

Fjärde kvartalet

- Bruttoordergången uppgick till 4 656 (4 366) Mkr, en ökning med 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 7 procent i SEK.
- Nettoomsättningen uppgick till 3 614 (3 715) Mkr, oförändrat beräknat på oförändrade valutakurser och en minskning med 3 procent i SEK.
- Justerad EBITA* uppgick till 918 (779) Mkr. Jämförelsestörande poster uppgick till 0 (-253) Mkr och kundförluster till -15 (-16) Mkr.
- Justerad EBITA*-marginal uppgick till 25 (21) procent.
- Rörelseresultatet uppgick till 769 (347) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 544 (93) Mkr. Resultat per aktie var 1,42 (0,24) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar uppgick till 979 (1 016) Mkr.
- Åtta Elekta Unity-ordrar bokades under kvartalet.

Maj – april 2017/18

- Bruttoordergången uppgick till 14 493 (14 064) Mkr, en ökning med 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 3 procent i SEK.
- Nettoomsättningen uppgick till 11 333 (10 704) Mkr, en ökning med 8 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 6 procent i SEK.
- Justerad EBITA* uppgick till 2 116 (1 661) Mkr. Jämförelsestörande poster uppgick till 0 (-518) Mkr och kundförluster till -53 (-46) Mkr.
- Justerad EBITA*-marginal uppgick till 19 (16) procent.
- Rörelseresultatet uppgick till 1 538 (598) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 1 099 (126) Mkr. Resultat per aktie var 2,88 (0,33) kr före/efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar förbättrades till 1 589 (1 045) Mkr.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 1,40 (1,00) kr per aktie för räkenskapsåret 2017/18.

Utsikter för räkenskapsåret 2018/19

- Baseras på IFRS 15 omräkning (se sidan 9-12).
- Nettoomsättningstillväxt om cirka 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser
- EBITA-marginal om cirka 20 procent (Förändring från >20 procent).

Koncernen i sammandrag

Mkr	Q4		Förändr.	maj - apr		Förändr.
	2017/18	2016/17		2017/18	2016/17	
Bruttoordergång	4 656	4 366	10% **	14 493	14 064	5% **
Nettoomsättning	3 614	3 715	0% **	11 333	10 704	8% **
Justerad EBITA*	918	779	18%	2 116	1 661	27%
Rörelseresultat	769	347	122%	1 538	598	157%
Periodens resultat	544	93	485%	1 099	126	772%
Kassaflöde efter löpande investeringar	979	1 016	-4%	1 589	1 045	52%
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	1,42	0,24	492%	2,88	0,33	773%

*Justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster, se sid 13 för avstämning mot rörelseresultatet. Fördelning av omstrukturings- och legala kostnader presenteras på sid 21.

**Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.



Verkställande direktören kommenterar

Senaste året var ett starkt år. Vi har etablerat hållbara affärsprocesser och byggt en stabil plattform för en framtida lönsam tillväxt. Ordergångens ökade och EBITA-marginalen förbättrades till 19 procent samtidigt som vi upprätthåller ett lågt rörelsekapital och stärker kassaflödet betydligt. Elekta Unity fortsatte sin positiva utveckling med åtta nya ordrar bokade under det fjärde kvartalet och vi följer vår plan med CE-märkningen under juni.*

Vi hade ett starkt sista kvartal och stärkte vår marknadsställning under året. Ett antal vunna upphandlingar, ordrar på Elekta Unity och en växande marknad var viktiga anledningar till en ordergångstillväxt på 10 procent under det fjärde kvartalet och 5 procent för räkenskapsåret. Våra pågående förbättringsaktiviteter i Nordamerika säkerställde en fortsatt gynnsam utveckling och ordergången ökade med 10 procent under det fjärde kvartalet. Även Europa visade en stark utveckling med 28 procent tillväxt. I Asien nådde vi en tillväxt om 2 procent för helåret, samtidigt som det fjärde kvartalet var svagare, särskilt i Japan. Vi uppskattar att den globala marknadstillväxten under året uppgick till 4 procent och vi ser fortsatt positivt på marknaden i samtliga regioner.

Vi har säkerställt en jämnare intäktsfördelning under året, vilket återspeglas i det fjärde kvartalet som var oförändrat jämfört med föregående år. Tittar vi på helåret visade nettoomsättningen en stabil ökning om 8 procent, drivet av goda leveransvolymier för linjäracceleratorer, god tillväxt inom mjukvara för behandlingsplanering och ett starkt år för Leksell Gamma Knife®. Ser vi till vår totala installerade bas av behandlingssystem har den ökat med 6 procent jämfört med föregående år. Det är en viktig drivkraft för serviceverksamheten, vilket lägger grunden för stabila och återkommande intäkter över tid.

EBITA*-marginalen ökade med 4 procentenheter under det fjärde kvartalet till 25 procent. För helåret ökade marginalen med 3 procentenheter till 19 procent och inräknat jämförelsestörande poster under räkenskapsåret 2016/17 ökade EBITA*-marginalen med 8 procentenheter. Vårt redovisade rörelseresultat (EBIT) ökade med 157 procent under året. Vi uppnådde det högsta operativa kassaflödet hittills i Elektas historia, med en ökning om över 30 procent jämfört med föregående år.

Vid ESTRO-kongressen i april bekräftades det ökade intresset för Elekta Unity och nya lösningar ur Elekta Digital-programmet vårt ledarskap inom innovation och nytänkande i sektorn. Det samarbete vi har inlett med IBM Watson Oncology är ett utmärkt exempel på det. Samarbetet ska hjälpa läkarna att i hög grad automatisera framtagandet av behandlingsplaner med hjälp av artificiell intelligens för att kunna omvandla big data till skraddarsydd cancerbehandlingar. De möjligheter som det skapar är mycket spännande och vi ser fram emot att bli pionjärer inom området.

Under kvartalet bokade vi ordrar på åtta Unity-system, vilket innebär att vi totalt har sålt 28 system. Jag är glad att se att utvecklingen går allt snabbare samtidigt som den feedback vi får från installerade enheter bekräftar potentialen att erbjuda varje patient en möjlighet till en mer skraddarsydd strålbehandling med stor precision. Vi följer planen mot CE-märkning i juni, vilket i praktiken innebär att vi för närvarande slutför utvecklingen med kundvalideringsfasen.

Från och med det innevarande räkenskapsåret (2018/19) ändrar vi våra redovisningsprinciper i enlighet med IFRS15. För transparensens skull tillhandahåller vi omräknade historiska siffror på sidorna 9-12 i den här rapporten. Omräkningen, där nettoomsättningen är 240 Mkr högre för året, utgör grunden för våra framtida utsikter.

För det innevarande räkenskapsåret ser vi en fortsatt ökande efterfrågan på avancerad cancervård och tillsammans med fler leveranser av Elekta Unity bedömer vi att nettoomsättningen kommer att växa med cirka 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Utifrån den tillväxten och vårt fokus på förbättringar av processer och kostnadskontroll är vårt mål att nå en EBITA-marginal på cirka 20 procent.

Reaktionerna i Kina avseende Unity har varit mycket positiva och vi kommer att installera de första fem systemen under det innevarande räkenskapsåret. Intäkterna för de här systemen kommer emellertid inte att redovisas förrän efter godkännandet från CFDA, det vill säga efter detta räkenskapsår.

Jag vill tacka mina 3 700 kollegor över hela världen för de goda resultaten och de stora framstegen under året, och samtidigt rikta ett ännu innerligare tack till våra kunder för deras förtroende och stöd för att hjälpa oss att utveckla de bästa verktygen för att bekämpa cancer. Vi kommer att fortsätta att investera i vår organisation och utveckling och tillsammans skapa lönsam tillväxt och hjälpa ännu fler patienter i år.

Richard Hausmann, vd och koncernchef

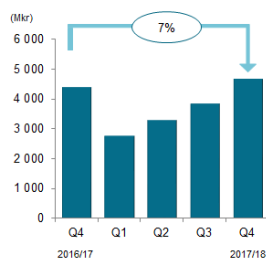
*Not: Tillväxtsiffrorna i vd-kommentaren är beräknade på oförändrade valutakurser. *Justerad EBITA-marginal.*

Angivna siffror avser tolv månadersperioden 2017/18 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

Orderingång och orderstock

Bruttoorderingången uppgick till 14 493 (14 064) Mkr, en ökning med 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 3 procent i SEK. Under det fjärde kvartalet ökade bruttoorderingången med 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 7 procent i SEK.

Bruttoorderingång



Bruttoorderingång

Mkr	Q4		Q4		maj - apr		maj - apr	
	2017/18	2016/17	Förändr.*	Förändr.	2017/18	2016/17	Förändr.*	Förändr.
Nord- och Sydamerika	1 554	1 507	10%	3%	4 720	4 516	9%	5%
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 831	1 383	28%	32%	5 389	5 078	4%	6%
Asien och Stillahavsregionen	1 271	1 476	-9%	-14%	4 384	4 470	2%	-2%
Koncernen	4 656	4 366	10%	7%	14 493	14 064	5%	3%

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 24 675 (22 459) Mkr. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket medförde en positiv valutaomräkningseffekt om 493 Mkr.

Marknadsutveckling

Nord- och Sydamerika

USA är världens största marknad för strålterapi. Marknadstillväxten drivs framför allt av tjänster och mjukvara samt ersättningsinvesteringar.

Elektas resultat i USA-verksamheten fortsatte att förbättras under kvartalet och vi vann marknadsandelar. Tillväxten var särskilt god för mjukvaror och tjänster. För regionen som helhet ökade orderingången under det fjärde kvartalet med 3 procent, vilket motsvarar en ökning om 10 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Under kvartalet bokade vi en order på ett Elekta Unity forskningssystem till Memorial Sloan Kettering Cancer Center i New York.

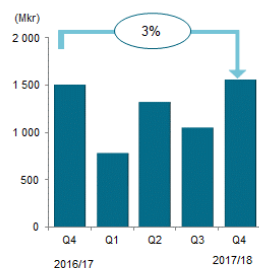
Sydamerika har ett betydande behov av kvalitativ och kostnadseffektiv cancervård. Samtidigt har den ekonomiska utvecklingen varit instabil under ett flertal år, vilket har medfört låga investeringar i ny utrustning. Elektas aktiviteter har nyligen börjat ta fart i regionen, bland annat med ordrar från Brasilien, Peru och Bolivia.

Europa, Mellanöstern och Afrika

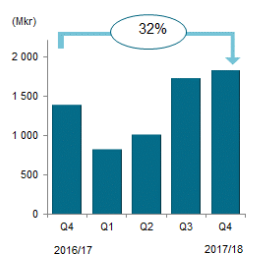
De etablerade marknaderna har en stabil tillväxt som främst drivs av ersättningsinvesteringar och eftermarknadstjänster, men även av ett investeringsbehov för att utöka kapaciteten inom strålterapi. Regionens tillväxtmarknader präglas av ett stort behov av strålterapi och en kraftig kapacitetsbrist.

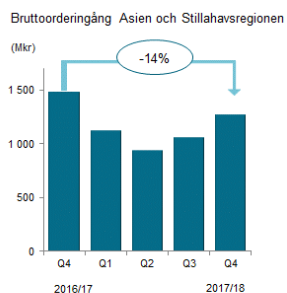
Under kvartalet tecknade Elekta en order på fem Elekta Unity till Proton Partners International. De västeuropeiska marknaderna redovisade en gynnsam tillväxt inklusive Storbritannien och Sydeuropa. Elektas verksamhet i Mellanöstern och Afrika uppvisade en god utveckling under perioden, och den ryska marknaden började visa tecken på tillväxt. Sammantaget ökade orderingången med 32 procent, motsvarande 28 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttoorderingång Nord- och Sydamerika



Bruttoorderingång Europa, Mellanöstern och Afrika





Asien och Stillahavsregionen

Regionen redovisade blandade resultat. Tillväxten var stark i Indien, Australien, Sydkorea och Thailand, medan utvecklingen i Japan var utmanande. I Kina hade vi en god tillväxt för helåret med ökade marknadsandelar, och vi förutspår en fortsatt god marknad nästa år. Ersättningsnivåerna i Kina har ökat och tillväxten på den privata marknaden är god. Därutöver tillkom två nya Unity-kunder under kvartalet, nämligen de ledande sjukhusen Shanghai Fudan Tumor Hospital och Sichuan Tumor Hospital i Kina.

Sammantaget ökade Elektas ordergång för året med 2 procent beräknat på oförändrade valutakurser. I det fjärde kvartalet minskade ordergången med 14 procent, motsvarande 9 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Nettoomsättning och resultat

Årets tillväxt var stark i Kina, Västeuropa och på tillväxtmarknaderna. Nettoomsättningen ökade till 11 333 (10 704) Mkr, motsvarande en ökning om 8 procent beräknat på oförändrade valutakurser och 6 procent i SEK.

Under fjärde kvartalet var nettoomsättningen oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser, vilket är i linje med målsättningen att uppnå en mer jämn intäktsfördelning under året.

Nettoomsättning

Mkr	Q4		Q4		maj - apr		maj - apr	
	2017/18	2016/17	Förändr.*	Förändr.	2017/18	2016/17	Förändr.*	Förändr.
Nord- och Sydamerika	1 181	1 402	-10%	-16%	3 878	4 147	-2%	-6%
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 432	1 261	9%	14%	4 280	3 444	22%	24%
Asien och Stillaavsregionen	1 001	1 053	0%	-5%	3 175	3 114	7%	2%
Koncernen	3 614	3 715	0%	-3%	11 333	10 704	8%	6%

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Högre volymer och kostnadskontroll resulterade i en 0,5 procentenheters ökning av bruttomarginalen till 41,9 (41,4) procent. Under det fjärde kvartalet minskade bruttomarginalen till 41,3 (42,4) procent på grund av ökade tredjepartsintäkter med en låg marginal. Därutöver har besparingar på direkta kostnader inte realiserats fullt ut under året.

Ökade investeringar för att slutföra Elekta Unity resulterade i högre FoU kostnader under året. Justerat för nettot av aktiveringar och avskrivningar på utvecklingskostnader uppgick FoU kostnaderna till 1 348 (1 196) Mkr, vilket motsvarar 12 (11) procent av nettoomsättningen. EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster ökade till 2 116 (1 661) Mkr motsvarande en marginal om 19 (16) procent. Ökningen har påverkats av större volymer, kostnadskontroll och valutakurseffekter.

Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 160 (315) Mkr inklusive valutasäkringseffekter. Under det fjärde kvartalet var valutakurseffekten inklusive valutakurssäkringar, i jämförelse med förra året cirka 150 (75) Mkr.

Då förändringsprogrammet och den legala tvisten med Varian avslutades under 2016/17 uppgick jämförelsestörande poster till 0 (-518) Mkr. Kundförluster uppgick till -53 (-46) Mkr och rörelseresultatet till 1 538 (598) Mkr.

Kostnader

Mkr	2017/18			2016/17		
	Q4	Q3	maj-apr	Q4	Q3	maj - apr
Försäljningskostnader	-326	-277	-1 208	-296	-279	-1 165
Administrationskostnader	-224	-244	-948	-248	-234	-928
Forskning- och utvecklingskostnader	-234	-264	-1 095	-285	-261	-1 018
Totalt	-784	-785	-3 252	-828	-774	-3 111

Rörelsekostnader under det fjärde kvartalet var något lägre än för det tredje kvartalet, drivet av lägre administrations- och FoU-kostnader. Försäljningskostnaderna ökade enligt plan på grund av kostnader för kund-events under det fjärde kvartalet.

Finansnettot uppgick till -164 (-258) Mkr. Förbättringen beror huvudsakligen på lägre räntekostnader, vilket är ett resultat av refinansieringen under 2016/17. Nedskrivning av lån till intressebolag (Global Medical Investments, GMI AB) hade en negativ effekt under kvartalet om -14 Mkr. Resultat före skatt uppgick till 1 374 (340) Mkr, skatt uppgick till -276 (-214) Mkr, vilket motsvarar en skattesats på 20 (63) procent. Den lägre skattesatsen beror i huvudsak på ett ökat resultat före skatt och den amerikanska skattereformen. Periodens resultat uppgick 1 099 (126) Mkr och resultat per aktie uppgick till 2,88 (0,33) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 16 (2) procent och på sysselsatt kapital till 13 (5) procent.

Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Q4	Q4	maj - apr	maj - apr
	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17
Aktivering av utvecklingskostnader	203	164	637	535
varav FoU	203	163	637	534
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-103	-130	-408	-380
varav FoU	-97	-125	-385	-356
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	100	33	229	155
varav FoU	105	38	252	178

Nettot av aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar på utvecklingskostnader inom FoU ökade till 252 (178) Mkr. Ökningen av aktiveringar kommer från Elekta Unity. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till totalt 408 (380) Mkr.

Investeringar och avskrivningar

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till -642 (-541) Mkr och investeringar i maskiner och inventarier uppgick till -219 (-140) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är relaterade till pågående FoU-program, och ökningen beror huvudsakligen på investeringar i Elekta Unity. Ökningen av materiella anläggningstillgångar är huvudsakligen relaterad till en ny kontorsbyggnad i Storbritannien. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 675 (655) Mkr. Ökningen kan i huvudsak hänföras till avskrivningar avseende Elekta Unity.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 2 404 (1 819) Mkr. Den operativa kassagenereringen uppgick till 109 (145) procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var 1 589 (1 045) Mkr. Det förbättrade kassaflödet beror främst på ökade intäkter och en fortsatt minskning av rörelsekapitalet.

Kassaflöde (utdrag)

Mkr	Q4 2017/18	Q4 2016/17	maj - apr 2017/18	maj - apr 2016/17
Rörelseflöde	920	500	2 054	767
Rörelsekapitalförändring	314	723	351	1 051
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 235	1 222	2 404	1 819
Löpande investeringar	-256	-206	-816	-774
Kassaflöde efter löpande investeringar	979	1 016	1 589	1 045
Operativ kassagenerering	131%	223%	109%	145%

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto minskade till -1 101 (-688) Mkr, motsvarande -10 (-6) procent av nettoomsättningen. Minskningen av varulager och ökningen av upplupna intäkter och leverantörsskulder under kvartalet är en följd av ökade volymer.

Rörelsekapital

Mkr	30 apr, 2018	30 apr, 2017	31 jan, 2018
Rörelsekapital tillgångar			
Varulager	1 121	936	1 243
Kundfordringar	3 402	3 726	3 505
Upplupna intäkter	1 601	1 640	1 177
Övriga rörelsefordringar	846	802	926
Summa rörelsekapital tillgångar	6 970	7 104	6 851
Rörelsekapital skulder			
Leverantörsskulder	1 132	1 000	962
Förskott från kunder	2 575	2 531	2 643
Förutbetalda intäkter	2 053	1 874	1 830
Upplupna kostnader	1 854	1 875	1 688
Kortfristiga avsättningar	201	231	140
Övriga kortfristiga skulder	257	281	300
Summa rörelsekapital skulder	8 071	7 792	7 564
Rörelsekapital, netto	-1 101	-688	-713
% av nettoomsättning	-10%	-6%	-6%

Till följd av den orderbaserade produktionsprocessen, implementerad under 2016/17, har ledtiderna förkortats vilket minskade DSO (Days Sales Outstanding) jämfört med föregående år, till 12 (33) dagar. Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stillhavetsregionen utvecklades positivt i jämförelse med föregående år, samtidigt som Nord- och Sydamerika fortfarande har negativ DSO.

Days Sales Outstanding (DSO)

Mkr	30 apr, 2018	30 apr, 2017	31 jan, 2018
Nord- och Sydamerika	-47	-35	-52
Europa, Mellanöstern och Afrika	62	74	51
Asien och Stillahavsregionen	23	84	29
Koncernen	12	33	7

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick till 4 541 (3 383) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 5 344 (5 272) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 803 (1 889) Mkr och skuldsättningsgraden var 0,10 (0,28).

Nettoskuld

Mkr	30 apr, 2018	30 apr, 2017	31 jan, 2018
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	5 272	4 180
Kortfristiga räntebärande skulder	975	0	883
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-4 541	-3 383	-3 612
Nettoskuld	803	1 889	1 450

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till -4 (138) Mkr. Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till 54 (207) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter om 499 (364) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -5 (34) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessakringar uppgick till 33 (36) Mkr, exklusive skatt.

Den 29 juni 2017 ingick Elekta AB ett nytt femårigt revolverande kreditavtal på 200 MEUR med syfte att framför allt användas som finansieringsreserv. Den tidigare existerande revolverande kreditfaciliteten om 175 MEUR med förfallodag i maj 2018 avslutades i samband med tecknandet av det nya avtalet.

Utsikter för räkenskapsåret 2018/19

	Status/kommentarer
Tillväxt av nettoomsättning om cirka 7 procent, beräknade på oförändrade valutakurser.	Baseras på IFRS 15 omräkning (se sidan 11). Fem Elekta Unity system är planerade att installeras i Kina under det här året men intäktsförs efter godkännande från CFDA, det vill säga efter detta räkenskapsår.
Uppnå en EBITA marginal om cirka 20 procent. (Förändrat från >20 procent).	Under 2017/18 uppgick EBITA-marginalen till 19 procent.

Händelser under perioden

Förändringar i Elektas koncernledning

Gustaf Salford utsågs till Chief Financial Officer från och med 1 juli 2017. Han ersatte Håkan Bergström.

Ioannis Panagiotelis utsågs till Chief Marketing and Sales Officer (CMSO) från och med 23 augusti 2017. Alla Elektas marknader rapporterar till CMSO utom Kina och Nordamerika som rapporterar direkt till koncernens vd.

Steven Wort utsågs till Chief Operating Officer från och med 1 september 2017. Steven Wort är en Elekta-veteran och ersatte Johan Sedih.

Paul Bergström utsågs till EVP Global Services från och med 1 november 2017.

Oskar Bosson utsågs till Global Executive Vice President Corporate Communications and Investor Relations från och med 12 februari 2018.

Ny rättstvist med humediQ

Som tidigare rapporterats har en skiljenämnd i London i maj 2016 meddelat beslut i en tvist mellan två bolag i Elekta-koncernen och humediQ GmbH å andra sidan. humediQ GmbH har nu inlett ett nytt skiljedomsförfarande mot samma bolag i Elekta-koncernen och från samma avtal som vid det tidigare skiljedomsförfarandet. Elekta anser att kraven är grundlösa och kommer försvara sig kraftfullt.

Utredning i Italien

I enlighet med vad som kommunicerades i november 2015 så misstänks Elektas dotterbolag i Italien och vissa före detta anställda för otillbörlig påverkan av offentliga upphandlingsprocesser. Elekta har tillhandahållit all efterfrågad information till de italienska myndigheterna under tiden för utredningen, vilken avslutades i augusti 2016. Elekta har nolltolerans för avvikelser från sin uppförandekod, och har tydliga koncernpolicyer och processer på plats. Domstolen i Milano beslutade den 3 juli 2017 att den inte har jurisdiktion i ärendet som därför flyttas till åklagarkammaren i Monza.

McLaren Health Care and Elekta säger ömsesidigt upp långsiktigt avtal

McLaren Health Care i Michigan, USA, och Elekta har ömsesidigt kommit överens om att säga upp sitt avtal från december 2013. McLaren Health Care och Elekta kommer att fortsätta sin affärsrelation, men i en mindre omfattning.

Uppdatering avseende funktionalitet och CE-märkning för Elektas MR-linac

Den 10 november 2017 meddelade Elekta att bolaget förlängt slutfasen av utvecklingen och testerna av Elekta Unity för att färdigställa och validera linjäracceleratorns kontrollsystem, samt även säkerställa att kunderna från dag ett ska kunna tillgodogöra sig den fulla potentialen från funktionell högfälts-MRI. I linje med det beräknas därför CE-märkningen för Unity att bli klar under första halvåret 2018 i stället för i slutet av 2017.

Signifikanta händelser efter rapportperioden

Renato Leite började på Elekta den 1 juni 2018 som Executive Vice President Region Europe och som medlem i koncernledningen.

Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 702 (3 581). Ökningen i förhållande till föregående år är huvudsakligen hänförlig till investeringar i forskning och utveckling.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 36 (30).

Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 30 april 2018 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 30 april 2018 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

Utdelning och förslag om återköp av aktier

Styrelsen föreslår en utdelning om 1,40 (1,00) kr per aktie för räkenskapsåret 2017/18 och att utdelningen kommer att fördelas på två utbetalningstillfällen. Den föreslagna utdelningen motsvarar cirka 535 (382) Mkr och 49 (306) procent av nettovinsten.

Styrelsen avser att föreslå årsstämman 2018 ett förnyat bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om att förvärva högst så många egna aktier att bolaget efter förvärv innehar sammanlagt högst 10 procent av totala antalet aktier i bolaget.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande

inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korrupktion utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korrupktion som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korrupktion och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2016/17.

Stockholm den 1 juni, 2018

Richard Hausmann
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2016/17.

Införande av nya redovisningsprinciper

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument gäller för räkenskapsår som inleds från och med den 1 januari 2018, och Elekta kommer att tillämpa de nya standarderna från och med den 1 maj 2018. För IFRS 15 har Elekta beslutat att tillämpa den retroaktiva metoden med omräkning av jämförelseperioden för föregående år. IFRS 9 kommer att tillämpas retroaktivt och i enlighet med vad standarden tillåter kommer inte jämförelseperioden att räknas om.

Nettobalans effekten från övergången till IFRS 15 kommer att redovisas i eget kapital och beräknas uppgå till -987 MSEK per den 1 maj 2018 och -1 212 MSEK vid ingången av jämförelseåret. Övergången till IFRS 9 kommer att påverka den ingående balansen för räkenskapsåret 2018/19 och påverkan på eget kapital beräknas uppgå till -39 MSEK.

Engångseffekten på eget kapital från införandet av standarderna är i första hand hänförlig till IFRS 15 och tidpunkterna för intäktsredovisning av behandlingssystem. Enligt IFRS 15 ska intäktsredovisning göras vid tidpunkten när kontrollen överförs till kunden, vilket enligt Elektas bedömning är när behandlingssystemet är klart för installation hos kunden. Före införandet av IFRS 15 skedde intäktsredovisning av behandlingssystem när risker och förmåner överfördes till kunden, vilket vanligtvis är vid tidpunkten för leverans från fabrik. Den finansiella påverkan som redovisas i eget kapital vid övergången beror i första hand på antalet behandlingssystem som har levererats, men ännu inte är klara för installation hos kunden vid den tidpunkten. Andra mindre väsentliga finansiella effekter från övergången avser förändringar av allokeringen av transaktionspriset till olika prestationsåtaganden. Effekterna från införandet av IFRS 15 och IFRS 9 beskrivs ytterligare nedan.

I uppställningen nedan presenteras de beräknade övergångseffekterna på eget kapital och andra poster i balansräkningen från införandet av IFRS 15 och IFRS 9.

Mkr	Öppningsbalans 2017/18			Stängningsbalans 2017/18			Öppningsbalans 2018/19		
	Rapporterat 30 apr. 2017	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr. 2017	Rapporterat 30 apr. 2018	Just. IFRS 15	Omräknat 30 apr. 2018	Omräknat 30 apr. 2018	Just. IFRS 9	Justerad 1 maj, 2018
Anläggningstillgångar									
Uppskjutna skattefordringar	375	91	466	267	83	350	350	10	360
Finansiella tillgångar	308	-	308	261	-	261	261	0	261
Omsättningstillgångar									
Varulager	936	1,384	2,320	1,121	1,455	2,576	2,576	-	2,576
Kundfordringar	3,726	-	3,726	3,402	-	3,402	3,402	-17	3,377
Upplupna intäkter	1,640	-789	851	1,601	-441	1,160	1,160	-24	1,136
Övriga kortfristiga fordringar	802	134	936	846	222	1,068	1,068	0	1,068
Summa tillgångar	20,950	820	21,770	22,457	1,319	23,776	23,776	-39	23,737
Summa eget kapital	6,774	-1,212	5,562	7,975	-987	6,988	6,988	-39	6,949
Långfristiga skulder									
Uppskjutna skatteskulder	778	-225	553	693	-182	511	511	-	511
Kortfristiga skulder									
Förskott från kunder	2,531	2,680	5,211	2,575	2,741	5,316	5,316	-	5,316
Förutbetalda intäkter	1,874	1	1,875	2,053	-46	2,007	2,007	-	2,007
Upplupna kostnader	1,875	-398	1,477	1,854	-192	1,662	1,662	-	1,662
Kortfristiga avsättningar	231	-26	205	201	-15	186	186	-	186
Summa eget kapital och skulder	20,950	820	21,770	22,457	1,319	23,776	23,776	-39	23,737

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder är en ny standard för intäktsredovisning som ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal. IFRS 15 introducerar en ny grundläggande princip som kräver att det förväntade intäktsbeloppet ska redovisas när kontrollen över varor och tjänster har överförts till kunden, i stället för när risker och förmåner överförs, vilket är kravet i den befintliga standarden.

I och med den nya standarden introduceras en femstegsmodell som ska tillämpas på samtliga avtal med kunder för att bedöma hur och när en intäkt ska redovisas:

1. Identifiera avtal med kunder.
2. Identifiera de separata prestationsåtagandena.
3. Fastställa avtalets transaktionspris.
4. Allokera transaktionspriset till vart och ett av de separata prestationsåtagandena.
5. Redovisa intäkterna vartefter varje prestationsåtagande fullgörs.

Det krävs ett väsentligt mått av bedömningar vid tillämpningen av dessa steg i förhållande till ett avtal för att kunna definiera prestationsåtaganden, transaktionspris, intäktsallokeringen samt tidpunkterna för intäktsredovisningen.

Allokering av transaktionspriset till prestationsåtagandena

En betydande del av Elektas intäkter härrör från sammansatta kontrakt, där hårdvara, mjukvara och service ingår i samma avtal. IFRS 15 ger en tydlig vägledning om hur transaktionspriset ska allokeras till identifierade varor och tjänster (prestationsåtaganden) inom ramen för ett sammansatt kontrakt. Enligt standarden ska allokeringen grundas på fristående försäljningspriser, och eventuella rabatter ska fördelas proportionerligt på de olika prestationsåtagandena. Ett fristående försäljningspris är det pris som ett företag tar för en vara eller tjänst när företaget säljer den separat under liknande villkor till liknande kunder. Om en vara eller tjänst inte säljs separat måste det fristående försäljningspriset uppskattas. Som en del av införandet av IFRS 15 har en ny bedömning gjorts av de fristående försäljningspriserna och allokeringen av rabatter till de olika komponenter som ingår i de sammansatta kontrakten. Effekterna kan skilja sig åt mellan olika avtal och marknader, men den generella påverkan innebär att enligt IFRS 15 kommer mer intäkter att allokeras till utrustning och mjukvara, och en mindre del av intäkterna kommer att allokeras till service jämfört med den tidigare allokeringsmodellen. Omallokeringen av intäkter kommer att leda till att vissa intäkter redovisas tidigare, då tidpunkten för intäktsredovisning gällande utrustning och mjukvara inträffar tidigare än redovisningen av intäkter hänförliga till servicedelen. Den nya allokeringsmodellen kommer endast påverka intäkter om ingår i sammansatta kontrakt då fristående försäljningar inte påverkas av modellen för intäktsallokering.

Tidpunkter för intäktsredovisning av behandlingslösningar

I enlighet med IFRS 15 ska intäktsredovisning göras vid tidpunkten när kontrollen överförs till kunden. Vid bedömningen av överförd kontroll bör hänsyn tas till indikatorer som överföringen av risker och förmåner, rätt till betalning, kundacceptans, fysisk besittning och överföring av den juridiska äganderätten. För försäljningen av utrustning inom ramen för ett sammansatt standardkontrakt bedömer Elekta att överföringen av kontroll inträffar när utrustningen är klar för installation på kundens anläggning. Vid den tidpunkten har riskerna och förmånerna vanligtvis överförts, Elekta har rätt till betalning och kunden har tagit utrustningen i besittning. Avtalsvillkoren kan skilja sig åt och därför måste bedömningar tillämpas vid utvärderingen av indikatorer på att kontrollen överförts. I enlighet med den tidigare standarden redovisades intäkten när risker och förmåner överfördes till kunden, vilket vanligtvis var vid tidpunkten för leveransen enligt standardavtalen. Påverkan från övergången till IFRS 15 är att intäktsredovisning gällande utrustning som är inkluderad i ett sammansatt standardavtal skjuts upp. Den finansiella påverkan som redovisas i eget kapital vid övergången avser främst utrustning som har levererats, men som ännu inte är klar för installation på kundens anläggning per datumet för övergången. Vid försäljning av mjukvara anses kontrollen vara överförd när licenserna görs tillgängliga för kunden, vilket vanligtvis är när mjukvaran godkänns. För en stor del av mjukvarulicenserna är detta i linje med intäktsredovisningen enligt den tidigare standarden. Vissa mjukvarulicenser betraktades som en del av utrustningen i enlighet med den tidigare standarden men betraktas som separata prestationsåtaganden i enlighet med IFRS 15. Som ett resultat av detta har tidpunkten för intäktsredovisning ändrats vid införandet av IFRS 15 och intäktsredovisningen för dessa licenser är nu i linje med redovisningen av andra mjukvarulicenser.

Utifrån de bedömningar som har gjorts har Elekta identifierat de områden där den nya standarden kräver ändrade redovisningsprinciper, interna processer, rutiner, system och kontroller. Ändringar har införts från och med den 1 maj 2018 för tillämpning av den nya standarden.

Effekter av omräkning till IFRS 15 i koncernens resultaträkning och rapport över totalresultat

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18			maj - apr 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Nettoomsättning	2,169	335	2,504	2,802	101	2,903	2,747	9	2,756	3,614	-205	3,409	11,333	240	11,573
Kostnad för sålda produkter	-1,250	-92	-1,342	-1,620	-25	-1,645	-1,595	34	-1,561	-2,120	150	-1,970	-6,584	67	-6,517
Bruttoresultat	919	243	1,162	1,183	76	1,259	1,153	43	1,196	1,494	-55	1,439	4,748	307	5,055
Rörelseresultat	38	243	281	365	76	441	366	43	409	769	-55	714	1,538	307	1,845
Rörelsemarginal	2%		11%	13%		15%	13%		15%	21%		21%	14%		16%
Inkomstskatt	0	-44	0	-84	-18	-102	-25	-9	-34	-166	13	-153	-276	-62	-338
Periodens resultat	-1	199	198	247	58	305	308	34	342	544	-42	502	1,099	249	1,348
Totalresultat för perioden	-265	199	-66	409	58	467	312	34	346	1,124	-42	1,082	1,581	249	1,830
Vinst per aktie före/efter utspädning, SEK	0.00	0.52	0.52	0.65	0.15	0.80	0.81	0.09	0.90	1.42	-0.11	1.31	2.88	0.65	3.53
Justerad EBITA	187	243	430	509	76	585	502	43	545	918	-55	863	2,116	307	2,423
Justerad EBITA marginal	9%		17%	18%		20%	18%		20%	25%		25%	19%		21%

Effekter av omräkning till IFRS 15 i koncernens balansräkning

Mkr	Q1 2017/18			Q2 2017/18			Q3 2017/18			Q4 2017/18		
	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat	Rapporterat	Just.	Omräknat
Anläggningstillgångar												
Uppskjutna skattefordringar	290	124	414	310	131	441	260	98	358	267	83	350
Omsättningstillgångar												
Varulager	1,076	1,164	2,240	1,102	1,253	2,355	1,243	1,265	2,508	1,121	1,455	2,576
Kundfordringar	3,032	-	3,032	3,120	-	3,120	3,505	-	3,505	3,402	-	3,402
Upplupna intäkter	1,467	-570	897	1,545	-533	1,012	1,177	-408	769	1,601	-441	1,160
Övriga kortfristiga fordringar	878	148	1,026	917	155	1,072	926	184	1,110	846	222	1,068
Summa tillgångar	19,659	866	20,525	20,152	1,006	21,158	20,617	1,139	21,756	22,457	1,319	23,776
Summa eget kapital	6,511	-956	5,555	6,734	-919	5,815	7,040	-886	6,154	7,975	-987	6,988
Långfristiga skulder												
Uppskjutna skatteskulder	668	-134	534	669	-115	554	593	-138	455	693	-182	511
Kortfristiga skulder												
Förskott från kunder	2,537	2,324	4,861	2,440	2,280	4,720	2,643	2,382	5,025	2,575	2,741	5,316
Förutbetalda intäkter	1,704	-50	1,654	1,764	10	1,774	1,830	-7	1,823	2,053	-46	2,007
Upplupna kostnader	1,611	-297	1,314	1,742	-232	1,510	1,688	-197	1,491	1,854	-192	1,662
Kortfristiga avsättningar	196	-21	175	172	-18	154	140	-15	125	201	-15	186
Summa eget kapital och skulder	19,659	866	20,525	20,152	1,006	21,158	20,617	1,139	21,756	22,457	1,319	23,776

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 är en ny standard för redovisning av finansiella instrument som ersätter IAS 39 Finansiella instrument. Standarden omfattar klassificering, värdering och nedskrivning av finansiella instrument samt säkringsredovisning. De finansiella effekterna av övergången till IFRS 9 är begränsade för Elekta och är hänförliga till införandet av en modell för nedskrivning av finansiella tillgångar baserat på förväntade kreditförluster, vilken ersätter den tidigare använda modellen som baserades på inträffade förluster. Den nya modellen har främst en påverkan på beräkningen av osäkra kundfordringar, eftersom den nya standarden kräver att en avsättning för förväntade förluster görs för samtliga finansiella fordringar, inklusive de som ännu inte har förfallit. Eftersom en väntad förlust kommer att beräknas för samtliga utestående belopp baserat på historiska erfarenheter och förväntningar inför framtiden kommer avsättningarna för osäkra och förfallna fordringar att öka eller minska baserat på det utestående värdet av de finansiella tillgångarna med den nya modellen. Den finansiella påverkan från tillämpningen av den nya modellen påverkar i första hand värdet på kundfordringar och upplupna intäkter från projekt och framgår av uppställningen på sidan 9.

I och med IFRS 9 introduceras också en ny modell för klassificering och tillhörande värdering av finansiella instrument. Elekta har sett över samtliga finansiella instrument för att klassificera dessa i enlighet med den nya standarden och följande huvudkategorier har identifierats:

Placeringar av överskottslikviditet i penningmarknadsfonder och omsättningsbara värdepapper hålls i en portfölj som förvaltas på basis av verkligt värde och kommer att klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Kundfordringar inom koncernen innehas generellt med målet att erhålla avtalsmässiga kassaflöden och uppfyller därmed villkoren för att klassificeras i en affärsmodell med syfte att hålla fordringarna till förfall och erhålla avtalsenliga kassaflöden med värdering till upplupet anskaffningsvärde. I vissa länder har Elekta kundfordringar som ibland avyttras och dessa hanteras inom en affärsmodell med målet att realisera kassaflöden genom att både erhålla avtalsmässiga kassaflöden och sälja tillgången. Dessa kundfordringar värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Omklassificeringen av tillgångar resulterar inte i några väsentliga förändringar i värderingen av tillgångar vid tidpunkten för övergången.

Säkringsredovisning kommer att tillämpas i enlighet med IFRS 9 och Elekta har bekräftat att de befintliga säkringsrelationerna kommer att kvalificera för säkringsredovisning i enlighet med den nya standarden. Rent allmänt är reglerna för säkringsredovisning i IFRS 9 mer anpassningsbara till företagets mål för riskhantering än reglerna i den tidigare standarden. Elekta tillämpar säkringsredovisning för säkring av valutakursrisker och från tid till annan även för säkring av ränterisker. Tillämpningen av säkringsredovisning i enlighet med IFRS 9 kommer inte att leda till några finansiella effekter vid tidpunkten för övergången.

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs		
		maj - apr 2017/18	maj - apr 2016/17	Förändr. *	30 apr, 2018	30 apr, 2017	Förändr.*
Euroland	1 EUR	9,811	9,518	3%	10,509	9,630	9%
Storbritannien	1 GBP	11,103	11,314	-2%	11,942	11,439	4%
Japan	1 JPY	0,075	0,080	-6%	0,079	0,079	0%
USA	1 USD	8,302	8,694	-5%	8,664	8,840	-2%

* 30 april, 2018 i förhållande till 30 april, 2017

Utländska koncernföretags ordringång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RESULTATRÄKNING	Q4	Q4	maj - apr	maj - apr
Mkr	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17
Nettoomsättning	3 614	3 715	11 333	10 704
Kostnad för sålda produkter	-2 120	-2 139	-6 584	-6 277
Bruttoresultat	1 494	1 576	4 748	4 427
Försäljningskostnader	-326	-296	-1 208	-1 165
Administrationskostnader	-224	-248	-948	-928
Forsknings- och utvecklingskostnader	-234	-285	-1 095	-1 018
Valutakursdifferenser	60	-147	42	-201
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	769	601	1 538	1 115
Jämförelsestörande poster	-	-253	-	-518
Rörelseresultat	769	347	1 538	598
Resultat från andelar i intresseföretag	-13	7	-7	-17
Ränteintäkter	23	14	67	31
Räntekostnader och liknande poster	-69	-75	-225	-271
Valutakursdifferenser	0	4	1	-1
Resultat före skatt	710	296	1 374	340
Inkomstskatt	-166	-204	-276	-214
Periodens resultat	544	93	1 099	126
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	544	93	1 099	125
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	0	1
Resultat per aktie före utspädning, kr	1,42	0,24	2,88	0,33
Resultat per aktie efter utspädning, kr	1,42	0,24	2,88	0,33
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT				
Mkr				
Periodens resultat	544	93	1 099	126
Övrigt totalresultat:				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-19	1	-19	1
Skatt	5	0	5	0
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-14	1	-14	1
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av kassafliodessäkringar	-112	163	-5	34
Omräkning av utländsk verksamhet	683	150	499	364
Skatt	23	-32	2	-7
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	594	281	496	391
Övrigt totalresultat för perioden	580	282	482	392
Totalresultat för perioden	1 124	375	1 581	518
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare	1 124	375	1 581	517
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-	0	1

RESULTATÖVERSIKT

	Q4	Q4	maj - apr	maj - apr
Mkr	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17
Rörelseresultat/EBIT före jämförelsestörande poster	769	601	1 538	1 115
Kundförluster	15	16	53	46
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
Aktiverade utvecklingskostnader	103	131	408	380
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	30	31	116	119
EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster	918	779	2 116	1 661

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr, 2018	30 apr, 2017
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	9 175	8 704
Materiella anläggningstillgångar	895	795
Finansiella tillgångar	261	308
Uppskjutna skattefordringar	267	375
Summa anläggningstillgångar	10 598	10 181
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 121	936
Kundfordringar	3 402	3 726
Upplupna intäkter	1 601	1 640
Aktuella skattefordringar	177	191
Derivatinstrument	170	92
Övriga kortfristiga fordringar	846	802
Kortfristiga placeringar	83	-
Likvida medel	4 458	3 383
Summa omsättningstillgångar	11 858	10 769
Summa tillgångar	22 457	20 950
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	7 975	6 774
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0
Summa eget kapital	7 975	6 774
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	5 272
Uppskjutna skatteskulder	693	778
Långfristiga avsättningar	158	142
Övriga långfristiga skulder	63	33
Summa långfristiga skulder	5 283	6 224
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	975	0
Leverantörsskulder	1 132	1 000
Förskott från kunder	2 575	2 531
Förutbetalda intäkter	2 053	1 874
Upplupna kostnader	1 854	1 875
Aktuella skatteskulder	107	111
Kortfristiga avsättningar	201	231
Derivatinstrument	46	48
Övriga kortfristiga skulder	257	281
Summa kortfristiga skulder	9 199	7 952
Summa eget kapital och skulder	22 457	20 950

KASSAFLÖDE

Mkr	Q4 2017/18	Q4 2016/17	maj - apr 2017/18	maj - apr 2016/17
Resultat före skatt	710	296	1 374	340
Avskrivningar	174	201	675	655
Räntenetto	28	41	97	178
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	95	65	257	50
Erhållna och betalda räntor	-11	-38	-98	-189
Betald skatt	-75	-65	-250	-268
Rörelseflöde	920	500	2 054	767
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	205	339	-136	231
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	223	-245	404 *	158
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	-113	629	83	662 *
Rörelsekapitalförändring	314	723	351	1 051
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 235	1 222	2 404	1 819
Investeringar immateriella tillgångar	-206	-165	-642	-633 *
Investeringar övriga tillgångar	-51	-41	-212	-141
Försäljning av anläggningstillgångar	0	-	38 *	0
Löpande investeringar	- 256	-206	- 816	- 774
Kassaflöde efter löpande investeringar	979	1 016	1 589	1 045
Ökning(-)/minskning(+) av kortfristiga placeringar	6	-	-83	-
Rörelseförvärv och investeringar i andra andelar	-16	-5	-58	-18
Kassaflöde efter investeringar	968	1 011	1 447	1 027
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-176	75	-367	-55
Periodens kassaflöde	792	1 086	1 080	972
Periodens förändring i likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	3 523	2 284	3 383	2 273
Periodens kassaflöde	792	1 086	1 080	972
Omräkningsdifferens	143	13	-4	138
Likvida medel vid periodens slut	4 458	3 383	4 458	3 383

* Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - apr 2017/18	maj - apr 2016/17
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		
Ingående balans	6 774	6 402
Totalresultat för perioden	1 581	517
Incitamentsprogram inklusive uppskjuten skatt	2	5
Konvertering av konvertibellån	-	72
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-31
Utdelning	-382	-191
Summa	7 975	6 774
Innehav utan bestämmande inflytande		
Ingående balans	0	10
Totalresultat för perioden	0	1
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-1
Utdelning	-	-10
Summa	0	0
Utgående balans	7 975	6 774

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	30 apr, 2018		30 apr, 2017	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 369	4 372	5 272	5 322
Kortfristiga räntebärande skulder	975	975	0	0

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.

Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar).

Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata.

FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Mkr	Nivå	30 apr, 2018	30 apr, 2017
FINANSIELLA TILLGÅNGAR			
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	111	44
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	59	63
Finansiella tillgångar, totalt		170	107
FINANSIELLA SKULDER			
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	27	20
Villkorad köpeskilling	3	20	77
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	26	28
Finansiella skulder, totalt		73	125

NYCKELTAL

	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2016/17	maj - apr 2017/18
Bruttoordergång, Mkr	e/t	e/t	12 825	13 821	14 064	14 493
Nettoomsättning, Mkr	10 339	10 694	10 839	11 221	10 704	11 333
Orderstock, Mkr	11 942	13 609	17 087	18 239	22 459	24 675
Rörelseresultat, Mkr	2 012	1 727	937	423	598	1 538
Rörelsemarginal före jämförelsestörande poster, %	20	18	9	9	10	14
Rörelsemarginal, %	19	16	9	4	6	14
Vinstmarginal, %	17	14	7	2	3	12
Eget kapital, Mkr	5 560	6 257	6 646	6 412	6 774	7 975
Sysselsatt kapital, Mkr	10 112	10 743	12 678	11 360	12 046	13 319
Nettoskuld, Mkr	1 985	2 239	2 768	2 677	1 889	803
Skuldsättningsgrad, ggr	0,36	0,36	0,42	0,42	0,28	0,10
Räntabilitet på eget kapital, %	27	21	9	2	2	16
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	21	17	9	4	5	13
Operativ kassagenerering, %	79	60	126	111	145	109
Medelantal anställda	3 336	3 631	3 679	3 677	3 581	3 702

DATA PER AKTIE

	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2016/17	maj - apr 2017/18
Resultat per aktie						
före utspädning, kr	3,52	3,01	1,45	0,36	0,33	2,88
efter utspädning, kr	3,52	3,00	1,45	0,36	0,33	2,88
Kassaflöde per aktie						
före utspädning, kr	3,17	1,31	1,78	1,00	2,69	3,79
efter utspädning, kr	3,17	1,24	1,78	1,00	2,69	3,79
Eget kapital per aktie						
före utspädning, kr	14,55	16,39	17,41	16,79	17,73	20,87
efter utspädning, kr	14,55	20,32	17,41	16,79	17,73	20,87
Genomsnittligt vägt antal aktier						
före utspädning, tusental	380 672	381 277	381 287	381 288	381 306	382 027
efter utspädning, tusental	380 672	400 686	381 287	381 288	381 306	382 027
Antal aktier per balansdag						
före utspädning, tusental *	381 270	381 287	381 287	381 288	382 027	382 027
efter utspädning, tusental	381 270	400 696	381 287	381 288	382 027	382 027

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats pro forma.

* Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 30 april, 2018).

KVARTALSDATA

Mkr	2015/16		2016/17			2017/18			Q4
	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	
Bruttoordergång	5 238	2 662	3 383	3 653	4 366	2 738	3 267	3 833	4 656
Nettoomsättning	3 607	1 882	2 434	2 673	3 715	2 169	2 802	2 747	3 614
EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster	785	166	391	325	779	187	509	502	918
Rörelseresultat	155	-34	140	144	347	38	365	366	769
Kassaflöde från den löpande verksamheten	846	-139	342	394	1 222	76	403	691	1 235

ORDERTILLVÄXT BERÄKNAT PÅ OFÖRÄNDRAD VALUTAKURS *

	2015/16		2016/17			2017/18			Q4
	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	
Nord- och Sydamerika, %	15	-16	4	-6	-19	-6	14	15	10
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	38	14	-17	116	-32	-4	-5	-5	28
Asien och Stillahavsregionen, %	-5	20	10	2	-5	7	-11	33	-9
Koncernen, %	16	4	-2	34	-20	0	0	9	10

* Från och med Q1 2016/17 är beräkningarna gjorda på bruttoordertillväxt.

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

maj - apr 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östen och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	3 878	4 280	3 175	-	11 333	
Kostnad per region	-2 476	-2 807	-2 184	-	-7 467	66%
Täckningsbidrag	1 401	1 473	992	-	3 865	34%
Täckningsbidrag, %	36%	34%	31%			
Globala kostnader				-2 327	-2 327	21%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	1 401	1 473	992	-2 327	1 538	14%
Jämförelsestörande poster				-	-	
Rörelseresultat	1 401	1 473	992	-2 327	1 538	14%
Finansnetto				-164	-164	
Resultat före skatt	1 401	1 473	992	-2 491	1 374	

maj - apr 2016/17

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östen och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Övrigt/ koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av netto- omsättning
Nettoomsättning	4 147	3 444	3 114	-	10 704	
Kostnad per region	-2 600	-2 365	-2 174	-	-7 139	67%
Täckningsbidrag	1 547	1 079	940	-	3 565	33%
Täckningsbidrag, %	37%	31%	30%			
Globala kostnader				-2 450	-2 450	23%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	1 547	1 079	940	-2 450	1 115	10%
Jämförelsestörande poster				-518	-518	
Rörelseresultat	1 547	1 079	940	-2 968	598	6%
Finansnetto				-258	-258	
Resultat före skatt	1 547	1 079	940	-3 226	340	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - apr 2017/18	maj - apr 2016/17
Rörelsekostnader	-86	-118
Finansnetto	746	176
Resultat efter finansiella poster	661	58
Skatt	- 63	33
Periodens resultat	598	91
<u>Rapport över totalresultat</u>		
Periodens resultat	598	91
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	598	91

BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr 2018	30 apr, 2017
<u>Anläggningstillgångar</u>		
Immateriella tillgångar	68	75
Andelar i koncernföretag	2 239	2 222
Fordringar hos koncernföretag	2 411	2 679
Övriga finansiella tillgångar	14	26
Uppskjutna skattefordringar	0	63
Summa anläggningstillgångar	4 731	5 065
<u>Omsättningstillgångar</u>		
Fordringar hos koncernföretag	3 468	3 870
Övriga kortfristiga fordringar	137	31
Övriga kortfristiga fordringar	83	-
Likvida medel	3 625	2 479
Summa omsättningstillgångar	7 312	6 380
Summa tillgångar	12 044	11 445
Eget kapital	2 823	2 606
<u>Långfristiga skulder</u>		
Långfristiga räntebärande skulder	4 366	5 268
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	9	36
Summa långfristiga skulder	4 414	5 343
<u>Kortfristiga skulder</u>		
Kortfristiga räntebärande skulder	959	-
Skulder till koncernföretag	3 754	3 342
Kortfristiga avsättningar	0	30
Övriga kortfristiga skulder	94	123
Summa kortfristiga skulder	4 807	3 495
Summa eget kapital och skulder	12 044	11 445

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php eller sidan 111-114 i årsredovisningen 2016/17.

Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas orderingång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxlingar visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

Förändring bruttoorderingång	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stilla-havsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q4 2017/18 vs. Q4, 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	10	158	28	394	-9	-129	10	423
Valutaeffekter	-7	-111	4	54	-5	-76	-3	-133
Rapporterad förändring	3	47	32	448	-14	-205	7	290
Q4 2016/17 vs. Q4 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-19	-340	-32	-640	-5	-72	-20	-1 052
Valutaeffekter	3	60	1	22	7	98	3	180
Rapporterad förändring	-16	-280	-31	-618	2	26	-17	-872
maj - apr 2017/18 vs maj - apr 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	9	422	4	210	2	105	5	737
Valutaeffekter	-5	-218	2	101	-4	-191	-2	-308
Rapporterad förändring	5	204	6	311	-2	-86	3	429
maj - apr 2016/17 vs maj - apr 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-11	-545	4	193	5	202	-1	-150
Valutaeffekter	2	107	1	61	6	225	3	393
Rapporterad förändring	-9	-438	5	254	11	427	2	243
Förändring nettoomsättning								
Förändring nettoomsättning	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stilla-havsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q4 2017/18 vs. Q4, 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-10	-140	9	120	0	0	0	-20
Valutaeffekter	-6	-81	4	51	-5	-52	-3	-82
Rapporterad förändring	-16	-221	14	171	-5	-52	-3	-101
Q4 2016/17 vs. Q4 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	17	195	7	83	-23	-294	0	-16
Valutaeffekter	5	61	-1	-7	5	70	3	124
Rapporterad förändring	22	257	6	76	-18	-224	3	108
maj - apr 2017/18 vs maj - apr 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-2	-95	22	763	7	203	8	871
Valutaeffekter	-4	-174	2	73	-5	-142	-2	-243
Rapporterad förändring	-6	-269	24	836	2	61	6	629
maj - apr 2016/17 vs maj - apr 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	1	40	-5	-183	-17	-606	-7	-749
Valutaeffekter	3	102	-1	-24	4	155	2	233
Rapporterad förändring	4	142	-6	-207	-13	-451	-5	-516

EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster (justerad EBITA)

EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster används av ledningen för att utvärdera företaget och bistå ledningen och investerare med att jämföra utvecklingen över tid på ett enhetligt sätt. Kundförluster har exkluderats då dessa relaterar till marknadsoro som inte förväntas kvarstå fortsättningsvis. För en avstämning av EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster mot operativt resultat (EBIT), så som det presenteras i resultaträkningen enligt IFRS, se sidan 13.

EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering.

Mkr	Q4 2016/17	Q1 2017/18	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18
Rörelseresultat/EBIT	347	38	365	366	769
<i>Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar:</i>					
Aktiverade utvecklingskostnader	131	110	96	98	103
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	31	29	30	27	30
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	39	38	36	37	40
EBITDA	548	215	527	528	942

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultat effekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultatet för tidigare perioder. Poster som inkluderas är kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större legala tvister, nedskrivningar samt vinster och förluster hänförliga till förvärv eller avyttring av dotterbolag. Klassificeringen av intäkter eller kostnader som jämförelsestörande poster baseras på ledningens bedömning av postens karaktär och materialitet.

SEK M	Q4 2017/18				Q4 2016/17			
	Before items affecting comparability	Restructuring costs	Legal fees	Including items affecting comparability	Before items affecting comparability	Restructuring costs	Legal fees	Including items affecting comparability
Net sales	3 614	-	-	3 614	3 715	-	-	3 715
Cost of products and services sold	-2 120	-	-	-2 120	-2 139	-1	-	-2 140
Gross profit	1 494	-	-	1 494	1 576	-1	-	1 575
Selling expenses	-326	-	-	-326	-296	0	-	-296
Administrative expenses	-224	-	-	-224	-248	-147	-105	-500
R&D expenses	-234	-	-	-234	-285	-1	-	-286
Exchange rate differences	60	-	-	60	-147	-	-	-147
Operating result	769	-	-	769	601	-149	-105	347

SEK M	May - Apr 2017/18				May - Apr 2016/17			
	Before items affecting comparability	Restructuring costs	Legal fees	Including items affecting comparability	Before items affecting comparability	Restructuring costs	Legal fees	Including items affecting comparability
Net sales	11 333	-	-	11 333	10 704	-	-	10 704
Cost of products and services sold	-6 584	-	-	-6 584	-6 277	-23	-	-6 300
Gross profit	4 748	-	-	4 748	4 427	-23	-	4 404
Selling expenses	-1 208	-	-	-1 208	-1 165	-5	-	-1 170
Administrative expenses	-948	-	-	-948	-928	-231	-235	-1 394
R&D expenses	-1 095	-	-	-1 095	-1 018	-24	-	-1 042
Exchange rate differences	42	-	-	42	-201	-	-	-201
Operating result	1 538	-	-	1 538	1 115	-283	-235	598

Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

Mkr	30 apr, 2017	31 jul, 2017	31 okt 2017	31 jan, 2018	30 apr, 2018
Resultat före skatt (12 månader rullande)	340	424	683	960	1 374
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	271	253	232	231	225
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	611	677	915	1 191	1 599
Summa tillgångar	20 950	19 659	20 152	20 617	22 457
Uppskjutna skatteskulder	-778	-668	-669	-593	-693
Långfristiga avsättningar	-142	-159	-165	-159	-158
Övriga långfristiga skulder	-33	-15	-5	-57	-63
Leverantörsskulder	-1 000	-806	-970	-962	-1 132
Förskott från kunder	-2 531	-2 537	-2 440	-2 643	-2 575
Förutbetalda intäkter	-1 874	-1 704	-1 764	-1 830	-2 053
Upplupna kostnader	-1 875	-1 611	-1 742	-1 688	-1 854
Aktuella skatteskulder	-111	-96	-89	-93	-107
Kortfristiga avsättningar	-231	-196	-172	-140	-201
Derivatinstrument	-48	-74	-21	-49	-46
Övriga kortfristiga skulder	-281	-212	-230	-300	-257
Sysselsatt kapital	12 046	11 582	11 884	12 103	13 318
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	11 668	11 712	11 765	11 833	12 187
Räntabilitet på sysselsatt kapital	5%	6%	8%	10%	13%

Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

Mkr	Q4 2016/17	Q1 2017/18	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18
Periodens resultat (12 månader rullande)	126	189	382	648	1 099
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	6 541	6 563	6 604	6 696	7 007
Räntabilitet på eget kapital	2%	3%	6%	10%	16%

Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

Mkr	Q4 2016/17	Q1 2017/18	Q2 2017/18	Q3 2017/18	Q4 2017/18
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 222	76	403	691	1 235
EBITDA	548	215	527	528	942
Operativ kassagenerering	223%	35%	76%	131%	131%

Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning. En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 5.

Days sales outstanding (DSO)

DSO används av ledningen för att följa utvecklingen av kundernas betalningstider på en övergripande nivå vilket har väsentlig påverkan på rörelsekapital och kassaflöde.

Mkr	30 apr, 2017	31 jul, 2017	31 okt 2017	31 jan, 2018	30 apr, 2018
Kundfordringar	3 726	3 032	3 120	3 505	3 402
Upplupna intäkter	1 640	1 467	1 545	1 177	1 601
Förskott från kunder	-2 531	-2 537	-2 440	-2 643	-2 575
Förutbetalda intäkter	-1 874	-1 704	-1 764	-1 830	-2 053
Nettofordran på kunder	961	258	461	209	375
Nettoomsättning (12 månader rullande)	10 704	10 991	11 359	11 434	11 333
Antal dagar	365	365	365	365	365
Nettoomsättning per dag	29	30	31	31	31
Days sales outstanding (DSO)	33	9	15	7	12

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

Nettoskulden är viktig att följa för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskulden används av ledningen för att följa skuldutvecklingen och för att analysera koncernens skuldsättning och refinansieringsbehov.

Skuldsättningsgrad är ett av Elektas finansiella mål.

Mkr	30 apr, 2017	31 jul, 2017	31 okt 2017	31 jan, 2018	30 apr, 2018
Långfristiga räntebärande skulder	5 272	4 650	4 726	4 180	4 369
Kortfristiga räntebärande skulder	0	421	423	883	975
Livida medel och kortfristiga fordringar	-3 383	-3 158	-3 214	-3 612	-4 541
Nettoskuld	1 889	1 912	1 936	1 450	803
Eget kapital	6 774	6 511	6 734	7 040	7 975
Skuldsättningsgrad	0,28	0,29	0,29	0,21	0,10

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 1 juni 2018 klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann och ekonomi- och finansdirektör Gustaf Salford.

För att delta via telefon, ring cirka 5 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0) 8 566 426 91
Storbritannien: +44 (0) 203 008 9808
USA: +1 855 753 2237

Webbsändningen kan nås via följande länk:

<http://event.on24.com/wcc/r/1675245-1/B71E80003AFADF4428F8EED766E0AF51>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 1 juni 2018 kl. 07.30 CET. (REGMAR)

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Gustaf Salford
Ekonomi- och finansdirektör
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 487
gustaf.salford@elekta.com

Johan Andersson
Director Investor Relations
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 415
johan.andersson@elekta.com

Tobias Bülow
Director Financial Communications
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 734
tobias.bulow@elekta.com

Finansiell kalender

Årsredovisning 2017/18	9 augusti, 2018
------------------------	-----------------

Delårsrapport Maj – juli 2018/19	30 augusti, 2018
-------------------------------------	------------------

Årsstämma 2018	30 augusti, 2018
----------------	------------------

Delårsrapport Maj-oktober 2018/19	29 november, 2018
--------------------------------------	-------------------



Elekta AB (publ)
556170 – 4015
Kungstensgatan 18
Box 7593
SE 103 93
Stockholm Sverige