

### Första kvartalet

- > Bruttoorderingsgången ökade med 3 procent till 2 738 (2 662) Mkr och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser.
- > Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 2 169 (1 882) Mkr och 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- > Justerad EBITA\* uppgick till 187 (166) Mkr. Inga jämförelsestörande poster har rapporterats (-89 Mkr) och kundförluster uppgick till -10 (-6) Mkr.
- > Effekten av valutakursförändringar jämfört med föregående år uppgick till cirka 5 Mkr inklusive valutasäkringar.
- > Justerad EBITA\*-marginal uppgick till 9 (9) procent.
- > Rörelseresultatet uppgick till 38 (-34) Mkr.
- > Periodens resultat uppgick till -1 (-64) Mkr. Resultat per aktie var 0,00 (-0,17) kr före/efter utspädning.
- > Kassaflödet efter löpande investeringar förbättrades med 213 Mkr till -95 (-308) Mkr.
- > Två ordrar från ledande sjukhus i Hong Kong på Elekta Unity adderades till orderstocken.

### Koncernen i sammandrag

Mkr	Q1	Q1	Förändr.
	2017/18	2016/17	
Bruttoorderingsgång	2 738	2 662	0% **
Nettoomsättning	2 169	1 882	12% **
Justerad EBITA*	187	166	13%
Rörelseresultat	38	-34	
Periodens resultat	-1	-64	
Kassaflöde efter löpande investeringar	-95	-308	
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	0,00	-0,17	

\*Justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster, se sid 10 för avstämning mot rörelseresultatet. Fördelning av omstrukturerings- och legala kostnader presenteras på sid 18.

\*\*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.



## Verkställande direktören kommenterar

*Vårt kontinuerliga förbättrings- och förändringsarbete ger resultat. Leveransvolymerna närmar sig tillfredsställande nivåer efter den stora omställningen vi genomförde första halvåret förra året. Bruttomarginalen har förbättrats, kassaflödet har stärkts och nettorörelsekapitalet är på en fortsatt låg nivå. Samtidigt fortskrider kommersialiseringen av Elekta Unity väl och vi fortsätter att investera i den och våra aktiviteter kring Elekta Digital.*

Nettoomsättningen för kvartalet ökade med 15 procent i SEK och 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser drivet av en stark tillväxt i Kina, Västeuropa och på tillväxtmarknaderna. Leveransvolymerna närmar sig tillfredsställande nivåer efter den stora omställningen till en produktion baserad på order under det första halvåret föregående år. Bruttomarginalen stärktes med 1,8 procentenheter och EBITA ökade med 13 procent till 187 Mkr.

Vi fortsätter att investera i morgondagens cancervård och under kvartalet har ökade resurser lagts på kommersialiseringen av Elekta Unity och satsningen på mjukvaruutveckling inom ramarna för programmet Elekta Digital. Det har påverkat EBITA-marginalen, men samtidigt prioriterar vi det dagliga arbetet för att kontinuerligt förbättra våra processer och minska våra kostnader för att nå våra mål. Från det genomförda förändringsprogrammet återstår även direkta kostnadsbesparingar om totalt 150 Mkr, vilka kommer att realiseras under året. Eftersom förändringsprogrammet är slutfört och de större rättstvisterna avslutades förra året har vi inga engångskostnader under kvartalet.

Orderingången i SEK ökade med 3 procent och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser. Sammantaget är jag övertygad om att vi kan bättre, särskilt när Elekta Unity når marknaden i år. Orderingången i Asien och Stillahavsområdet ökade med 10 procent, eller med 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser, till följd av en stark utveckling i Sydostasien och en bra tillväxt i Kina. I Europa har vi haft en stark utveckling i Tyskland, Italien och Spanien, men den sammanlagda jämförelsen med föregående år var utmanande. I Nordamerika börjar vi se resultaten från våra förbättringsaktiviteter och orderingången ökade med 8 procent eller med 5 procent baserat på oförändrade valutakurser. Marknadsutvecklingen i Latinamerika var däremot svag.

ASTRO infaller i år i september och mycket av intresset kommer att kretsa kring vårt banbrytande system Elekta Unity som kombinerar strålterapi och visualisering med högfälts-MRI i realtid. Vi har också adderat ytterligare två beställningar av Unity från ledande sjukhus i Hongkong till vår orderstock under kvartalet. Den första patientstudien har avslutats och visar en precision som överträffar förväntningarna. Systemet genererar utmärkta bilder i kombination med en precis strålformering. Vi är övertygade om att den nya tekniken kommer att förändra strålterapi i grunden och skapa helt nya möjligheter för läkarna och deras patienter. Vi är på väg mot CE-märkning och ansökan om 510k som planeras före utgången av kalenderåret och vi upprepar vår ambition om 75 order före utgången av 2019.

Min ledningsgrupp är på plats och vår organisation är anpassad i linje med det. Jag ser fram emot fortsättningen av räkenskapsåret och våra mål är tydliga. Vi ska tillbaka till lönsam tillväxt och genom kontinuerliga processförbättringar och kostnadsminskningar upprepar vi vårt mål om en EBITA-marginal på minst 20 procent

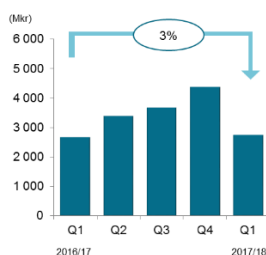
Richard Hausmann  
Vd och koncernchef

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2017/18 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

## Orderingång och orderstock

Bruttoorderingången ökade med 3 procent till 2 738 (2 662) Mkr och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttoorderingång



### Bruttoorderingång

Mkr	Q1 2017/18	Q1 2016/17	Förändr.*	Förändr.	12 månader rullande	Förändr.*	maj - apr 2016/17
Nord- och Sydamerika	791	811	-6%	-2%	4 496	-9%	4 516
Europa, Mellanöstern och Afrika	826	830	-4%	0%	5 074	1%	5 078
Asien och Stilla-havsregionen	1 121	1 021	7%	10%	4 570	3%	4 470
Koncernen	2 738	2 662	0%	3%	14 140	-2%	14 064

\*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 21 699 Mkr, jämfört med 22 459 Mkr den 30 april 2017. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en negativ valutaomräkningseffekt om 1 277 Mkr. Enligt nuvarande leveransplan förväntas 32 procent av orderstocken att intäktsföras under de resterande nio månaderna 2017/18, 28 procent under 2018/19 och 40 procent därefter.

## Marknadsutveckling

### Nord- och Sydamerika

Marknaden i USA är stabil och drivs av investeringar i att förnya den installerade basen av strålterapisystem. Under första kvartalet presenterades nya förslag på ersättningsnivåer för strålbehandling i USA. Om förslagen införs skulle ersättningsnivåerna i allmänhet förbli oförändrade.

Elekta arbetar intensivt med åtgärder för att stärka verksamheten i Nordamerika med en förbättring som mål för året. Orderingången i Nordamerika ökade med 8 procent under första kvartalet. För hela regionen minskade orderingången med 2 procent, vilket motsvarar en minskning med 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Minskningen avser Latinamerika.

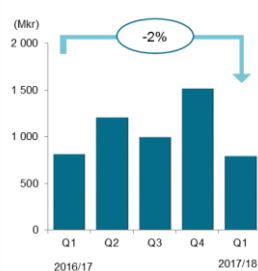
Efterfrågan på cancervård ökar i Sydamerika, främst till följd av en snabbt åldrande befolkning och en betydande brist på kapacitet inom strålbehandling. En svag ekonomisk utveckling i hela regionen har dock lett till lägre investeringar i ny utrustning.

### Europa, Mellanöstern och Afrika

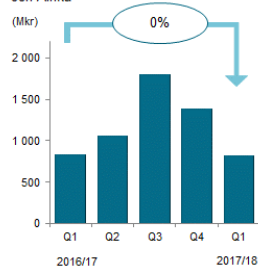
Kapaciteten inom strålterapi i Västeuropa är otillräcklig, vilket märks på de långa väntetiderna för behandling i många länder. Det bemöts såväl genom ökade investeringar i offentliga sjukvårdssystem som genom en ökning av investeringar från privata vårdgivare.

Orderingången i regionen var oförändrad under första kvartalet, och minskade med 4 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Tillväxten var gynnsam i Tyskland, Italien och Spanien, men jämförelsen med föregående år är utmanande till följd av en stor order om 20 MEUR som bokades i Österrike.

Bruttoorderingång Nord- och Sydamerika



Bruttoorderingång Europa, Mellanöstern och Afrika





## Asien och Stillahavsregionen

Regionen rymmer närmare 60 procent av världens befolkning, men mindre än 30 procent av världens samlade strålbehandlingskapacitet. Följaktligen finns det ett stort icke tillgodosett behov av cancervård. Marknadens viktigaste drivkrafter är ökad livslängd och ökat ekonomiskt välbefinnande, vilket leder till ett växande behov av satsningar på hälsovård. Marknadstillväxten i regionen var gynnsam under det första kvartalet. Bland de stora tillväxtmarknaderna finns Sydostasien och Kina. Den japanska marknaden är för närvarande svag.

Elektas ordergång ökade med 10 procent under det första kvartalet, vilket motsvarar en ökning om 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

## Finansiella ambitioner räkenskapsåret 2017/18

Implementeringen av förändringsprogrammet är slutförd. Samtliga mål som annonserades i juni 2015 utvecklas enligt plan för att realiseras helt under räkenskapsåret.

Målsättningar	Status
Uppnå en EBITA-marginal >20 procent under räkenskapsåret 2017/18	Enligt plan – för rullande 12 månader var marginalen 15 procent
Kostnadsbesparingar om 700* Mkr med full effekt från räkenskapsåret 2017/18	Enligt plan – alla besparingar relaterade till rörelsekostnader har realiserats. Dessutom kommer besparingar på direkta kostnader om 150 Mkr att realiseras under räkenskapsåret 2017/18. Samtidigt prioriterar Elekta att kontinuerligt förbättra processerna för att ytterligare minska kostnaderna.
Ett rörelsekapital under 5 procent av nettoomsättningen	Vid utgången av det första kvartalet var rörelsekapitalet -6 procent av nettoomsättningen

\* Basår 2014/15, exklusive valutaeffekter.

## Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 2 169 (1 882) Mkr, motsvarande en ökning om 12 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Ökningen beror främst på stark tillväxt i Kina, Västeuropa och på tillväxtmarknader. Leveransvolymerna har närmast sig tillfredställande nivåer efter implementeringen av den nya orderbaserade produktionsprocessen under den första halvan av föregående år.

### Nettoomsättning

Mkr	Q1 2017/18	Q1 2016/17	Förändr.*	Förändr.	12 månader rullande	Förändr.*	maj - apr 2016/17
Nord- och Sydamerika	827	822	-3%	1%	4 152	2%	4 147
Europa, Mellanöstern och Afrika	757	553	33%	37%	3 648	5%	3 444
Asien och Stillahavsregionen	586	507	13%	16%	3 193	-13%	3 114
Koncernen	2 169	1 882	12%	15%	10 991	-2%	10 704

\*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttomarginalen uppgick till 42,4 (40,6) procent. Ökningen beror huvudsakligen på högre leveransvolym. Rörelsekostnaderna ökade huvudsakligen som ett resultat av investeringar i kommersialiseringen av Elekta Unity och Elekta Digital. Forskning och utveckling före aktivering av utvecklingskostnader uppgick till 338 (284) Mkr, vilket motsvarar 16 (15) procent av nettoomsättningen. EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster ökade till 187 (166) Mkr motsvarande en marginal om 9 (9) procent. Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 5 Mkr inklusive valutasäkringseffekter.

Då förändringsprogrammet och den legala tvisten med Varian avslutades under 2016/17 rapporterades inga jämförelsestörande poster under kvartalet (-89 Mkr). Kundförluster uppgick till -10 (-6) Mkr och rörelseresultatet uppgick till 38 (-34) Mkr.

Finansnettot uppgick till -39 (-51) Mkr. Minskningen beror huvudsakligen på lägre räntekostnader, vilket är ett resultat av refinansiering under 2016/17. Resultat före skatt uppgick till -1 (-85) Mkr, skatt uppgick till 0 (20) Mkr och periodens resultat uppgick till -1 (-64) Mkr. Resultat per aktie uppgick till 0,00 (-0,17) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 3 (3) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital uppgick till 6 (5) procent.

### Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Q1 2017/18	Q1 2016/17	12 månader rullande	maj - apr 2016/17
Aktivering av utvecklingskostnader	127	105	557	535
varav FoU	127	105	556	534
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-110	-78	-412	-380
varav FoU	-105	-72	-389	-356
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	17	27	145	155
varav FoU	23	33	168	178

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar på utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto om 23 (33) Mkr. Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader uppgick till totalt 110 (78) Mkr.

## Investeringar och avskrivningar

Löpande investeringar uppgick till 171 (132) Mkr, varav investeringar i immateriella tillgångar om 128 (105) Mkr och investeringar i övriga tillgångar om 43 (26) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är relaterade till pågående FoU-program. Ökningen beror huvudsakligen på investeringar i kommersialiseringen av Elekta Unity. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick totalt till 177 (144) Mkr. Ökningen kan i huvudsak hänföras till avskrivningar avseende Elekta Unity.

## Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 76 (-139) Mkr. Den operativa kassagenereringen över rullande 12 månader uppgick till 150 (124) procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var -95 (-308) Mkr. Det förbättrade kassaflödet beror främst på ökade intäkter och ett förbättrat rörelsekapital.

## Kassaflöde (utdrag)

Mkr	Q1 2017/18	Q1 2016/17	12 månader rullande	maj - apr 2016/17
Rörelseflöde	64	-37	868	767
Rörelsekapitalförändring	12	-103	1 166	1 051
Kassaflöde från den löpande verksamheten	76	-139	2 034	1 819
Löpande investeringar	-171	-169	-776	-774
Kassaflöde efter löpande investeringar	-95	-308	1 258	1 045
Operativ kassagenerering	35%	E/T	150%	145%

## Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto minskade till -613 (525) Mkr, motsvarande -6 (5) procent av nettoomsättningen.

### Rörelsekapital

Mkr	31 jul, 2017	31 jul, 2016	30 apr, 2017
<b>Rörelsekapital tillgångar</b>			
Varulager	1 076	1 193	936
Kundfordringar	3 032	3 288	3 726
Upplupna intäkter	1 467	1 916	1 640
Övriga rörelsefordringar	878	782	802
<b>Summa rörelsekapital tillgångar</b>	<b>6 453</b>	<b>7 179</b>	<b>7 104</b>
<b>Rörelsekapital skulder</b>			
Leverantörsskulder	806	704	1 000
Förskott från kunder	2 537	2 168	2 531
Förutbetalda intäkter	1 704	1 629	1 874
Upplupna kostnader	1 611	1 721	1 875
Kortfristiga avsättningar	196	247	231
Övriga kortfristiga skulder	212	184	281
<b>Summa rörelsekapital skulder</b>	<b>7 066</b>	<b>6 654</b>	<b>7 792</b>
<b>Rörelsekapital, netto</b>	<b>-613</b>	<b>525</b>	<b>-688</b>
% av nettoomsättning 12 månader	-6%	5%	-6%

Utländska valutakurser hade en relativt stor påverkan på individuella rörelsekapitalposter men en mindre påverkan på rörelsekapital, netto.

Till följd av att den orderbaserade produktionsprocessen, implementerad under 2016/17, har ledtiderna fortsatt att förkortas vilket minskade DSO (Days Sales Outstanding) till kvartalets nivå på 9 (47) dagar. Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stillahavsregionen utvecklades positivt jämfört med föregående år, medan Nord- och Sydamerika fortfarande har negativ DSO. Under kvartalet var den största delen av förbättringen relaterad till lägre nivåer på kundfordringar och upplupna intäkter.

### Days Sales Outstanding (DSO)

Mkr	31 jul, 2017	31 jul, 2016	30 apr, 2017
Nord- och Sydamerika	-40	-52	-35
Europa, Mellanöstern och Afrika	45	113	74
Asien och Stillahavsregionen	33	90	84
Koncernen	9	47	33

## Nettoskuld

Mkr	31 jul, 2017	31 jul, 2016	30 apr, 2017
Långfristiga räntebärande skulder	4 650	3 201	5 272
Kortfristiga räntebärande skulder	421	1 891	0
Likvida medel	-3 158	-2 060	-3 383
Nettoskuld	1 912	3 031	1 889

## Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 3 158 (3 383 den 30 april 2017) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 5 070 (5 272 den 30 april 2017) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 1 912 (1 889 den 30 april 2017) Mkr och skuldsättningsgraden var 0,29 (0,28 den 30 april 2017).

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till -119 (120) Mkr. Omräkningseffekten på räntebärande skulder uppgick till -216 (136) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter om -300 (304) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till 46 (-141) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till 79 (-137) Mkr, exklusive skatt.

Den 29 juni ingick Elekta AB ett nytt femårigt revolverande kreditavtal på 200 MEUR med syfte att framför allt användas som finansieringsreserv. Den tidigare existerande revolverande kreditfaciliteten om 175 MEUR med förfallodag i maj 2018 avslutades i samband med tecknandet av det nya avtalet.

## Händelser under perioden

### *Förändringar i Elektas koncernledning*

Gustaf Salford utsågs till Chief Financial Officer från och med 1 juli 2017. Han ersatte Håkan Bergström. Steven Wort utsågs till Chief Operating Officer från och med den 1 september 2017. Han ersätter Johan Sediñh.

### *Ny rättstvist med humediQ*

Som tidigare rapporterats har en skiljenämnd i London meddelat beslut i en tvist mellan två bolag i Elekta-koncernen och humediQ GmbH å andra sidan. humediQ GmbH har nu inlett ett nytt skiljedomsförfarande mot samma bolag i Elekta-koncernen och från samma avtal som vid det tidigare skiljedomsförfarandet. Elekta anser att kraven är grundlösa och kommer försvara sig kraftfullt.

### *Utredning i Italien*

I enlighet med vad som kommunicerades i november 2015 så misstänks Elektas dotterbolag i Italien och vissa före detta anställda för otillbörlig påverkan av offentliga upphandlingsprocesser. Elekta har tillhandahållit all efterfrågad information till de italienska myndigheterna under tiden för utredningen, vilken avslutades i augusti 2016. Elekta har nolltolerans för avvikelser från sin uppförandekod, och har tydliga koncernpolicyer och processer på plats. Domstolen i Milano beslutade den 3 juli 2017 att den inte har jurisdiktion i ärendet som därför flyttas till åklagarkammaren i Monza.

## Händelser efter perioden

### *Förändringar i Elektas koncernledning*

Elekta har utsett Ioannis Panagiotelis till Chief Marketing and Sales Officer (CMSO) med omedelbar verkan efter att Chief Commercial Officer Ian Alexander beslutat att sluta. Alla Elektas marknader kommer att rapportera till den nya CMSO utom Kina och Nordamerika som kommer att rapportera direkt till koncernens vd.

## Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 680 (3 530). Ökningen i förhållande till föregående år är hänförlig till investeringar i FoU.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 31 (31).



## Aktier

Det totala antalet registrerade aktier uppgick den 31 juli 2017 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 31 juli 2017 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

## Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.



I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2016/17.

Stockholm den 23 August 2017

Richard Hausmann  
Vd och koncernchef

*Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.*

## Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2016/17.

### Införande av nya redovisningsprinciper

Förberedelserna för implementeringen av IFRS 9 *Finansiella instrument* och IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder* per den 1 maj 2018 pågår.

För IFRS 9 är den nuvarande bedömningen att tillämpningen av den nya standarden inte kommer leda till några väsentliga effekter på koncernens resultat- och balansräkningar. Områden som är föremål för ytterligare utvärdering är klassificering av fordringar samt effekten på avsättningar för osäkra fordringar till följd av att den nuvarande principen där nedskrivning baseras på inträffade förluster ersätts med en princip som bygger på förväntade förluster.

För IFRS 15 förväntas en engångseffekt rapporteras i eget kapital, huvudsakligen till följd av ändrad tidpunkt för intäktsredovisning av behandlingssystem. Enligt nuvarande princip redovisas intäkter för behandlingssystem då risker och förmåner överförs till kunden, vilket normalt inträffar vid leverans från fabrik. Enligt IFRS 15 ska intäktsredovisning ske då kontrollen överförs till kunden, vilket enligt Elektas bedömning, inträffar då behandlingssystemet är klart för installation hos kunden. Liksom under nuvarande princip innehåller vissa avtal med kunder villkor som kommer leda till att överföringen av kontroll sker i samband med acceptans. Storleken på den finansiella effekt som kommer rapporteras i eget kapital vid övergångstillfället kommer huvudsakligen bero på antalet behandlingssystem som är levererade men ännu inte är klara för installation hos kunden vid denna tidpunkt. Andra mindre väsentliga finansiella effekter förväntas också från övergången, dessa relaterar huvudsakligen till förändrad allokering av transaktionspriset till olika prestationsåtaganden. För närvarande genomför koncernen en mer detaljerad bedömning av effekter i samband med övergången till IFRS 15, såväl från ett finansiellt som från ett operativt perspektiv. Denna aktivitet är pågående och det är därför inte praktiskt möjligt att lämna tillförlitliga uppskattningar av de finansiella effekter som förväntas.

## Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs				
		maj - jul 2017/18	maj - jul 2016/17	Förändr. *	31 jul, 2017	31 jul, 2016	30 apr 2017	Förändr. * 12 mån.	Förändr. **
Euroland	1 EUR	9,681	9,325	4%	9,535	9,579	9,630	0%	-1%
Storbritannien	1 GBP	11,102	11,659	-5%	10,668	11,389	11,439	-6%	-7%
Japan	1 JPY	0,077	0,078	-1%	0,074	0,083	0,079	-11%	-7%
USA	1 USD	8,605	8,298	4%	8,131	8,637	8,840	-6%	-8%

\* 31 juli, 2017 i förhållande till 31 juli, 2016

\*\* 31 juli, 2017 i förhållande till 30 april, 2017

Utländska koncernföretags ordergång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RESULTATRÄKNING	Q1	Q1	12 månader	maj - apr
Mkr	2017/18	2016/17	rullande	2016/17
Nettoomsättning	2 169	1 882	10 991	10 704
Kostnad för sålda produkter	-1 250	-1 118	-6 409	-6 277
<b>Bruttoresultat</b>	<b>919</b>	<b>764</b>	<b>4 582</b>	<b>4 427</b>
Försäljningskostnader	-305	-276	-1 194	-1 165
Administrationskostnader	-248	-215	-961	-928
Forsknings- och utvecklingskostnader	-316	-251	-1 083	-1 018
Valutakursdifferenser	-12	33	-246	-201
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	38	55	1 098	1 115
Jämförelsestörande poster	-	-89	-429	-518
<b>Rörelseresultat</b>	<b>38</b>	<b>-34</b>	<b>670</b>	<b>598</b>
Resultat från andelar i intresseföretag	2	3	-18	-17
Ränteintäkter	7	5	33	31
Räntekostnader och liknande poster	-44	-62	-253	-271
Valutakursdifferenser	-3	3	-7	-1
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-1</b>	<b>-85</b>	<b>424</b>	<b>340</b>
Inkomstskatt	0	20	-234	-214
<b>Periodens resultat</b>	<b>-1</b>	<b>-64</b>	<b>189</b>	<b>126</b>
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	-1	-65	189	125
innehav utan bestämmande inflytande	-	1	0	1
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,00	-0,17	0,50	0,33
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,00	-0,17	0,50	0,33
<b>RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT</b>				
Mkr				
Periodens resultat	-1	-64	189	126
<i>Övrigt totalresultat:</i>				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	1	1
Skatt	-	-	0	0
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-	-	1	1
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen:</i>				
Omvärdering av kassaflödessäkringar	46	-141	221	34
Omräkning av utländsk verksamhet	-300	304	-240	364
Skatt	-10	27	-44	-7
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	-264	190	-63	391
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-264</b>	<b>190</b>	<b>-62</b>	<b>392</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>-265</b>	<b>126</b>	<b>127</b>	<b>518</b>
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	-265	126	126	517
innehav utan bestämmande inflytande	-	0	1	1

## RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q1	Q1	12 månader	maj - apr
	2017/18	2016/17	rullande	2016/17
<b>Rörelseresultat/EBIT före jämförelsestörande poster</b>	<b>38</b>	<b>55</b>	<b>1 098</b>	<b>1 115</b>
Kundförluster	10	6	50	46
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
Aktiverade utvecklingskostnader	110	78	412	380
Tillgångar relaterade till rörelseförvärv	29	27	121	119
<b>EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster</b>	<b>187</b>	<b>166</b>	<b>1 681</b>	<b>1 661</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul, 2017	31 jul, 2016	30 apr, 2017
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	8 343	8 545	8 704
Materiella anläggningstillgångar	760	795	795
Finansiella tillgångar	287	365	308
Uppskjutna skattefordringar	290	253	375
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>9 681</b>	<b>9 957</b>	<b>10 181</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 076	1 193	936
Kundfordringar	3 032	3 288	3 726
Upplupna intäkter	1 467	1 916	1 640
Aktuella skattefordringar	248	243	191
Derivatinstrument	119	59	92
Övriga kortfristiga fordringar	878	784	802
Likvida medel	3 158	2 060	3 383
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>9 978</b>	<b>9 543</b>	<b>10 769</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>19 659</b>	<b>19 500</b>	<b>20 950</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 511	6 528	6 774
Innehav utan bestämmande inflytande	0	1	0
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 511</b>	<b>6 529</b>	<b>6 774</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	4 650	3 201	5 272
Uppskjutna skatteskulder	668	687	778
Långfristiga avsättningar	159	131	142
Övriga långfristiga skulder	15	79	33
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>5 491</b>	<b>4 097</b>	<b>6 224</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga räntebärande skulder	421	1 891	0
Leverantörsskulder	806	704	1 000
Förskott från kunder	2 537	2 168	2 531
Förutbetalda intäkter	1 704	1 629	1 874
Upplupna kostnader	1 611	1 721	1 875
Aktuella skatteskulder	96	45	111
Kortfristiga avsättningar	196	247	231
Derivatinstrument	74	284	48
Övriga kortfristiga skulder	212	184	281
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>7 656</b>	<b>8 874</b>	<b>7 952</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>19 659</b>	<b>19 500</b>	<b>20 950</b>

## KASSAFLÖDE

Mkr	Q1 2017/18	Q1 2016/17	12 månader rullande	maj - apr 2016/17
Resultat före skatt	-1	-85	424	340
Avskrivningar	177	144	688	655
Räntenetto	28	45	161	178
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-17	-15	48	50
Erhållna och betalda räntor	-46	-46	-189	-189
Betald skatt	-77	-80	-265	-268
<i>Rörelseflöde</i>	<i>64</i>	<i>-37</i>	<i>868</i>	<i>767</i>
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	-201	-22	52	231
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	516	448	226	158
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	-303	-529 *	888 *	662 *
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	<i>12</i>	<i>-103</i>	<i>1 166</i>	<i>1 051</i>
<i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i>	<i>76</i>	<i>-139</i>	<i>2 034</i>	<i>1 819</i>
Investeringar immateriella tillgångar	-128	-142 *	-619 *	-633 *
Investeringar övriga tillgångar	-43	-26	-158	-141
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	0	0
<i>Löpande investeringar</i>	<i>- 171</i>	<i>-169</i>	<i>-776</i>	<i>-774</i>
<i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i>	<i>-95</i>	<i>-308</i>	<i>1 258</i>	<i>1 045</i>
Rörelseförvärv och investeringar i andra andelar	-24	-16	-26	-18
<i>Kassaflöde efter investeringar</i>	<i>-119</i>	<i>-324</i>	<i>1 232</i>	<i>1 027</i>
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	14	-8	-33	-55
<i>Periodens kassaflöde</i>	<i>-105</i>	<i>-333</i>	<i>1 200</i>	<i>972</i>
<i>Periodens förändring i likvida medel</i>				
Likvida medel vid periodens början	3 383	2 273	2 060	2 273
Periodens kassaflöde	-105	-333	1 200	972
Omräkningsdifferens	-119	120	-101	138
<i>Likvida medel vid periodens slut</i>	<i>3 158</i>	<i>2 060</i>	<i>3 158</i>	<i>3 383</i>

\* Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - jul 2017/18	maj - jul 2016/17	maj - apr 2016/17
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående balans	6 774	6 402	6 402
Totalresultat för perioden	-265	126	517
Incitamentsprogram inklusive uppskjuten skatt	2	-	5
Konvertering av konvertibellån	-	-	72
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-31
Utdelning	-	-	-191
<i>Summa</i>	<i>6 511</i>	<i>6 528</i>	<i>6 774</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående balans	0	10	10
Totalresultat för perioden	-	0	1
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-1
Utdelning	-	-9	-10
<i>Summa</i>	<i>0</i>	<i>1</i>	<i>0</i>
<i>Utgående balans</i>	<i>6 511</i>	<i>6 529</i>	<i>6 774</i>

## Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 jul, 2017		31 jul, 2016		30 apr, 2017	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 650	4 700	3 201	3 338	5 272	5 322
Kortfristiga räntebärande skulder	421	424	1 891	1 988	0	0

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- > Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- > Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- > Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata
- >

### FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Mkr	Nivå	31 juli, 2017	31 juli, 2016	30 apr, 2017
<b>FINANSIELLA TILLGÅNGAR</b>				
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	40	54	44
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	89	5	63
<b>Finansiella tillgångar, totalt</b>		<b>129</b>	<b>59</b>	<b>107</b>
<b>FINANSIELLA SKULDER</b>				
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	64	151	20
Villkorad köpeskilling	3	50	93	77
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	10	149	28
<b>Finansiella skulder, totalt</b>		<b>124</b>	<b>393</b>	<b>125</b>

## NYCKELTAL

	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2016/17	maj - jul 2016/17	maj - jul 2017/18
Bruttoordergång, Mkr	e/t	e/t	12 825	13 821	14 064	2 662	2 738
Nettoomsättning, Mkr	10 339	10 694	10 839	11 221	10 704	1 882	2 169
Orderstock, Mkr	11 942	13 609	17 087	18 239	22 459	20 058	21 699
Rörelseresultat, Mkr	2 012	1 727	937	423	598	-34	38
Rörelsemarginal före jämförelsestörande poster, %	20	18	9	9	10	3	2
Rörelsemarginal, %	19	16	9	4	6	-2	2
Vinstmarginal, %	17	14	7	2	3	-4	0
Eget kapital, Mkr	5 560	6 257	6 646	6 412	6 774	6 529	6 511
Sysselsatt kapital, Mkr	10 112	10 743	12 678	11 360	12 046	11 620	11 582
Nettoskuld, Mkr	1 985	2 239	2 768	2 677	1 889	3 031	1 912
Skuldsättningsgrad, ggr	0,36	0,36	0,42	0,42	0,28	0,46	0,29
Räntabilitet på eget kapital, %	27	21	9	2	2	3	3
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	21	17	9	4	5	5	6
Operativ kassagenerering, %	79	60	126	111	145	e/t	35
Medelantal anställda	3 336	3 631	3 679	3 677	3 581	3 530	3 680

## DATA PER AKTIE

	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2016/17	maj - jul 2016/17	maj - jul 2017/18
<b>Resultat per aktie</b>							
före utspädning, kr	3,52	3,01	1,45	0,36	0,33	-0,17	0,00
efter utspädning, kr	3,52	3,00	1,45	0,36	0,33	-0,17	0,00
<b>Kassaflöde per aktie</b>							
före utspädning, kr	3,17	1,31	1,78	1,00	2,69	-0,85	-0,31
efter utspädning, kr	3,17	1,24	1,78	1,00	2,69	-0,85	-0,31
<b>Eget kapital per aktie</b>							
före utspädning, kr	14,55	16,39	17,41	16,79	17,73	17,12	17,04
efter utspädning, kr	14,55	20,32	17,41	16,79	17,73	17,12	17,04
<b>Genomsnittligt vägt antal aktier</b>							
före utspädning, tusental	380 672	381 277	381 287	381 288	381 306	381 288	382 027
efter utspädning, tusental	380 672	400 686	381 287	381 288	381 306	381 288	382 027
<b>Antal aktier per balansdag</b>							
före utspädning, tusental *	381 270	381 287	381 287	381 288	382 027	381 288	382 027
efter utspädning, tusental	381 270	400 696	381 287	381 288	382 027	381 288	382 027

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats pro forma.

\* Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 31 juli, 2017).

## KVARTALSDATA

Mkr	2015/16				2016/17				2017/18
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Bruttoordergång	2 569	3 398	2 616	5 238	2 662	3 383	3 653	4 366	2 738
Nettoomsättning	2 239	2 828	2 547	3 607	1 882	2 434	2 673	3 715	2 169
EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster	68	451	335	785	166	391	325	779	187
Rörelseresultat	-93	304	56	155	-34	140	144	347	38
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-349	346	327	846	-139	342	394	1 222	76

## ORDERTILLVÄXT BERÄKNAT PÅ OFÖRÄNDRAD VALUTAKURS \*

	2015/16				2016/17				2017/18
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Nord- och Sydamerika, %	13	-18	23	15	-16	4	-6	-19	-6
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	-30	41	-43	38	14	-17	116	-32	-4
Asien och Stillahavsregionen, %	12	-6	0	-5	20	10	2	-5	7
Koncernen, %	-5	3	-15	16	4	-2	34	-20	0

\* Från och med Q1 2016/17 är beräkningarna gjorda på bruttoordertillväxt.



## Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

### Segmentrapportering

maj - jul 2017/18

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	827	757	586	-	2 169	
Kostnad per region	-532	-541	-435	-	-1 507	69%
Täckningsbidrag	295	216	151	-	662	31%
Täckningsbidrag, %	36%	28%	26%			
Globala kostnader				-624	-624	29%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	295	216	151	-624	38	2%
Jämförelsestörande poster				-	-	
Rörelseresultat	295	216	151	-624	38	2%
Finansnetto				-39	-39	
Resultat före skatt	295	216	151	-663	-1	

maj - jul 2016/17

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	822	553	507	-	1 882	
Kostnad per region	-551	-381	-374	-	-1 306	69%
Täckningsbidrag	271	173	132	-	576	31%
Täckningsbidrag, %	33%	31%	26%			
Globala kostnader				-521	-521	28%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	271	173	132	-521	55	3%
Jämförelsestörande poster				-89	-89	
Rörelseresultat	271	173	132	-610	-34	-2%
Finansnetto				-51	-51	
Resultat före skatt	271	173	132	-661	-85	

maj - apr 2016/17

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	4 147	3 444	3 114	-	10 704	
Kostnad per region	-2 600	-2 365	-2 174	-	-7 139	67%
Täckningsbidrag	1 547	1 079	940	-	3 565	33%
Täckningsbidrag, %	37%	31%	30%			
Globala kostnader				-2 450	-2 450	23%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	1 547	1 079	940	-2 450	1 115	10%
Jämförelsestörande poster				-518	-518	
Rörelseresultat	1 547	1 079	940	-2 968	598	6%
Finansnetto				-258	-258	
Resultat före skatt	1 547	1 079	940	-3 226	340	

12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Afrika, Mellanöstern	Asien och Stilla-havsregionen	Övrigt/koncerngemensamt	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	4 152	3 648	3 193	-	10 991	
Kostnad per region	-2 581	-2 525	-2 235	-	-7 340	67%
Täckningsbidrag	1 571	1 123	958	-	3 651	33%
Täckningsbidrag, %	38%	31%	30%			
Globala kostnader				-2 553	-2 553	23%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	1 571	1 123	958	-2 553	1 098	10%
Jämförelsestörande poster				-429	-429	
Rörelseresultat	1 571	1 123	958	-2 982	670	6%
Finansnetto				-246	-246	
Resultat före skatt	1 571	1 123	958	-3 228	424	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

## MODERBOLAGET

### RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - jul 2017/18	maj - jul 2016/17
Rörelsekostnader	-56	-40
Finansnetto	16	49
Resultat efter finansiella poster	-41	9
Skatt	0	10
Periodens resultat	-40	19
<u>Rapport över totalresultat</u>		
Periodens resultat	-40	19
Övrigt totalresultat	-	-
Totalresultat för perioden	-40	19

### BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul, 2017	30 Apr, 2017
<u>Anläggningstillgångar</u>		
Immateriella tillgångar	75	75
Andelar i koncernföretag	2 226	2 222
Fordringar hos koncernföretag	1 898	2 679
Övriga finansiella tillgångar	26	26
Uppskjutna skattefordringar	63	63
Summa anläggningstillgångar	4 288	5 065
<u>Omsättningstillgångar</u>		
Fordringar hos koncernföretag	3 637	3 870
Övriga kortfristiga fordringar	53	31
Likvida medel	2 424	2 479
Summa omsättningstillgångar	6 114	6 380
Summa tillgångar	10 402	11 445
Eget kapital	2 565	2 606
<u>Långfristiga skulder</u>		
Långfristiga räntebärande skulder	4 647	5 268
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	36	36
Summa långfristiga skulder	4 721	5 343
<u>Kortfristiga skulder</u>		
Kortfristiga räntebärande skulder	407	-
Skulder till koncernföretag	2 562	3 342
Kortfristiga avsättningar	31	30
Övriga kortfristiga skulder	116	123
Summa kortfristiga skulder	3 116	3 495
Summa eget kapital och skulder	10 402	11 445

## Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på [www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php](http://www.elekta.com/investors/financials/definitions-sv.php) eller sidan 111-114 i årsredovisningen 2016/17.

### Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas orderingång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxling visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

Förändring bruttoorderingång	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q1 2017/18 vs. Q1 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-6	-47	-4	-35	7	74	0	-8
Valutaeffekter	4	27	4	31	3	26	3	84
Rapporterad förändring	-2	-20	0	-4	10	100	3	76
Q1 2016/17 vs. Q1 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-16	-156	14	100	20	167	4	111
Valutaeffekter	-2	-25	-1	-7	1	13	0	-19
Rapporterad förändring	-18	-181	13	93	21	180	4	92

Förändring nettoomsättning	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr	%	Mkr
Q1 2017/18 vs. Q1 2016/17								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-3	-21	33	185	13	65	12	229
Valutaeffekter	4	26	4	19	3	14	3	59
Rapporterad förändring	1	5	37	204	16	79	15	288
Q1 2016/17 vs. Q1 2015/16								
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-8	-71	-24	-179	-14	-80	-15	-330
Valutaeffekter	-2	-21	-2	-13	1	7	-1	-27
Rapporterad förändring	-10	-92	-26	-192	-13	-73	-16	-357

### EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster (justerad EBITA)

EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster används av ledningen för att utvärdera företaget och bistå ledningen och investerare med att jämföra utvecklingen över tid på ett enhetligt sätt. Kundförluster har exkluderats då dessa relaterar till marknadsoro som inte förväntas kvarstå fortsättningsvis. För en avstämning av EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster mot operativt resultat (EBIT), så som det presenteras i resultaträkningen enligt IFRS, se sidan 10.

### EBITDA

EBITDA används för att beräkna operativ kassagenerering.

Mkr	Q1 2016/17	Q2 2016/17	Q3 2016/17	Q4 2016/17	Q1 2017/18
Rörelseresultat/EBIT	-34	140	144	347	38
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar:					
Aktiverade utvecklingskostnader	78	78	94	131	110
Förvävsrelaterade tillgångar	27	33	28	31	29
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	39	39	39	39	38
<b>EBITDA</b>	<b>110</b>	<b>290</b>	<b>305</b>	<b>548</b>	<b>215</b>

## Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultat effekter är viktiga att uppmärksamma vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultatet för tidigare perioder. Poster som inkluderas är kostnader för omstruktureringsprogram, kostnader hänförliga till större legala tvister, nedskrivningar samt vinster och förluster hänförliga till förvärv eller avyttring av dotterbolag. Klassificeringen av intäkter eller kostnader som jämförelsestörande poster baseras på ledningens bedömning av postens karaktär och materialitet.

Mkr	Q1 2017/18				Q1 2016/17			
	Före jämförelsestörande poster	Omstruktureringskostnader	Legala kostnader	Inklusive jämförelsestörande poster	Före jämförelsestörande poster	Omstruktureringskostnader	Legala kostnader	Inklusive jämförelsestörande poster
Nettoomsättning	2 169			2 169	1 882			1 882
Kostnad för sålda produkter och tjänster	-1 250	-	-	-1 250	-1 118	-3	-	-1 121
<b>Bruttoresultat</b>	<b>919</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>919</b>	<b>764</b>	<b>-3</b>	<b>-</b>	<b>761</b>
Försäljningskostnader	-305	-	-	-305	-276	-3	-	-279
Administrationskostnader	-248	-	-	-248	-215	-13	-60	-288
Forsknings- och utvecklingskostnader	-316	-	-	-316	-251	-10	-	-261
Valutakursdifferenser	-12	-	-	-12	33	-	-	33
<b>Rörelseresultat</b>	<b>38</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>38</b>	<b>55</b>	<b>-29</b>	<b>-60</b>	<b>-34</b>

## Räntabilitet på sysselsatt kapital

Räntabilitet på sysselsatt kapital mäter avkastningen efter att hänsyn tagits till det totala kapitalet som används oavsett typ av finansiering. En hög avkastning på sysselsatt kapital indikerar ett effektivt användande av kapitalet. Sysselsatt kapital representerar det värde i balansräkningen som driver kassaflöde och är kapital som är nödvändigt för att driva företaget. Det används även för att beräkna avkastning på sysselsatt kapital.

Mkr	31 jul, 2016	31 okt, 2016	31 jan, 2017	30 apr, 2017	31 jul, 2017
Resultat före skatt (12 månader rullande)	269	100	146	340	424
Finansiella kostnader (12 månader rullande)	268	269	267	271	253
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	537	369	413	611	677
Summa tillgångar	19 500	20 068	19 688	20 950	19 659
Uppskjutna skatteskulder	-687	-679	-654	-778	-668
Långfristiga avsättningar	-131	-139	-132	-142	-159
Övriga långfristiga skulder	-79	-107	-79	-33	-15
Leverantörsskulder	-704	-835	-849	-1 000	-806
Förskott från kunder	-2 168	-2 439	-2 550	-2 531	-2 537
Förutbetalda intäkter	-1 629	-1 561	-1 603	-1 874	-1 704
Upplupna kostnader	-1 721	-1 813	-1 709	-1 875	-1 611
Aktuella skatteskulder	-45	-66	-57	-111	-96
Kortfristiga avsättningar	-247	-218	-113	-231	-196
Derivatinstrument	-284	-277	-154	-48	-74
Övriga kortfristiga skulder	-184	-173	-234	-281	-212
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>11 620</b>	<b>11 761</b>	<b>11 552</b>	<b>12 046</b>	<b>11 582</b>
Genomsnittligt sysselsatt kapital (senaste fem kvartalen)	11 827	11 582	11 554	11 668	11 712
<b>Räntabilitet på sysselsatt kapital</b>	<b>5%</b>	<b>3%</b>	<b>4%</b>	<b>5%</b>	<b>6%</b>

## Räntabilitet på eget kapital

Räntabilitet på eget kapital mäter avkastningen på det kapital som aktieägarna investerat i företaget.

Mkr	Q1 2016/17	Q2 2016/17	Q3 2016/17	Q4 2016/17	Q1 2017/18
Periodens resultat (12 månader rullande)	210	76	111	126	189
Genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande (senaste fem kvartalen)	6 565	6 516	6 471	6 541	6 563
<b>Räntabilitet på eget kapital</b>	<b>3%</b>	<b>1%</b>	<b>2%</b>	<b>2%</b>	<b>3%</b>

## Operativ kassagenerering

Kassaflödet är ett fokusområde för ledningen. Den operativa kassagenereringen visar relationen mellan kassaflöde från den löpande verksamheten och EBITDA.

Mkr	Q1 2016/17	Q2 2016/17	Q3 2016/17	Q4 2016/17	Q1 2017/18
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-139	342	394	1 222	76
EBITDA	110	290	305	548	215
Operativ kassagenerering	E/T	118%	129%	223%	35%

## Rörelsekapital

För att optimera kassagenerering fokuserar ledningen på rörelsekapital och minskning av ledtider mellan lagd order och erhållen betalning. En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 5.

## Days sales outstanding (DSO)

DSO används av ledningen för att följa utvecklingen av kundernas betalningstider på en övergripande nivå vilket har väsentlig påverkan på rörelsekapital och kassaflöde.

Mkr	31 jul, 2016	31 okt, 2016	31 jan, 2017	30 apr, 2017	31 jul, 2017
Kundfordringar	3 288	3 320	3 324	3 726	3 032
Upplupna intäkter	1 916	2 041	1 701	1 640	1 467
Förskott från kunder	-2 168	-2 439	-2 550	-2 531	-2 537
Förutbetalda intäkter	-1 629	-1 561	-1 603	-1 874	-1 704
Nettofordran på kunder	1 407	1 361	872	961	258
Nettoomsättning (12 månader rullande)	10 864	10 470	10 596	10 704	10 991
Antal dagar	365	365	365	365	365
Nettoomsättning per dag	30	29	29	29	30
Days sales outstanding (DSO)	47	47	30	33	9

## Nettoskuld och skuldsättningsgrad

Nettoskulden är viktig att följa för att förstå företagets finansiella stabilitet. Nettoskulden används av ledningen för att följa skuldutvecklingen och för att analysera koncernens skuldsättning och refinansieringsbehov. Skuldsättningsgrad är ett av Elektas finansiella mål.

Mkr	31 jul, 2016	31 okt, 2016	31 jan, 2017	30 apr, 2017	31 jul, 2017
Långfristiga räntebärande skulder	3 201	3 290	3 234	5 272	4 650
Kortfristiga räntebärande skulder	1 891	1 890	1 896	0	421
Livida medel	-2 060	-2 121	-2 284	-3 383	-3 158
Nettoskuld	3 031	3 060	2 846	1 889	1 912
Eget kapital	6 529	6 581	6 422	6 774	6 511
Skuldsättningsgrad	0,46	0,46	0,44	0,28	0,29

## Information till aktieägare

### Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 23 augusti klockan 12:00 – 13:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann och ekonomi- och finansdirektör Gustaf Salford.

För att delta via telefon, ring cirka 5 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0)8 566 42 690  
Storbritannien: +44 (0) 203 008 98 01  
USA: +1 855 753 22 36

Webbsändningen kan nås via följande länk:

<http://event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=1484137&s=1&k=39E555725E4C5C2CC7AFBC63D03E1012>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 23 augusti 2017 kl. 07.30 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Gustaf Salford  
Ekonomi- och finansdirektör  
Elekta AB (publ)  
+46 8 587 25 487  
[gustaf.salford@elekta.com](mailto:gustaf.salford@elekta.com)

Johan Andersson  
Director Investor Relations  
Elekta AB (publ)  
+46 8 587 25 415  
[johan.andersson@elekta.com](mailto:johan.andersson@elekta.com)

Tobias Bülow  
Director Financial Communications  
Elekta AB (publ)  
+46 8 587 25 734  
[tobias.bulow@elekta.com](mailto:tobias.bulow@elekta.com)

### Finansiell kalender

---

Årsstämma 2017	23 augusti 2017
----------------	-----------------

---

Delårsrapport maj – oktober 2017/18	30 november, 2017
--	-------------------

---

Delårsrapport maj – januari 2017/18	2 mars, 2018
--	--------------

---



Elekta AB (publ)  
556170 – 4015  
Kungstensgatan 18  
Box 7593  
SE 103 93  
Stockholm Sverige