

Första kvartalet

- Bruttoordergång ökade med 16 procent till 3 174 (2 738) Mkr och med 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 2 819 (2 504) Mkr och med 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 386 (420) Mkr inklusive en vinst om 76 mkr avseende en avyttring av verksamhet under perioden.
- EBITA -marginalen uppgick till 13,7 (16,7) procent.
- Rörelseresultatet var 238 (281) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 166 (199) Mkr. Resultat per aktie var 0,43 (0,52) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar var -542 (-95) Mkr.
- Nettoskulden uppgick till 1 307 (1 912) Mkr.
- Fyra Elekta Unity-order bokades under kvartalet.

KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Q1	Q1	Förändr.
	2018/19	2017/18	
Bruttoordergång	3 174	2 738	12% *
Nettoomsättning	2 819	2 504	10% *
EBITA	386	420	-8%
Rörelseresultat	238	281	-15%
Periodens resultat	166	199	-16%
Kassaflöde efter löpande investeringar	-542	-95	n/a
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	0,43	0,52	-17%

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Utsikter för räkenskapsåret 2018/19 återupprepade

- Nettoomsättningstillväxt om cirka 7 procent, beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA-marginal om cirka 20 procent.



Verkställande direktören kommenterar

Det är glädjande att rapportera att vi i många avseenden levererade ett bra första kvartal. Det präglades av en stabil marknadsutveckling, order på Elekta Unity och ett antal vunna upphandlingar, vilket ledde till en ökning av orderingen på 12 procent jämfört med föregående år och beräknat på oförändrade valutakurser. I regionerna Nord- och Sydamerika och Europa, Mellanöstern och Afrika steg orderingen med 23 respektive 15 procent. Asien återvände till tillväxt under kvartalet med en ökning på 8 procent i Kina och dubbelt så mycket i Japan. Vi uppskattar att den globala marknadstillväxten under de senaste 12 månaderna har varit 7 procent och vi ser fortsatt positivt på marknaden i samtliga regioner.

Nettoomsättningen ökade med 10 procent under första kvartalet. Försäljningen av linjäracceleratorer utvecklades starkt, särskilt på tillväxtmarknaderna, likaså tillväxten inom samtliga mjukvarusegment. Våra serviceintäkter växte med 8 procent. Vi fortsätter att investera i långsiktigt lönsam tillväxt. Där ingår en expansion av den kommersiella organisationen och marknadsföring samt aktiviteter för att stärka vår roll som ledande inom precisionsdriven strålbaserad medicin.

Vi rapporterade en EBITA-marginal om cirka 20 procent för den rullande 12-månadersperioden. Bruttomarginalen under kvartalet uppgick dock till 39,1 procent, en minskning jämfört med föregående år främst till följd av högre volymer på tillväxtmarknader och en ogynnsam projektmix i kvartalet. Vi är övertygade om att bruttomarginalen kommer att öka under återstoden av året, främst relaterat till förbättrad geografisk mix och projektmix samt Elekta Unity-intäkter.

Kassagenereringen för den rullande 12-månadersperioden uppgick till 78 procent. Under första kvartalet påverkades kassaflödet av en minskning av förskott från kunder samt högre lagernivåer. Det är en temporär effekt som beror den starka omsättningstillväxten i kvartalet samt på färre utleveranser och därmed lägre fakturering, eftersom vi nu fokuserar på att starta projektinstallationer och ytterligare korta ledtiderna. Vi har också byggt upp vårt lager inför kommande installationer av Elekta Unity.

Elekta Unity har nyligen nått tre milstolpar: CE-märkning i Europa, de första patienterna har behandlats med det kliniskt godkända systemet och ansökan om marknadsgodkännande i USA har lämnats in till den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA. Jag är övertygad om att Elekta Unity är framtiden för strålterapi och ett oöverträffat system för precisionsdriven strålbaserad medicin. Detta bekräftas av det mycket stora intresse som kunderna visar. Ett tydligt exempel är det seminarium om MR-strålterapi som UMC Utrecht höll nyligen, där över 300 personer deltog från universitet och sjukhus runt om i hela världen.

Under kvartalet bokade vi fyra nya beställningar av Unity-system, vilket innebär att vi totalt har sålt 32 system. Den feedback vi får från våra kunder bekräftar potentialen hos Unity att erbjuda varje patient en möjlighet till en mer skräddarsydd strålbehandling med högsta precision och minskad risk för komplikationer.

För att stärka vår portfölj förvärvade vi nyligen två företag: Acumyn och dess integrerade kvalitetshanteringssystem AQUA och PalabraApps som hjälper till att förbättra vårt kliniska arbetsflöde inom Elektas onkologiinformationssystem MOSAIQ®. Under kvartalet avyttrade vi också vår MEG-verksamhet.

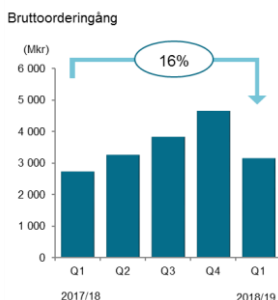
Vi ser en fortsatt ökande efterfrågan på avancerad cancervård och våra utsikter för helåret är positiva och oförändrade: vi förväntar oss att nettoomsättningen kommer att växa med 7 procent och att vi kommer att nå en EBITA-marginal på omkring 20 procent för innevarande räkenskapsår.

Richard Hausmann
Vd och koncernchef

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2018/19 och siffror inom parentes avser jämförelsesiffror för föregående räkenskapsår omräknade till IFRS 15 om inte annat anges.

Orderingång och orderstock

Bruttoorderingången ökade med 16 procent till 3 174 (2 738) Mkr och ökade 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser.



BRUTTOORDERINGÅNG

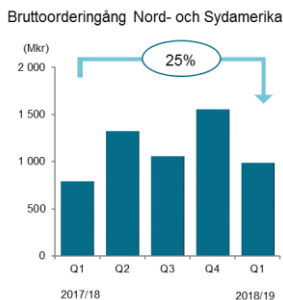
Mkr	Q1 2018/19	Q1 2017/18	Förändr.*	Förändr.	12 månader rullande	Förändr.*	maj - apr 2017/18
Nord- och Sydamerika	990	791	23%	25%	4 920	15%	4 720
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 004	826	15%	22%	5 568	7%	5 389
Asien och Stillahavsregionen	1 180	1 121	2%	5%	4 443	1%	4 384
Koncernen	3 174	2 738	12%	16%	14 929	8%	14 493

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 28 092 Mkr, jämfört med 27 974 Mkr den 30 april 2018. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en negativ valutaomräkningseffekt om -155 Mkr.

Marknadsutveckling

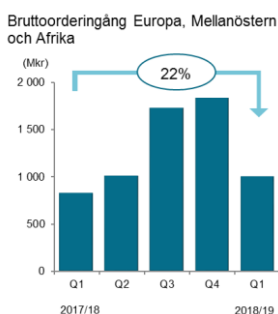
Nord- och Sydamerika



USA är världens största marknad för strålterapi. Marknadstillväxten drivs framför allt av tjänster och mjukvara samt uppgraderingar av den installerade basen av behandlingssystem. Under första kvartalet presenterades nya förslag på ersättningsnivåer för strålbehandling i USA. Om förslagen går igenom kommer nivåerna att öka något nästa år. Sydamerika har ett betydande behov av högkvalitativ, kostnadseffektiv cancervård. En svag ekonomisk utveckling i hela regionen har dock lett till lägre investeringar i ny utrustning.

Elektas resultat i regionen fortsatte att stärkas och vi flyttade fram våra marknadspositioner under kvartalet. Tillväxten var särskilt god för mjukvara och service. För regionen som helhet ökade orderingången med 25 procent, vilket motsvarar en ökning om 23 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Vi bokade en order på ett Elekta Unity forskningsystem från Allegheny Health Network i Pittsburgh i USA.

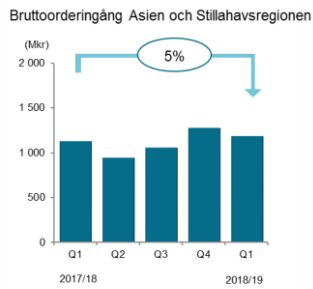
Europa, Mellanöstern och Afrika



Vi har sett en stabil tillväxt på de etablerade marknaderna som främst drivs av uppgraderingar av den installerade basen till nya system och eftermarknads-tjänster, men även av investeringar för att utöka kapaciteten inom strålterapi. Regionens tillväxtmarknader präglas av ett stort behov av strålterapi och en kraftig kapacitetsbrist.

Elektas orderingång ökade med 22 procent jämfört med föregående år, vilket motsvarar en ökning om 15 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Vår utveckling var särskilt god på marknaderna i Italien, Polen, Slovakien och länderna i Mellanöstern. Under kvartalet tecknade vi två ordrar på Elekta Unity, en till L'Hôpital Riviera-Chablais (Vevey Providence) i Schweiz och en till Centre Sidi Abdellah Cancérologie i Algeriet. Intresset för Unity är starkt och har ökat ytterligare efter CE-märkningen och efter att de första patienterna framgångsrikt har behandlats.

Asien och Stillahavsregionen



Regionen har ett betydande långsiktigt behov av att utöka cancervården och marknaderna har i allmänhet underkapacitet inom strålbehandling.

Elektas ordergång ökade med 5 procent under kvartalet, motsvarade 2 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Kina är vår största marknad i regionen. Där stärkte vi vår position och ökade ordergången med 8 procent. Ersättningsnivåerna i Kina har ökat och tillväxten på den privata marknaden är god. Det är också tillfredsställande att vi har återgått till tillväxt i Japan. I Australien har vi sålt ett Elekta Unity-system till Genesis Care.

Nettoomsättning och resultat

Tillväxten var under det första kvartalet stark i Asien och Stillahavsregionen samt Europa, Mellanöstern och Afrika och nettoomsättningen ökade med 13 procent till 2 819 (2 504) Mkr, motsvarande en ökning om 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

NETTOOMSÄTTNING

Mkr	Q1 2018/19	Q1 2017/18	Förändr.*	Förändr.	12 månader rullande	Förändr.*	maj - apr 2017/18
Nord- och Sydamerika	937	940	-2%	0%	3 884	e/t	3 888
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 003	862	11%	16%	4 486	e/t	4 345
Asien och Stillahavsregionen	879	702	23%	25%	3 517	e/t	3 340
Koncernen	2 819	2 504	10%	13%	11 887	e/t	11 573

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser. Jämförelsesiffror för 12 månader rullande kan inte presenteras då övergång till IFRS 15 omräknats på kvartalsbasis med start första kvartalet 2017/18.

Bruttomarginalen uppgick till 39,1 (46,4) procent. Minskningen är huvudsakligen hänförlig till ofördelaktig geografisk mix och projektmix. Rörelsekostnaderna ökade huvudsakligen som ett resultat av investeringar i kommersialiseringen av Elekta Unity, Elekta Digital och den kommersiella organisationen. Justerat för nettot av aktiveringar och avskrivningar på utvecklingskostnader uppgick FoU-kostnaderna till 373 (338), vilket motsvarar 13 (14) procent av nettoomsättningen och 12 procent av nettoomsättningen över en 12 månaders rullande period. EBITA minskade till 386 (420) Mkr motsvarande en marginal om 13,7 (16,7) procent. Minskningen är ett resultat av en lägre bruttomarginal och högre rörelsekostnader. EBITA-marginalen över 12 månader rullande var 19,6 procent.

Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 25 Mkr inklusive valutasäkringseffekter. Rörelseresultatet uppgick till 238 (281) Mkr. Rörelseresultatet inkluderar en positiv effekt på 76 Mkr hänförlig till en verksamhetsavyttring, rapporterad som en del av övriga rörelseintäkter och kostnader.

Finansnettot uppgick till -25 (-39) Mkr. Resultat före skatt uppgick till 213 (243) Mkr och skatt uppgick till -47 (-44) Mkr, vilket motsvarar en skattesats på 22 (18) procent.

Periodens resultat uppgick 166 (199) Mkr och resultat per aktie uppgick till 0,43 (0,52) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 21 (3**) procent och på sysselsatt kapital till 17 (6**) procent.

**Beräkning baserad på IAS18

AKTIVERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

Mkr	Q1 2018/19	Q1 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Aktivering av utvecklingskostnader	129	127	639	637
varav FoU	128	127	637	637
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-120	-110	-418	-408
varav FoU	-120	-105	-400	-385
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	9	17	221	229
varav FoU	8	23	237	252

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar på utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto om 8 (23) Mkr. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till totalt 120 (110) Mkr. Ökningen är hänförlig avskrivningar som inletts efter CE-märkningen av Elekta Unity.

Investeringar och avskrivningar

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 129 (128) Mkr och investeringar i materiella tillgångar uppgick till 31 (43) Mkr. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 189 (177) Mkr.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -381 (76) Mkr. Den operativa kassagenereringen över 12 månader rullande uppgick till 78 procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var -542 (-95) Mkr. Nedgången i kassaflöde berodde på ökade nivåer av netto rörelsekapitalet.

KASSAFLÖDE (UTDRAG)

Mkr	Q1 2018/19	Q1 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Rörelseflöde	318	307	2 368	2 357
Rörelsekapitalförändring	-699	-232	-421	47
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-381	76	1 947	2 404
Löpande investeringar	-160	-171	-805	-816
Kassaflöde efter löpande investeringar	-542	-95	1 142	1 589
Operativ kassagenerering	-89%	16%	78%	95%

Rörelsekapital

Rörelsekapital netto uppgick till -1 622 Mkr, motsvarande -14 (-20 den 30 april 2018) procent av nettoomsättningen. Vi fortsätter att minska ledtiden mellan utleverans och installationsstart i projekt. Under det första kvartalet påverkades netto rörelsekapital av en minskning av förskott från kunder, då installation av många redan betalda projekt genomfördes. Mängden utlevererad utrustning var också lägre under kvartalet än under första kvartalet föregående år. Utleveransen av utrustning förväntas öka under de kommande kvartalen. Under kvartalet byggde vi också upp lager inför kommande installationer av Elekta Unity.

Rörelsekapital

Mkr	31 jul 2018	31 jul 2017	30 apr 2018
Rörelsekapital tillgångar			
Varulager	2 485	2 240	2 560
Kundfordringar	3 061	3 032	3 402
Upplupna intäkter	1 004	897	1 160
Övriga rörelsefordringar	1 103	1 026	1 068
Summa rörelsekapital tillgångar	7 654	7 195	8 191
Rörelsekapital skulder			
Leverantörsskulder	841	806	1 132
Förskott från kunder	4 608	4 861	5 316
Förutbetalda intäkter	1 899	1 653	1 990
Upplupna kostnader	1 508	1 314	1 662
Kortfristiga avsättningar	165	175	186
Övriga kortfristiga skulder	255	212	257
Summa rörelsekapital skulder	9 276	9 022	10 543
Rörelsekapital, netto	-1 622	-1 827	-2 352
% av nettoomsättning 12 månader	-14%	e/t	-20%

DSO (Days Sales Outstanding) uppgick till negativt 75 dagar (negativt 87 dagar den 30 april 2018). Nord- och Sydamerika var oförändrat under kvartalet medan Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stilla-havsregionen visade ökning.

DAYS SALES OUTSTANDING (DSO)

Mkr	31 jul 2018	30 apr 2018
Nord- och Sydamerika	-123	-122
Europa, Mellanöstern och Afrika	-9	-30
Asien och Stilla-havsregionen	-106	-122
Koncernen	-75	-87

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick till 3 547 (3 158) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 4 854 (5 071) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 1 307 (1 912) Mkr och nettoskulden i förhållande till EBITDA var 0,53 (0,32 per 30 april 2018).

NETTOSKULD

Mkr	31 jul 2018	31 jul 2017	30 apr 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 341	4 650	4 369
Kortfristiga räntebärande skulder	513	421	975
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-3 547	-3 158	-4 541
Nettoskuld	1 307	1 912	803

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till -13 (-119) Mkr. Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till -41 (-216) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter med -214 (-244) Mkr.

Förändringen av realiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -77 (46) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende realiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -44 (79) Mkr, exklusive skatt.

Legala tvister

humediQ

Under räkenskapsåret 2017/18 har humediQ GmbH inlett ett nytt skiljedomsförfarande mot samma bolag i Elekta-koncernen och från samma avtal som vid det tidigare skiljedomsförfarandet 2016. Elekta anser att kraven är grundlösa och kommer försvara sig kraftfullt.

Händelser under perioden

Elekta Unity erhåller CE-märkning

Den 18 juni 2018 erhöll Elekta Unity CE-märkning. Märkningen innebär att tekniken är godkänd för kommersiell försäljning och klinisk användning i Europa.

Försäljning av MEG-verksamheten till York Instruments

Den 19 juli 2018 meddelade Elekta att MEG-verksamheten sålts till York Instruments, ett dotterbolag till Croton Healthcare, LLC. Denna avyttring följer Elektas strategiska beslut att prioritera behandlingslösningar och onkologiinformationssystem.

Förvärv av kvalitetssäkringsexperten Acumyn

Elekta meddelade den 27 juli 2018 förvärvet av den kanadensiske kvalitetssäkringsexperten Acumyn, ett fristående avknoppning från University Health Network, Toronto. Avtalet följer den sedan 2014 exklusiva överrensommelsen mellan Elekta och Acumyn att kommersialisera Acumyns integrerade kvalitetshanteringssystemet AQUA.

Förändringar i Elektas koncernledning

Från den 1 juni 2018 är Caroline Mofors, Senior Vice President Chief Compliance and Integrity Officer, medlem i koncernledningen.

Renato Leite började på Elekta den 1 juni 2018 som Executive Vice President Region Europe och som medlem i koncernledningen.

Händelser efter perioden

Pågående 510(k) ansökan för Elekta Unity hos amerikanska FDA

Elekta meddelade den 7 augusti 2018 att en 510(k)-ansökan för strålterapi-systemet Elekta Unity har lämnats in till amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA, där ansökan nu behandlas. Vid FDA 510(k)-godkännande för

lansering av produkten kommer amerikanska vårdgivare kunna erbjuda Unitys bildtagning i realtid, planering och behandlingsteknik till sina patienter.

Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 694 (3 680).

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 33 (31).

Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 31 juli 2018 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 31 juli 2018 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korrupcion utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korrupcion som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korrupcion och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2017/18.

Stockholm den 30 augusti 2018

Richard Hausmann
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RESULTATRÄKNING	Q1	Q1	12 månader	maj - apr
Mkr	2018/19	2017/18	rullande	2017/18
Nettoomsättning	2 819	2 504	11 887	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 716	-1 343	-6 890	-6 517
Bruttoresultat	1 103	1 162	4 997	5 056
Försäljningskostnader	-324	-305	-1 228	-1 208
Administrationskostnader	-265	-243	-970	-949
Forsknings- och utvecklingskostnader	-365	-316	-1 145	-1 095
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	65	-5	70	0
Valutakursdifferenser	24	-12	78	42
Rörelseresultat	238	281	1 802	1 845
Resultat från andelar i intresseföretag	2	2	-7	-7
Ränteintäkter	18	7	78	67
Räntekostnader och liknande poster	-45	-44	-225	-225
Valutakursdifferenser	0	-3	4	1
Resultat före skatt	213	243	1 651	1 681
Inkomstskatt	-47	-44	-336	-333
Periodens resultat	166	199	1 315	1 348
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	166	199	1 315	1 348
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	0	0
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,43	0,52	3,44	3,53
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,43	0,52	3,44	3,53
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT				
Mkr				
Periodens resultat	166	199	1 315	1 348
Övrigt totalresultat:				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-19	-19
Skatt	-	-	5	5
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-	-	-14	-14
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av kassaflödessäkringar	-77	46	-128	-5
Omräkning av utländsk verksamhet	-214	-244	505	475
Skatt	15	-9	26	2
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	-277	-207	402	472
Övrigt totalresultat för perioden	-277	-207	389	458
Totalresultat för perioden	-110	-9	1 704	1 806
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	-110	-9	1 704	1 806
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	0	0

RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q1	Q1	12 månader	maj - apr
	2018/19	2017/18	rullande	2017/18
Rörelseresultat/EBIT	238	281	1 802	1 845
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
Aktiverade utvecklingskostnader	120	110	418	408
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	27	29	115	116
EBITA	386	420	2 335	2 369

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul 2018	31 jul 2017	30 apr 2018
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	9 078	8 343	9 175
Materiella anläggningstillgångar	856	760	895
Finansiella tillgångar	250	287	261
Uppskjutna skattefordringar	356	415	350
Summa anläggningstillgångar	10 541	9 805	10 681
Omsättningstillgångar			
Varulager	2 485	2 240	2 560
Kundfordringar	3 061	3 032	3 402
Upplupna intäkter	1 004	897	1 160
Aktuella skattefordringar	160	248	177
Derivatinstrument	20	119	170
Övriga kortfristiga fordringar	1 103	1 026	1 068
Kortfristiga placeringar	84	-	83
Likvida medel	3 463	3 158	4 458
Summa omsättningstillgångar	11 381	10 720	13 080
Summa tillgångar	21 921	20 525	23 760
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 843	5 555	6 987
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0
Summa eget kapital	6 843	5 555	6 987
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	4 341	4 650	4 369
Uppskjutna skatteskulder	504	534	511
Långfristiga avsättningar	169	159	158
Övriga långfristiga skulder	59	15	63
Summa långfristiga skulder	5 073	5 358	5 102
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	513	421	975
Leverantörsskulder	841	806	1 132
Förskott från kunder	4 608	4 861	5 316
Förutbetalda intäkter	1 899	1 653	1 990
Upplupna kostnader	1 508	1 314	1 662
Aktuella skatteskulder	111	96	107
Kortfristiga avsättningar	165	175	186
Derivatinstrument	105	74	46
Övriga kortfristiga skulder	255	212	257
Summa kortfristiga skulder	10 005	9 612	11 671
Summa eget kapital och skulder	21 921	20 525	23 760

KASSAFLÖDE

Mkr	Q1 2018/19	Q1 2017/18	12 månader rullande	maj - apr 2017/18
Resultat före skatt	213	243	1 651	1 681
Avskrivningar	189	177	687	675
Räntenetto	18	28	86	96
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-43	-17	228	254
Erhållna och betalda räntor	-37	-46	-89	-98
Betald skatt	-21	-77	-195	-250
<i>Rörelseflöde</i>	318	307	2 368	2 357
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	-42	-55	-111	-125
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	268	313	-66 *	-21 *
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	-925	-490	-243	192
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	- 699	-232	-421	47
<i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i>	-381	76	1 947	2 404
Investeringar immateriella tillgångar	-129	-128	-644	-642
Investeringar övriga tillgångar	-31	-43	-200	-212
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	38 *	38 *
<i>Löpande investeringar</i>	- 160	-171	-805	-816
<i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i>	-542	-95	1 142	1 589
Ökning(-)/minskning(+) av kortfristiga placeringar	-1	-	-84	-83
Rörelseförvärv och -avyttringar samt investeringar i andelar	9	-24	-25	-58
<i>Kassaflöde efter investeringar</i>	-533	-120	1 034	1 447
<i>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</i>	-449	14	-831	-367
<i>Periodens kassaflöde</i>	-982	-105	203	1 080
<i>Periodens förändring i likvida medel</i>				
Likvida medel vid periodens början	4 458	3 383	3 158	3 383
Periodens kassaflöde	-982	-105	203	1 080
Omräkningsdifferens	-13	-119	102	-4
<i>Likvida medel vid periodens slut</i>	3 463	3 158	3 463	4 458

* Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - jul 2018/19	maj - jul 2017/18	maj - apr 2017/18
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående balans	6 987	6 774	6 774
Justerad ingående balans enligt IFRS 15 och IFRS 9	-39	-1 212	-1 212
Totalresultat för perioden	-110	-9	1 806
Incitamentsprogram inklusive uppskjuten skatt	5	2	2
Utdelning	-	-	-382
<i>Summa</i>	6 843	5 555	6 987
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående balans	0	0	0
Totalresultat för perioden	0	-	0
<i>Summa</i>	0	0	0
<i>Utgående balans</i>	6 843	5 555	6 987

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2017/18, med undantag för de redovisningsprinciper som presenteras nedan.

Nya redovisningsprinciper

Två nya IFRS-standarderna; IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument gäller för räkenskapsår som inleds från och med den 1 januari 2018 och båda dessa tillämpas sedan den 1 maj 2018. För IFRS 15 tillämpar Elekta den retroaktiva metoden med omräkning av jämförelseperioden för föregående år. IFRS 9 tillämpas retroaktivt och i enlighet med vad standarden tillåter har jämförelseperioden inte räknats om.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder - intäktsredovisning

Elektas intäkter härrör huvudsakligen från försäljning av behandlingslösningar och onkologiinformationssystem som består av utrustning för strålterapi, strålkirurgi och brachyterapi samt mjukvaruprodukter och relaterad service.

Många av Elektas produkter och tjänster säljs fristående, men är också ofta inkluderade i sammansatta kontrakt, där utrustning, mjukvara och service kan ingå i samma avtal. Ett sammansatt kontrakt behandlas som ett projekt och stöds av en projektgrupp som koordinerar produktion, leverans och installation, som kan ske i olika steg.

I de flesta kontrakt består transaktionspriset av en fastställd ersättning som tydligt anges i kontraktet och produkterna säljs vanligtvis utan rätt till retur. I sällsynta fall innehåller kontrakt en rörlig ersättning där uppskattningar görs som ett led i intäktsallokeringen.

Allokeringen av transaktionspriset, inkluderat eventuella rabatter, på varorna och tjänsterna (prestationsåtagandena) i ett kontrakt sker utifrån en uppskattning av det fristående försäljningspriset för de varor och tjänster som identifierats som prestationsåtaganden. Eftersom många delar som ingår i ett sammansatt kontrakt också säljs fristående, bestäms de fristående försäljningspriserna vanligen med utgångspunkt i observerbara priser. För varor och tjänster som inte säljs fristående, fastställs det fristående försäljningspriset med utgångspunkt i bästa tillgängliga marknadsdata och intern information för varorna och tjänsterna i fråga.

Kostnader för att erhålla kontrakt utgörs huvudsakligen av provision, som kostnadsförs när intäkten hänförlig till kontraktet i fråga intäktsförs.

Tidpunkten för intäktsredovisning av varorna och tjänster inkluderade i ett sammansatt kontrakt beror på dess karaktär och på när kontrollen för varje vara eller tjänst övergår till kunden.

Behandlingslösningar

Elekta säljer behandlingslösningar som består av utrustning, mjukvara och service. Huvudsaklig utrustning är Leksell Gamma Knives, linjäracceleratorer, MR-linacs och efterladdare. Mjukvarulicenser består huvudsakligen av onkologiinformationssystem (OIS) och behandlingsplaneringssystem (TPS). Service inkluderar underhåll och support för utrustning, mjukvara, utbildning och installation. De flesta sammansatta kontrakt inkluderar minst en typ av utrustning, mjukvarulicenser, installation, service och utbildning. Intäktsredovisningen för dessa kontrakt sker när kontrollen för varje enskilt prestationsåtagande övergår till kunden, vilket för standardkontrakt sker i olika steg över en längre tid, vanligtvis upp till sex månader beroende på geografisk marknad.

Utrustning

I ett standardkontrakt anses kontrollen föras över när utrustningen levereras till kunden och installation påbörjas. Vid denna tidpunkt överförs risk och avkastning, kunden har fysisk besittning och Elekta har rätt till betalning för den levererade varan.

Mjukvara

För mjukvarulicenser anses kontrollen övergå, och intäktsredovisning sker, då licenserna tillgängliggörs för kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten då mjukvaran accepteras.

Service

För serviceavtal anses kontrollen överföras löpande över tid och intäktsredovisning sker linjärt under den kontrakterade avtalsperioden eller under den uppskattad period då den specificerade servicen ska utföras. Underhålls- och supportavtal för mjukvaruprodukter förnyas vanligen årsvis. Installationstjänster och utbildning med lågt pris och som utförs under en begränsad tidsperiod anses vara oväsentliga. Intäktsredovisning sker när varan som tjänsten är kopplad till når nivån för teknisk acceptans.

Ändringar av varor och tjänster som ingår i ett avtal och de värden som är allokerade till varje komponent kan påverka intäktsredovisningens tidpunkt och belopp. Intäktsredovisningen beror också på när leverans sker, när

kundens lokal är redo för installation, produkters tillgänglighet, och för vissa kontrakt, hur villkoren för kundacceptans är utformade. Om leverans eller installation inte utförs enligt tidsplan eller om kundacceptans inte lämnas vid förväntad tidpunkt, kan intäkterna komma att avvika från förväntan.

Intäktsredovisning sammanfaller ofta inte med fakturering till eller betalningar från kunder. Betalningsvillkor eller villkor för projekt kan skilja sig mellan olika kontrakt och regioner, men i Elektas standardkontrakt skall delbetalningar ske vid vissa händelser, som mottagande av order, leverans och acceptans. I ett standarprojekt redovisas belopp fakturerade enligt faktureringsplan som kundfordringar med motsvarande kontraktsskuld inkluderat i förskott från kunder om prestationsåtaganden inte är genomförda och intäktsredovisning därmed inte kan ske. Belopp som har intäktsredovisats, men som Elekta inte ännu kan fakturera enligt den faktureringsplan som avtalats, redovisas som kontraktstillgångar och inkluderas i upplupna intäkter. För serviceavtal sker fakturering och betalning i förskott på de flesta marknaderna. När det föreligger ett avtal som fakturerats till kund, har Elekta vanligtvis rätt till betalning även om prestationsåtagandet fortfarande inte genomförts. Därför bokförs en fordran med en motsvarande kontraktsskuld rapporterad som förutbetald intäkt.

IFRS 9 – Finansiella instrument

IFRS 9 innefattar klassificering, mätning och nedskrivning av finansiella instrument samt säkringsredovisning. De finansiella effekterna för Elekta från införandet av IFRS 9 är begränsade och hänförliga till införandet av en princip som använder förväntade kreditförluster som underlag till nedskrivning av finansiella instrument istället för en princip som bygger på inträffade förluster. De förväntade förlusterna beräknas för alla utestående belopp baserat på historisk erfarenhet och uppskattning av framtiden. Den huvudsakliga effekten är hänförlig till beräkningen av osäkra kundfordringar, eftersom avsättningen för förväntade förluster gäller alla finansiella fordringar, även de som ännu inte förfallit. Vid tillämpning av den nya principen ökar eller minskar avsättningen för osäkra kundfordringar beroende på värdet av de utestående finansiella tillgångarna. Den finansiella effekten av den nya principen påverkar huvudsakligen värdet av kundfordringar och upplupna intäkter från projekt, se ytterligare information nedan.

IFRS 9 introducerar också en ny princip för klassificering samt relaterad värdering av finansiella instrument. Elekta har gått igenom alla finansiella instrument för att klassificera dessa i enlighet med den nya standarden och följande huvudkategorier har fastställts:

Placeringar av överskottslikviditet i penningmarknadsfonder och omsättningsbara värdepapper hålls i en portfölj som förvaltas på basis av verkligt värde och kommer att klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Kundfordringar inom koncernen innehas generellt med målet att erhålla avtalsmässiga kassaflöden och uppfyller därmed villkoren för att klassificeras i en affärsmodell med syfte att hålla fordringarna till förfall och erhålla avtalsmässiga kassaflöden med värdering till upplupet anskaffningsvärde. I vissa länder har Elekta kundfordringar som ibland avyttras och dessa hanteras inom en affärsmodell med målet att realisera kassaflöden genom att både erhålla avtalsmässiga kassaflöden och sälja tillgången. Dessa kundfordringar värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Omklassificeringen av tillgångar resulterar inte i några väsentliga förändringar i värderingen av tillgångar vid tidpunkten för övergången.

Säkringsredovisning tillämpas i enlighet med IFRS 9 och de befintliga säkringsrelationerna vid övergångstidpunkten har kvalificerat för säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 såväl som enligt den tidigare standarden IAS 39. Rent allmänt är reglerna för säkringsredovisning i IFRS 9 mer anpassningsbara till företagets mål för riskhantering än reglerna i den tidigare standarden. Elekta tillämpar säkringsredovisning för säkring av valuta-kursrisker och från tid till annan även för säkring av ränterisker. Tillämpningen av säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 har inga finansiella effekter vid tidpunkten för övergången.

Effekter från införandet av IFRS 15 och IFRS 9

Balanseffekten netto från övergången till IFRS 15 redovisades i eget kapital och uppgick till -987 MSEK per den 1 maj 2018 och -1 212 MSEK vid ingången av jämförelseåret. Övergången till IFRS 9 har påverkat öppningsbalansen för räkenskapsåret 2018/19 och effekten på eget kapital uppgår till -39 MSEK.

Engångseffekten på eget kapital från införandet av standarderna är i första hand hänförlig till IFRS 15 och tidpunkterna för intäktsredovisning av behandlingslösningar. Enligt IFRS 15 ska intäktsredovisning göras vid tidpunkten när kontrollen överförs till kunden, vilket enligt Elektas bedömning är när behandlingssystemet är klart för installation hos kunden. Före införandet av IFRS 15 skedde intäktsredovisning av behandlingslösningar när risker och förmåner överfördes till kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten för utleverans. Den finansiella påverkan som redovisas i eget kapital vid övergången beror i första hand på antalet behandlingslösningar som har levererats, men ännu inte installeras hos kunden vid den tidpunkten. Andra mindre väsentliga finansiella effekter från övergången avser förändringar av allokeringen av transaktionspriset till olika prestationsåtaganden.

EFFEKTER AV IFRS 15 OCH IFRS 9 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Öppningsbalans 2017/18			Stängningsbalans 2017/18			Öppningsbalans 2018/19			Justerad 1 maj, 2018
	Rapporterat 30 apr, 2017	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2017	Rapporterat 30 apr, 2018	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr, 2018	Omräknat 30 apr, 2018	Just. IFRS 9		
Anläggningstillgångar										
Uppskjutna skattefordringar	375	91	466	267	83	350	350	10		360
Finansiella tillgångar	308	-	308	261	-	261	261	-		261
Omsättningstillgångar										
Varulager	936	1 384	2 320	1 121	1 439	2 560	2 560	-		2 560
Kundfordringar	3 726	-	3 726	3 402	-	3 402	3 402	-25		3 377
Upplupna intäkter	1 640	-789	851	1 601	-441	1 160	1 160	-24		1 136
Övriga kortfristiga fordringar	802	134	936	846	222	1 068	1 068	-		1 068
Summa tillgångar	20 950	820	21 770	22 457	1 303	23 760	23 760	-39		23 721
Summa eget kapital	6 774	-1 212	5 562	7 975	-987	6 987	6 987	-39		6 948
Långfristiga skulder										
Uppskjutna skatteskulder	778	-225	553	693	-182	511	511	-		511
Kortfristiga skulder										
Förskott från kunder	2 531	2 680	5 211	2 575	2 741	5 316	5 316	-		5 316
Förutbetalda intäkter	1 874	1	1 875	2 053	-63	1 990	1 990	-		1 990
Upplupna kostnader	1 875	-398	1 477	1 854	-192	1 662	1 662	-		1 662
Kortfristiga avsättningar	231	-26	205	201	-15	186	186	-		186
Summa eget kapital och skulder	20 950	820	21 770	22 457	1 303	23 760	23 760	-39		23 721

EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Anläggningstillgångar												
Uppskjutna skattefordringar	290	124	415	310	131	441	260	98	358	267	83	350
Omsättningstillgångar												
Varulager	1 076	1 164	2 240	1 102	1 253	2 355	1 243	1 265	2 508	1 121	1 439	2 560
Kundfordringar	3 032	-	3 032	3 120	-	3 120	3 505	-	3 505	3 402	-	3 402
Upplupna intäkter	1 467	-570	897	1 545	-533	1 012	1 177	-408	769	1 601	-441	1 160
Övriga kortfristiga fordringar	878	148	1 026	917	155	1 072	926	184	1 110	846	222	1 068
Summa tillgångar	19 659	866	20 525	20 152	1 006	21 158	20 617	1 139	21 756	22 457	1 303	23 760
Summa eget kapital	6 511	-956	5 555	6 734	-919	5 815	7 040	-886	6 154	7 975	-987	6 987
Långfristiga skulder												
Uppskjutna skatteskulder	668	-134	534	669	-115	554	593	-138	455	693	-182	511
Kortfristiga skulder												
Förskott från kunder	2 537	2 324	4 861	2 440	2 280	4 720	2 643	2 382	5 025	2 575	2 741	5 316
Förutbetalda intäkter	1 704	-50	1 653	1 764	10	1 774	1 830	-7	1 823	2 053	-63	1 990
Upplupna kostnader	1 611	-297	1 314	1 742	-232	1 510	1 688	-197	1 491	1 854	-192	1 662
Kortfristiga avsättningar	196	-21	175	172	-18	154	140	-15	125	201	-15	186
Summa eget kapital och skulder	19 659	866	20 525	20 152	1 006	21 158	20 617	1 139	21 756	22 457	1 303	23 760

EFFEKTER AV OMRÄKNING TILL IFRS 15 I KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18			maj - apr 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Nettoomsättning	2 169	335	2 504	2 802	101	2 903	2 747	9	2 756	3 614	-205	3 409	11 333	240	11 573
Kostnad för sålda produkter	-1 250	-92	-1 343	-1 620	-25	-1 645	-1 595	34	-1 561	-2 120	150	-1 970	-6 584	67	-6 517
Bruttoresultat	919	243	1 162	1 183	76	1 259	1 153	43	1 196	1 494	-55	1 439	4 748	307	5 056
Rörelseresultat	38	243	281	365	76	441	366	43	409	769	-55	714	1 538	307	1 845
Rörelsemarginal	2%	-	11%	13%	-	15%	13%	-	15%	21%	-	21%	14%	-	16%
Inkomstskatt	0	-44	-44	-84	-18	-102	-25	-9	-34	-166	13	-153	-276	-57	-333
Periodens resultat	-1	199	199	247	58	305	308	34	342	544	-42	502	1 099	249	1 348
Totalresultat för perioden	-265	256	-9	410	37	447	312	32	345	1 123	-101	1 023	1 581	225	1 806
Vinst per aktie före/efter utspädning, SEK	0,00	0,52	0,52	0,65	0,15	0,80	0,81	0,09	0,90	1,42	-0,11	1,31	2,88	0,65	3,53
Justerad EBITA	177	243	420	491	76	566	491	43	534	903	-55	848	2 062	307	2 369
Justerad EBITA marginal	8%		17%	18%		20%	18%		19%	25%		25%	18%		20%

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagkurs				
		maj - jul 2018/19	maj - jul 2017/18	Förändr. *	31 jul 2018	31 jul 2017	30 apr 2018	Förändr. * 12 mån.	Förändr. **
Euroland	1 EUR	10,319	9,681	7%	10,250	9,535	10,509	8%	-2%
Storbritannien	1 GBP	11,711	11,102	5%	11,489	10,668	11,942	8%	-4%
Japan	1 JPY	0,080	0,077	4%	0,079	0,074	0,079	6%	0%
USA	1 USD	8,794	8,605	2%	8,749	8,131	8,664	8%	1%

* 31 juli 2018 i förhållande till 31 juli 2017

** 31 juli 2018 i förhållande till 30 april 2018

Utländska koncernföretags ordergång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagkurs.

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

maj - jul 2018/19

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	937	1 003	879	-	2 819	
Kostnad per region	-631	-680	-616	-	-1 926	68%
Täckningsbidrag	306	323	263	-	892	32%
Täckningsbidrag, %	33%	32%	30%			
Globala kostnader				-654	-654	23%
Rörelseresultat	306	323	263	-654	238	8%
Finansnetto				-25	-25	
Resultat före skatt	306	323	263	-680	213	

maj - jul 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	940	862	702	-	2 504	
Kostnad per region	-553	-564	-481	-	-1 598	64%
Täckningsbidrag	388	297	221	-	906	36%
Täckningsbidrag, %	41%	35%	31%			
Globala kostnader				-625	-625	25%
Rörelseresultat	388	297	221	-625	281	11%
Finansnetto				-39	-39	
Resultat före skatt	388	297	221	-663	243	

maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	3 888	4 345	3 340	-	11 573	
Kostnad per region	-2 375	-2 783	-2 294	-	-7 452	64%
Täckningsbidrag	1 513	1 562	1 046	-	4 121	36%
Täckningsbidrag, %	39%	36%	31%			
Globala kostnader				-2 276	-2 276	20%
Rörelseresultat	1 513	1 562	1 046	-2 276	1 845	16%
Finansnetto				-164	-164	
Resultat före skatt	1 513	1 562	1 046	-2 440	1 681	

12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	3 884	4 486	3 517	-	11 887	
Kostnad per region	-2 453	-2 898	-2 429	-	-7 780	65%
Täckningsbidrag	1 431	1 588	1 088	-	4 107	35%
Täckningsbidrag, %	37%	35%	31%			
Globala kostnader				-2 306	-2 306	19%
Rörelseresultat	1 431	1 588	1 088	-2 306	1 802	15%
Finansnetto				-150	-150	
Resultat före skatt	1 431	1 588	1 088	-2 456	1 651	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i volymer och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta, liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

Nettoomsättning per produkttyp

SEK M	Q1 2018/19	Q1 2017/18	12 månader rullande	maj -apr 2017/18
Lösningar	1 582	1 392	7 244	7 054
Service	1 237	1 112	4 644	4 519
Total	2 819	2 504	11 887	11 573

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 jul 2018		31 jul 2017		30 apr 2018	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 341	4 346	4 650	4 700	4 369	4 372
Kortfristiga räntebärande skulder	513	513	421	424	975	975

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- > Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- > Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- > Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Mkr	Nivå	31 jul 2018	31 jul 2017	30 apr 2018
FINANSIELLA TILLGÅNGAR				
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	10	40	111
Kortfristiga placeringar	1	84	-	83
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	12	89	59
Finansiella tillgångar, totalt		106	129	253
FINANSIELLA SKULDER				
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	54	64	27
Villkorad köpeskilling	3	6	50	20
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	56	10	26
Finansiella skulder, totalt		116	124	73

NYCKELTAL

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jul	maj - jul
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Bruttoordergång, Mkr	e/t	12 825	13 821	14 064	14 493	2 738	3 174
Nettoomsättning, Mkr	10 694	10 839	11 221	10 704	11 573	2 504	2 819
Orderstock, Mkr	13 609	17 087	18 239	22 459	27 974	24 736	28 092
Rörelseresultat, Mkr	1 727	937	423	598	1 845	281	238
Rörelsemarginal, %	16	9	4	6	16	11	8
Vinstmarginal, %	14	7	2	3	15	10	8
Eget kapital, Mkr	6 257	6 646	6 412	6 774	6 987	5 555	6 843
Sysselsatt kapital, Mkr	10 743	12 678	11 360	12 046	12 331	10 626	11 697
Nettoskuld, Mkr	2 239	2 768	2 677	1 889	803	1 912	1 307
Operativ kassagenerering, %	60	126	111	145	95	16	- 89
Medelantal anställda	3 631	3 679	3 677	3 581	3 702	3 680	3 694

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jul *	maj - jul
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Räntabilitet på eget kapital, %	21	9	2	2	22	3	21
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	17	9	4	5	17	6	17

* Beräkning baserad på IAS18

DATA PER AKTIE

	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr *	maj - apr	maj - jul	maj - jul
	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2017/18	2018/19
Resultat per aktie							
före utspädning, kr	3,01	1,45	0,36	0,33	3,53	0,52	0,43
efter utspädning, kr	3,00	1,45	0,36	0,33	3,53	0,52	0,43
Kassaflöde per aktie							
före utspädning, kr	1,31	1,78	1,00	2,69	3,79	-0,31	-1,39
efter utspädning, kr	1,24	1,78	1,00	2,69	3,79	-0,31	-1,39
Eget kapital per aktie							
före utspädning, kr	16,39	17,41	16,79	17,73	18,29	14,54	17,91
efter utspädning, kr	20,32	17,41	16,79	17,73	18,29	14,54	17,91
Genomsnittligt vägt antal aktier							
före utspädning, tusental	381 277	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 686	381 287	381 288	381 306	382 027	382 027	382 027
Antal aktier per balansdag							
före utspädning, tusental **	381 287	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	400 696	381 287	381 288	382 027	382 027	382 027	382 027

* Beräkning baserad på IAS18.

**Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antal aktier i eget förvar (1 541 368 per 31 juli 2018)

KVARTALSDATA

Mkr	2016/17 *				2017/18				2018/19
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Bruttoordergång	2 662	3 383	3 653	4 366	2 738	3 267	3 833	4 654	3 174
Nettoomsättning	1 882	2 434	2 673	3 715	2 504	2 903	2 757	3 409	2 819
EBITA	71	251	266	509	420	566	534	848	386
Rörelseresultat	-34	140	144	347	281	440	409	714	238
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-139	342	394	1 222	76	403	691	1 235	-381

* Beräkning baserad på IAS18

ORDERTILLVÄXT BERÄKNAT PÅ OFÖRÄNDRAD VALUTAKURS

	2016/17				2017/18				2018/19
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Nord- och Sydamerika, %	-16	4	-6	-19	-6	14	15	10	23
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	14	-17	116	-32	-4	-5	-5	28	15
Asien och Stillahavsregionen, %	20	10	2	-5	7	-11	33	-9	2
Koncernen, %	4	-2	34	-20	0	0	9	10	12

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - jul 2018/19	maj - jul 2017/18
Rörelsekostnader	-48	-56
Finansnetto	89	16
Resultat efter finansiella poster	41	-40
Skatt	8	0
Periodens resultat	49	-40
Rapport över totalresultat		
Periodens resultat	49	-40
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	49	-40

BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul 2018	30 apr 2018
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	68	68
Andelar i koncernföretag	2 195	2 239
Fordringar hos koncernföretag	2 388	2 411
Övriga finansiella tillgångar	14	14
Uppskjutna skattefordringar	8	0
Summa anläggningstillgångar	4 672	4 731
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	3 010	3 468
Övriga kortfristiga fordringar	59	137
Övriga kortfristiga placeringar	84	83
Likvida medel	2 881	3 625
Summa omsättningstillgångar	6 035	7 312
Summa tillgångar	10 707	12 044
Eget kapital	2 854	2 823
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 339	4 366
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	9	9
Summa långfristiga skulder	4 387	4 414
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	513	959
Skulder till koncernföretag	2 869	3 754
Kortfristiga avsättningar	0	0
Övriga kortfristiga skulder	84	94
Summa kortfristiga skulder	3 466	4 807
Summa eget kapital och skulder	10 707	12 044

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php eller sidan 120-122 i årsredovisningen 2017/18.

Från och med första kvartalet för räkenskapsåret 2018/19 rapporteras inga poster som jämförelsestörande i resultaträkningen. Därmed ingår definitionen inte längre i uppställningarna nedan.

Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas ordergång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxling visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

FÖRÄNDRING BRUTTOORDERINGÅNG	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östen och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q1 2018/19 vs. Q1, 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	23	183	15	126	2	17	12	326
Valutaeffekter	2	16	6	52	4	42	4	110
Rapporterad förändring	25	199	22	178	5	59	16	436
Q1 2017/18 vs. Q1 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-6	-47	-4	-35	7	74	0	-8
Valutaeffekter	4	27	4	31	3	26	3	84
Rapporterad förändring	-2	-20	0	-4	10	100	3	76

FÖRÄNDRING NETTOOMSÄTTNING	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östen och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q1 2018/19 vs. Q1, 2017/18								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-2	-18	11	95	23	162	10	239
Valutaeffekter	2	15	5	46	2	15	3	76
Rapporterad förändring	0	-3	16	141	25	177	13	315
Q1 2017/18 vs. Q1 2016/17 *								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-3	-21	33	185	13	65	12	229
Valutaeffekter	4	26	4	19	3	14	3	59
Rapporterad förändring	1	5	37	204	16	79	15	288

* Beräkning baserad på IAS18

EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering och nettoskuld/EBITDA-kvot.

Mkr	Q1 2017/18	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19
Rörelseresultat/EBIT	281	440	409	714	238
<i>Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar:</i>					
Aktiverade utvecklingskostnader	110	96	98	103	120
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	29	30	27	30	27
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	38	36	37	40	41
EBITDA	458	603	571	888	427

Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

Mkr	31 jul 2017 *	31 okt 2017 *	31 jan 2018 *	30 apr 2018	31 jul 2018
Resultat före skatt (12 månader rullande)	424	683	960	1 681	1 651
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	253	232	231	225	225
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	677	915	1 191	1 905	1 877
Summa tillgångar	19 659	20 152	20 617	23 760	21 921
Uppskjutna skatteskulder	-668	-669	-593	-511	-504
Långfristiga avsättningar	-159	-165	-159	-158	-169
Övriga långfristiga skulder	-15	-5	-57	-63	-59
Leverantörsskulder	-806	-970	-962	-1 132	-841
Förskott från kunder	-2 537	-2 440	-2 643	-5 316	-4 608
Förutbetalda intäkter	-1 704	-1 764	-1 830	-1 990	-1 899
Upplupna kostnader	-1 611	-1 742	-1 688	-1 662	-1 508
Aktuella skatteskulder	-96	-89	-93	-107	-111
Kortfristiga avsättningar	-196	-172	-140	-186	-165
Derivatinstrument	-74	-21	-49	-46	-105
Övriga kortfristiga skulder	-212	-230	-300	-257	-255
Sysselsatt kapital	11 582	11 885	12 103	12 331	11 697
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	11 712	11 765	11 833	11 194	11 367
Räntabilitet på sysselsatt kapital	6%	8%	10%	17%	17%

* Beräkning baserad på IAS18

Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

Mkr	Q1 2017/18 *	Q2 2017/18 *	Q3 2017/18 *	Q4 2017/18	Q1 2018/19
Periodens resultat (12 månader rullande)	189	382	648	1 348	1 315
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	6 563	6 604	6 696	6 015	6 271
Räntabilitet på eget kapital	3%	6%	10%	22%	21%

* Beräkning baserad på IAS18

Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

Mkr	Q1 2017/18	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18	Q1 2018/19
Kassaflöde från den löpande verksamheten	76	403	691	1 235	-381
EBITDA	458	603	571	888	427
Operativ kassagenerering	16%	67%	121%	139%	-89%

Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning. En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 5.

Days sales outstanding (DSO)

DSO används av ledningen för att följa utvecklingen av kundernas betalningstider på en övergripande nivå vilket har väsentlig påverkan på rörelsekapital och kassaflöde.

Mkr	31 jul 2017 *	31 okt 2017 *	31 jan 2018 *	30 apr 2018	31 jul 2018
Kundfordringar	3 032	3 120	3 505	3 402	3 061
Upplupna intäkter	1 467	1 545	1 177	1 160	1 004
Förskott från kunder	-2 537	-2 440	-2 643	-5 316	-4 608
Förutbetalda intäkter	-1 704	-1 764	-1 830	-1 990	-1 899
Nettofordran på kunder	258	461	209	-2 744	-2 441
Nettoomsättning (12 månader rullande)	10 991	11 359	11 434	11 573	11 887
Antal dagar	365	365	365	365	365
Nettoomsättning per dag	30	31	31	32	33
Days sales outstanding (DSO)	9	15	7	-87	-75

* Beräkning baserad på IAS18

Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot

Nettoskulden är viktig för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA-kvot används av ledningen för att följa koncernens skuldutveckling, refinansieringsbehov och finansiella utväxling.

Mkr	30 apr 2018	31 jul 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	4 341
Kortfristiga räntebärande skulder	975	513
Livida medel och kortfristiga placeringar	-4 541	-3 547
Nettoskuld	803	1 307
EBITDA (12 månader rullande)	2 520	2 489
Nettoskuld/EBITDA-kvot	0,32	0,53

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 30 augusti klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann och ekonomi- och finansdirektör Gustaf Salford.

För att delta via telefon, ring cirka 5 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0)8 566 42 690
Storbritannien: +44 (0) 203 008 98 01
USA: +1 855 753 22 36

Webbsändningen kan nås via följande länk:

<http://event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=1484137&s=1&k=39E555725E4C5C2CC7AFBC63D03E1012>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 30 augusti 2018 kl. 07.30 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Gustaf Salford
Ekonomi- och finansdirektör
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 487
gustaf.salford@elekta.com

Johan Andersson
Director Investor Relations
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 415
johan.andersson@elekta.com

Finansiell kalender

Årsstämma 2018	30 augusti 2018
Delårsrapport maj – oktober 2018/19	29 november 2018
Delårsrapport maj – januari 2018/19	22 februari 2019
