

### Andra kvartalet

- Bruttoorderingsgången ökade med 12 procent till 3 670 (3 267) Mkr och med 2 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 3 330 (2 903) Mkr och med 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 601 (566) Mkr.
- EBITA-marginalen uppgick till 18,0 (19,5) procent.
- Rörelseresultatet var 393 (440) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 284 (305) Mkr. Resultat per aktie var 0,75 (0,80) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar var 367 (226) Mkr.
- Stärkt försäljningspipeline för Elekta Unity.

### Maj-oktober

- Bruttoorderingsgången ökade med 14 procent till 6 844 (6 005) Mkr och med 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen ökade med 14 procent till 6 149 (5 407) Mkr och med 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 987 (987) Mkr inklusive en vinst om 70 mkr avseende en avyttring av verksamhet i perioden.
- EBITA-marginalen uppgick till 16,0 (18,2) procent.
- Rörelseresultatet var 631 (721) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 450 (504) Mkr. Resultat per aktie var 1,18 (1,32) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar var -175 (131) Mkr
- Nettoskulden uppgick till 1 290 (1 936) Mkr.
- Fyra Elekta Unity-order bokades under perioden.

#### KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Q2 2018/19	Q2 2017/18	Förändr.	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	Förändr.
Bruttoorderingsgång	3 670	3 267	2% *	6 844	6 005	6% *
Nettoomsättning	3 330	2 903	6% *	6 149	5 407	7% *
EBITA	601	566	6%	987	987	0%
Rörelseresultat	393	440	-11%	631	721	-13%
Periodens resultat	284	305	-7%	450	504	-11%
Kassaflöde efter löpande investeringar	367	226	62%	-175	131	et
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	0,75	0,80	-6%	1,18	1,32	-11%

\* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

### Utsikter för räkenskapsåret 2018/19 återupprepade:

- Nettoomsättningstillväxt om cirka 7 procent, beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA-marginal om cirka 20 procent.



Richard Hausmann

Vd och koncernchef

## Vd-kommentar

### Ett stabilt kvartal med inspirerande händelser och betydande ytterligare förbättringspotential

Vårt andra kvartal blev starkt i flera avseenden, vi fortsatte att öka orderingen och intäkterna samtidigt som kassaflödet var positivt. Jag är nöjd också med att vår mjukvaruverksamhet växer. Marginalerna ökade jämfört med det första kvartalet och vi ser betydande ytterligare förbättringspotential för det andra halvåret. Vi har fortsatt att stärka vår pipeline för Elekta Unity under kvartalet och kort efter kvartalets utgång tecknades två nya avtal och vi befinner oss i slutförhandlingar om två andra. Den nya investeringsplanen i Kina för de närmaste åren är spännande. Totalt sett har jag fortsatt tillförsikt för vår verksamhet och utsikterna för helåret.

Marknaden är fortsatt stabil och vi hade tvåsiffriga ökningstal för både behandlings- och mjukvarulösningar, medan serviceordrar minskade i några regioner.

Vi såg en god ordertillväxt under kvartalet i Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stillahavs-regionen. Det är glädjande att se att vår nya ledning i Europa samt Mellanöstern och Afrika har tillfört energi i sina organisationer vilket gett resultat. I Nord- och Sydamerika däremot var orderingen svag. Det beror främst på en minskning av serviceordrar i USA. Eftersom vår installerade bas fortsätter att öka och med ett tydligt fokus på att förbättra orderingen förväntar vi oss att den tar fart igen under det andra halvåret. Vi uppskattar att den globala marknadstillväxten är ca 7 procent. Vi ser fortsatt positivt på alla våra regioner.

Intresset för Elekta Unity är stort och vår försäljningspipeline har fortsatt växa även om inga order bokades under kvartalet. Orderprocessen för Elekta Unity är lång i Europa på grund av budgetcykler och upphandlingsprocesser inom den publika välfärdssektorn. I november har vi undertecknat två avtal och befinner oss i slutförhandlingar om två andra. Våra kunder fortsätter att ge oss positiv feedback på systemet och de möjligheter det ger att individanpassa en mer precis strålbehandling för varje patient.

Intäkterna ökade med 6 procent under kvartalet (7 procent hittills i år), drivet av ett stabilt antal installationer på våra marknader, främst i Nordamerika, Europa, Mellanöstern och Kina, samt serviceintäkter. Bruttomarginalen ökade till 41,4 procent under kvartalet till följd av den ökade andelen projekt på mogna marknader och av installationer av Leksell Gamma Knife™ samt Brachyterapisystem. Det gav en EBITA-marginal om 18,0 procent under kvartalet och 19,2 för rullande 12 månader. Vi ser fortsatt betydande potential för förbättringar både på brutto- och EBITA-marginal under det andra halvåret.

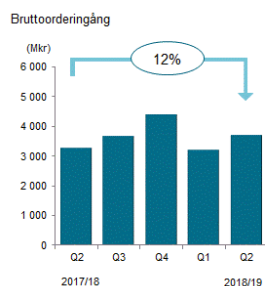
På ASTRO-mötet i oktober var det glädjande att se det stora intresset för våra lösningar med fler kundmöten och potentiella kundförfrågningar än någonsin. Vår nya mjukvarusvit MOSAIQ® Plaza väckte stor uppmärksamhet med fullbokade demotillfällen under utställningen, liksom Elekta Unity som vi väntar på FDA-godkännande för.

I slutet av oktober tillkännagav Kinas hälsodepartement en plan för investeringar i strålterapi fram till år 2020, som omfattar beställningar på upp till 1 400 nya linjär-acceleratorer. Under åren har Elekta investerat stort i Kina, med stark lokal forskning & utveckling och tillverkning. Som den lokala marknadsledaren har vi därför en bra position att ta hem en stor andel av dessa beställningar. Vår ledande ställning bekräftades i början av november när vi som enda strålterapiföretag bjöds in till utställningen China International Import Expo i Shanghai. Vi undertecknade där avsiktsförklaringar för framtida samarbeten med över 60 sjukhus tvärsöver Kina till ett värde på över 100 miljoner dollar.

Efter kvartalets utgång tecknade Elekta ett avtal med australiensiska GenesisCare. Avtalet sträcker sig över sju år och är värt ca 60 M dollar.

Sammanfattningsvis ser vi en fortsatt stark marknad och våra utsikter för helåret är positiva och oförändrade: vi uppskattar att nettoomsättningen kommer att växa med omkring 7 procent och att vi når en EBITA-marginal på omkring 20 procent för innevarande räkenskapsår.

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 29 november 2018 kl. 07.30 CET. (REGMAR)



Angivna siffror och kommentarer avser den ackumulerade perioden 2018/19 och siffror inom parentes avser jämförelsesiffror för föregående räkenskapsår omräknade till IFRS 15 om inte annat anges.

## Orderingång och orderstock

Bruttoordergången ökade med 14 procent till 6 844 (6 005) Mkr och 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

### BRUTTOORDERINGÅNG

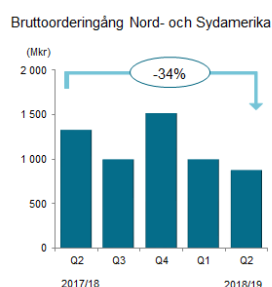
Mkr	Q2		Förändr.*		maj - okt		Förändr.*		12 månader rullande	maj - apr 2017/18
	2018/19	2017/18	Förändr.*	Förändr.	2018/19	2017/18	Förändr.*	Förändr.		
Nord- och Sydamerika	875	1 320	-41%	-34%	1 865	2 111	-17%	-12%	4 474	4 720
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 594	1 007	43%	58%	2 598	1 834	30%	42%	6 152	5 389
Asien och Stillahavsregionen	1 202	940	18%	28%	2 382	2 061	9%	16%	4 705	4 384
Koncernen	3 670	3 267	2%	12%	6 844	6 005	6%	14%	15 332	14 493

\*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 29 126 Mkr, jämfört med 27 974 Mkr den 30 april 2018. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en positiv valutaomräkningseffekt om 579 Mkr.

## Marknadsutveckling

### Nord- och Sydamerika

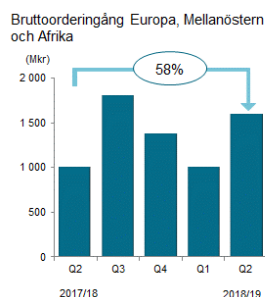


USA är världens största marknad för strålterapi. Marknadstillväxten drivs framför allt av tjänster och mjukvara samt uppgraderingar av den installerade basen av behandlingssystem. En stor del av kunderna är privata sjukhus.

Elektas utveckling i regionen var svag under kvartalet, särskilt i jämförelse med det mycket starka andra kvartalet föregående år -34 procent på ordergången, eller -41 procent beräknat på oförändrade valutakurser, huvudsakligen beroende på svag utveckling av serviceorders. Den installerade basen i hela regionen fortsätter att öka.

Elekta fick mycket positiv återkoppling från ASTRO-kongressen såväl för Elekta Unity, där FDA-godkännande inväntas, som för de uppgraderade mjukvarulösningarna. Marknadsutvecklingen var fortsatt utmanande i Sydamerika.

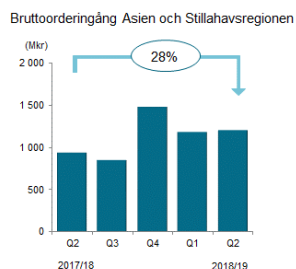
### Europa, Mellanöstern och Afrika



Vi har sett en stabil tillväxt på de etablerade marknaderna som främst drivs av uppgraderingar av den installerade basen, men även av investeringar för att utöka kapaciteten inom strålterapi. Regionens tillväxtmarknader präglas av ett stort behov av strålterapi och en stor kapacitetsbrist.

Elektas ordergång ökade med 58 procent jämfört med föregående år, vilket motsvarar en ökning om 43 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Elektas utveckling var särskilt god i Italien, Spanien och i Storbritannien. Mellanöstern och Afrika har också visat en stark tillväxt. Intresset för Unity är starkt och försäljningspipelinen förstärktes. Det kom dock inga ordrar under kvartalet. Orderprocessen för Elekta Unity är lång i Europa på grund av budgetcykler och upphandlingsprocesser inom den publika välfärdssektorn.

### Asien och Stillahavsregionen



Regionen har ett betydande långsiktigt behov av att utöka cancervården och marknaderna har i allmänhet underkapacitet inom strålbehandling. I Kina offentliggjorde hälsoministeriet en plan att investera tungt i strålbehandling under de närmaste tre åren, med upp till 1400 ytterligare linjäracceleratorer. Andra asiatiska länder som Korea och Indien visar också stor potential.

Elektas ordergång ökade med 28 procent under kvartalet, motsvarande 18 procent beräknat på oförändrade valutakurser. I Kina, där Elekta har stor produktion, forskning och utveckling var tillväxten hög. Korea och Vietnam visade också fin tillväxt.

## Nettoomsättning och resultat

Tillväxten var stark i Asien och Stillahavsregionen samt Europa, Mellanöstern och Afrika och nettoomsättningen ökade med 14 procent till 6 149 (5 407) Mkr, motsvarande en ökning om 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

### NETTOOMSÄTTNING

Mkr	Q2 2018/19	Q2 2017/18	Förändr.*	Förändr.	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	Förändr.*	Förändr.	12 månader rullande	Förändr.*	maj - apr 2017/18
Nord- och Sydamerika	1 115	969	5%	15%	2 052	1 909	1%	7%	4 031	et	3 888
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 290	1 121	6%	15%	2 292	1 982	8%	16%	4 655	et	4 345
Asien och Stillahavsregionen	925	814	6%	14%	1 804	1 516	14%	19%	3 628	et	3 340
Koncernen	3 330	2 903	6%	15%	6 149	5 407	7%	14%	12 314	et	11 573

\*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser. Jämförelsesiffror för 12 månader rullande kan inte presenteras då övergång till IFRS 15 omräknats på kvartalsbasis med start första kvartalet 2017/18.

Bruttomarginalen uppgick till 40,3 (44,8) procent. Minskningen är huvudsakligen hänförlig till ofördelaktig geografisk mix och projektmix. EBITA är oförändrad 987 (987) Mkr motsvarande en marginal om 16,0 (18,2) procent. EBITA-marginalen över 12 månader rullande var 19,2 procent.

Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 70 Mkr inklusive valutasäkringseffekter. Rörelseresultatet uppgick till 631 (721) Mkr. Rörelseresultatet inkluderar en positiv effekt på 70 Mkr hänförlig till en verksamhetsavyttring under perioden, rapporterad som en del av övriga rörelseintäkter och kostnader.

Finansnettot uppgick till -53 (-72) Mkr. Resultat före skatt uppgick till 577 (650) Mkr och skatt uppgick till -127 (-145) Mkr, vilket motsvarar en skattesats på 22 (22) procent.

Periodens resultat uppgick 450 (504) Mkr och resultat per aktie uppgick till 1,18 (1,32) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 20 (6\*\*) procent och på sysselsatt kapital till 16 (8\*\*) procent.

\*\*Beräkning baserad på IAS18

## Kostnader och aktivering

Rörelsekostnaderna ökade huvudsakligen som ett resultat av investeringar i kommersialiseringen av Elekta Unity, Elekta Digital och försäljningsorganisationen. Justerat för nettot av aktiveringar och avskrivningar på utvecklingskostnader uppgick FoU-kostnaderna till 712 (676), vilket motsvarar 12 (13) procent av nettoomsättningen och 11 procent av nettoomsättningen över en 12 månaders rullande period.

### KOSTNADER

Mkr	2018/19			2017/18		
	Q2	Q1	maj - okt	Q2	Q1	maj - okt
Försäljningskostnader	-320	-324	-644	-300	-305	-605
Administrationskostnader	-237	-265	-501	-224	-243	-467
Forskning- och utvecklingskostnader	-411	-365	-776	-282	-316	-598
Totalt	-967	-953	-1 921	-806	-863	-1 669

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar på utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto om -64 (79) Mkr. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till totalt 297 (207) Mkr. Ökningen är hänförlig till de avskrivningar som inletts efter CE-märkningen av Elekta Unity.

### AKTIVERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

Mkr	Q2 2018/19	Q2 2017/18	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Aktivering av utvecklingskostnader	104	146	233	274	597	637
varav FoU	104	146	232	273	596	637
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-176	-96	-297	-207	-499	-408
varav FoU	-176	-90	-296	-195	-486	-385
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	-72	50	-64	67	99	229
varav FoU	-72	56	-64	79	110	252

## Investeringar och avskrivningar

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 235 (274) Mkr och investeringar i materiella tillgångar uppgick till 70 (111) Mkr. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 435 (339) Mkr.

## Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 130 (478) Mkr. Den operativa kassagenereringen över 12 månader rullande uppgick till 81 procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var -175 (131) Mkr. Nedgången i kassaflöde berodde på ökade nivåer av rörelsekapital netto.

### KASSAFLÖDE (UTDRAG)

Mkr	Q2 2018/19	Q2 2017/18	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Rörelseflöde	592	558	910	865	2 402	2 357
Rörelsekapitalförändring	-81	-155	-780	-387	-346	47
Kassaflöde från den löpande verksamheten	512	404	130	478	2 056	2 404
Löpande investeringar	-145	-177	-305	-347	-773	-816
Kassaflöde efter löpande investeringar	367	226	-175	131	1 283	1 589
Operativ kassagenerering	80%	67%	12%	45%	81%	95%

## Rörelsekapital

Rörelsekapital, netto uppgick till -1 628 Mkr, motsvarande -13 (-14 den 31 juli 2018) procent av nettoomsättningen. Upplupna intäkter ökade i kvartalet till stor del på grund av Unity lanseringen. Antalet skeppningar in det andra kvartalet var större jämfört med första kvartalet vilket påverkade rörelsekapitalet positivt. Under perioden byggde vi också upp lager inför kommande installationer av Elekta Unity.

### RÖRELSEKAPITAL

Mkr	31 okt 2018	31 okt 2017	31 jul 2018	30 apr 2018
Rörelsekapital tillgångar				
Varulager	2 463	2 355	2 485	2 560
Kundfordringar	2 982	3 120	3 061	3 402
Upplupna intäkter	1 420	1 012	1 004	1 160
Övriga rörelsefordringar	1 166	1 072	1 103	1 068
Summa rörelsekapital tillgångar	8 031	7 558	7 654	8 191
Rörelsekapital skulder				
Leverantörsskulder	1 111	970	841	1 132
Förskott från kunder	4 652	4 720	4 608	5 316
Förutbetalda intäkter	1 910	1 774	1 899	1 990
Upplupna kostnader	1 570	1 510	1 508	1 662
Kortfristiga avsättningar	157	154	165	186
Övriga kortfristiga skulder	258	230	255	257
Summa rörelsekapital skulder	9 659	9 358	9 276	10 543
Rörelsekapital, netto	-1 628	-1 800	-1 622	-2 352
% av nettoomsättning 12 månader	-13%	et	-14%	-20%

DSO (Days Sales Outstanding) uppgick till negativt 64 dagar (negativt 75 dagar den 31 juli 2018). Asien var oförändrat under kvartalet medan Nord- och Sydamerika, Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stillaavsregionen visade ökning.

### DAYS SALES OUTSTANDING (DSO)

Mkr	31 okt 2018	31 jul 2018	30 apr 2018
Nord- och Sydamerika	-114	-123	-122
Europa, Mellanöstern och Afrika	16	-9	-30
Asien och Stillaavsregionen	-107	-106	-122
Koncernen	-64	-75	-87

## Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick till 3 669 (3 214) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 4 958 (5 149) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 1 290 (1 936) Mkr och nettoskulden i förhållande till EBITDA (12 månaders rullande) var 0,51 (0,32 per 30 april 2018).

### NETTOSKULD

Mkr	31 okt 2018	31 okt 2017	31 jul 2018	30 apr 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 422	4 726	4 341	4 369
Kortfristiga räntebärande skulder	536	423	513	975
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-3 669	-3 214	-3 547	-4 541
Nettoskuld	1 290	1 936	1 307	803

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 53 (-78) Mkr. Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till 47 (-129) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter med -26 (-96) Mkr.

Förändringen av realiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -187 (38) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende realiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -154 (73) Mkr, exklusive skatt.

### Förvärv av kvalitetssäkringsexperten Acumyn

Elekta meddelade den 27 juli 2018 förvärvet av den kanadensiske kvalitetssäkringsexperten Acumyn, ett fristående avknoppning från University Health Network, Toronto. Avtalet följer den sedan 2014 exklusiva överenskommelsen mellan Elekta och Acumyn att kommersialisera Acumyns integrerade kvalitetshanteringssystemet AQUA.

## Viktiga händelser under kvartalet

### Pågående 510(k) ansökan för Elekta Unity hos amerikanska FDA

Elekta meddelade den 7 augusti 2018 att en 510(k)-ansökan för strålterapi-systemet Elekta Unity har lämnats in till amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA, där ansökan nu behandlas. Vid FDA 510(k)-godkännande för lansering av produkten kommer amerikanska vårdgivare kunna erbjuda Unitys bildtagning i realtid, planering och behandlingsteknik till sina patienter.

### Årsstämma

Den 30:e augusti hölls Elektas årsstämma i Stockholm. Det beslutades att dela ut 1,40 per aktie. Till styrelsen invaldes Cecilia Wikström som ny ledamot.

### Kapitalmarknadsdag

Den 27:e september hölls Elektas kapitalmarknadsdag med ca 200 deltagare på plats eller online. Presentationen och websändning finns att ladda ner på <https://www.elekta.com/investors/>. Huvudpunkterna inkluderade en uppdatering av koncernens strategiska fokus och nya långsiktiga finansiella mål till 2022/23. De finansiella målen är en försäljningstillväxt om 8-10 procent årligen och en EBITA marginal på 20 procent med en förbättring med upp till 200 punkter mot slutet av perioden.

### ASTRO 2018 i San Antonio, Texas

Den 21-24 oktober deltog Elekta i ASTRO (Annual meeting of American Society for Radiation Oncology) i San Antonio, Texas, USA. Elekta bla introducerade MOSAIQ Plaza, Elektas uppgraderade mjukvara för integrerad behandlingssystem. Därutöver var Elekta Unity ämne för 11 olika vetenskapliga artiklar som presenterades under kongressen. Detta visar vilket stort intresse som Elekta Unity röner runt om i världen.



## Viktiga händelser efter kvartalets utgång

### *Elektas och GenesisCare i överenskommelse om köp av Versa HD och forskningssamarbete*

Den 14:e november 2018 annonserade Elekta och australienska GenesisCare att de hade tecknat ett en avsiktsförklaring där GenesisCare ska beställa Elekta Versa HD™ linjäracceleratorer (linacs) för att ge strålbehandling runt om i GenesisCares växande nätverk av cancerbehandlingscenters i Australien, Storbritannien, Spanien och snart Kina och Sydostasien. Avtalets värde uppgår till ca 60 miljoner dollar. Avsiktsförklaringen inkluderar också Elektas mjukvarusystem för cancerbehandling MOSAIQ® oncology information system (OIS) och Monaco® behandlingssystem.

I ett separat forskningavtal har Elekta och GenesisCare kommit överens om att tillsammans bedriva ett antal specifika forskningssamarbeten om behandling av andra sjukdomar som t ex artros med låga stråldoser.

### *Två Elekta Unity-överenskommelser undertecknades*

I november tecknades ytterligare två överenskommelser om försäljning av Elekta Unity till kliniker i Kina och Australien. Därutöver pågår slutförhandlingar om ytterligare två andra system.

## Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 696 (3 692).

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 35 (29).

## Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 31 oktober 2018 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 31 oktober 2018 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

## Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkring. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2017/18.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagens och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företag och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 28 november 2018

Laurent Leksell  
*Styrelseordförande*

Birgitta Stymne Göransson  
*Styrelseledamot*

Wolfgang Reim  
*Styrelseledamot*

Caroline Leksell Cooke  
*Styrelseledamot*

Johan Malmquist  
*Member of the board*

Jan Secher  
*Styrelseledamot*

Annika Espander Jansson  
*Styrelseledamot*

Tomas Puusepp  
*Styrelseledamot*

Cecilia Wikström  
*Styrelseledamot*

Richard Hausmann  
*Vd och koncernchef*





## Revisorns granskningsrapport

Elekta AB (publ), org nr 556170-4015

### *Inledning*

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Elekta AB per 31 oktober 2018 och den sexmånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

### *Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning*

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

### *Slutsats*

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 28 november 2018  
PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RESULTATRÄKNING	Q2	Q2	maj - okt	maj - okt	12 månader	maj - apr
Mkr	2018/19	2017/18	2018/19	2017/18	rullande	2017/18
Nettoomsättning	3 330	2 903	6 149	5 407	12 314	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 953	-1 644	-3 669	-2 987	-7 198	-6 517
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 377</b>	<b>1 259</b>	<b>2 480</b>	<b>2 420</b>	<b>5 116</b>	<b>5 056</b>
Försäljningskostnader	-320	-300	-644	-605	-1 248	-1 208
Administrationskostnader	-237	-224	-501	-467	-983	-949
Forsknings- och utvecklingskostnader	-411	-282	-776	-598	-1 273	-1 095
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-8	-8	57	-13	70	0
Valutakursdifferenser	-9	-4	14	-16	72	42
<b>Rörelseresultat</b>	<b>393</b>	<b>440</b>	<b>631</b>	<b>721</b>	<b>1 754</b>	<b>1 845</b>
Resultat från andelar i intresseföretag	3	1	6	3	-4	-7
Ränteintäkter	15	16	33	23	76	67
Räntekostnader och liknande poster	-47	-52	-92	-97	-220	-225
Valutakursdifferenser	0	2	0	-1	2	1
<b>Resultat före skatt</b>	<b>365</b>	<b>407</b>	<b>577</b>	<b>650</b>	<b>1 609</b>	<b>1 681</b>
Inkomstskatt	-80	-102	-127	-145	-314	-333
<b>Periodens resultat</b>	<b>284</b>	<b>305</b>	<b>450</b>	<b>504</b>	<b>1 294</b>	<b>1 348</b>
<i>Resultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	285	305	451	504	1 295	1 348
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,75	0,80	1,18	1,32	3,39	3,53
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,75	0,80	1,18	1,32	3,39	3,53
<b>RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT</b>						
<b>Mkr</b>						
Periodens resultat	284	305	450	504	1 294	1 348
Övrigt totalresultat:						
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-19	-19
Skatt	-	-	-	-	5	5
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-	-	-	-	-14	-14
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>						
Omvärdering av kassaflödessäkringar	-109	-8	-187	38	-229	-5
Omräkning av utländsk verksamhet	188	148	-26	-96	545	475
Skatt	22	2	36	-8	45	2
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	100	141	-177	-66	361	472
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>100</b>	<b>141</b>	<b>-177</b>	<b>-66</b>	<b>347</b>	<b>458</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>384</b>	<b>447</b>	<b>274</b>	<b>438</b>	<b>1 641</b>	<b>1 806</b>
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	384	447	274	438	1 642	1 806
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	0	-	0	0

## RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q2	Q2	maj - okt	maj - okt	12 månader	maj - apr
	2018/19	2017/18	2018/19	2017/18	rullande	2017/18
<b>Rörelseresultat/EBIT</b>	<b>393</b>	<b>440</b>	<b>631</b>	<b>721</b>	<b>1 754</b>	<b>1 845</b>
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>						
Aktiverade utvecklingskostnader	176	96	297	207	499	408
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	32	30	59	59	116	116
<b>EBITA</b>	<b>601</b>	<b>566</b>	<b>987</b>	<b>987</b>	<b>2 369</b>	<b>2 369</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	31 okt 2018	31 okt 2017	30 apr 2018
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	9 224	8 541	9 175
Materiella anläggningstillgångar	873	812	895
Finansiella tillgångar	296	279	261
Uppskjutna skattefordringar	356	441	350
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>10 749</b>	<b>10 074</b>	<b>10 681</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	2 463	2 355	2 560
Kundfordringar	2 982	3 120	3 402
Upplupna intäkter	1 420	1 012	1 160
Aktuella skattefordringar	178	157	177
Derivatinstrument	18	155	170
Övriga kortfristiga fordringar	1 166	1 072	1 068
Kortfristiga placeringar	47	90	83
Likvida medel	3 622	3 124	4 458
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>11 895</b>	<b>11 084</b>	<b>13 080</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>22 645</b>	<b>21 158</b>	<b>23 760</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 970	5 816	6 987
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 970</b>	<b>5 816</b>	<b>6 987</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	4 422	4 726	4 369
Uppskjutna skatteskulder	537	554	511
Långfristiga avsättningar	172	165	158
Övriga långfristiga skulder	84	5	63
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>5 215</b>	<b>5 450</b>	<b>5 102</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga räntebärande skulder	536	423	975
Leverantörsskulder	1 111	970	1 132
Förskott från kunder	4 652	4 720	5 316
Förutbetalda intäkter	1 910	1 774	1 990
Upplupna kostnader	1 570	1 510	1 662
Aktuella skatteskulder	112	89	107
Kortfristiga avsättningar	157	154	186
Derivatinstrument	153	21	46
Övriga kortfristiga skulder	258	230	257
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>10 460</b>	<b>9 892</b>	<b>11 671</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>22 645</b>	<b>21 158</b>	<b>23 760</b>

## KASSAFLÖDE

Mkr	Q2 2018/19	Q2 2017/18	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Resultat före skatt	365	407	577	650	1 609	1 681
Avskrivningar	246	163	435	339	771	675
Räntenetto	22	22	39	50	85	96
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	14	4	-29	-13	238	254
Erhållna och betalda räntor	-7	-5	-44	-51	-91	-98
Betald skatt	-47	-32	-69	-110	-210	-250
<b>Rörelseflöde</b>	<b>592</b>	<b>558</b>	<b>910</b>	<b>865</b>	<b>2 402</b>	<b>2 357</b>
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	72	-48	30	-103	8	-125
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	-270	-216 *	-2	97 *	-121 *	-21 *
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	118	109	-807	-381	-234	192
<b>Rörelsekapitalförändring</b>	<b>- 81</b>	<b>-155</b>	<b>- 780</b>	<b>- 387</b>	<b>-346</b>	<b>47</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>512</b>	<b>404</b>	<b>130</b>	<b>478</b>	<b>2 056</b>	<b>2 404</b>
Investeringar immateriella tillgångar	-106	-147	-235	-274	-603	-642
Investeringar övriga tillgångar	-39	-67	-70	-111	-170	-212
Försäljning av anläggningstillgångar	0	37 *	0	37 *	1 *	38 *
<b>Löpande investeringar</b>	<b>- 145</b>	<b>-177</b>	<b>- 305</b>	<b>- 347</b>	<b>-773</b>	<b>-816</b>
<b>Kassaflöde efter löpande investeringar</b>	<b>367</b>	<b>226</b>	<b>-175</b>	<b>131</b>	<b>1 283</b>	<b>1 589</b>
Ökning(-)/minskning(+) av kortfristiga placeringar	37	-90	36	-90	43	-83
Rörelseförvärv och -avyttringar samt investeringar i andelar	-57	-11	-47	-35	-71	-58
<b>Kassaflöde efter investeringar</b>	<b>347</b>	<b>125</b>	<b>-186</b>	<b>5</b>	<b>1 255</b>	<b>1 447</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-254</b>	<b>-200</b>	<b>-703</b>	<b>-186</b>	<b>-884</b>	<b>-367</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>93</b>	<b>-75</b>	<b>-889</b>	<b>-181</b>	<b>371</b>	<b>1 080</b>
<b>Periodens förändring i likvida medel</b>						
Likvida medel vid periodens början	3 463	3 158	4 458	3 383	3 124	3 383
Periodens kassaflöde	93	-75	-889	-181	371	1 080
Omräkningsdifferens	66	41	53	-78	126	-4
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>3 622</b>	<b>3 124</b>	<b>3 622</b>	<b>3 124</b>	<b>3 622</b>	<b>4 458</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	maj - apr 2017/18
<b>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>			
Ingående balans	6 987	6 774	6 774
Justerad ingående balans enligt IFRS 15 och IFRS 9	-39	-1 212	-1 212
Totalresultat för perioden	274	438	1 806
Incitamentsprogram	14	6	2
Utdelning	-267	-191	-382
<b>Summa</b>	<b>6 970</b>	<b>5 816</b>	<b>6 987</b>
<b>Innehav utan bestämmande inflytande</b>			
Ingående balans	0	0	0
Totalresultat för perioden	0	-	0
<b>Summa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Utgående balans</b>	<b>6 970</b>	<b>5 816</b>	<b>6 987</b>

## Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2017/18, med undantag för de redovisningsprinciper som presenteras nedan.

### *Nya redovisningsprinciper*

Två nya IFRS-standarderna; IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument gäller för räkenskapsår som inleds från och med den 1 januari 2018 och båda dessa tillämpas sedan den 1 maj 2018. För IFRS 15 tillämpar Elekta den retroaktiva metoden med omräkning av jämförelseperioden för föregående år. IFRS 9 tillämpas retroaktivt och i enlighet med vad standarden tillåter har jämförelseperioden inte räknats om.

### *IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder - intäktsredovisning*

Elektas intäkter härrör huvudsakligen från försäljning av behandlingslösningar och onkologiinformationssystem som består av utrustning för strålterapi, strålkirurgi och brachyterapi samt mjukvaruprodukter och relaterad service.

Många av Elektas produkter och tjänster säljs fristående, men är också ofta inkluderade i sammansatta kontrakt, där utrustning, mjukvara och service kan ingå i samma avtal. Ett sammansatt kontrakt behandlas som ett projekt och stöds av en projektgrupp som koordinerar produktion, leverans och installation, som kan ske i olika steg.

I de flesta kontrakt består transaktionspriset av en fastställd ersättning som tydligt anges i kontraktet och produkterna säljs vanligtvis utan rätt till retur. I sällsynta fall innehåller kontrakt en rörlig ersättning där uppskattningar görs som ett led i intäktsallokeringen.

Allokeringen av transaktionspriset, inkluderat eventuella rabatter, på varorna och tjänsterna (prestationsåtagandena) i ett kontrakt sker utifrån en uppskattning av det fristående försäljningspriset för de varor och tjänster som identifierats som prestationsåtaganden. Eftersom många delar som ingår i ett sammansatt kontrakt också säljs fristående, bestäms de fristående försäljningspriserna vanligen med utgångspunkt i observerbara priser. För varor och tjänster som inte säljs fristående, fastställs det fristående försäljningspriset med utgångspunkt i bästa tillgängliga marknadsdata och intern information för varorna och tjänsterna i fråga.

Kostnader för att erhålla kontrakt utgörs huvudsakligen av provision, som kostnadsförs när intäkten hänförlig till kontraktet i fråga intäktsförs.

Tidpunkten för intäktsredovisning av varorna och tjänster inkluderade i ett sammansatt kontrakt beror på dess karaktär och på när kontrollen för varje vara eller tjänst övergår till kunden.

### ***Behandlingslösningar***

Elekta säljer behandlingslösningar som består av utrustning, mjukvara och service. Huvudsaklig utrustning är Leksell Gamma Knives, linjäracceleratorer, MR-linacs och efterladdare. Mjukvarulicenser består huvudsakligen av onkologiinformationssystem (OIS) och behandlingsplaneringssystem (TPS). Service inkluderar underhåll och support för utrustning, mjukvara, utbildning och installation. De flesta sammansatta kontrakt inkluderar minst en typ av utrustning, mjukvarulicenser, installation, service och utbildning. Intäktsredovisningen för dessa kontrakt sker när kontrollen för varje enskilt prestationsåtagande övergår till kunden, vilket för standardkontrakt sker i olika steg över en längre tid, vanligtvis upp till sex månader beroende på geografisk marknad.

### ***Utrustning***

I ett standardkontrakt anses kontrollen föras över när utrustningen levereras till kunden och installation påbörjas. Vid denna tidpunkt överförs risk och avkastning, kunden har fysisk besittning och Elekta har rätt till betalning för den levererade varan.

### ***Mjukvara***

För mjukvarulicenser anses kontrollen övergå, och intäktsredovisning sker, då licenserna tillgängliggörs för kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten då mjukvaran accepteras.

### ***Service***

För serviceavtal anses kontrollen överföras löpande över tid och intäktsredovisning sker linjärt under den kontrakterade avtalsperioden eller under den uppskattad period då den specificerade servicen ska utföras. Underhålls- och supportavtal för mjukvaruprodukter förnyas vanligen årsvis. Installationstjänster och utbildning med lågt pris och som utförs under en begränsad tidsperiod anses vara oväsentliga. Intäktsredovisning sker när varan som tjänsten är kopplad till når nivån för teknisk acceptans.

Ändringar av varor och tjänster som ingår i ett avtal och de värden som är allokerade till varje komponent kan påverka intäktsredovisningens tidpunkt och belopp. Intäktsredovisningen beror också på när leverans sker, när

kundens lokal är redo för installation, produkters tillgänglighet, och för vissa kontrakt, hur villkoren för kundacceptans är utformade. Om leverans eller installation inte utförs enligt tidsplan eller om kundacceptans inte lämnas vid förväntad tidpunkt, kan intäkterna komma att avvika från förväntan.

Intäktsredovisning sammanfaller ofta inte med fakturering till eller betalningar från kunder. Betalningsvillkor eller villkor för projekt kan skilja sig mellan olika kontrakt och regioner, men i Elektas standardkontrakt skall delbetalningar ske vid vissa händelser, som mottagande av order, leverans och acceptans. I ett standarprojekt redovisas belopp fakturerade enligt faktureringsplan som kundfordringar med motsvarande kontraktsskuld inkluderat i förskott från kunder om prestationsåtaganden inte är genomförda och intäktsredovisning därmed inte kan ske. Belopp som har intäktsredovisats, men som Elekta inte ännu kan fakturera enligt den faktureringsplan som avtalats, redovisas som kontraktstillgångar och inkluderas i upplupna intäkter. För serviceavtal sker fakturering och betalning i förskott på de flesta marknaderna. När det föreligger ett avtal som fakturerats till kund, har Elekta vanligtvis rätt till betalning även om prestationsåtagandet fortfarande inte genomförts. Därför bokförs en fordran med en motsvarande kontraktsskuld rapporterad som förutbetald intäkt.

## IFRS 9 – Finansiella instrument

IFRS 9 innefattar klassificering, värdering och nedskrivning av finansiella instrument samt säkringsredovisning. De finansiella effekterna för Elekta från införandet av IFRS 9 är begränsade och hänförliga till införandet av en princip som använder förväntade kreditförluster som underlag till nedskrivning av finansiella instrument istället för en princip som bygger på inträffade kreditförluster. De förväntade kreditförlusterna beräknas för alla utestående belopp baserat på historisk erfarenhet och uppskattning av framtiden. Den huvudsakliga effekten är hänförlig till beräkningen av osäkra kundfordringar, eftersom avsättningen för förväntade kreditförluster gäller alla finansiella fordringar, även de som ännu inte förfallit. Vid tillämpning av den nya principen ökar eller minskar avsättningen för osäkra kundfordringar beroende på värdet av de utestående finansiella tillgångarna. Den finansiella effekten av den nya principen påverkar huvudsakligen värdet av kundfordringar och upplupna intäkter från projekt, se ytterligare information nedan.

IFRS 9 introducerar också en ny princip för klassificering samt relaterad värdering av finansiella instrument. Elekta har gått igenom alla finansiella instrument för att klassificera dessa i enlighet med den nya standarden och följande huvudkategorier har fastställts:

*Placeringar av överskottslikviditet* i penningmarknadsfonder och omsättningsbara värdepapper hålls i en portfölj som förvaltas på basis av verkligt värde och kommer att klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

*Kundfordringar* inom koncernen innehas generellt med målet att erhålla avtalsmässiga kassaflöden och uppfyller därmed villkoren för att klassificeras i en affärsmodell med syfte att hålla fordringarna till förfall och erhålla avtalsenliga kassaflöden med värdering till upplupet anskaffningsvärde. I vissa länder har Elekta kundfordringar som ibland avyttras och dessa hanteras inom en affärsmodell med målet att realisera kassaflöden genom att både erhålla avtalsmässiga kassaflöden och sälja tillgången. Dessa kundfordringar värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Omklassificeringen av tillgångar resulterar inte i några väsentliga förändringar i värderingen av tillgångar vid tidpunkten för övergången.

Säkringsredovisning tillämpas i enlighet med IFRS 9 och de befintliga säkringsrelationerna vid övergångstidpunkten har kvalificerat för säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 såväl som enligt den tidigare standarden IAS 39. Rent allmänt är reglerna för säkringsredovisning i IFRS 9 mer anpassningsbara till företagets mål för riskhantering än reglerna i den tidigare standarden. Elekta tillämpar säkringsredovisning för säkring av valuta-kursrisker och från tid till annan även för säkring av ränterisker. Tillämpningen av säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 har inga finansiella effekter vid tidpunkten för övergången.

## Effekter från införandet av IFRS 15 och IFRS 9

Balanseffekten netto från övergången till IFRS 15 redovisades i eget kapital och uppgick till -987 MSEK per den 1 maj 2018 och -1 212 MSEK vid ingången av jämförelseåret. Övergången till IFRS 9 har påverkat öppningsbalansen för räkenskapsåret 2018/19 och effekten på eget kapital uppgår till -39 MSEK.

Engångseffekten på eget kapital från införandet av standarderna är i första hand hänförlig till IFRS 15 och tidpunkterna för intäktsredovisning av behandlingslösningar. Enligt IFRS 15 ska intäktsredovisning göras vid tidpunkten när kontrollen överförs till kunden, vilket enligt Elektas bedömning är när behandlingssystemet är klart för installation hos kunden. Före införandet av IFRS 15 skedde intäktsredovisning av behandlingslösningar när risker och förmåner överfördes till kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten för utleverans. Den finansiella påverkan som redovisas i eget kapital vid övergången beror i första hand på antalet behandlingslösningar som har levererats, men ännu inte installeras hos kunden vid den tidpunkten. Andra mindre väsentliga finansiella effekter från övergången avser förändringar av allokeringen av transaktionspriset till olika prestationsåtaganden.



## EFFEKTER AV IFRS 15 OCH IFRS 9 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Öppningsbalans 2017/18			Stängningsbalans 2017/18			Öppningsbalans 2018/19		
	Rapporterat 30 apr, 2017	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2017	Rapporterat 30 apr, 2018	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2018	Omräknat 30 apr, 2018	Just. IFRS 9	Justerad 1 maj, 2018
<b>Anläggningstillgångar</b>									
Uppskjutna skattefordringar	375	91	466	267	83	350	350	10	360
Finansiella tillgångar	308	-	308	261	-	261	261	-	261
<b>Omsättningstillgångar</b>									
Varulager	936	1 384	2 320	1 121	1 439	2 560	2 560	-	2 560
Kundfordringar	3 726	-	3 726	3 402	-	3 402	3 402	-25	3 377
Upplupna intäkter	1 640	-789	851	1 601	-441	1 160	1 160	-24	1 136
Övriga kortfristiga fordringar	802	134	936	846	222	1 068	1 068	-	1 068
<b>Summa tillgångar</b>	<b>20 950</b>	<b>820</b>	<b>21 770</b>	<b>22 457</b>	<b>1 303</b>	<b>23 760</b>	<b>23 760</b>	<b>-39</b>	<b>23 721</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 774</b>	<b>-1 212</b>	<b>5 562</b>	<b>7 975</b>	<b>-987</b>	<b>6 987</b>	<b>6 987</b>	<b>-39</b>	<b>6 948</b>
<b>Långfristiga skulder</b>									
Uppskjutna skatteskulder	778	-225	553	693	-182	511	511	-	511
<b>Kortfristiga skulder</b>									
Förskott från kunder	2 531	2 680	5 211	2 575	2 741	5 316	5 316	-	5 316
Förutbetalda intäkter	1 874	1	1 875	2 053	-63	1 990	1 990	-	1 990
Upplupna kostnader	1 875	-398	1 477	1 854	-192	1 662	1 662	-	1 662
Kortfristiga avsättningar	231	-26	205	201	-15	186	186	-	186
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>20 950</b>	<b>820</b>	<b>21 770</b>	<b>22 457</b>	<b>1 303</b>	<b>23 760</b>	<b>23 760</b>	<b>-39</b>	<b>23 721</b>

## EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
<b>Anläggningstillgångar</b>												
Uppskjutna skattefordringar	290	124	415	310	131	441	260	98	358	267	83	350
<b>Omsättningstillgångar</b>												
Varulager	1 076	1 164	2 240	1 102	1 253	2 355	1 243	1 265	2 508	1 121	1 439	2 560
Kundfordringar	3 032	-	3 032	3 120	-	3 120	3 505	-	3 505	3 402	-	3 402
Upplupna intäkter	1 467	-570	897	1 545	-533	1 012	1 177	-408	769	1 601	-441	1 160
Övriga kortfristiga fordringar	878	148	1 026	917	155	1 072	926	184	1 110	846	222	1 068
<b>Summa tillgångar</b>	<b>19 659</b>	<b>866</b>	<b>20 525</b>	<b>20 152</b>	<b>1 006</b>	<b>21 158</b>	<b>20 617</b>	<b>1 139</b>	<b>21 756</b>	<b>22 457</b>	<b>1 303</b>	<b>23 760</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 511</b>	<b>-956</b>	<b>5 555</b>	<b>6 734</b>	<b>-919</b>	<b>5 815</b>	<b>7 040</b>	<b>-886</b>	<b>6 154</b>	<b>7 975</b>	<b>-987</b>	<b>6 987</b>
<b>Långfristiga skulder</b>												
Uppskjutna skatteskulder	668	-134	534	669	-115	554	593	-138	455	693	-182	511
<b>Kortfristiga skulder</b>												
Förskott från kunder	2 537	2 324	4 861	2 440	2 280	4 720	2 643	2 382	5 025	2 575	2 741	5 316
Förutbetalda intäkter	1 704	-50	1 653	1 764	10	1 774	1 830	-7	1 823	2 053	-63	1 990
Upplupna kostnader	1 611	-297	1 314	1 742	-232	1 510	1 688	-197	1 491	1 854	-192	1 662
Kortfristiga avsättningar	196	-21	175	172	-18	154	140	-15	125	201	-15	186
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>19 659</b>	<b>866</b>	<b>20 525</b>	<b>20 152</b>	<b>1 006</b>	<b>21 158</b>	<b>20 617</b>	<b>1 139</b>	<b>21 756</b>	<b>22 457</b>	<b>1 303</b>	<b>23 760</b>

## EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18			maj - apr 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Nettoomsättning	2 169	335	2 504	2 802	101	2 903	2 747	9	2 756	3 614	-205	3 409	11 333	240	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 250	-92	-1 343	-1 620	-25	-1 645	-1 595	34	-1 561	-2 120	150	-1 970	-6 584	67	-6 517
Bruttoresultat	919	243	1 162	1 183	76	1 259	1 153	43	1 196	1 494	-55	1 439	4 748	307	5 056
Rörelseresultat	38	243	281	365	76	441	366	43	409	769	-55	714	1 538	307	1 845
Rörelsemarginal	2%	-	11%	13%	-	15%	13%	-	15%	21%	-	21%	14%	-	16%
Inkomstskatt	0	-44	-44	-84	-18	-102	-25	-9	-34	-166	13	-153	-276	-57	-333
Periodens resultat	-1	199	199	247	58	305	308	34	342	544	-42	502	1 099	249	1 348
Totalresultat för perioden	-265	256	-9	410	37	447	312	32	345	1 123	-101	1 023	1 581	225	1 806
Vinst per aktie före/efter utspädning, SEK	0,00	0,52	0,52	0,65	0,15	0,80	0,81	0,09	0,90	1,42	-0,11	1,31	2,88	0,65	3,53
Justerad EBITA	177	243	420	491	76	566	491	43	534	903	-55	848	2 062	307	2 369
Justerad EBITA marginal	8%		17%	18%		20%	18%		19%	25%		25%	18%		20%

## Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs				
		maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18	Förändr. *	31 okt 2018	31 okt 2017	30 apr 2018	Förändr. * 12 mån.	Förändr. **
Euroland	1 EUR	10,374	9,622	8%	10,410	9,722	10,509	7%	-1%
Storbritannien	1 GBP	11,710	10,868	8%	11,666	11,037	11,942	6%	-2%
Japan	1 JPY	0,080	0,075	7%	0,081	0,074	0,079	9%	3%
USA	1 USD	8,907	8,346	7%	9,178	8,355	8,664	10%	6%

\* 31 okt 2018 i förhållande till 31 okt 2017

\*\* 31 okt 2018 i förhållande till 30 april 2018

Utländska koncernföretags ordergång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

## Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

### Segmentrapportering maj - okt 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	2 052	2 292	1 804	-	6 149	
Kostnad per region	-1 373	-1 425	-1 267	-	-4 065	66%
Täckningsbidrag	680	867	537	-	2 084	34%
Täckningsbidrag, %	33%	38%	30%			
Globala kostnader				-1 454	-1 454	24%
Rörelseresultat	680	867	537	-1 454	631	10%
Finansnetto				-53	-53	
Resultat före skatt	680	867	537	-1 507	577	

### maj - okt 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	1 909	1 982	1 516	-	5 407	
Kostnad per region	-1 178	-1 248	-1 037	-	-3 462	64%
Täckningsbidrag	731	735	479	-	1 945	36%
Täckningsbidrag, %	38%	37%	32%			
Globala kostnader				-1 223	-1 223	23%
Rörelseresultat	731	735	479	-1 223	721	13%
Finansnetto				-72	-72	
Resultat före skatt	731	735	479	-1 295	650	

### maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	3 888	4 345	3 340	-	11 573	
Kostnad per region	-2 375	-2 783	-2 294	-	-7 452	64%
Täckningsbidrag	1 513	1 562	1 046	-	4 121	36%
Täckningsbidrag, %	39%	36%	31%			
Globala kostnader				-2 276	-2 276	20%
Rörelseresultat	1 513	1 562	1 046	-2 276	1 845	16%
Finansnetto				-164	-164	
Resultat före skatt	1 513	1 562	1 046	-2 440	1 681	

### 12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	4 031	4 655	3 628	-	12 314	
Kostnad per region	-2 570	-2 960	-2 524	-	-8 053	65%
Täckningsbidrag	1 461	1 695	1 104	-	4 261	35%
Täckningsbidrag, %	36%	36%	30%			
Globala kostnader				-2 506	-2 506	20%
Rörelseresultat	1 461	1 695	1 104	-2 506	1 754	14%
Finansnetto				-146	-146	
Resultat före skatt	1 461	1 695	1 104	-2 652	1 609	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i volymer och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta, liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

## Nettoomsättning per produkttyp

### Q2 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	548	863	643	-	2 054
Service	568	427	282	-	1 276
<b>Totalt</b>	<b>1 115</b>	<b>1 290</b>	<b>925</b>	<b>-</b>	<b>3 330</b>

### Q2 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	477	757	563	-	1 797
Service	492	364	251	-	1 106
<b>Totalt</b>	<b>969</b>	<b>1 121</b>	<b>814</b>	<b>-</b>	<b>2 903</b>

### maj-okt 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	925	1 457	1 254	-	3 636
Service	1 127	836	550	-	2 513
<b>Totalt</b>	<b>2 052</b>	<b>2 292</b>	<b>1 804</b>	<b>-</b>	<b>6 149</b>

### maj-okt 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	901	1 266	1 022	-	3 189
Service	1 008	716	494	-	2 218
<b>Totalt</b>	<b>1 909</b>	<b>1 982</b>	<b>1 516</b>	<b>-</b>	<b>5 407</b>

### maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	1 877	2 831	2 346	-	7 054
Service	2 011	1 514	994	-	4 519
<b>Totalt</b>	<b>3 888</b>	<b>4 345</b>	<b>3 340</b>	<b>-</b>	<b>11 573</b>

### 12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt
Lösningar	1 901	3 022	2 578	-	7 501
Service	2 130	1 634	1 050	-	4 814
<b>Totalt</b>	<b>4 031</b>	<b>4 655</b>	<b>3 628</b>	<b>-</b>	<b>12 314</b>

## Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 okt 2018		31 okt 2017		30 apr 2018	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 422	4 416	4 726	4 767	4 369	4 372
Kortfristiga räntebärande skulder	536	536	423	425	975	975

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- > Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- > Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- > Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

### FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Mkr	Nivå	31 okt 2018	31 okt 2017	30 apr 2018
<b>FINANSIELLA TILLGÅNGAR</b>				
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	17	75	111
Kortfristiga placeringar	1	47	90	83
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	1	82	59
<b>Finansiella tillgångar, totalt</b>		<b>65</b>	<b>247</b>	<b>253</b>
<b>FINANSIELLA SKULDER</b>				
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	30	12	27
Villkorad köpeskilling	3	3	38	20
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	155	9	26
<b>Finansiella skulder, totalt</b>		<b>188</b>	<b>59</b>	<b>73</b>

## NYCKELTAL

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - okt	maj - okt
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Bruttoorderingång, Mkr	e/t	12 825	13 821	14 064	14 493	6 005	6 844
Nettoomsättning, Mkr	10 694	10 839	11 221	10 704	11 573	5 407	6 149
Orderstock, Mkr	13 609	17 087	18 239	22 459	27 974	27 974	29 126
Rörelseresultat, Mkr	1 727	937	423	598	1 845	721	631
Rörelsemarginal, %	16	9	4	6	16	13	10
Vinstmarginal, %	14	7	2	3	15	12	9
Eget kapital, Mkr	6 257	6 646	6 412	6 774	6 987	5 816	6 970
Sysselsatt kapital, Mkr	10 743	12 678	11 360	12 046	12 331	10 965	11 928
Nettoskuld, Mkr	2 239	2 768	2 677	1 889	803	1 936	1 290
Operativ kassagenerering, %	60	126	111	145	95	45	12
Medelantal anställda	3 631	3 679	3 677	3 581	3 702	3 692	3 696

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - okt *	maj - okt
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Räntabilitet på eget kapital, %	21	9	2	2	22	6	20
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	17	9	4	5	17	8	16

\* Beräkning baserad på IAS18

## DATA PER AKTIE

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - okt	maj - okt
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
<b>Resultat per aktie</b>							
före utspädning, kr	3,01	1,45	0,36	0,33	3,53	1,32	1,18
efter utspädning, kr	3,00	1,45	0,36	0,33	3,53	1,32	1,18
<b>Kassaflöde per aktie</b>							
före utspädning, kr	1,31	1,78	1,00	2,69	3,79	0,01	-0,49
efter utspädning, kr	1,24	1,78	1,00	2,69	3,79	0,01	-0,49
<b>Eget kapital per aktie</b>							
före utspädning, kr	16,39	17,41	16,79	17,73	18,29	15,22	18,24
efter utspädning, kr	20,32	17,41	16,79	17,73	18,29	15,22	18,24
<b>Genomsnittligt vägt antal aktier</b>							
före utspädning, tusental	381 277	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 686	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
<b>Antal aktier per balansdag</b>							
före utspädning, tusental **	381 287	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 696	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027

\* Beräkning baserad på IAS18.

\*\*Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antal aktier i eget förvar (1 541 368 per 31 juli 2018)

## KVARTALSDATA

Mkr	2016/17 *			2017/18				2018/19	
	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Bruttoorderingång	3 383	3 653	4 366	2 738	3 267	3 833	4 654	3 174	3 670
Nettoomsättning	2 434	2 673	3 715	2 504	2 903	2 757	3 409	2 819	3 330
EBITA	251	266	509	420	566	534	848	386	601
Rörelseresultat	140	144	347	281	440	409	714	238	393
Kassaflöde från den löpande verksamheten	342	394	1 222	76	403	691	1 235	-381	512

\* Beräkning baserad på IAS18

## ORDERTILLVÄXT BERÄKNAT PÅ OFÖRÄNDRAD VALUTAKURS

	2016/17			2017/18				2018/19	
	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Nord- och Sydamerika, %	4	-6	-19	-6	14	15	10	23	-41
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	-17	116	-32	-4	-5	-5	28	15	43
Asien och Stillahavsregionen, %	10	2	-5	7	-11	33	-9	2	18
Koncernen, %	-2	34	-20	0	0	9	10	12	2



## MODERBOLAGET

### RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - okt 2018/19	maj - okt 2017/18
Rörelsekostnader	-91	-89
Finansnetto	522	398
Resultat efter finansiella poster	430	309
Skatt	12	30
Periodens resultat	442	338
<b>Rapport över totalresultat</b>		
Periodens resultat	442	338
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	442	338

### BALANSRÄKNING

Mkr	31 okt 2018	30 apr 2018
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	64	68
Andelar i koncernföretag	2 195	2 239
Fordringar hos koncernföretag	2 389	2 411
Övriga finansiella tillgångar	72	14
Uppskjutna skattefordringar	12	0
Summa anläggningstillgångar	4 731	4 731
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Fordringar hos koncernföretag	2 800	3 468
Övriga kortfristiga fordringar	49	137
Övriga kortfristiga placeringar	47	83
Likvida medel	2 789	3 625
Summa omsättningstillgångar	5 684	7 312
Summa tillgångar	10 415	12 044
Eget kapital	2 980	2 823
<b>Långfristiga skulder</b>		
Långfristiga räntebärande skulder	4 420	4 366
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	9	9
Summa långfristiga skulder	4 468	4 414
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kortfristiga räntebärande skulder	520	959
Skulder till koncernföretag	2 368	3 754
Kortfristiga avsättningar	0	0
Övriga kortfristiga skulder	78	94
Summa kortfristiga skulder	2 967	4 807
Summa eget kapital och skulder	10 415	12 044

## Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på [www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php](http://www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php) eller sidan 120-122 i årsredovisningen 2017/18.

Från och med första kvartalet för räkenskapsåret 2018/19 rapporteras inga poster som jämförelsestörande i resultaträkningen. Därmed ingår definitionen inte längre i uppställningarna nedan.

### Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas ordergång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxlingar visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

FÖRÄNDRING BRUTTOORDERINGÅNG	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stilla-havsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q2 2018/19 vs. Q2 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-41	-536	43	434	18	166	2	64
Valutaeffekter	7	90	15	151	10	97	10	338
Rapporterad förändring	-34	-445	58	585	28	263	12	403
Q2 2017/18 vs. Q2 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	14	169	-5	-53	-11	-123	0	-7
Valutaeffekter	-4	-54	0	4	-5	-59	-3	-109
Rapporterad förändring	10	115	-5	-49	-16	-182	-3	-116
maj - okt 2018/19 vs maj - okt 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-17	-353	30	548	9	183	6	378
Valutaeffekter	5	107	12	216	7	138	8	461
Rapporterad förändring	-12	-246	42	765	16	320	14	839
maj - okt 2017/18 vs maj - okt 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	6	121	-5	-94	-2	-43	0	-16
Valutaeffekter	-1	-26	2	42	-2	-39	-1	-23
Rapporterad förändring	5	95	-3	-52	-4	-82	-1	-39

FÖRÄNDRING NETTOOMSÄTTNING	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stilla-havsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q2 2018/19 vs. Q2 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	5	46	6	73	6	46	6	165
Valutaeffekter	10	100	9	96	8	65	9	262
Rapporterad förändring	15	146	15	169	14	111	15	427
Q2 2017/18 vs. Q2 2016/17 *								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	2	19	54	385	7	53	19	457
Valutaeffekter	-4	-40	-1	-5	-6	-43	-4	-88
Rapporterad förändring	-2	-21	53	380	1	10	15	368
maj - okt 2018/19 vs maj - okt 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	1	28	8	168	14	207	7	404
Valutaeffekter	6	115	7	142	5	81	6	338
Rapporterad förändring	7	143	16	310	19	288	14	742
maj - okt 2017/18 vs maj - okt 2016/17 *								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	0	0	45	570	10	126	16	696
Valutaeffekter	-1	-17	1	14	-3	-38	-1	-41
Rapporterad förändring	-1	-17	46	584	7	88	15	655

\* Beräkning baserad på IAS18

## EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering och nettoskuld/EBITDA-kvot.

### EBITDA

Mkr	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19
Rörelseresultat/EBIT	440	409	714	238	393
<i>Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar:</i>					
Aktiverade utvecklingskostnader	96	98	103	120	176
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	30	27	30	27	32
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	36	37	40	41	38
<b>EBITDA</b>	<b>603</b>	<b>571</b>	<b>888</b>	<b>427</b>	<b>639</b>

## Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

### Räntabilitet på sysselsatt kapital

Mkr	31 okt, 2017 *	31 jan, 2018 *	30 apr, 2018	31 jul, 2018	31 okt, 2018
Resultat före skatt (12 månader rullande)	683	960	1 681	1 651	1 609
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	232	231	225	225	220
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	915	1 191	1 905	1 877	1 829
Summa tillgångar	20 152	20 617	23 760	21 921	22 645
Uppskjutna skatteskulder	-669	-593	-511	-504	-537
Långfristiga avsättningar	-165	-159	-158	-169	-172
Övriga långfristiga skulder	-5	-57	-63	-59	-84
Leverantörsskulder	-970	-962	-1 132	-841	-1 111
Förskott från kunder	-2 440	-2 643	-5 316	-4 608	-4 652
Förutbetalda intäkter	-1 764	-1 830	-1 990	-1 899	-1 910
Upplupna kostnader	-1 742	-1 688	-1 662	-1 508	-1 570
Aktuella skatteskulder	-89	-93	-107	-111	-112
Kortfristiga avsättningar	-172	-140	-186	-165	-157
Derivatinstrument	-21	-49	-46	-105	-153
Övriga kortfristiga skulder	-230	-300	-257	-255	-258
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>11 885</b>	<b>12 103</b>	<b>12 331</b>	<b>11 697</b>	<b>11 928</b>
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	11 765	11 833	11 194	11 367	11 628
<b>Räntabilitet på sysselsatt kapital</b>	<b>8%</b>	<b>10%</b>	<b>17%</b>	<b>17%</b>	<b>16%</b>

\* Beräkning baserad på IAS18

## Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

### Räntabilitet på eget kapital

Mkr	Q2 2017/18 *	Q3 2017/18 *	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19
Periodens resultat (12 månader rullande)	382	648	1 348	1 315	1 294
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	6 604	6 696	6 015	6 271	6 554
Räntabilitet på eget kapital	6%	10%	22%	21%	20%

\* Beräkning baserad på IAS18

## Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

### Operativ kassagenerering

Mkr	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19	Q2 2018/19
Kassaflöde från den löpande verksamheten	403	691	1 235	-381	512
EBITDA	603	571	888	427	639
Operativ kassagenerering	67%	121%	139%	-89%	80%

## Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning. En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 4.

## Days sales outstanding (DSO)

DSO används av ledningen för att följa utvecklingen av kundernas betalningstider på en övergripande nivå vilket har väsentlig påverkan på rörelsekapital och kassaflöde.

### Days sales outstanding (DSO)

Mkr	31 okt, 2017 *	31 jan, 2018 *	30 apr, 2018	31 jul, 2018	31 okt, 2018
Kundfordringar	3 120	3 505	3 402	3 061	2 982
Upplupna intäkter	1 545	1 177	1 160	1 004	1 420
Förskott från kunder	-2 440	-2 643	-5 316	-4 608	-4 652
Förutbetalda intäkter	-1 764	-1 830	-1 990	-1 899	-1 910
Nettofordran på kunder	461	209	-2 744	-2 441	-2 160
Nettoomsättning (12 månader rullande)	11 359	11 434	11 573	11 887	12 314
Antal dagar	365	365	365	365	365
Nettoomsättning per dag	31	31	32	33	34
Days sales outstanding (DSO)	15	7	-87	-75	-64

\* Beräkning baserad på IAS18

## Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot

Nettoskulden är viktig för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot används av ledningen för att följa koncernens skuldutveckling, refinansieringsbehov och finansiella utväxling.

### Nettoskuld/EBITDA - kvot

Mkr	30 apr, 2018	31 jul, 2018	31 okt, 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	4 341	4 422
Kortfristiga räntebärande skulder	975	513	536
Livida medel och kortfristiga placeringar	-4 541	-3 547	-3 669
<b>Nettoskuld</b>	<b>803</b>	<b>1 307</b>	<b>1 290</b>
EBITDA (12 månader rullande)	2 520	2 489	2 522
<b>Nettoskuld/EBITDA-kvot</b>	<b>0,32</b>	<b>0,53</b>	<b>0,51</b>

## Information till aktieägare

### Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 29 November klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann och ekonomi- och finansdirektör Gustaf Salford.

För att delta via telefon, ring cirka 5 minuter i förväg.

Sverige: +46856642692  
Storbritannien: +442030089804  
USA: +18558315944

Webbsändningen kan nås via följande länk:

<http://event.on24.com/wcc/r/1864250-1/A24354D1B35F867BA3C529080E0D4B3C>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 29 november 2018 kl. 07.30 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Gustaf Salford  
Ekonomi- och finansdirektör  
Elekta AB (publ)  
+46 8 587 25 487  
[gustaf.salford@elekta.com](mailto:gustaf.salford@elekta.com)

Gunilla Öhman  
Director Investor Relations (interim)  
Elekta AB (publ)  
+46 70 7638125  
[gunilla.ohman@elekta.com](mailto:gunilla.ohman@elekta.com)

### Finansiell kalender

---

Delårsrapport maj – januari 2018/19	22 februari 2019
--	------------------

---

Bokslutskommuniké maj – april 2018/19	29 maj 2019
--	-------------

---

### Om Elekta

Elekta är stolt över att vara den ledande innovatören av utrustning och mjukvara som används för att förbättra, förlänga och rädda liv på människor som har cancer eller sjukdomar i hjärnan. Våra avancerade och effektiva lösningar utvecklas i samarbete med våra kunder och över 6 000 sjukhus världen över förlitar sig på Elektas teknologi. Våra behandlingslösningar och onkologiinformationssystem är utformade för att skapa kostnadseffektiva arbetsflöden och för att driva en ständig förbättring inom strålbehandling, strålkirurgi och brachyterapi. Elekta har 3 700 medarbetare och huvudkontor i Stockholm. Elekta är noterat på Nasdaq Stockholm. [www.elekta.com](http://www.elekta.com).



Elekta AB (publ)  
556170 – 4015  
Kungstensgatan 18  
Box 7593  
SE 103 93  
Stockholm Sverige