt och i enlighet med vad standarden tillåter har jämförelseperioden inte räknats om.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder - intäktsredovisning

Elektas intäkter härrör huvudsakligen från försäljning av behandlingslösningar och onkologiinformationssystem som består av utrustning för strålterapi, strålkirurgi och brachyterapi samt mjukvaruprodukter och relaterad service.

Många av Elektas produkter och tjänster säljs fristående, men är också ofta inkluderade i sammansatta kontrakt, där utrustning, mjukvara och service kan ingå i samma avtal. Ett sammansatt kontrakt behandlas som ett projekt och stöds av en projektgrupp som koordinerar produktion, leverans och installation, som kan ske i olika steg.

I de flesta kontrakt består transaktionspriset av en fastställd ersättning som tydligt anges i kontraktet och produkterna säljs vanligtvis utan rätt till retur. I sällsynta fall innehåller kontrakt en rörlig ersättning där uppskattningar görs som ett led i intäktsallokeringen.

Allokeringen av transaktionspriset, inkluderat eventuella rabatter, på varorna och tjänsterna (prestationsåtagandena) i ett kontrakt sker utifrån en uppskattning av det fristående försäljningspriset för de varor och tjänster som identifierats som prestationsåtaganden. Eftersom många delar som ingår i ett sammansatt kontrakt också säljs fristående, bestäms de fristående försäljningspriserna vanligen med utgångspunkt i observerbara priser. För varor och tjänster som inte säljs fristående, fastställs det fristående försäljningspriset med utgångspunkt i bästa tillgängliga marknadsdata och intern information för varorna och tjänsterna i fråga.

Kostnader för att erhålla kontrakt utgörs huvudsakligen av provision, som kostnadsförs när intäkten hänförlig till kontraktet i fråga intäktsförs.

Tidpunkten för intäktsredovisning av varorna och tjänster inkluderade i ett sammansatt kontrakt beror på dess karaktär och på när kontrollen för varje vara eller tjänst övergår till kunden.

Behandlingslösningar

Elekta säljer behandlingslösningar som består av utrustning, mjukvara och service. Huvudsaklig utrustning är Leksell Gamma Knifes, linjäracceleratorer, MR-linacs och efterladdare. Mjukvarulicenser består huvudsakligen av onkologiinformationssystem (OIS) och behandlingsplaneringssystem (TPS). Service inkluderar underhåll och support för utrustning, mjukvara, utbildning och installation. De flesta sammansatta kontrakt inkluderar minst en typ av utrustning, mjukvarulicenser, installation, service och utbildning. Intäktsredovisningen för dessa kontrakt sker när kontrollen för varje enskilt prestationsåtagande övergår till kunden, vilket för standardkontrakt sker i olika steg över en längre tid, vanligtvis upp till sex månader beroende på geografisk marknad.

Utrustning

I ett standardkontrakt anses kontrollen föras över när utrustningen levereras till kunden och installation påbörjas. Vid denna tidpunkt överförs risk och avkastning, kunden har fysisk besittning och Elekta har rätt till betalning för den levererade varan.

Mjukvara

För mjukvarulicenser anses kontrollen övergå, och intäktsredovisning sker, då licenserna tillgängliggörs för kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten då mjukvaran accepteras.

Service

För serviceavtal anses kontrollen överförs löpande över tid och intäktsredovisning sker linjärt under den kontrakterade avtalsperioden eller under den uppskattad period då den specificerade servicen ska utföras. Underhålls- och supportavtal för mjukvaruprodukter förnyas vanligen årsvis. Installationstjänster och utbildning med lågt pris och som utförs under en begränsad tidsperiod anses vara oväsentliga. Intäktsredovisning sker när varan som tjänsten är kopplad till når nivån för teknisk acceptans.

Ändringar av varor och tjänster som ingår i ett avtal och de värden som är allokerade till varje komponent kan påverka intäktsredovisningens tidpunkt och belopp. Intäktsredovisningen beror också på när leverans sker, när

kundens lokal är redo för installation, produkters tillgänglighet, och för vissa kontrakt, hur villkoren för kundacceptans är utformade. Om leverans eller installation inte utförs enligt tidsplan eller om kundacceptans inte lämnas vid förväntad tidpunkt, kan intäkterna komma att avvika från förväntan.

Intäktsredovisning sammanfaller ofta inte med fakturering till eller betalningar från kunder. Betalningsvillkor eller villkor för projekt kan skilja sig mellan olika kontrakt och regioner, men i Elektas standardkontrakt skall delbetalningar ske vid vissa händelser, som mottagande av order, leverans och acceptans. I ett standarprojekt redovisas belopp fakturerade enligt faktureringsplan som kundfordringar med motsvarande kontraktsskuld inkluderat i förskott från kunder om prestationsåtaganden inte är genomförda och intäktsredovisning därmed inte kan ske. Belopp som har intäktsredovisats, men som Elekta inte ännu kan fakturera enligt den faktureringsplan som avtalats, redovisas som kontraktstillgångar och inkluderas i upplupna intäkter. För serviceavtal sker fakturering och betalning i förskott på de flesta marknaderna. När det föreligger ett avtal som fakturerats till kund, har Elekta vanligtvis rätt till betalning även om prestationsåtagandet fortfarande inte genomförts. Därför bokförs en fordran med en motsvarande kontraktsskuld rapporterad som förutbetald intäkt.

IFRS 9 – Finansiella instrument

IFRS 9 innefattar klassificering, värdering och nedskrivning av finansiella instrument samt säkringsredovisning. De finansiella effekterna för Elekta från införandet av IFRS 9 är begränsade och hänförliga till införandet av en princip som använder förväntade kreditförluster som underlag till nedskrivning av finansiella instrument istället för en princip som bygger på inträffade kreditförluster. De förväntade kreditförlusterna beräknas för alla utestående belopp baserat på historisk erfarenhet och uppskattning av framtiden. Den huvudsakliga effekten är hänförlig till beräkningen av osäkra kundfordringar, eftersom avsättningen för förväntade kreditförluster gäller alla finansiella fordringar, även de som ännu inte förfallit. Vid tillämpning av den nya principen ökar eller minskar avsättningen för osäkra kundfordringar beroende på värdet av de utestående finansiella tillgångarna. Den finansiella effekten av den nya principen påverkar huvudsakligen värdet av kundfordringar och upplupna intäkter från projekt, se ytterligare information nedan.

IFRS 9 introducerar också en ny princip för klassificering samt relaterad värdering av finansiella instrument. Elekta har gått igenom alla finansiella instrument för att klassificera dessa i enlighet med den nya standarden och följande huvudkategorier har fastställts:

Placeringar av överskottslikviditet i penningmarknadsfonder och omsättningsbara värdepapper hålls i en portfölj som förvaltas på basis av verkligt värde och kommer att klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Kundfordringar inom koncernen innehas generellt med målet att erhålla avtalsmässiga kassaflöden och uppfyller därmed villkoren för att klassificeras i en affärsmodell med syfte att hålla fordringarna till förfall och erhålla avtalsenliga kassaflöden med värdering till upplupet anskaffningsvärde. I vissa länder har Elekta kundfordringar som ibland avyttras och dessa hanteras inom en affärsmodell med målet att realisera kassaflöden genom att både erhålla avtalsmässiga kassaflöden och sälja tillgången. Dessa kundfordringar värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Omklassificeringen av tillgångar resulterar inte i några väsentliga förändringar i värderingen av tillgångar vid tidpunkten för övergången.

Säkringsredovisning tillämpas i enlighet med IFRS 9 och de befintliga säkringsrelationerna vid övergångstidpunkten har kvalificerat för säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 såväl som enligt den tidigare standarden IAS 39. Rent allmänt är reglerna för säkringsredovisning i IFRS 9 mer anpassningsbara till företagets mål för riskhantering än reglerna i den tidigare standarden. Elekta tillämpar säkringsredovisning för säkring av valuta-kursrisker och från tid till annan även för säkring av ränterisker. Tillämpningen av säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 har inga finansiella effekter vid tidpunkten för övergången.

Effekter av framtida redovisningsprinciper

IFRS 16 Leasing: Från och med 2019 träder IFRS 16 "Leases" ikraft som kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. IFRS 16 ersätter IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare, bolaget kommer inte att använda förtida tillämpning. Standarden är antagen av EU. Standarden kommer främst att påverka redovisningen av koncernens operationella leasingavtal. Åtaganden avseende leasing kommer att nuvärdesberäknas och rapporteras som en anläggningstillgång med motsvarande räntebärande skuld i balansräkningen. I resultaträkningen kommer leasingkostnader ersättas med avskrivningar och räntekostnader. Förändringen innebär att balansomslutning och rörelseresultat kommer att öka, vilket kommer att påverka olika nyckeltal. Elekta har inlett ett projekt för att inventera koncernens leasingåtaganden. Effekterna på balans- och resultaträkning är ännu ej kvantifierade.

Övriga nya eller ändrade standarder och tolkningar som inte har börjat tillämpas bedöms inte ha någon materiell påverkan på Elektakoncernens finansiella rapporter.

Effekter från införandet av IFRS 15 och IFRS 9

Balanseffekten netto från övergången till IFRS 15 redovisades i eget kapital och uppgick till -987 MSEK per den 1 maj 2018 och -1 212 MSEK vid ingången av jämförelseåret. Övergången till IFRS 9 har påverkat öppningsbalansen för räkenskapsåret 2018/19 och effekten på eget kapital uppgår till -39 MSEK.

Engångseffekten på eget kapital från införandet av standarderna är i första hand hänförlig till IFRS 15 och tidpunkterna för intäktsredovisning av behandlingslösningar. Enligt IFRS 15 ska intäktsredovisning göras vid tidpunkten när kontrollen överförs till kunden, vilket enligt Elektas bedömning är när behandlingssystemet är klart för installation hos kunden. Före införandet av IFRS 15 skedde intäktsredovisning av behandlingslösningar när risker och förmåner överfördes till kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten för utleverans. Den finansiella påverkan som redovisas i eget kapital vid övergången beror i första hand på antalet behandlingslösningar som har levererats, men ännu inte installeras hos kunden vid den tidpunkten. Andra mindre väsentliga finansiella effekter från övergången avser förändringar av allokeringen av transaktionspriset till olika prestationsåtaganden.

EFFEKTER AV IFRS 15 OCH IFRS 9 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Öppningsbalans 2017/18			Stängningsbalans 2017/18			Öppningsbalans 2018/19		
	Rapporterat 30 apr, 2017	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2017	Rapporterat 30 apr, 2018	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2018	Omräknat 30 apr, 2018	Just. IFRS 9	Justerad 1 maj, 2018
Anläggningstillgångar									
Uppskjutna skattefordringar	375	91	466	267	83	350	350	10	360
Finansiella tillgångar	308	-	308	261	-	261	261	-	261
Omsättningstillgångar									
Varulager	936	1 384	2 320	1 121	1 439	2 560	2 560	-	2 560
Kundfordringar	3 726	-	3 726	3 402	-	3 402	3 402	-25	3 377
Upplupna intäkter	1 640	-789	851	1 601	-441	1 160	1 160	-24	1 136
Övriga kortfristiga fordringar	802	134	936	846	222	1 068	1 068	-	1 068
Summa tillgångar	20 950	820	21 770	22 457	1 303	23 760	23 760	-39	23 721
Summa eget kapital	6 774	-1 212	5 562	7 975	-987	6 987	6 987	-39	6 948
Långfristiga skulder									
Uppskjutna skatteskulder	778	-225	553	693	-182	511	511	-	511
Kortfristiga skulder									
Förskott från kunder	2 531	2 680	5 211	2 575	2 741	5 316	5 316	-	5 316
Förutbetalda intäkter	1 874	1	1 875	2 053	-63	1 990	1 990	-	1 990
Upplupna kostnader	1 875	-398	1 477	1 854	-192	1 662	1 662	-	1 662
Kortfristiga avsättningar	231	-26	205	201	-15	186	186	-	186
skulder	20 950	820	21 770	22 457	1 303	23 760	23 760	-39	23 721

EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Anläggningstillgångar												
Uppskjutna skattefordringar	290	124	415	310	131	441	260	98	358	267	83	350
Omsättningstillgångar												
Varulager	1 076	1 164	2 240	1 102	1 253	2 355	1 243	1 265	2 508	1 121	1 439	2 560
Kundfordringar	3 032	-	3 032	3 120	-	3 120	3 505	-	3 505	3 402	-	3 402
Upplupna intäkter	1 467	-570	897	1 545	-533	1 012	1 177	-408	769	1 601	-441	1 160
Övriga kortfristiga fordringar	878	148	1 026	917	155	1 072	926	184	1 110	846	222	1 068
Summa tillgångar	19 659	866	20 525	20 152	1 006	21 158	20 617	1 139	21 756	22 457	1 303	23 760
Summa eget kapital	6 511	-956	5 555	6 734	-919	5 815	7 040	-886	6 154	7 975	-987	6 987
Långfristiga skulder												
Uppskjutna skatteskulder	668	-134	534	669	-115	554	593	-138	455	693	-182	511
Kortfristiga skulder												
Förskott från kunder	2 537	2 324	4 861	2 440	2 280	4 720	2 643	2 382	5 025	2 575	2 741	5 316
Förutbetalda intäkter	1 704	-50	1 653	1 764	10	1 774	1 830	-7	1 823	2 053	-63	1 990
Upplupna kostnader	1 611	-297	1 314	1 742	-232	1 510	1 688	-197	1 491	1 854	-192	1 662
Kortfristiga avsättningar	196	-21	175	172	-18	154	140	-15	125	201	-15	186
Summa eget kapital och skulder	19 659	866	20 525	20 152	1 006	21 158	20 617	1 139	21 756	22 457	1 303	23 760

EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18			maj - apr 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Nettoomsättning	2 169	335	2 504	2 802	101	2 903	2 747	9	2 756	3 614	-205	3 409	11 333	240	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 250	-92	-1 343	-1 620	-25	-1 645	-1 595	34	-1 561	-2 120	150	-1 970	-6 584	67	-6 517
Bruttoresultat	919	243	1 162	1 183	76	1 259	1 153	43	1 196	1 494	-55	1 439	4 748	307	5 056
Rörelseresultat	38	243	281	365	76	441	366	43	409	769	-55	714	1 538	307	1 845
Rörelsemarginal	2%	-	11%	13%	-	15%	13%	-	15%	21%	-	21%	14%	-	16%
Inkomstskatt	0	-44	-44	-84	-18	-102	-25	-9	-34	-166	13	-153	-276	-57	-333
Periodens resultat	-1	199	199	247	58	305	308	34	342	544	-42	502	1 099	249	1 348
Totalresultat för perioden	-265	256	-9	410	37	447	312	32	345	1 123	-101	1 023	1 581	225	1 806
Vinst per aktie före/efter utspädning, SEK	0,00	0,52	0,52	0,65	0,15	0,80	0,81	0,09	0,90	1,42	-0,11	1,31	2,88	0,65	3,53
Justerad EBITA	177	243	420	491	76	566	491	43	534	903	-55	848	2 062	307	2 369
<i>Justerad EBITA marginal</i>	8%		17%	18%		20%	18%		19%	25%		25%	18%		20%

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagkurs				
		maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18	Förändr. *	31 jan 2019	31 jan 2018	30 apr 2018	Förändr. *	Förändr.**
Euroland	1 EUR	10,343	9,702	7%	10,373	9,787	10,509	6%	-1%
Storbritannien	1 GBP	11,663	10,962	6%	11,837	11,166	11,942	6%	-1%
Japan	1 JPY	0,080	0,075	8%	0,083	0,072	0,079	15%	5%
USA	1 USD	8,946	8,322	7%	9,017	7,870	8,664	15%	4%

* 31 jan 2019 i förhållande till 31 jan 2018

** 31 jan 2019 i förhållande till 30 april 2018

Utländska koncernföretags ordringång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagkurs.

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

maj - jan 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	3 297	3 395	2 777	-	9 468	
Kostnad per region	-2 126	-2 204	-1 948	-	-6 278	66%
Täckningsbidrag	1 171	1 191	828	-	3 190	34%
Täckningsbidrag, %	36%	35%	30%			
Globala kostnader				-2 249	-2 249	24%
Rörelseresultat	1 171	1 191	828	-2 249	941	10%
Finansnetto				-92	-92	
Resultat före skatt	1 171	1 191	828	-2 341	849	

maj - jan 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	2 890	2 880	2 394	-	8 164	
Kostnad per region	-1 762	-1 844	-1 620	-	-5 225	64%
Täckningsbidrag	1 128	1 036	773	-	2 939	36%
Täckningsbidrag, %	39%	36%	32%			
Globala kostnader				-1 808	-1 808	22%
Rörelseresultat	1 128	1 036	773	-1 808	1 131	14%
Finansnetto				-105	-105	
Resultat före skatt	1 128	1 036	773	-1 913	1 026	

maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	3 888	4 345	3 340	-	11 573	
Kostnad per region	-2 375	-2 783	-2 294	-	-7 452	64%
Täckningsbidrag	1 513	1 562	1 046	-	4 121	36%
Täckningsbidrag, %	39%	36%	31%			
Globala kostnader				-2 276	-2 276	20%
Rörelseresultat	1 513	1 562	1 046	-2 276	1 845	16%
Finansnetto				-164	-164	
Resultat före skatt	1 513	1 562	1 046	-2 440	1 681	

12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	4 294	4 860	3 723	-	12 877	
Kostnad per region	-2 739	-3 143	-2 622	-	-8 503	66%
Täckningsbidrag	1 555	1 717	1 101	-	4 373	34%
Täckningsbidrag, %	36%	35%	30%			
Globala kostnader				-2 717	-2 717	21%
Rörelseresultat	1 555	1 717	1 101	-2 717	1 656	13%
Finansnetto				-151	-151	
Resultat före skatt	1 555	1 717	1 101	-2 868	1 504	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i volymer och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta, liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

Nettoomsättning per produkttyp

Q3 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	661	684	704	-	2 049
Service	584	419	268	-	1 270
Totalt	1 245	1 103	972	-	3 320

Q3 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	483	514	632	-	1 629
Service	497	384	246	-	1 127
Totalt	981	898	877	-	2 756

maj-jan 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	1 586	2 141	1 958	-	5 685
Service	1 711	1 254	819	-	3 783
Totalt	3 297	3 395	2 777	-	9 468

maj-jan 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	1 385	1 780	1 654	-	4 819
Service	1 506	1 100	740	-	3 345
Totalt	2 890	2 880	2 394	-	8 164

maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	1 877	2 831	2 346	-	7 054
Service	2 011	1 514	994	-	4 519
Totalt	3 888	4 345	3 340	-	11 573

12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	2 078	3 192	2 650	-	7 920
Service	2 216	1 668	1 073	-	4 957
Totalt	4 294	4 860	3 723	-	12 877

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 jan 2019		31 jan 2018		30 apr 2018	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 463	4 471	4 180	4 196	4 369	4 372
Kortfristiga räntebärande skulder	38	38	883	883	975	975

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- > Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- > Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- > Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Mkr	Nivå	31 jan 2019	31 jan 2018	30 apr 2018
FINANSIELLA TILLGÅNGAR				
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	61	45	111
Kortfristiga placeringar	1	45	89	83
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	16	148	59
Finansiella tillgångar, totalt		122	282	253
FINANSIELLA SKULDER				
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	11	46	27
Villkorad köpeskilling	3	3	30	20
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	51	4	26
Finansiella skulder, totalt		65	81	73

NYCKELTAL

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jan	maj - jan
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Bruttoordergång, Mkr	e/t	12 825	13 821	14 064	14 493	9 837	11 395
Nettoomsättning, Mkr	10 694	10 839	11 221	10 704	11 573	8 164	9 468
Orderstock, Mkr	13 609	17 087	18 239	22 459	27 974	25 005	29 601
Rörelseresultat, Mkr	1 727	937	423	598	1 845	1 131	941
Rörelsemarginal, %	16	9	4	6	16	14	10
Vinstmarginal, %	14	7	2	3	15	13	9
Eget kapital, Mkr	6 257	6 646	6 412	6 774	6 987	6 154	7 254
Sysselsatt kapital, Mkr	10 743	12 678	11 360	12 046	12 331	11 216	11 756
Nettoskuld, Mkr	2 239	2 768	2 677	1 889	803	1 450	1 521
Operativ kassagenerering, %	60	126	111	145	95	72	5
Medelantal anställda	3 631	3 679	3 677	3 581	3 702	3 692	3 757

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jan *	maj - jan
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Räntabilitet på eget kapital, %	21	9	2	2	23	10	17
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	17	9	4	5	17	10	15

* Beräkning baserad på IAS18

DATA PER AKTIE

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jan	maj - jan
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Resultat per aktie							
före utspädning, kr	3,01	1,45	0,36	0,33	3,53	2,21	1,73
efter utspädning, kr	3,00	1,45	0,36	0,33	3,53	2,21	1,73
Kassaflöde per aktie							
före utspädning, kr	1,31	1,78	1,00	2,69	3,79	1,25	-1,06
efter utspädning, kr	1,24	1,78	1,00	2,69	3,79	1,25	-1,06
Eget kapital per aktie							
före utspädning, kr	16,39	17,41	16,79	17,73	18,29	16,11	18,99
efter utspädning, kr	20,32	17,41	16,79	17,73	18,29	16,11	18,99
Genomsnittligt vägt antal aktier							
före utspädning, tusental	381 277	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 686	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
Antal aktier per balansdag							
före utspädning, tusental **	381 287	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 696	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027

* Beräkning baserad på IAS18.

**Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antal aktier i eget förvar (1 541 368 per 31 januari 2019)

KVARTALSDATA

Mkr	2016/17 *		2017/18				2018/19		
	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3
Bruttoordergång	3 653	4 366	2 738	3 267	3 833	4 654	3 174	3 670	4 551
Nettoomsättning	2 673	3 715	2 504	2 903	2 756	3 409	2 819	3 330	3 320
EBITA	266	509	420	566	534	848	386	601	505
Rörelseresultat	144	347	281	440	409	714	238	393	311
Kassaflöde från den löpande verksamheten	394	1 222	76	403	691	1 235	-381	512	-57

* Beräkning baserad på IAS18

ORDERTILLVÄXT BERÄKNAT PÅ OFÖRÄNDRAD VALUTAKURS

	2016/17		2017/18				2018/19		
	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3
Nord- och Sydamerika, %	-6	-19	-6	14	15	10	23	-41	16
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	116	-32	-4	-5	-5	28	15	43	5
Asien och Stillahavsregionen, %	2	-5	7	-11	33	-9	2	18	20
Koncernen, %	34	-20	0	0	9	10	12	2	12

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - jan 2018/19	maj - jan 2017/18
Rörelsekostnader	-150	-128
Finansnetto	511	444
Resultat efter finansiella poster	361	315
Skatt	29	17
Periodens resultat	390	332
Rapport över totalresultat		
Periodens resultat	390	332
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	390	332

BALANSRÄKNING

Mkr	31 jan 2019	30 apr 2018
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	64	68
Andelar i koncernföretag	2 239	2 239
Fordringar hos koncernföretag	2 386	2 411
Övriga finansiella tillgångar	72	14
Uppskjutna skattefordringar	29	0
Summa anläggningstillgångar	4 790	4 731
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	3 033	3 468
Övriga kortfristiga fordringar	79	137
Övriga kortfristiga placeringar	45	83
Likvida medel	2 080	3 625
Summa omsättningstillgångar	5 236	7 312
Summa tillgångar	10 027	12 044
Eget kapital	2 928	2 823
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 461	4 366
Långfristiga skulder till koncernföretag	0	39
Långfristiga avsättningar	9	9
Summa långfristiga skulder	4 469	4 414
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	0	959
Skulder till koncernföretag	2 564	3 754
Kortfristiga avsättningar	0	0
Övriga kortfristiga skulder	63	94
Summa kortfristiga skulder	2 629	4 807
Summa eget kapital och skulder	10 027	12 044

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php eller sidan 120-122 i årsredovisningen 2017/18.

Från och med första kvartalet för räkenskapsåret 2018/19 rapporteras inga poster som jämförelsestörande i resultaträkningen. Därmed ingår definitionen inte längre i uppställningarna nedan.

Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas ordergång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxlingar visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

FÖRÄNDRING BRUTTOORDERINGÅNG	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q3 2018/19 vs. Q3 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	16	172	5	82	20	207	12	461
Valutaeffekter	8	88	4	76	9	94	7	258
Rapporterad förändring	25	260	9	157	29	301	19	718
Q3 2017/18 vs. Q3 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	15	148	-5	-99	33	281	9	330
Valutaeffekter	-9	-85	0	15	-9	-80	-4	-150
Rapporterad förändring	6	63	-5	-84	24	201	5	180
maj - jan 2018/19 vs maj - jan 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-6	-181	18	642	13	390	9	850
Valutaeffekter	6	195	8	280	7	232	7	707
Rapporterad förändring	0	15	26	922	20	622	16	1558
maj - jan 2017/18 vs maj - jan 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	9	264	-5	-184	8	234	3	314
Valutaeffekter	-4	-107	1	47	-4	-115	-2	-175
Rapporterad förändring	5	157	-4	-137	4	119	1	140

FÖRÄNDRING NETTOOMSÄTTNING	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q3 2018/19 vs. Q3 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	18	177	19	167	4	39	14	383
Valutaeffekter	9	86	4	37	6	56	6	179
Rapporterad förändring	27	264	23	205	11	95	20	564
Q3 2017/18 vs. Q3 2016/17 *								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	5	43	8	74	10	83	7	200
Valutaeffekter	-8	-75	1	7	-7	-58	-4	-126
Rapporterad förändring	-3	-32	9	81	3	25	3	74
maj - jan 2018/19 vs maj - jan 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	7	205	12	336	10	246	10	787
Valutaeffekter	7	201	6	179	6	137	6	517
Rapporterad förändring	14	407	18	515	16	383	16	1304
maj - jan 2017/18 vs maj - jan 2016/17 *								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	1	40	29	643	10	203	13	886
Valutaeffekter	-3	-89	1	23	-5	-90	-3	-156
Rapporterad förändring	-2	-49	30	666	5	113	10	730

* Beräkning baserad på IAS18

EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering och nettoskuld/EBITDA-kvot.

Mkr	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19	Q3 2018/19
Rörelseresultat/EBIT	409	714	238	393	311
<i>Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar:</i>					
Aktiverade utvecklingskostnader	98	103	120	176	167
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	27	30	27	32	27
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	37	40	41	38	40
EBITDA	571	888	427	639	545

Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

Mkr	31 jan 2018 *	30 apr 2018	31 jul 2018	31 okt 2018	31 jan 2019
Resultat före skatt (12 månader rullande)	960	1 681	1 651	1 609	1 504
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	231	225	225	220	211
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	1 191	1 905	1 877	1 829	1 715
Summa tillgångar	20 617	23 760	21 921	22 645	22 685
Uppskjutna skatteskulder	-593	-511	-504	-537	-537
Långfristiga avsättningar	-159	-158	-169	-172	-165
Övriga långfristiga skulder	-57	-63	-59	-84	-57
Leverantörsskulder	-962	-1 132	-841	-1 111	-1 082
Förskott från kunder	-2 643	-5 316	-4 608	-4 652	-4 850
Förutbetalda intäkter	-1 830	-1 990	-1 899	-1 910	-2 010
Upplupna kostnader	-1 688	-1 662	-1 508	-1 570	-1 596
Aktuella skatteskulder	-93	-107	-111	-112	-93
Kortfristiga avsättningar	-140	-186	-165	-157	-148
Derivatinstrument	-49	-46	-105	-153	-57
Övriga kortfristiga skulder	-300	-257	-255	-258	-333
Sysselsatt kapital	12 103	12 331	11 697	11 928	11 756
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	11 833	11 194	11 367	11 628	11 786
Räntabilitet på sysselsatt kapital	10%	17%	17%	16%	15%

* Beräkning baserad på IAS18

Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

Mkr	Q3 2017/18 *	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19	Q3 2018/19
Periodens resultat (12 månader rullande)	648	1 348	1 315	1 294	1 164
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	6 696	6 015	6 271	6 554	6 842
Räntabilitet på eget kapital	10%	22%	21%	20%	17%

* Beräkning baserad på IAS18

Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

Mkr	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19	Q3 2018/19
Kassaflöde från den löpande verksamheten	691	1 235	-381	512	-57
EBITDA	571	888	427	639	545
Operativ kassagenerering	121%	139%	-89%	80%	-10%

Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning. En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 4.

Days sales outstanding (DSO)

DSO används av ledningen för att följa utvecklingen av kundernas betalningstider på en övergripande nivå vilket har väsentlig påverkan på rörelsekapital och kassaflöde.

Mkr	31 jan 2018 *	30 apr 2018	31 jul 2018	31 okt 2018	31 jan 2019
Kundfordringar	3 505	3 402	3 061	2 982	3 774
Upplupna intäkter	1 177	1 160	1 004	1 420	1 281
Förskott från kunder	-2 643	-5 316	-4 608	-4 652	-4 850
Förutbetalda intäkter	-1 830	-1 990	-1 899	-1 910	-2 010
Nettofordran på kunder	209	-2 744	-2 441	-2 160	-1 805
Nettoomsättning (12 månader rullande)	11 434	11 573	11 887	12 314	12 877
Antal dagar	365	365	365	365	365
Nettoomsättning per dag	31	32	33	34	35
Days sales outstanding (DSO)	7	-87	-75	-64	-51

* Beräkning baserad på IAS18

Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot

Nettoskulden är viktig för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot används av ledningen för att följa koncernens skuldutveckling, refinansieringsbehov och finansiella utväxling.

Mkr	30 apr 2018	31 jul 2018	31 okt 2018	31 jan 2019
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	4 341	4 422	4 463
Kortfristiga räntebärande skulder	975	513	536	38
Livida medel och kortfristiga placeringar	-4 541	-3 547	-3 669	-2 980
Nettoskuld	803	1 307	1 290	1 521
EBITDA (12 månader rullande)	2 520	2 489	2 522	2 499
Nettoskuld/EBITDA-kvot	0,32	0,53	0,51	0,61

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 22 februari klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann och ekonomi- och finansdirektör Gustaf Salford.

För att delta via telefon, ring cirka 5 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0) 8 505 583 50
Storbritannien: +44 (0) 333 300 9265
USA: +1 646 722 4902

Webbsändningen kan nås via följande länk:

<http://event.on24.com/wcc/r/1919136-1/CA7E707987FE9817758D6C8899341F6F>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående personers försorg, för offentliggörande av nedanstående personer den 22 februari 2019 kl. 07.30 CET (REGMAR)

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Gustaf Salford
Ekonomi- och finansdirektör
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 487
gustaf.salford@elekta.com

Gunilla Öhman
Director Investor Relations (interim)
Elekta AB (publ)
+46 70 7638125
gunilla.oehman@elekta.com

Om Elekta

I snart femtio år har Elekta lett utvecklingen inom strålbehandling. Våra nästan 4000 anställda jobbar varje dag, jorden runt, för att möjliggöra precisionsbaserad, individanpassad strålbehandling för alla med cancer som behöver det. Vi har vårt huvudkontor i Stockholm och är noterade på Nasdaq Stockholm. För mer information besök www.elekta.com eller följ oss på Twitter, [@elekta](https://twitter.com/elekta).

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké, Q4 maj – april 2018/19	29 maj 2019
Delårsrapport, Q1 maj-juli 2019/20	22 augusti 2019
Årsstämma 2019	22 augusti 2019



Elekta AB (publ)
556170 – 4015
Kungstensgatan 18
Box 7593
SE 103 93
Stockholm Sverige