

Bokslutskommuniké maj – april 2016/17

Fjärde kvartalet

- > Bruttoordergången minskade med 17 procent till 4 366 (5 238) Mkr motsvarande 20 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- > Nettoomsättningen ökade med 3 procent till 3 715 (3 607) Mkr och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser.
- > Justerad EBITA* uppgick till 779 (785) Mkr. Jämförelsestörande poster uppgick till -253 (-459) Mkr och kundförluster uppgick till -16 (-43) Mkr.
- > Effekten av valutakursförändringar jämfört med föregående år uppgick till cirka 75 (40) Mkr inklusive valutasäkringar.
- > Justerad EBITA*-marginal uppgick till 21 (22) procent.
- > Rörelseresultatet uppgick till 347 (155) Mkr.
- > Periodens resultat uppgick till 93 (78) Mkr. Resultat per aktie var 0,24 (0,20) kr före/efter utspädning.
- > Kassaflödet efter löpande investeringar förbättrades till 1 016 (663) Mkr. Kassapåverkande utflöden relaterade till förändringsprogrammet och legala tvister uppgick till -121 (-154) Mkr.
- > Gustaf Salford utsågs till EVP och ekonomi- och finansdirektör från och med 1 juni 2017.

Maj – april 2016/17

- > Bruttoordergången ökade med 2 procent och uppgick till 14 064 (13 821) Mkr motsvarande en minskning om 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- > Nettoomsättningen minskade med 5 procent till 10 704 (11 221) Mkr motsvarande 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Minskningen är främst relaterad till engångseffekter från implementeringen av en orderbaserad produktionsprocess.
- > Justerad EBITA* uppgick till 1 661 (1 639) Mkr. Jämförelsestörande poster uppgick till -518 (-598) Mkr och kundförluster uppgick till -46 (-149) Mkr.
- > Effekten av valutakursförändringar jämfört med föregående år uppgick till cirka 315 (60) Mkr, inklusive valutasäkringar.
- > Justerad EBITA*-marginal ökade till 16 (15) procent.
- > Rörelseresultatet uppgick till 598 (423) Mkr.
- > Periodens resultat uppgick till 126 (145) Mkr. Resultat per aktie var 0,33 (0,36) kr före/efter utspädning.
- > Kassaflödet efter löpande investeringar förbättrades med 649 Mkr till 1 045 (396) Mkr. Kassapåverkande utflöden relaterade till förändringsprogrammet och legala processer uppgick till -575 (-250) Mkr.
- > Styrelsen föreslår en utdelning om 1,00 (0,50) kr per aktie för räkenskapsåret 2016/17.

Koncernen i sammandrag

| Mkr | Q4 2016/17 | Q4 2015/16 | Förändr. | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 | Förändr. |
|--|---------------|---------------|----------|----------------------|----------------------|----------|
| Bruttoordergång | 4 366 | 5 238 | -20% ** | 14 064 | 13 821 | -1% ** |
| Nettoomsättning | 3 715 | 3 607 | 0% ** | 10 704 | 11 221 | -7% ** |
| Justerad EBITA* | 779 | 785 | -1% | 1 661 | 1 639 | 1% |
| Rörelseresultat | 347 | 155 | 124% | 598 | 423 | 41% |
| Periodens resultat | 93 | 78 | 19% | 126 | 145 | -13% |
| Kassaflöde efter löpande investeringar | 1 016 | 663 | 53% | 1 045 | 396 | 164% |
| Resultat per aktie före/efter utspädning, kr | 0,24 | 0,20 | 20% | 0,33 | 0,36 | -8% |

*Justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster, se sid 12 för avstämning mot rörelseresultatet. Fördelning av omstrukturerings- och legala kostnader presenteras på sid 19-20)

**Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.



Verkställande direktören kommenterar

I maj presenterade vi nästa generations strålterapisystem, Elekta Unity. Det positiva gensvaret från våra kunder har varit överväldigande. Med en innovativ teknik, som skapar helt nya och unika möjligheter för en förbättrad cancervård, utgör Unity ett paradigmskifte inom strålterapi. Vi har avslutat vårt förändringsprogram och kassaflödet har förbättrats väsentligt. Vi är på god väg att nå de utstakade målen med förändringsprogrammet och vi kommer även fortsättningsvis att arbeta med kontinuerliga förbättringsåtgärder.

Under året ökade orderingången med 2 procent, motsvarande en minskning med 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Ordertillväxten i region Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stillahavsregionen var god med en ökning på 4 procent respektive 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser. I Europa säkrade vi ett antal viktiga ordrar, däribland några tidiga ordrar på Elekta Unity. I Asien noterade vi en stark tillväxt i Kina och Indien. Under det fjärde kvartalet hade vi betydligt färre stora ordrar jämfört med föregående år. Det var även betydligt färre ordrar som kom in under kvartalet och levererades innan kvartalets utgång.

Vår främsta utmaning och prioritet är USA där orderingången minskade under året. Jag är inte nöjd med utvecklingen, vilket är anledningen till att vi har ökat takten på de förbättringsåtgärder som sedan tidigare har lanserats. Som en del av åtgärderna har vi med omedelbar verkan utsett Peter Gaccione som ny chef för Nordamerika. Peter är för närvarande Senior Vice President för Latinamerika och har arbetat inom onkologisektorn de senaste 35 åren. Han har varit på Elekta i 20 år och innan dess 15 år inom Siemens Medical Systems.

I maj presenterade vi vårt banbrytande system Elekta Unity för kunder i Europa. Unity kombinerar strålterapi och visualisering med högfälts-MRI i realtid. Vi är övertygade om att den nya tekniken kommer att förändra strålterapi i grunden och skapa helt nya möjligheter för läkarna och deras patienter. En viktig del i utvecklingen av Unity är den avancerade mjukvaran. Vi kommer nu att göra ytterligare investeringar i mjukvaruutveckling. Med vårt nya fokus på det vi kallar för Elekta Digital kommer vi att applicera kompetensen från Unity inom vår befintliga portfölj.

Vi fortsätter att optimera våra processer och implementeringen av en orderbaserad produktionsprocess är klar. Förändringen har resulterat i kortare ledtider och ett betydligt lägre rörelsekapital, men hade en tillfällig negativ inverkan på intäkterna om 650 miljoner kronor under det första halvåret. Justerat för implementeringen och beräknat på oförändrade valutakurser var nettoomsättningen för året oförändrad och med implementeringen beaktad minskade nettoomsättningen med 7 procent. Den nya processen för leverans till installation har minskat volymerna av så kallade "book and bills".

Vi redovisade en robust orderingång för Leksell Gamma Knife® under året och avslutade med en god orderstock. I och med att vi med framgång har infört vår process med en orderbaserad produktion och leveranser till installation ledde det till betydligt färre levererade Leksell Gamma Knife® i samband med årets slut jämfört med tidigare år. Även med denna tillfälliga effekt var nettoomsättningen under det fjärde kvartalet oförändrad, vilket är glädjande att se.

Genom aktiviteter för att minska rörelsekapitalet inklusive betydande lagerminskningar har kassaflödet förbättrats med cirka 1* miljard kronor. Nettoörelsekapitalet i förhållande till omsättningen ligger nu på -6 procent. Aktiviteterna inom förändringsprogrammet har implementerats och vi har tagit samtliga kostnader av engångskaraktär. Vi har uppnått kostnadsbesparingar på 540 miljoner kronor och kommer att nå 700 miljoner kronor när besparingarna inom inköp är realiserade fullt ut under 2017/18.

Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 16 procent (15). Under året, och i linje med arbetet att förbättra våra processer, har vi gjort en översyn av utestående, men ännu inte installerade projekt. I samförstånd med kunder har vi sedan beslutat att återta behandlingssystem som enligt bedömningen inte kommer att installeras. Precis som planerat ökade kostnaderna från kommersialiseringen av Elekta Unity under det fjärde kvartalet.

Vår leveransprocess ska förbättras ytterligare. Vi har beslutat att införa en ny redovisningsprincip för intäkter från och med räkenskapsåret 2018/19. I enlighet med IFRS15 kommer vi att redovisa systemintäkter efter installationen istället för som i dagsläget vid avgående leverans, vilket kommer att förbättra vår effektivitet ytterligare. Se sid 11.

Utöver förändringen i Nordamerika har vi stärkt koncernledningen med vår nya marknadsföringschef Ioannis Panagiotelis och Karin Svenske-Nyberg som personalchef. Dessutom kommer Gustaf Salford att ta över som ekonomi- och finansdirektör efter Håkan Bergström den 1 juli 2017. Från och med den 1 maj har Tomas Puusepp övergått från arbetande styrelseledamot till att vara styrelseledamot.

Det här året har präglats av förändring. Införandet av en orderbaserad produktionsprocess, kostnader för att ta tillbaka behandlingssystem och lägre volymer av ordrar som kom in och också levererades under årets sista kvartal (book and bill) har tillsammans haft en negativ effekt på EBITA-marginalen med cirka 3 procentenheter. Jag bedömer att en betydande del av de negativa effekterna kommer att reverseras under det kommande året. Marknaden för strålterapi växer. Vi går in i räkenskapsåret 2017/18 med en stark orderstock och vi kommer att leverera större volymer från orderstocken än föregående år. Vi står vid en vändpunkt och jag ser 2017/18 som året då vi, genom i huvudsakligen en volymtillväxt, återigen uppnår en lönsam tillväxt och når en EBITA-marginal på över 20 procent.

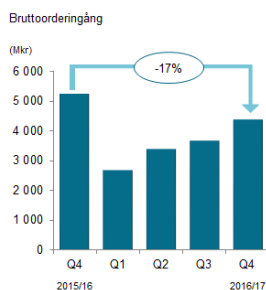
Richard Hausmann
Vd och koncernchef

**Kassaflöde efter löpande investeringar. Justerat för jämförelsestörande poster avseende utgående kassaflöde hänförligt rättsprocesser samt förändringsprogrammet, uppgående till 325 Mkr (se sidan 6).*

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2016/17 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

Orderingång och orderstock

Från och med räkenskapsåret 2016/17 rapporterar Elekta bruttoorderingång istället för nettoorderingång vilket är i linje med övriga branschen.



Bruttoorderingången ökade med 2 procent till 14 (13 821) Mkr, motsvarande en minskning om 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Under det fjärde kvartalet minskade bruttoorderingången med 17 procent till 4 366 (5 238) Mkr, motsvarande 20 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Det fjärde kvartalet hade avsevärt färre stora order jämfört med det föregående starka tredje kvartalet och i jämförelse med det fjärde kvartalet förra året. Orderingången i USA var under förväntan.

Bruttoorderingång

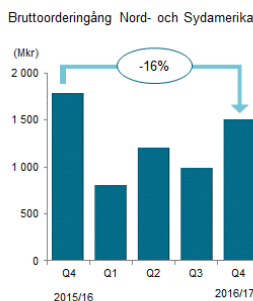
| Mkr | Q4 | Q4 | Förändr. * | maj - apr | maj - apr | Förändr. * |
|---------------------------------|---------|---------|------------|-----------|-----------|------------|
| | 2016/17 | 2015/16 | | 2016/17 | 2015/16 | |
| Nord- och Sydamerika | 1 507 | 1 787 | -19% | 4 516 | 4 954 | -11% |
| Europa, Mellanöstern och Afrika | 1 383 | 2 001 | -32% | 5 078 | 4 824 | 4% |
| Asien och Stillahavsregionen | 1 476 | 1 450 | -5% | 4 470 | 4 043 | 5% |
| Koncernen | 4 366 | 5 238 | -20% | 14 064 | 13 821 | -1% |

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 22 459 Mkr, jämfört med 18 239 Mkr den 30 april 2016. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en positiv valutaomräkningseffekt om 1 295 Mkr. Valutaomräkningseffekten ökade med 122 Mkr under det fjärde kvartalet. Enligt nuvarande leveransplan förväntas 35 procent av orderstocken att intäktsföras under 2017/18, 26 procent under 2018/19 och 39 procent därefter.

Marknadsutveckling

Nord- och Sydamerika

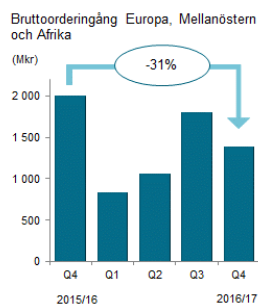


Elekta går vidare med åtgärderna för att stärka verksamheten i Nordamerika och den 1 juni utsågs Peter Gaccione till chef för region Nordamerika.

Marknaden i USA är stabil och investeringarna i att förnya den installerade basen av strålbehandlingsutrustning fortsatte. Marknadstillväxten är främst relaterad till service. Konsolideringen av hälsovårdssektorn fortsätter. Det leder till en ökad efterfråga på heltäckande lösningar och storskaliga projekt, vilket även medför längre ledtider för beslut vid inköp.

Orderingången i regionen minskade med 16 procent under det fjärde kvartalet, motsvarande 19 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Orderingången minskade med 9 procent under året, motsvarande 11 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Efterfrågan på cancervård ökar i Sydamerika, främst till följd av en snabbt åldrande befolkning och en betydande brist på kapacitet inom strålbehandling. En svag ekonomi i hela regionen har emellertid hämmat investeringarna i ny utrustning.

Europa, Mellanöstern och Afrika

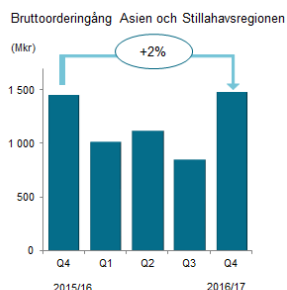


Kapaciteten inom strålterapi i Västeuropa är otillräcklig, vilket märks på de långa väntetiderna för behandling i många länder. Det bemöts såväl genom ökade investeringar i offentliga sjukvårdssystem som genom en ökning av privata vårdgivare.

Tillväxtmarknaderna i regionen utvecklades väl. Östeuropa redovisade tillväxt. Mellanöstern visar en blandad utveckling med tillväxt på den nyligen öppnade marknaden i Iran. Tillväxten i Afrika har varit betydande och erbjuder en intressant tillväxtpotential på lång sikt.

Under året har Elekta tecknat ett antal stora ordrar, däribland Nya Karolinska Solna, Andalusian Health Service i Spanien, Stavros Niarchos Foundation i Grekland samt ett par ordrar på Elekta Unity. Orderingången i regionen minskade

med 31 procent under det fjärde kvartalet, motsvarande 32 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Under det fjärde kvartalet inkom betydligt färre stora ordrar jämfört med samma kvartal föregående år. Orderingen ökade med 5 procent under året, motsvarande 4 procent beräknat på oförändrade valutakurser.



Asien och Stillahavsregionen

Regionen rymmer närmare 60 procent av världens befolkning, men mindre än 30 procent av världens samlade strålbehandlingskapacitet. Det finns därför ett stort otillfredsställt behov av cancervård. De främsta drivkrafterna på marknaden är ökad livslängd och ett ökat ekonomiskt välstånd, vilket leder till ett allt större behov av investeringar i hälsovård.

Marknadstillväxten i regionen var gynnsam under året. Bland marknader med hög tillväxt märks Kina, Indien samt Sydostasien. Den japanska marknaden är för närvarande svag.

Elektas ordergång ökade med 2 procent under det fjärde kvartalet, motsvarande en minskning om 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Orderingen ökade med 11 procent under året, motsvarande 5 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Förändringsprogrammet

Implementeringen av förändringsprogrammet är slutförd. Alla de mål som annonserades i juni 2015 utvecklas enligt plan och kommer att realiseras under räkenskapsåret 2017/18. Syftet är att skapa en effektivare verksamhet med förbättrad lönsamhet och kassaflöde. Programmet har omfattat åtgärder för att stärka kundservice och innovationsförmågan. Vidare har aktiviteter för att uppnå ökad effektivitet i leverantörskedjan och inom inköp implementerats.

Målsättningarna och status för förändringsprogrammet per det fjärde kvartalet:

| Målsättningar | Status |
|---|---|
| Uppnå en EBITA-marginal >20 procent under räkenskapsåret 2017/18 | Enligt plan – för helåret förbättrades marginalen till 16 (15) procent |
| Kostnadsbesparingar om 700* Mkr med full effekt från räkenskapsåret 2017/18 | Den årliga besparingstakten ökade till 540 Mkr. Aktiviteterna för att minska inköpskostnader med 150 Mkr kommer realiseras under räkenskapsåret 2017/18 |
| Ett rörelsekapital under 5 procent av nettoomsättningen | Vid utgången av det fjärde kvartalet var rörelsekapitalet -6 procent av nettoomsättningen |
| Införa en produktionsprocess baserad på order | Slutfördes under det andra kvartalet räkenskapsåret 2016/17 |

* Basår 2014/15, exklusive valutaeffekter.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen minskade med 5 procent till 10 704 (11 221) Mkr, motsvarande en minskning om 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Minskningen beror främst på engångseffekter från implementeringen av den nya orderbaserade produktionsprocessen. Under det fjärde kvartalet ökade nettoomsättningen med 3 procent till 3 715 (3 607) Mkr, och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser. Nettoomsättningen ökade i region Nord- och Sydamerika, liksom i Europa, Mellanöstern och Afrika men minskade i Asien och Stillahavsregionen, vilket i huvudsak var relaterat till Kina och Japan.

Nettoomsättning

| Mkr | Q4 | Q4 | Förändr. * | maj - apr | maj - apr | Förändr. * |
|---------------------------------|---------|---------|------------|-----------|-----------|------------|
| | 2016/17 | 2015/16 | | 2016/17 | 2015/16 | |
| Nord- och Sydamerika | 1 402 | 1 145 | 17% | 4 147 | 4 005 | 1% |
| Europa, Mellanöstern och Afrika | 1 261 | 1 185 | 7% | 3 444 | 3 651 | -5% |
| Asien och Stillahavsregionen | 1 053 | 1 277 | -23% | 3 114 | 3 565 | -17% |
| Koncernen | 3 715 | 3 607 | 0% | 10 704 | 11 221 | -7% |

*Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttomarginalen uppgick till 41 (41) procent. Rörelsekostnaderna minskade med 6 procent som ett resultat av kostnadsreducerande åtgärder och valutakurseffekter. Forskning och utveckling före aktivering av utvecklingskostnader uppgick till 1 196 (1 355) Mkr, vilket motsvarar 11 (12) procent av nettoomsättningen.

EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster ökade till 1 661 (1 639) Mkr motsvarande en marginal om 16 (15) procent. Valutakurseffekter jämfört med föregående år uppgick till cirka 315 (60) Mkr inklusive valuta-säkringseffekter.

Fjärde kvartalets bruttomarginal uppgick till 42 (43) procent. EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster minskade något och uppgick till 779 (785) Mkr vilket motsvarar en marginal på 21 (22) procent. Valuta-effekten för det fjärde kvartalet uppgick till cirka 75 (40) Mkr inklusive valutasäkringseffekter.

Jämförelsestörande poster uppgick till -518 (-598) Mkr, varav -235 (-231) Mkr var hänförligt till legala processer och -283 (-367) Mkr relaterade till implementeringen av det pågående förändringsprogrammet. Kundförluster uppgick till -46 (-149) Mkr. Rörelseresultatet uppgick till 598 (423) Mkr.

Finansnettot uppgick till -258 (-234) Mkr. Ökningen beror på nedskrivningar av andelar i intresseföretag (Global Medical Investments GMI AB) medan räntekostnaderna minskade som en följd av lägre räntenivåer. Resultat före skatt uppgick till 340 (189) Mkr, skatt uppgick till -214 (-44) Mkr och periodens resultat uppgick till 126 (145) Mkr. Skattesatsen är hög på grund av låga eller negativa skattemässiga resultat i länder med låg skattesats, vilket hade signifikant effekt på skattesatsen. Resultat per aktie uppgick till 0,33 (0,36) kr före/efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 2 (2) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital uppgick till 5 (4) procent.

Aktiverade utvecklingskostnader

| Mkr | Q4 | Q4 | maj - apr | maj - apr |
|--|---------|---------|-----------|-----------|
| | 2016/17 | 2015/16 | 2016/17 | 2015/16 |
| Aktivering av utvecklingskostnader | 164 | 132 | 535 | 592 |
| varav FoU | 163 | 132 | 534 | 591 |
| Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader | -130 | -80 | -380 | -326 |
| varav FoU | -125 | -73 | -356 | -301 |
| Aktiverade utvecklingskostnader, netto | 33 | 52 | 155 | 266 |
| varav FoU | 38 | 59 | 178 | 290 |

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar av utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto om 178 (290) Mkr. Avskrivningar för aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 380 (326) Mkr.

Investeringar och avskrivningar

Löpande investeringar uppgick till 682 (865) Mkr, varav investeringar i immateriella tillgångar om 541 (687) Mkr och investeringar i övriga tillgångar om 141 (193) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är relaterade till pågående FoU-program. Minskningen beror på att Elekta Unity är på väg att nå sin slutliga utvecklingsfas och på en investering i licenser som genomfördes under jämförelseåret. Minskningen av investeringar i övriga tillgångar var även de relaterade till FoU. Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick totalt till 655 (634) Mkr.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 1 819 (1 170) Mkr. Under perioden uppgick utbetalningar relaterade till förändringsprogrammet och legala processer till cirka -575 (-250) Mkr, varav -121 (-154) Mkr under det fjärde kvartalet. Utbetalningar avseende legala processer uppgick till -249 (-69) Mkr, varav -37 (-40) Mkr betalades under det fjärde kvartalet. Den operativa kassagenereringen uppgick till 145 (111) procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var 1 045 (396) Mkr. Det förbättrade kassaflödet beror främst på positiva effekter från förändringsprogrammet med en minskning av rörelsekapitalet. Utbetalningar avseende löpande investeringar inkluderade -92 Mkr hänförligt till investeringar i immateriella tillgångar gjorda 2015/16.

Kassaflöde (utdrag)

| Mkr | Q4 2016/17 | Q4 2015/16 | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|--|---------------|---------------|----------------------|----------------------|
| Rörelseflöde | 500 | 249 | 767 | 709 |
| Rörelsekapitalförändring | 723 | 597 | 1 051 | 461 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | 1 222 | 846 | 1 819 | 1 170 |
| Löpande investeringar | -206 | -183 | -774 | -774 |
| Kassaflöde efter löpande investeringar | 1 016 | 663 | 1 045 | 396 |
| Operativ kassagenerering* | 223% | 261% | 145% | 111% |

*Kassaflöde från den löpande verksamheten / EBITDA

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto minskade till -688 (268) Mkr, motsvarande -6 (2) procent av nettoomsättningen.

Rörelsekapital

| Mkr | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|---------------------------------|-----------------|-----------------|
| Rörelsekapital tillgångar | | |
| Varulager | 936 | 1 135 |
| Kundfordringar | 3 726 | 3 301 |
| Upplupna intäkter | 1 640 | 2 126 |
| Övriga rörelsefordringar | 802 | 741 |
| Summa rörelsekapital tillgångar | 7 104 | 7 303 |
| Rörelsekapital skulder | | |
| Leverantörsskulder | 1 000 | 1 122 |
| Förskott från kunder | 2 531 | 1 943 |
| Förutbetalda intäkter | 1 874 | 1 648 |
| Upplupna kostnader | 1 875 | 1 817 |
| Kortfristiga avsättningar | 231 | 347 |
| Övriga kortfristiga skulder | 281 | 157 |
| Summa rörelsekapital skulder | 7 792 | 7 035 |
| Rörelsekapital, netto | -688 | 268 |
| % av nettoomsättning 12 månader | -6% | 2% |

Varulager och upplupna intäkter minskade som en effekt av processförbättringar inom ramen för förändringsprogrammet. Förskott från kunder ökade, i början av året som en följd av den orderbaserade produktionsprocessen och under senare delen av året på grund av stora projektförskott.

DSO (Days Sales Outstanding) har minskat till 33 (60) dagar, där Europa, Mellanöstern och Afrika samt Asien och Stilla-havsregionen utvecklades positivt jämfört med föregående år och där Nord- och Sydamerika fortfarande har negativ DSO.

Days Sales Outstanding (DSO)

| Mkr | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|---------------------------------|-----------------|-----------------|
| Nord- och Sydamerika | -35 | -46 |
| Europa, Mellanöstern och Afrika | 74 | 112 |
| Asien och Stilla-havsregionen | 84 | 128 |
| Koncernen | 33 | 60 |

DSO (Days Sales Outstanding) beräknas som $(\text{Kundfordringar} + \text{Upplupna intäkter} - \text{Förskott från kunder} - \text{Förutbetalda intäkter}) / (12 \text{ månaders rullande nettoomsättning} / 365)$.

Nettoskuld

| Mkr | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|-----------------------------------|-----------------|-----------------|
| Långfristiga räntebärande skulder | 5 272 | 3 065 |
| Kortfristiga räntebärande skulder | 0 | 1 885 |
| Likvida medel | -3 383 | -2 273 |
| Nettoskuld | 1 889 | 2 677 |

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 3 383 (2 273) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 5 272 (4 950) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 1 889 (2 677) Mkr och skuldsättningsgraden var 0,28 (0,42).

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 138 (-72) Mkr. Omräkningseffekten på långfristiga räntebärande skulder uppgick till 207 (-43) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter om 364 (-281) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till 34 (117) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessa-kringar uppgick till 36 (-9) Mkr, exklusive skatt.

Det konvertibla lånet förföll i april och refinansierades med en obligation på 1 000 Mkr som gavs ut under MTN-programmet. Elekta har även ingått ett femårigt låneavtal på 90 MGBP, avsett för finansiering av forskning och utveckling, med Nordiska Investeringsbanken.

Händelser under perioden

Förändring av vd och koncernchef

Richard Hausmann utsågs till vd och koncernchef från och med 10 juni 2016. Richard Hausmann efterträdde Tomas Puusepp.

Richard Hausmann började på Elekta med nästan trettio års erfarenhet från medicinteknikbranschen. Han har tidigare varit vd och koncernchef för GE:s division för Magnetic Resonance (MR), vd och koncernchef för Siemens datortomografi (CT) och arbetat inom Siemens på ledande positioner inom bolagets division för MR. Han har också varit vd och koncernchef för Siemens Ltd i Kina med ansvar för bolagets portfölj på deras viktigaste tillväxtmarknad. Richard har en lång meritlista av att introducera kliniska innovationer på den globala hälso- och sjukvårdsmarknaden tillsammans med starkt resultatfokus och är känd för sina djupa insikter inom kund- och patientbehov.

Richard Hausmann har en doktorsexamen i fysik från University of Regensburg.

Förändringar i Elektas koncernledning

Karin Svenske Nyberg tillträdde som Executive Vice President Human Resources hos Elekta 16 januari 2017. Valerie Binner, Executive Vice President Human Resources, lämnade bolaget 10 juni 2016.

Todd Powell, Executive Vice President Global Engineering, lämnade bolaget 31 oktober 2016.

Den 13 februari 2017 började Ioannis Panagiotelis på Elekta och i ledningsgruppen som Chief Marketing Officer.

Från samma dag antog Maurits Wolleswinkel, tidigare EVP Marketing and Strategy, rollen som Chief Strategy Officer i Elektas ledningsgrupp.

Rättstvist med humediQ

Den 23 maj 2016 meddelade en skiljedomstol i London beslut i en tvist mellan två bolag i Elekta-koncernen å ena sidan och humediQ GmbH å andra sidan. Beslutet avslutar skiljeförfarandet med humediQ som uppstått på grundval av ett leveransavtal avseende exklusivt tillhandahållande av Identify™, under varumärket Elekta, vilket ingicks 2011. Skiljenämnden fastslog att Elekta-bolagen inte sagt upp avtalet från 2011 på ett giltigt sätt, samt att de, som ett resultat av detta, måste betala humediQ 8,9 MEUR för Identify-systemen som förväntades beställas i enlighet med åtaganden om minimivolymer i avtalet. Beloppet är mindre än hälften av de 19 MEUR som humediQ hade krävt i skiljeförfarandet. Skiljedomstolen ansåg att utfallet för respektive part var jämförbart och fastställde att parterna skulle bära sina egna legala kostnader. Elektas koncernbolag har ingen ytterligare skyldighet att köpa några system från humediQ. I tillägg till vad som utdömts i skiljedomen har Elekta skrivit ner fordringar om cirka 5 MEUR som relaterar till avtalet med humediQ. Ett belopp om 29 Mkr avseende humediQ har rapporterats som jämförelsestörande poster, varav 3 Mkr under fjärde kvartalet 2016/17. Detta belopp är i tillägg till 128 Mkr som rapporterades som jämförelsestörande poster i det fjärde kvartalet 2015/16.

Processer angående immateriella rättigheter

Den 3 april, 2017 meddelades att Elekta ingått en konfidentiell förlikning med Varian Medical Systems som avslutar pågående patenttvister avseende teknik för strålterapi och cancerbehandling. Elekta och Varian har förlikt de fleråriga tvisterna i USA, Tyskland och Storbritannien, inklusive den talan som väckts av Elekta och William Beaumont Hospital. Inga betalningar genomförs mellan parterna och inga framtida ekonomiska åtaganden finns. De två företagen har varit i tvist sedan 2015.

Utredning i Italien

I enlighet med vad som kommunicerades i november 2015 så misstänks Elektas dotterbolag i Italien och vissa före detta anställda för otillbörlig påverkan av offentliga upphandlingsprocesser. Elekta har tillhandahållit all efterfrågad information till de italienska myndigheterna under tiden för utredningen, vilken avslutades i augusti 2016. Elekta har nolltolerans för avvikelser från sin uppförandekod, och har tydliga koncernpolicyer och processer på plats. Åklagaren i Milano i Italien har under 2017 påbörjat förberedande förhör med individer och med Elektas italienska dotterbolag i samband med misstankarna om otillåten påverkan av offentlig upphandling.

Händelser efter perioden

Förändringar i ledningsgruppen

Den 10 maj 2017 meddelade Elekta att Gustaf Salford utsetts till EVP samt ekonomi- och finansdirektör från och med 1 juli 2017.

Den 1 juni utsågs Peter Gaccione till EVP och chef för Nordamerika med omedelbar verkan. Han ersätter William Yaeger.

Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 581 (3 677). Minskningen i förhållande till föregående år är hänförlig till det pågående förändringsprogrammet och i huvudsak från rationalisering av produktionsorganisationen samt från effektivitetsprogram inom administrativa funktioner.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 30 (32).

Aktier

Under perioden tecknades 730 769 nya A-aktier och 8 593 nya B-aktier genom konvertering av konvertibler. Konvertibellånet förföll 25 april 2017. Det totala antalet registrerade aktier i Elekta uppgick den 30 april 2017 till 383 568 409, fördelat på 14 980 769 A-aktier och 368 587 640 B-aktier. Per den 30 april 2017 ägde Elekta 1 541 368 egna aktier.

Utdelning och förslag om återköp av aktier

Styrelsen föreslår en utdelning om 1,00 (0,50) kr per aktie för räkenskapsåret 2016/17 och att utdelningen kommer att fördelas på två utbetalningstillfällen. Den föreslagna utdelningen motsvarar cirka 382 (191) Mkr och 306 (139) procent av nettovinsten.

Styrelsen avser att föreslå årsstämman 2017 ett förnyat bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om att förvärva högst så många egna aktier att bolaget efter förvärv innehar sammanlagt högst 10 procent av totala antalet aktier i bolaget.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Storbritanniens beslut att lämna den europeiska unionen kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättsvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

Elektas verksamhet inom forskning och utveckling, produktion, distribution, marknadsföring samt administration är beroende av ett stort antal avancerade IT-system och IT-lösningar. Rutiner och förfaranden tillämpas för att skydda maskinvaran, programmen och informationen mot skador, manipulering, förlust eller felaktig användning. Om dessa skulle drabbas av en störning som leder till informationsförluster kan det ha en negativ inverkan på Elektas verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminkontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av

styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2015/16.

Stockholm den 1 juni 2017

Richard Hausmann
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2015/16.

Införande av IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder* är en ny intäktsredovisningsstandard som ersätter IAS 18 *Intäkter* och IAS 11 *Entreprenadavtal*. Standarden ska tillämpas på räkenskapsår som inleds 1 januari 2018 eller senare och Elekta kommer att tillämpa den nya standarden från 1 maj 2018. Elekta har utvärderat införandet av den nya standarden och har beslutat att intäktsredovisning vid acceptans reflekterar överföring av kontroll i enlighet med IFRS15. Intäktsredovisning vid acceptans ligger dessutom i linje med strävan efter att ytterligare förbättra den operativa effektiviteten i processen från leverans till installation. Utvärderingen pågår fortfarande, varför det i nuläget inte är möjligt att presentera uppskattningar av effekterna på de finansiella rapporterna.

Valutakurser

| Land | Valuta | Genomsnittskurs | | | Balansdagskurs | | |
|----------------|--------|----------------------|----------------------|------------|-----------------|-----------------|-----------|
| | | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 | Förändr. * | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 | Förändr.* |
| Euroland | 1 EUR | 9,518 | 9,328 | 2% | 9,630 | 9,176 | 5% |
| Storbritannien | 1 GBP | 11,314 | 12,670 | -11% | 11,439 | 11,782 | -3% |
| Japan | 1 JPY | 0,080 | 0,071 | 13% | 0,079 | 0,075 | 5% |
| USA | 1 USD | 8,694 | 8,434 | 3% | 8,840 | 8,059 | 10% |

* 30 april, 2017 i förhållande till 30 april, 2016

Utländska koncernföretags ordergång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr

| | Q4 2016/17 | Q4 2015/16 | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|---|---------------|---------------|----------------------|----------------------|
| RESULTATRÄKNING | | | | |
| Nettoomsättning | 3 715 | 3 607 | 10 704 | 11 221 |
| Kostnad för sålda produkter | -2 139 | -2 067 | -6 277 | -6 608 |
| Bruttoresultat | 1 576 | 1 540 | 4 427 | 4 613 |
| Försäljningskostnader | -296 | -327 | -1 165 | -1 336 |
| Administrationskostnader | -248 | -263 | -928 | -1 026 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -285 | -244 | -1 018 | -1 065 |
| Valutakursdifferenser | -147 | -92 | -201 | -165 |
| Rörelseresultat före jämförelsestörande poster | 601 | 614 | 1 115 | 1 021 |
| Jämförelsestörande poster | -253 | -459 | -518 | -598 |
| Rörelseresultat | 347 | 155 | 598 | 423 |
| Resultat från andelar i intresseföretag | 7 | 5 | -17 | 11 |
| Ränteintäkter | 14 | 18 | 31 | 37 |
| Räntekostnader och liknande poster | -75 | -71 | -271 | -285 |
| Valutakursdifferenser | 4 | -4 | -1 | 3 |
| Resultat före skatt | 296 | 103 | 340 | 189 |
| Inkomstskatt | -204 | -25 | -214 | -44 |
| Periodens resultat | 93 | 78 | 126 | 145 |
| <i>Resultat hänförligt till:</i> | | | | |
| moderbolagets aktieägare | 93 | 76 | 125 | 137 |
| innehav utan bestämmande inflytande | - | 2 | 1 | 8 |
| Resultat per aktie före utspädning, kr | 0,24 | 0,20 | 0,33 | 0,36 |
| Resultat per aktie efter utspädning, kr | 0,24 | 0,20 | 0,33 | 0,36 |
| RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT | | | | |
| Periodens resultat | 93 | 78 | 126 | 145 |
| <i>Övrigt totalresultat:</i> | | | | |
| <i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen</i> | | | | |
| Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner | 1 | 8 | 1 | 8 |
| Skatt | 0 | -2 | 0 | -2 |
| Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen | 1 | 6 | 1 | 6 |
| <i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen</i> | | | | |
| Omvärdering av kassaflödessäkringar | 163 | 88 | 34 | 117 |
| Omräkning av utländsk verksamhet | 150 | -174 | 364 | -281 |
| Skatt | -32 | -18 | -7 | -25 |
| Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen | 281 | -104 | 391 | -189 |
| <i>Övrigt totalresultat för perioden</i> | <i>282</i> | <i>-98</i> | <i>392</i> | <i>-183</i> |
| Totalresultat för perioden | 375 | -20 | 518 | -38 |
| <i>Totalresultat hänförligt till:</i> | | | | |
| moderbolagets aktieägare | 375 | -22 | 517 | -45 |
| innehav utan bestämmande inflytande | - | 2 | 1 | 7 |

RESULTATÖVERSIKT

| Mkr | Q4 2016/17 | Q4 2015/16 | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|--|---------------|---------------|----------------------|----------------------|
| Rörelseresultat/EBIT före jämförelsestörande poster | 601 | 614 | 1 115 | 1 021 |
| Kundförluster | 16 | 43 | 46 | 149 |
| <i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i> | | | | |
| aktiverade utvecklingskostnader | 131 | 80 | 380 | 326 |
| fövärv | 31 | 48 | 119 | 143 |
| EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster | 779 | 785 | 1 661 | 1 639 |
| Avskrivningar materiella tillgångar | 39 | 41 | 156 | 165 |
| EBITDA före jämförelsestörande poster och kundförluster | 818 | 826 | 1 817 | 1 805 |

KONCERNENS BALANSRÄKNING

| Mkr | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|---|-----------------|-----------------|
| Anläggningstillgångar | | |
| Immateriella tillgångar | 8 704 | 8 210 |
| Materiella anläggningstillgångar | 795 | 803 |
| Finansiella tillgångar | 308 | 365 |
| Uppskjutna skattefordringar | 375 | 281 |
| Summa anläggningstillgångar | 10 181 | 9 658 |
| Omsättningstillgångar | | |
| Varulager | 936 | 1 135 |
| Kundfordringar | 3 726 | 3 301 |
| Upplupna intäkter | 1 640 | 2 126 |
| Aktuella skattefordringar | 191 | 160 |
| Derivatinstrument | 92 | 47 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 802 | 741 |
| Likvida medel | 3 383 | 2 273 |
| Summa omsättningstillgångar | 10 769 | 9 783 |
| Summa tillgångar | 20 950 | 19 441 |
| Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare | 6 774 | 6 402 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 0 | 10 |
| Summa eget kapital | 6 774 | 6 412 |
| Långfristiga skulder | | |
| Långfristiga räntebärande skulder | 5 272 | 3 065 * |
| Uppskjutna skatteskulder | 778 | 690 |
| Långfristiga avsättningar | 142 | 140 |
| Övriga långfristiga skulder | 33 | 73 |
| Summa långfristiga skulder | 6 224 | 3 967 |
| Kortfristiga skulder | | |
| Kortfristiga räntebärande skulder | 0 | 1 885 * |
| Leverantörsskulder | 1 000 | 1 122 |
| Förskott från kunder | 2 531 | 1 943 |
| Förutbetalda intäkter | 1 874 | 1 648 |
| Upplupna kostnader | 1 875 | 1 817 |
| Aktuella skatteskulder | 111 | 93 |
| Kortfristiga avsättningar | 231 | 347 |
| Derivatinstrument | 48 | 50 |
| Övriga kortfristiga skulder | 281 | 157 |
| Summa kortfristiga skulder | 7 952 | 9 062 |
| Summa eget kapital och skulder | 20 950 | 19 441 |

* Konvertibellånet uppgående till 1 872 Mkr, som förföll 25 april 2017, omklassificerades till kortfristig räntebärande skuld i årsredovisningen 2015/16. I bokslutskommunikén maj-april 2015/16 presenterades lånet som långfristigt.

KASSAFLÖDE

| Mkr | Q4 2016/17 | Q4 2015/16 | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|--|---------------|---------------|----------------------|----------------------|
| Resultat före skatt | 296 | 103 | 340 | 189 |
| Avskrivningar | 201 | 168 | 655 | 634 |
| Räntenetto | 41 | 40 | 178 | 203 |
| Övriga ej kassaflödespåverkande poster | 65 | 37 | 50 | 147 |
| Erhållna och betalda räntor | -38 | -7 | -189 | -196 |
| Betald skatt | -65 | -92 | -268 | -268 |
| <i>Rörelseflöde</i> | <i>500</i> | <i>249</i> | <i>767</i> | <i>709</i> |
| Ökning (-)/minskning (+) av varulager | 339 | 287 | 231 | 80 |
| Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar | -245 | -82 * | 158 | 350 * |
| Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder | 629 | 392 * | 662 | 31 * |
| <i>Rörelsekapitalförändring</i> | <i>723</i> | <i>597</i> | <i>1 051</i> | <i>461</i> |
| <i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i> | <i>1 222</i> | <i>846</i> | <i>1 819</i> | <i>1 170</i> |
| Investeringar immateriella tillgångar | -165 | -134 | -633 | -596 |
| Investeringar övriga tillgångar | -41 | -50 | -141 | -192 |
| Försäljning av anläggningstillgångar | - | 0 | - | 14 |
| <i>Löpande investeringar</i> | <i>- 206</i> | <i>-183</i> | <i>- 774</i> | <i>- 774</i> |
| <i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i> | <i>1 016</i> | <i>663</i> | <i>1 045</i> | <i>396</i> |
| Rörelseförvärv och investeringar i andra andelar | -5 | 10 | -18 | -12 |
| <i>Kassaflöde efter investeringar</i> | <i>1 011</i> | <i>673</i> | <i>1 027</i> | <i>384</i> |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 75 | -6 | -55 | -1 303 |
| Periodens kassaflöde | 1 086 | 666 | 972 | -920 |
| Omräkningsdifferens | 13 | -76 | 138 | -72 |
| Periodens förändring av likvida medel | 1 099 | 590 | 1 110 | -992 |

* Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

| Mkr | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|---|----------------------|----------------------|
| <i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i> | | |
| Ingående balans | 6 402 | 6 638 |
| Totalresultat för perioden | 517 | -45 |
| Incitamentsprogram inkl. uppskjuten skatt | 5 | - |
| Konvertering av konvertibellån | 72 | 0 |
| Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande | - 31 | - |
| Utdelning | -191 | -191 |
| <i>Summa</i> | <i>6 774</i> | <i>6 402</i> |
| <i>Innehav utan bestämmande inflytande</i> | | |
| Ingående balans | 10 | 8 |
| Totalresultat för perioden | 1 | 7 |
| Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande | - 1 | - |
| Utdelning | -10 | -5 |
| <i>Summa</i> | <i>0</i> | <i>10</i> |
| <i>Utgående balans</i> | <i>6 774</i> | <i>6 412</i> |

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

| Mkr | 30 apr, 2017 | | 30 apr, 2016 | |
|-----------------------------------|-----------------|----------------|-----------------|----------------|
| | Redovisat värde | Verkligt värde | Redovisat värde | Verkligt värde |
| Långfristiga räntebärande skulder | 5 272 | 5 322 | 3 065 | 3 213 |
| Kortfristiga räntebärande skulder | 0 | 0 | 1 885 | 1 984 |

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- > Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- > Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- > Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

| Mkr | Nivå | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|--|------|--------------|--------------|
| FINANSIELLA TILLGÅNGAR | | | |
| <i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i> | | | |
| Derivat – ej säkringsredovisning | 2 | 44 | 21 |
| <i>Derivat för säkringsändamål:</i> | | | |
| Derivat – säkringsredovisning | 2 | 63 | 27 |
| Finansiella tillgångar, totalt | | 107 | 48 |
| FINANSIELLA SKULDER | | | |
| <i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i> | | | |
| Derivat – ej säkringsredovisning | 2 | 20 | 17 |
| Villkorad köpeskilling | 3 | 77 | 104 |
| <i>Derivat för säkringsändamål:</i> | | | |
| Derivat – säkringsredovisning | 2 | 28 | 36 |
| Finansiella skulder, totalt | | 125 | 157 |

NYCKELTAL

| | maj - apr 2011/12 | maj - apr 2012/13 | maj - apr 2013/14 | maj - apr 2014/15 | maj - apr 2015/16 | maj - apr 2016/17 |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Bruttoordergång, Mkr | n/a | n/a | n/a | 12 825 | 13 821 | 14 064 |
| Nettoomsättning, Mkr | 9 048 | 10 339 | 10 694 | 10 839 | 11 221 | 10 704 |
| Rörelseresultat, Mkr | 1 849 | 2 012 | 1 727 | 937 | 423 | 598 |
| Rörelsemarginal före jämförelsestörande poster, % | 20 | 20 | 18 | 9 | 9 | 10 |
| Rörelsemarginal, % | 20 | 19 | 16 | 9 | 4 | 6 |
| Vinstmarginal, % | 19 | 17 | 14 | 7 | 2 | 3 |
| Eget kapital, Mkr | 5 010 | 5 560 | 6 257 | 6 646 | 6 412 | 6 774 |
| Sysselsatt kapital, Mkr | 9 540 | 10 112 | 10 743 | 12 678 | 11 360 | 12 046 |
| Soliditet, % | 33 | 34 | 35 | 31 | 33 | 32 |
| Skuldsättningsgrad, ggr | 0,53 | 0,36 | 0,36 | 0,42 | 0,42 | 0,28 |
| Räntabilitet på eget kapital, % | 29 | 27 | 21 | 9 | 2 | 2 |
| Räntabilitet på sysselsatt kapital, % | 28 | 21 | 17 | 9 | 4 | 5 |

DATA PER AKTIE

| | maj - apr 2011/12 | maj - apr 2012/13 | maj - apr 2013/14 | maj - apr 2014/15 | maj - apr 2015/16 | maj - apr 2016/17 |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Resultat per aktie | | | | | | |
| före utspädning, kr | 3,26 | 3,52 | 3,01 | 1,45 | 0,36 | 0,33 |
| efter utspädning, kr | 3,23 | 3,52 | 3,00 | 1,45 | 0,36 | 0,33 |
| Kassaflöde per aktie | | | | | | |
| före utspädning, kr | -7,07 | 3,17 | 1,31 | 1,78 | 1,00 | 2,69 |
| efter utspädning, kr | -7,01 | 3,17 | 1,24 | 1,78 | 1,00 | 2,69 |
| Eget kapital per aktie | | | | | | |
| före utspädning, kr | 13,19 | 14,55 | 16,39 | 17,41 | 16,79 | 17,73 |
| efter utspädning, kr | 13,31 | 14,55 | 20,32 | 17,41 | 16,79 | 17,73 |
| Genomsnittligt vägt antal aktier | | | | | | |
| före utspädning, tusental | 376 431 | 380 672 | 381 277 | 381 287 | 381 288 | 381 306 |
| efter utspädning, tusental | 380 125 | 380 672 | 400 686 | 381 287 | 381 288 | 381 306 |
| Antal aktier per balansdag | | | | | | |
| före utspädning, tusental * | 378 991 | 381 270 | 381 287 | 381 287 | 381 288 | 382 027 |
| efter utspädning, tusental | 384 284 | 381 270 | 400 696 | 381 287 | 381 288 | 382 027 |

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats pro forma.

* Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 30 april, 2017).

| Kvartalsdata | Q1 | | Q2 | | Q3 | | Q4 | | Q1 | | Q2 | | Q3 | | Q4 | |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2014/15 | 2014/15 | 2014/15 | 2014/15 | 2015/16 | 2015/16 | 2015/16 | 2015/16 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 |
| Mkr | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bruttoordergång | n/a | n/a | n/a | n/a | 2 569 | 3 398 | 2 616 | 5 238 | 2 662 | 3 383 | 3 653 | 4 366 | | | | |
| Nettoomsättning | 1 865 | 2 567 | 2 552 | 3 855 | 2 239 | 2 828 | 2 547 | 3 607 | 1 882 | 2 434 | 2 673 | 3 715 | | | | |
| EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster | -38* | 397* | 350 | 739 | 68 | 451 | 335 | 785 | 166 | 391 | 325 | 779 | | | | |
| Rörelseresultat | -122 | 310 | 250 | 499 | -93 | 304 | 56 | 155 | -34 | 140 | 144 | 347 | | | | |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -478 | 436 | 200 | 1 665 | -349 | 346 | 327 | 846 | -139 | 342 | 394 | 1 222 | | | | |

* För Q1 2014/15 och Q2 2014/15 är EBITA inte justerad för kundförluster.

Ordertillväxt¹⁾ beräknat på oförändrade valutakurser

| | Q1 | Q2 | Q3 | Q4 | Q1 | Q2 | Q3 | Q4 | Q1 | Q2 | Q3 | Q4 |
|------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2014/15 | 2014/15 | 2014/15 | 2014/15 | 2015/16 | 2015/16 | 2015/16 | 2015/16 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 | 2016/17 |
| Nord- och Sydamerika, % | 11 | -2 | -53 | -31 | 13 | -18 | 23 | 15 | -16 | 4 | -6 | -19 |
| Europa, Mellanöstern och Afrika, % | 31 | -33 | 14 | -27 | -30 | 41 | -43 | 38 | 14 | -17 | 116 | -32 |
| Asien och Stillahavsregionen, % | -5 | 2 | -23 | 23 | 12 | -6 | 0 | -5 | 20 | 10 | 2 | -5 |
| Koncernen, % | 12 | -13 | -22 | -18 | -5 | 3 | -15 | 16 | 4 | -2 | 34 | -20 |

¹⁾ Från och med Q1 2016/17 är beräkningarna gjorda på bruttoordertillväxt

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

Segmentrapportering

maj - apr 2016/17

| Mkr | Nord- och Sydamerika | Europa, Mellan- östern och Afrika | Asien och Stilla- havsregionen | Koncernen totalt | % av netto- omsättning |
|--|-------------------------|--------------------------------------|-----------------------------------|---------------------|---------------------------|
| Nettoomsättning | 4 147 | 3 444 | 3 114 | 10 704 | |
| Kostnad per region | -2 600 | -2 365 | -2 174 | -7 139 | 67% |
| Täckningsbidrag | 1 547 | 1 079 | 940 | 3 565 | 33% |
| Täckningsbidrag, % | 37% | 31% | 30% | | |
| Globala kostnader | | | | -2 450 | 23% |
| Rörelseresultat före jämförelsestörande poster | | | | 1 115 | 10% |
| Jämförelsestörande poster | | | | -518 | |
| Rörelseresultat | | | | 598 | 6% |
| Finansnetto | | | | -258 | |
| Resultat före skatt | | | | 340 | |

maj - apr 2015/16

| Mkr | Nord- och Sydamerika | Europa, Mellan- östern och Afrika | Asien och Stilla- havsregionen | Koncernen totalt | % av netto- omsättning |
|--|-------------------------|--------------------------------------|-----------------------------------|---------------------|---------------------------|
| Nettoomsättning | 4 005 | 3 651 | 3 565 | 11 221 | |
| Kostnad per region | -2 713 | -2 763 | -2 590 | -8 066 | 72% |
| Täckningsbidrag | 1 292 | 888 | 975 | 3 155 | 28% |
| Täckningsbidrag, % | 32% | 24% | 27% | | |
| Globala kostnader | | | | -2 134 | 19% |
| Rörelseresultat före jämförelsestörande poster | | | | 1 021 | 9% |
| Jämförelsestörande poster | | | | -598 | |
| Rörelseresultat | | | | 423 | 4% |
| Finansnetto | | | | -234 | |
| Resultat före skatt | | | | 189 | |

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

| Mkr | maj - apr 2016/17 | maj - apr 2015/16 |
|-----------------------------------|----------------------|----------------------|
| Rörelsekostnader | -118 | -120 |
| Finansnetto | 176 | 559 |
| Resultat efter finansiella poster | 58 | 439 |
| Bokslutsdispositioner | — | 43 |
| Skatt | 33 | 21 |
| Periodens resultat | 91 | 503 |
| Rapport över totalresultat | | |
| Periodens resultat | 91 | 503 |
| Övrigt totalresultat | — | — |
| Totalresultat för perioden | 91 | 503 |

BALANSRÄKNING

| Mkr | 30 apr, 2017 | 30 apr, 2016 |
|--|-----------------|---------------------|
| Anläggningstillgångar | | |
| Immateriella tillgångar | 75 | 83 |
| Andelar i koncernföretag | 2 222 | 2 129 |
| Fordringar hos koncernföretag | 2 679 | 2 662 |
| Övriga finansiella tillgångar | 26 | 73 |
| Uppskjutna skattefordringar | 63 | 29 |
| Summa anläggningstillgångar | 5 065 | 4 976 |
| Omsättningstillgångar | | |
| Fordringar hos koncernföretag | 3 870 | 4 145 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 31 | 35 |
| Likvida medel | 2 479 | 1 499 |
| Summa omsättningstillgångar | 6 380 | 5 679 |
| Summa tillgångar | 11 445 | 10 655 |
| Eget kapital | 2 606 | 2 631 |
| Långfristiga skulder | | |
| Långfristiga räntebärande skulder | 5 268 | 3 063 ^{*)} |
| Långfristiga skulder till koncernföretag | 39 | 39 |
| Långfristiga avsättningar | 36 | 53 |
| Summa långfristiga skulder | 5 343 | 3 155 |
| Kortfristiga skulder | | |
| Kortfristiga räntebärande skulder | — | 1 872 ^{*)} |
| Skulder till koncernföretag | 3 342 | 2 752 |
| Kortfristiga avsättningar | 30 | 29 |
| Övriga kortfristiga skulder | 123 | 216 |
| Summa kortfristiga skulder | 3 495 | 4 869 |
| Summa eget kapital och skulder | 11 445 | 10 655 |

^{*)} Konvertibellånet uppgående till 1 872 Mkr, som förföll 25 april 2017, omklassificerades till kortfristig räntebärande skuld i årsredovisningen 2015/16. I bokslutskommunikén maj - april 2015/16 presenterades lånet som långfristigt.

Alternativa nyckeltal (avstämning icke-IFRS mått)

Från och med den 3 juli 2016 tillämpar Elekta de nya europeiska riktlinjerna för alternativa nyckeltal. Alternativa nyckeltal är mått och nyckeltal som Elektas ledning och andra intressenter använder för att leda och analysera bolagets affärsverksamhet. Dessa mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. IFRS De nyckeltal och andra alternativa mått som Elekta använder är definierade på www.elekta.com/investors/financials/definitions.php eller sidan 31 i årsredovisningen 2015/16.

Jämförelsestörande poster

Till följd av införandet av de nya riktlinjerna har det tidigare använda begreppet "poster av engångskaraktär" varit föremål för översyn och från och med det första kvartalet 2016/17 ersatts med begreppet "jämförelsestörande poster". Elektas definition av jämförelsestörande poster är:

Händelser och transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksammas vid en jämförelse av periodens finansiella resultat med resultatet för tidigare perioder. Poster som inkluderas är kostnader för omstruktureringprogram, kostnader hänförliga till större legala tvister, nedskrivningar samt vinster och förluster hänförliga till förvärv eller avyttring av dotterbolag.

Klassificeringen av intäkter eller kostnader som jämförelsestörande poster baseras på ledningens bedömning av postens karaktär och materialitet. Kostnader som klassificerats som jämförelsestörande poster i denna rapport är kostnader inom ramen för, det i juni 2015 annonserade omstruktureringprogrammet, samt kostnader hänförliga till större legala tvister i enlighet med nedanstående tabeller:

Q4 2016/17

| Mkr | Före jämförelse- störande poster | Omstrukturerings- kostnader | Legala kostnader | Inklusive jämförelse- störande poster |
|--|-------------------------------------|--------------------------------|---------------------|--|
| Nettoomsättning | 3 715 | | | 3 715 |
| Kostnad för sålda produkter och tjänster | -2 139 | -1 | - | -2 140 |
| Bruttoresultat | 1 576 | -1 | - | 1 575 |
| Försäljningskostnader | -296 | 0 | - | -296 |
| Administrationskostnader | -248 | -147 | -105 | -500 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -285 | -1 | - | -286 |
| Valutakursdifferenser | -147 | - | - | -147 |
| Rörelseresultat | 601 | -149 | -105 | 347 |

Q4 2015/16

| Mkr | Före jämförelse- störande poster | Omstrukturerings- kostnader | Legala kostnader | Inklusive jämförelse- störande poster |
|--|-------------------------------------|--------------------------------|---------------------|--|
| Nettoomsättning | 3 607 | | | 3 607 |
| Kostnad för sålda produkter och tjänster | -2 067 | -23 | - | -2 090 |
| Bruttoresultat | 1 540 | -23 | - | 1 517 |
| Försäljningskostnader | -327 | -17 | - | -344 |
| Administrationskostnader | -263 | -193 | -200 | -656 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -244 | -26 | - | -270 |
| Valutakursdifferenser | -92 | - | - | -92 |
| Rörelseresultat | 614 | -259 | -200 | 155 |

maj - apr 2016/17

| Mkr | Före jämförelse- störande poster | Omstrukturerings- kostnader | Legala kostnader | Inklusive jämförelse- störande poster |
|--|-------------------------------------|--------------------------------|---------------------|--|
| Nettoomsättning | 10 704 | | | 10 704 |
| Kostnad för sålda produkter och tjänster | -6 277 | -23 | - | -6 300 |
| Bruttoresultat | 4 427 | -23 | - | 4 404 |
| Försäljningskostnader | -1 165 | -5 | - | -1 170 |
| Administrationskostnader | -928 | -231 | -235 | -1 394 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -1 018 | -24 | - | -1 042 |
| Valutakursdifferenser | -201 | - | - | -201 |
| Rörelseresultat | 1 115 | -283 | -235 | 598 |

maj - apr 2015/16

| Mkr | Före jämförelse- störande poster | Omstrukturerings- kostnader | Legala kostnader | Inklusive jämförelse- störande poster |
|--|-------------------------------------|--------------------------------|---------------------|--|
| Nettoomsättning | 11 221 | | | 11 221 |
| Kostnad för sålda produkter och tjänster | -6 608 | -25 | - | -6 633 |
| Bruttoresultat | 4 613 | -25 | - | 4 588 |
| Försäljningskostnader | -1 336 | -49 | - | -1 385 |
| Administrationskostnader | -1 026 | -243 | -231 | -1 500 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -1 065 | -50 | - | -1 115 |
| Valutakursdifferenser | -165 | - | - | -165 |
| Rörelseresultat | 1 021 | -367 | -231 | 423 |

Justerad EBITA

EBITA justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster presenteras i denna rapport. Detta alternativa nyckeltal används av ledningen för att utvärdera affärsverksamheten, och är tänkt att bistå såväl ledningen som investerare med att jämföra resultatutvecklingen över flera rapporteringsperioder på ett likvärdigt sätt. Kundförluster har exkluderats då dessa relaterar till marknadsoro som inte förväntas kvarstå fortsättningsvis.

En avstämning av EBITA justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster mot operativt resultat (EBIT) så som det presenteras i resultaträkningen enligt IFRS återfinns på sidan 12.

Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas orderingång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxlingar visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

Förändring bruttoorderingång

Q4 2016/17 vs. Q4 2015/16

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|------|----------------------------------|------|------------------------------|-----|------------------|------|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | -340 | -19% | -640 | -32% | -72 | -5% | -1 052 | -20% |
| Valutaeffekter | 60 | 3% | 22 | 1% | 98 | 7% | 180 | 3% |
| Rapporterad förändring | -280 | -16% | -618 | -31% | 26 | 2% | -872 | -17% |

maj - apr 2016/17 vs. maj - apr 2015/16

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|------|----------------------------------|----|------------------------------|-----|------------------|-----|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | -545 | -11% | 193 | 4% | 202 | 5% | -150 | -1% |
| Valutaeffekter | 107 | 2% | 61 | 1% | 225 | 6% | 393 | 3% |
| Rapporterad förändring | -438 | -9% | 254 | 5% | 427 | 11% | 243 | 2% |

Förändring nettoomsättning

Q4 2016/17 vs. Q4 2015/16

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|-----|----------------------------------|-----|------------------------------|------|------------------|----|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | 195 | 17% | 83 | 7% | -294 | -23% | -16 | 0% |
| Valutaeffekter | 61 | 5% | -7 | -1% | 70 | 5% | 124 | 3% |
| Rapporterad förändring | 257 | 22% | 76 | 6% | -224 | -18% | 108 | 3% |

Q4 2015/16 vs. Q4 2014/15

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|------|----------------------------------|-----|------------------------------|----|------------------|-----|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | -175 | -13% | -64 | -5% | 12 | 1% | -227 | -6% |
| Valutaeffekter | -28 | -2% | -27 | -2% | 34 | 3% | -21 | 0% |
| Rapporterad förändring | -203 | -15% | -91 | -7% | 46 | 4% | -248 | -6% |

maj - apr 2016/17 vs. maj - apr 2015/16

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|----|----------------------------------|-----|------------------------------|------|------------------|-----|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | 40 | 1% | -183 | -5% | -606 | -17% | -749 | -7% |
| Valutaeffekter | 102 | 3% | -24 | -1% | 155 | 4% | 233 | 2% |
| Rapporterad förändring | 142 | 4% | -207 | -6% | -451 | -13% | -516 | -5% |

maj - apr 2015/16 vs. maj - apr 2014/15

| Mkr | Nord- och Sydamerika | | Europa, Mellan-östern och Afrika | | Asien och Stillahavsregionen | | Koncernen totalt | |
|---|----------------------|-----|----------------------------------|-----|------------------------------|-----|------------------|-----|
| Förändring beräknat på oförändrade valutakurser | -29 | -1% | -230 | -6% | -77 | -2% | -336 | -3% |
| Valutaeffekter | 382 | 11% | 54 | 1% | 283 | 8% | 719 | 7% |
| Rapporterad förändring | 353 | 10% | -176 | -5% | 206 | 6% | 383 | 4% |

Andra avstämningar av alternativa nyckeltal

En avstämning av rörelsekapital mot poster i balansräkningen presenteras på sidan 6 och nettoskulden är avstämd mot balansräkningen på sidan 7.

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 1 juni klockan 15:00 – 17:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann, ekonomi- och finansdirektör Håkan Bergström samt Ioannis Panagiotelis, Chief Marketing Officer. Det kommer även vara möjligt att följa presentationen via webben.

För att delta via telefon, ring cirka 5-10 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0)8 56 64 25 08
Storbritannien: +44 (0) 203 008 98 01
USA: +1 646 502 51 18

Webbsändningen går att nås via följande länk:

<http://elekta-live.creo.tv/cmd-2017>

Detta är sådan information som Elekta AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades för offentliggörande den 1 juni 2017 kl. 13.00 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Håkan Bergström
Ekonomi- och finansdirektör,
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 547
hakan.bergstrom@elekta.com

Johan Andersson
Director Investor Relations,
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 415
johan.andersson@elekta.com

Tobias Bülow
Director Financial Communications,
Elekta AB (publ)
+46 8 587 25 734
tobias.bulow@elekta.com

Finansiell kalender

| | |
|--|------------------|
| Årsredovisning 2016/17 | 2 augusti 2017 |
| Delårsrapport maj – juli 2017/18 | 23 augusti 2017 |
| Årsstämma 2017 | 23 augusti 2017 |
| Delårsrapport maj – oktober 2017/18 | 1 december, 2017 |



Elekta AB (publ)
556170 – 4015
Kungstensgatan 18
Box 7593
SE 103 93
Stockholm Sverige