

## Delårsrapport maj – juli 2016/17

### Första kvartalet

- Bruttoorderingsgången ökade med 4 procent till 2 662 (2 569) Mkr, motsvarande 4 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen minskade med 16 procent till 1 882 (2 239) Mkr, motsvarande 15 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA\* uppgick till 166 (68) Mkr. Jämförelsestörande poster uppgick till -89 (-30) Mkr och kundförluster till -6 (-27) Mkr. Effekten av valutakursförändringar var 115 (-20) Mkr, inklusive valutasäkringar.
- Rörelseresultatet var -34 (-93) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till -64 (-129) Mkr. Vinst per aktie var -0,17 (-0,34) kr före och efter utspädning.
- Kassaflödet efter löpande investeringar förbättrades med 256 Mkr till -308 (-564) Mkr.
- Styrelsen utsåg Richard Hausmann till ny vd och koncernchef från och med 10 juni 2016.

### Koncernen i sammandrag

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	Förändr.
Bruttoorderingsgång	2 662	2 569	4% **
Nettoomsättning	1 882	2 239	-15% **
EBITA*	166	68	144%
Rörelseresultat	-34	-93	
Periodens resultat	-64	-129	
Kassaflöde efter löpande investeringar	-308	-564	
Vinst per aktie efter utspädning, kr	-0,17	-0,34	

\*Justerad för jämförelsestörande poster och kundförluster.

\*\* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.



## Verkställande direktören kommenterar

*I linje med vad vi presenterade på kapitalmarknadsdagen i juni gör vi framsteg på vägen mot en högpresterande verksamhet. Vi sänker kostnaderna och kapitaliserar på vårt innovationsledarskap inom behandlingslösningar och mjukvara för onkologiinformation.*

Vår bruttoordergång ökade med 4\* procent under kvartalet. Vi vann ett antal strategiskt betydande affärer, inklusive Wiens sjukhusförening (Wiener Krankenanstaltenverbund) i Österrike, och bruttoordergången i region Europa, Mellanöstern och Afrika ökade med 14\* procent. Generellt uppvisade vi en stark utveckling på våra tillväxtmarknader, och jag är särskilt nöjd med utvecklingen i Kina, som redovisade en ordergång på 30\* procent. Ordergången i Nord- och Sydamerika minskade med 16\* procent. Det var visserligen en utmanande jämförelse med föregående år, men det var under våra förväntningar och vi har vidtagit åtgärder för ett förbättrat resultat.

Den nya processen med en produktion baserad på order har nu implementerats. Som vi tidigare har meddelat kommer det att förbättra kassaflödet och minska rörelsekapitalet, men ha en negativ engångseffekt om cirka 500 Mkr på nettoomsättningen under det första halvåret. I linje med detta noterade vi en lägre nettoomsättning under kvartalet. Positivt är emellertid att vi har förbättrat det underliggande kassaflödet\*\* med över 400 Mkr, och bibehållit ett rörelsekapital på 5 procent av nettoomsättningen.

Effektivitetsförbättringar och kostnadsbesparingar realiserar enligt plan. Vi är halvvägs genom processen och vårt mål är att minska kostnadsbasen med 700 Mkr jämfört med 2014/15. Vi sänker de administrativa kostnaderna och ökar effektiviteten inom marknadsföring, försäljning och produktutveckling. I kombination med en förbättrad produktmix och gynnsamma valutarörelser förbättrade det vår bruttomarginal och EBITA-marginal under det första kvartalet.

Elekta är verkligen ett fantastiskt bolag som jag är stolt över att få förmånen att leda. Varje år bidrar våra behandlingslösningar och vår mjukvara för onkologiinformation till att förbättra eller rädda livet på över en miljon cancerpatienter. De gör det möjligt för canceravdelningarna att nå bättre behandlingsresultat – det är i grunden det som har skapat vår historiska tillväxt och som även kommer att skapa morgondagens värden. För framtida tillväxt och förbättrad lönsamhet har jag tagit fram ett antal prioriterade områden för de närmaste åren:

Vi kommer att fortsätta att stärka vår ställning som branschens innovationsledare samt prioritera våra FoU-investeringar inom behandlingslösningar och mjukvara för onkologiinformation. Det kommer att förbättra cancervården och stärka vår framtida tillväxt. Vi har arbetat för att förbättra visualiseringsteknik och adaptiv behandling under många år, vilket är bakgrunden till att vi fokuserar på utvecklingen av vår MR-linac. Systemet har rönt stort intresse inför lanseringen under andra halvan av kalenderåret 2017. Jag är också övertygad om att vår ledande plattform för onkologiinformation, MOSAIQ®, är en unik tillgång. Vi kommer fortsätta att kapitalisera på och investera i den för att stödja våra kunder. Förbättringarna omfattar moduler för så kallad big data och analys.

I mina besök på cancercenter runt om i världen har det blivit tydligt för mig hur nära och goda relationer vi har med kunderna. Det är mycket viktigt att vi arbetar kontinuerligt för att stärka kundupplevelsen och vår kommersiella verksamhet. Det är också tydligt att vi har en rad områden där vi kan bli bättre genom att arbeta effektivare, prioritera rätt och skapa de bästa förutsättningarna för våra medarbetare att bygga framtidens cancervård. I korthet betyder det att vi ska fortsätta på den inslagna vägen mot större

effektivitet i allt vi gör inom bolaget.

Vi ska slutföra förändringsprogrammet och leverera i enlighet med marginalförbättringsmålet. Därefter kommer kontinuerliga förbättringar att vara en del av den dagliga verksamheten. Jag är övertygad om att vi kommer att fortsätta att vara ledare och pionjärer inom strålterapi och behandling av sjukdomar i hjärnan, samt hjälpa våra kunder att förbättra eller rädda livet på sina patienter.

Richard Hausmann  
Vd och koncernchef

*\*Beräknat på oförändrade valutakurser*

*\*\*Justerat för engångsposter avseende utgående kassaflöde hänförligt till rättsprocesser, inklusive HumediQ, samt förändringsprogrammet, uppgående till 170 Mkr (se sidan 5).*

## Förändringsprogram

Förändringsprogrammet som introducerades i juni 2015 fortskrider enligt plan. Förändringsprogrammet har som mål att skapa en effektivare verksamhet, med förbättrad lönsamhet och ett ökat fokus på kassaflödet. Programmet omfattar också åtgärder för att stärka kundservice och innovationsförmåga med fokus på ledtid till lansering.

Målsättningarna med förändringsprogrammet är att:

- Uppnå en EBITA-marginal om 20 procent under räkenskapsåret 2017/18.
- Genomföra kostnadsbesparingar om 700\* Mkr med full effekt från 2017/18. Ungefär hälften av besparingarna har uppnåtts.
- Upprätthålla ett rörelsekapital som understiger 5 procent av nettoomsättningen.
- Minska lagernivåerna genom en process där produktion sker baserat på order. Det kräver en temporärt lägre produktions- och leveransvolym, vilket medför en negativ engångseffekt på intäkter under första hälften av räkenskapsåret 2016/17 som uppskattas till cirka 500 Mkr.

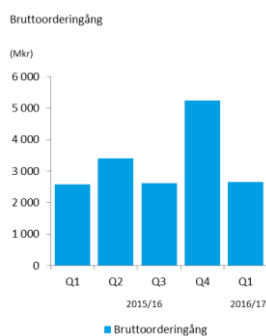
\* Basår 2014/15, exclusive valutaeffekter.

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2016/17 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

## Orderingång och orderstock

Från och med räkenskapsåret 2016/17 rapporterar Elekta bruttoorderingång istället för nettoorderingång vilket är i linje med rapportering från andra i branschen.

Bruttoorderingången ökade med 4 procent till 2 662 (2 569) Mkr, motsvarande en ökning om 4 procent beräknat på oförändrade valutakurser.



### Bruttoorderingång

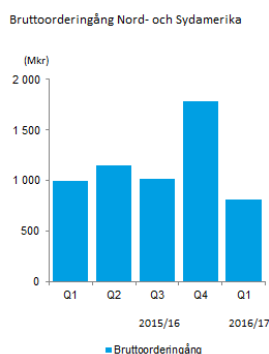
Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	Förändr.*	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
Nord- och Sydamerika	811	992	-16%	4 773	4 954
Europa, Mellanöstern och Afrika	830	736	14%	4 918	4 824
Asien och Stillahavsregionen	1 021	841	20%	4 223	4 043
Koncernen	2 662	2 569	4%	13 914	13 821

\* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 20 058 Mkr, jämfört med 18 239 Mkr den 30 april 2016. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs vilket gav en positiv valutaomräkningseffekt om 1 068 Mkr. Enligt nuvarande leveransplan förväntas 35 procent av den aktuella orderstocken att intäktsföras under de resterande nio månaderna av räkenskapsåret 2016/17, 25 procent under 2017/18 och 40 procent därefter.

## Marknadsutveckling

### Nord- och Sydamerika



I USA var ersättningsmarknaden stabil, och investeringarna i att förnya den installerade basen av strålbehandlingsutrustning fortsatte. Marknadstillväxten drevs främst av service. Under första kvartalet presenterades nya förslag på ersättningsnivåer som en del av den årliga regelutformningsprocessen för Medicare. Förslagen gällande strålterapi skulle, om de införs, ligga kvar på nuvarande nivåer, men med vissa höjningar inom segmenten brachyterapi och SBRT.

Sydamerika har en betydande brist på kapacitet inom strålterapi. Efterfrågan på cancervård ökar och drivs framför allt av en snabbt åldrande befolkning. Den svaga ekonomiska utveckling som för närvarande råder i området har emellertid haft en betydande inverkan på investeringarna i strålterapi.

Elektas bruttoordergång minskade med 18 procent under första kvartalet, och med 16 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Det bör relateras till en stark tillväxt under första kvartalet föregående år samt en stark avslutning på föregående räkenskapsår. Serviceverksamheten visade god ordertillväxt under första kvartalet. Den svaga marknaden i Sydamerika resulterade i negativ bruttoordergångstillväxt i regionen under det första kvartalet.

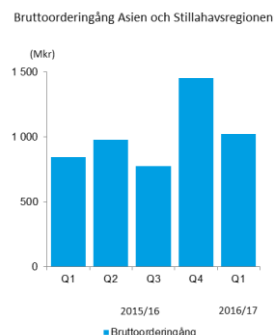
### Europa, Mellanöstern och Afrika



Kapaciteten inom strålterapi i Västeuropa är otillräcklig, vilket märks på de långa väntetiderna för behandling i vissa länder. Detta åtgärdas delvis genom ökade investeringar från offentliga sjukvårdssektorn, samtidigt som investeringarna från privata sjukvårdsleverantörer ökar. Utvecklingen på regionens tillväxtmarknader var varierande. Aktiviteten i Ryssland uppvisar låga nivåer. Mellanöstern har börjat växa, som en följd av den nyligen öppnade marknaden i Iran. Behovet av cancervård i Afrika är betydande och utgör en tillväxtpotential på lång sikt.

Elektas bruttoordergång ökade med 13 procent under kvartalet, och med 14 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Tillväxten i Västeuropa var stark med ett flertal strategiskt viktiga affärer som togs hem, däribland Wiens sjukhusförening (Wiener Krankenanstaltenverband) i Österrike.

### Asien och Stilla-havsregionen



Regionen omfattar nästan 60 procent av världens befolkning, men mindre än 30 procent av alla linjäracceleratorer. Det finns således ett stort otillfredsställt behov av cancervård. Marknadens viktigaste drivkrafter är ökad förväntad livslängd och ökat ekonomiskt välbefinnande, vilket leder till satsningar på hälsovård. Marknadstillväxten i regionen som generellt är volatil var god under det första kvartalet. Bland marknader med hög tillväxt märks Kina, Indien och Sydostasien. Den japanska marknaden visar för närvarande låga nivåer, men Elekta stärker sin ställning i landet.

Elektas bruttoordergång ökade med 21 procent under kvartalet, och med 20 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Ordertillväxten i Kina var särskilt stark och ökade med 30 procent. Kina har ett stort behov av en långsiktig och strukturell expansion av sin cancervårdskapacitet.

## Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen minskade med 16 procent till 1 882 (2 239) Mkr, motsvarande 15 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Detta beror främst på engångseffekter från den nya processen där produktionen baseras på order. Serviceförsäljningen ökade med 7 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

### Nettoomsättning

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	Förändr.*	12 månader rullande	Förändr.	maj - apr 2015/16
Nord- och Sydamerika	822	914	-8%	3 913	0%	4 005
Europa, Mellanöstern och Afrika	553	745	-24%	3 459	-12%	3 651
Asien och Stillahavsregionen	507	580	-14%	3 492	3%	3 565
Koncernen	1 882	2 239	-15%	10 864	-3%	11 221

\* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttomarginalen förbättrades med 1 procentenhet till 41 (40) procent till följd av ökad försäljning av service, kostnadsbesparingar samt fördelaktiga valutakursrörelser. Rörelsekostnaderna minskade med 16 procent som ett resultat av kostnadsreducerande åtgärder inom förändringsprogrammet och valutakurseffekter. Forskning och utveckling före aktivering av utvecklingskostnader uppgick till 284 (362) Mkr, motsvarande 15 (16) procent av nettoomsättningen.

EBITA\* ökade till 166 (68) Mkr motsvarande en marginal om 9 (3) procent. Valutakurseffekten uppgick till cirka 115 (-20) Mkr, inklusive valutasäkringseffekter. Jämförelsestörande poster uppgick till -89 (-30) Mkr, varav -60 (-1) Mkr var hänförligt till legala tvister och -29 (-29) Mkr avsåg avgångsvederlag, effektiviseringsåtgärder samt extern support inom förändringsprogrammet. Rörelseresultatet uppgick till -34 (-93) Mkr.

Finansnettot uppgick till -51 (-72) Mkr. Räntekostnaden minskade till följd av lägre utestående lånevolymer. Resultat före skatt uppgick till -85 (-165) Mkr. Skatt uppgick till 20 (36) Mkr och årets resultat uppgick till -64 (-129) Mkr. Vinst per aktie uppgick till -0,17 (-0,34) kr före och efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital var 3 (9) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital var 5 (9) procent.

### Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
Aktivering av utvecklingskostnader	105	156	541	592
varav FoU	105	156	540	591
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-78	-72	-332	-326
varav FoU	-72	-66	-307	-301
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	27	84	209	266
varav FoU	33	90	233	290

\* Före jämförelsestörande poster och kundförluster

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar av utvecklingskostnader inom FoU minskade till ett netto av 33 (90) Mkr. Avskrivningar för aktiverade utvecklingskostnader ökade till SEK 78 (72) Mkr och förväntas fortsätta öka under räkenskapsåret.

## Investeringar och avskrivningar

Löpande investeringar uppgick till 132 (215) Mkr, varav investeringar i immateriella tillgångar om 105 (158) Mkr och investeringar i övriga tillgångar om 26 (57) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är främst relaterade till pågående FoU-program och den lägre nivån beror på reducerade kostnader inom FoU. Minskningen av investeringar i övriga tillgångar var även de relaterade till FoU. Avskrivningar avseende immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick totalt till 144 (146) Mkr.

## Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till -139 (-349) Mkr. Under kvartalet uppgick kassapåverkande utflöden relaterade till förändringsprogrammet och legala processer till omkring 170 Mkr, varav 93 Mkr betalades till HumediQ till följd av den tidigare kommunicerade skiljedomen som beskrivs på sid 8. Den operativa kassagenereringen över rullande 12 månader uppgick till 124 (111) procent. Kassaflöde efter löpande investeringar var -308 (-564) Mkr.

### Kassaflöde (utdrag)

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
Rörelseflöde	-37	-8	680	709
Rörelsekapitalförändring	-103	-341	699	461
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-139	-349	1 380	1 170
Löpande investeringar	-169	-215	-728	-774
Kassaflöde efter löpande investeringar	-308	-564	652	396
Operativ kassagenerering*			124%	111%

\*Kassaflöde från den löpande verksamheten / EBITDA

## Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto minskade till 525 (1 235) Mkr, motsvarande 5 (11) procent av nettoomsättningen.

### Rörelsekapital

Mkr	31 jul, 2016	31 jul, 2015	30 apr, 2016
Rörelsekapital tillgångar			
Varulager	1 193	1 480	1 135
Kundfordringar	3 288	4 006	3 301
Upplupna intäkter	1 916	1 957	2 126
Övriga rörelsefordringar	782 *)	855	741
Summa rörelsekapital tillgångar	7 179	8 298	7 303
Rörelsekapital skulder			
Leverantörsskulder	704	1 023	1 122
Förskott från kunder	2 168	2 228	1 943
Förutbetalda intäkter	1 629	1 738	1 648
Upplupna kostnader	1 721	1 801	1 817
Kortfristiga avsättningar	247	101	347
Övriga kortfristiga skulder	184	172	157
Summa rörelsekapital skulder	6 654	7 063	7 035
Rörelsekapital, netto	525	1 235	268
% av nettoomsättning 12 månader rullande	5%	11%	2%

\*) Justerad med -2 Mkr, vilket avser räntebärande fordringar.

Minskningen av varulager och leverantörsskulder jämfört med första kvartalet föregående år är till största del ett resultat av införandet av en produktion baserad på order. Under kvartalet minskade leverantörsskulderna även till följd av betalningar hänförliga till jämförelsestörande poster.

DSO (Days Sales Outstanding) har minskat till 47 (65) dagar. Förbättringen i region Nord- och Sydamerika berodde främst på en gynnsam produktmix med en relativt hög andel service- och mjukvaruförsäljning. I region

Europa, Mellanöstern och Afrika var en minskning av kundfordringar och upplupna intäkter främsta anledningen till en lägre DSO, medan ökningen av DSO i Asien reflekterar en ökning av upplupna intäkter.

### Days Sales Outstanding (DSO)

Mkr	31 jul, 2016	31 jul, 2015	30 apr, 2016
Nord- och Sydamerika	-52	-40	-46
Europa, Mellanöstern och Afrika	113	166	112
Asien och Stilla-havsregionen	90	86	128
Koncernen	47	65	60

*DSO (Days Sales Outstanding) beräknas som (Kundfordringar + Upplupna intäkter – Förskott från kunder – Förutbetalda intäkter)/(12 månaders rullande nettoomsättning/365).*

### Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 2 060 (2 273 den 30 april 2016) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 5 091 (4 950 den 30 april 2016) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 3 031 (2 677 den 30 april 2016) Mkr och skuldsättningsgraden var 0,46 (0,42 den 30 april 2016).

#### Nettoskuld

Mkr	31 jul, 2016	31 jul, 2015	30 apr, 2016
Långfristiga räntebärande skulder	3 201	5 047	3 065
Kortfristiga räntebärande skulder	1 891	1 104	1 885
Likvida medel	-2 060	-2 748	-2 273
Nettoskuld	3 031	3 403	2 677

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 120 (86) Mkr. Omräkningseffekten på långfristiga räntebärande skulder uppgick till 136 (131) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter om 304 (232) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -141 (108) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -137 (-10) Mkr, exklusive skatt.

### Väsentliga händelser under perioden

#### Förändring av vd och koncernchef

Richard Hausmann utsågs till vd och koncernchef från och med 10 juni 2016. Richard Hausmann efterträdde Tomas Puusepp.

Richard Hausmann började på Elekta med nästan trettio års erfarenhet från medicinteknikbranschen. Han har tidigare varit vd och koncernchef för GE:s division för Magnetic Resonance (MR), vd och koncernchef för Siemens datortomografi (CT) och arbetat inom Siemens på ledande positioner inom bolagets division för MR. Han har också varit vd och koncernchef för Siemens Ltd. i Kina med ansvar för bolagets portfölj på deras viktigaste tillväxtmarknad. Richard har en lång meritlista av att introducera kliniska innovationer på den globala hälso- och sjukvårdsmarknaden tillsammans med ett starkt resultatfokus och är känd för sina djupa insikter inom kund- och patientbehov.

Richard Hausmann har en doktorsexamen i fysik från University of Regensburg.

#### Förändringar i Elektas koncernledning

Valerie Binner, Executive Vice President Human Resources, lämnade bolaget den 10 juni 2016. Johan Sedih, Elektas Chief Operating Officer, ansvarar utöver sina ordinarie ansvarsområden tillfälligtvis även för personalfunktionen.



## Rättstvist

Den 23 maj 2016 meddelade en skiljedomstol i London beslut i en tvist mellan två bolag i Elektakoncernen å ena sidan och humediQ GmbH å andra sidan. Beslutet avslutar skiljeförfarandet med humediQ som uppstått på grundval av ett leveransavtal avseende exklusivt tillhandahållande av Identify™, under varumärket Elekta, vilket ingicks 2011. Skiljenämnden fastslog att Elekta-bolagen inte sagt upp avtalet från 2011 på ett giltigt sätt, samt att de, som ett resultat av detta, måste betala humediQ 8,9 MEUR för Identify-systemen som förväntades beställas i enlighet med åtaganden om minimivolymer i avtalet. Beloppet är mindre än hälften av de 19 MEUR som humediQ hade krävt i skiljeförfarandet. Skiljedomstolen ansåg att utfallet för respektive part var jämförbart och fastställde att parterna skulle bära sina egna legala kostnader. Elektas koncernbolag har ingen ytterligare skyldighet att köpa några system från humediQ. I tillägg till vad som utdömts i skiljedomen har Elekta skrivit ner fordringar om cirka 5 MEUR som relaterar till avtalet med humediQ. Under första kvartalet 2016/17 har 23 Mkr avseende humediQ rapporterats som jämförelsestörande poster. Detta belopp är i tillägg till 128 Mkr som rapporterades som jämförelsestörande poster i det fjärde kvartalet 2015/16.

## Väsentliga händelser efter perioden

Inget att rapportera.

## Anställda

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 3 530 (3 777). Antalet anställda uppgick den 31 juli, 2016 till 3 575 (3 828) jämfört med 3 617 den 30 april 2016. Minskningen under räkenskapsåret är hänförlig till det pågående förändringsprogrammet och i huvudsak från rationalisering av produktionsorganisationen samt från effektivitetsprogram inom administrativa funktioner.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 31 (29).

## Aktier

Under perioden tecknades inga nya B-aktier genom konvertering av konvertibler. Det totala antalet registrerade aktier i Elekta uppgick den 31 juli 2016 till 382 829 047, fördelat på 14 250 000 A-aktier och 368 579 047 B-aktier. Antal aktier efter full utspädning uppgick till 400 696 012. Effekten är hänförlig till Elektas konvertibel 2012/17.

## Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder. Brexit kan, exempelvis, leda till ekonomisk osäkerhet, vilken kan ha en inverkan på Elekta eftersom en väsentlig del av verksamheten är baserad i Storbritannien.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentinfrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel. Beroende på den senaste makroekonomiska utvecklingen har ett antal valutor på tillväxtmarknader försvagats avsevärt och till följd av detta bedöms Elektas kreditrisk avseende fordringar gentemot dessa regioner att ha ökat.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2015/16.

Stockholm den 1 september 2016

Richard Hausmann  
Vd och koncernchef

*Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.*

## Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2015/16.

## Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagkurs				
		maj - jul 2016/17	maj - jul 2015/16	Förändr.	31 jul, 2016	31 jul, 2015	30 apr, 2016	Förändr. *) 12 mån.	Förändr.**)
Euroland	1 EUR	9,325	9,322	0%	9,579	9,439	9,176	1%	4%
Storbritannien	1 GBP	11,659	12,984	-10%	11,389	13,430	11,782	-15%	-3%
Japan	1 JPY	0,078	0,069	12%	0,083	0,070	0,075	19%	11%
USA	1 USD	8,298	8,444	-2%	8,637	8,629	8,059	0%	7%

\*) 31 juli, 2016 i förhållande till 31 juli, 2015

\*\*) 31 juli, 2016 i förhållande till 30 april, 2016

Utländska koncernföretags orderingång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagkurs.

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr

	Q1 2016/17	Q1 2015/16	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
<b>RESULTATRÄKNING</b>				
Nettoomsättning	1 882	2 239	10 864	11 221
Kostnad för sålda produkter	-1 118	-1 354	-6 372	-6 608
<b>Bruttoresultat</b>	<b>764</b>	<b>885</b>	<b>4 492</b>	<b>4 613</b>
Försäljningskostnader	-276	-343	-1 269	-1 336
Administrationskostnader	-215	-272	-969	-1 026
Forsknings- och utvecklingskostnader	-251	-272	-1 043	-1 065
Valutakursdifferenser	33	-61	-71	-165
<b>Rörelseresultat före jämförelsestörande poster</b>	<b>55</b>	<b>-63</b>	<b>1 139</b>	<b>1 021</b>
Jämförelsestörande poster	-89	-30	-657	-598
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-34</b>	<b>-93</b>	<b>482</b>	<b>423</b>
Resultat från andelar i intresseföretag	3	2	12	11
Ränteintäkter	5	5	37	37
Räntekostnader och liknande poster	-62	-79	-268	-285
Valutakursdifferenser	3	0	6	3
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-85</b>	<b>-165</b>	<b>269</b>	<b>189</b>
Inkomstskatt	20	36	-59	-44
<b>Periodens resultat</b>	<b>-64</b>	<b>-129</b>	<b>210</b>	<b>145</b>
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	-65	-131	203	137
innehav utan bestämmande inflytande	1	2	7	8
Vinst per aktie före utspädning, kr	-0,17	-0,34	0,53	0,36
Vinst per aktie efter utspädning, kr	-0,17	-0,34	0,53	0,36
<b>RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT</b>				
Periodens resultat	-64	-129	210	145
<i>Övrigt totalresultat:</i>				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	—	—	8	8
Skatt	—	—	-2	-2
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	—	—	6	6
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av kassaflödessäkringar	-141	108	-132	117
Omräkning av utländsk verksamhet	304	232	-209	-281
Skatt	27	-22	24	-25
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	190	318	-317	-189
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>190</b>	<b>318</b>	<b>-311</b>	<b>-183</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>126</b>	<b>189</b>	<b>-101</b>	<b>-38</b>
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	126	188	-107	-45
innehav utan bestämmande inflytande	0	1	6	7

## RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
<b>Rörelseresultat/EBIT före jämförelsestörande poster</b>	<b>55</b>	<b>-63</b>	<b>1 139</b>	<b>1 021</b>
Kundförluster	6	27	128	149
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
aktiverade utvecklingskostnader	78	72	332	326
förvärv	27	32	138	143
<b>EBITA före jämförelsestörande poster och kundförluster</b>	<b>166</b>	<b>68</b>	<b>1 737</b>	<b>1 639</b>
Avskrivningar materiella tillgångar	39	42	162	165
<b>EBITDA före jämförelsestörande poster och kundförluster</b>	<b>205</b>	<b>110</b>	<b>1 899</b>	<b>1 805</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul 2016	31 jul 2015	30 apr, 2016
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	8 545	8 452	8 210
Materiella anläggningstillgångar	795	930	803
Finansiella tillgångar	365	403	365
Uppskjutna skattefordringar	253	276	281
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>9 957</b>	<b>10 061</b>	<b>9 658</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 193	1 480	1 135
Kundfordringar	3 288	4 006	3 301
Upplupna intäkter	1 916	1 957	2 126
Aktuella skattefordringar	243	89	160
Derivatinstrument	59	119	47
Övriga kortfristiga fordringar	784	855	741
Likvida medel	2 060	2 748	2 273
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>9 543</b>	<b>11 254</b>	<b>9 783</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>19 500</b>	<b>21 315</b>	<b>19 441</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 528	6 826	6 402
Innehav utan bestämmande inflytande	1	9	10
<b>Summa eget kapital</b>	<b>6 529</b>	<b>6 835</b>	<b>6 412</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	3 201	5 047	3 065 *)
Uppskjutna skatteskulder	687	776	690
Långfristiga avsättningar	131	149	140
Övriga långfristiga skulder	79	120	73
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>4 097</b>	<b>6 092</b>	<b>3 967</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Kortfristiga räntebärande skulder	1 891	1 104	1 885 *)
Leverantörsskulder	704	1 023	1 122
Förskott från kunder	2 168	2 228	1 943
Förutbetalda intäkter	1 629	1 738	1 648
Upplupna kostnader	1 721	1 801	1 817
Aktuella skatteskulder	45	86	93
Kortfristiga avsättningar	247	101	347
Derivatinstrument	284	135	50
Övriga kortfristiga skulder	184	172	157
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>8 874</b>	<b>8 388</b>	<b>9 062</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>19 500</b>	<b>21 315</b>	<b>19 441</b>

\*) Konvertibellånet uppgående till 1 872 Mkr, med förfall 25 april 2017, omklassificerades till kortfristig räntebärande skuld i årsredovisningen 2015/16. I bokslutskommunikén maj - april 2015/16 presenterades lånet som långfristigt.

## KASSAFLÖDE

Mkr	Q1 2016/17	Q1 2015/16	12 månader rullande	maj - apr 2015/16
Resultat före skatt	-85	-165	269	189
Avskrivningar	144	146	632	634
Räntenetto	45	63	185	203
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-15	46	86	147
Erhållna och betalda räntor	-46	-50	-192	-196
Betald skatt	-80	-48	-300	-268
<i>Rörelseflöde</i>	<i>-37</i>	<i>-8</i>	<i>680</i>	<i>709</i>
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	-22	-132	190	80
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	448	175	623 *)	350 *)
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	-529 *)	-384	-114 *)	31 *)
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	<i>-103</i>	<i>-341</i>	<i>699</i>	<i>461</i>
<i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i>	<i>-139</i>	<i>-349</i>	<i>1 380</i>	<i>1 170</i>
Investeringar immateriella tillgångar	-142	-158	-580	-596
Investeringar övriga tillgångar	-26	-57	-161	-192
Försäljning av anläggningstillgångar	0	—	14	14
<i>Löpande investeringar</i>	<i>-169</i>	<i>-215</i>	<i>-728</i>	<i>-774</i>
<i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i>	<i>-308</i>	<i>-564</i>	<i>652</i>	<i>396</i>
Rörelseförvärv och investeringar i andra andelar	-16	-12	-16	-12
<i>Kassaflöde efter investeringar</i>	<i>-324</i>	<i>-576</i>	<i>636</i>	<i>384</i>
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-8	-27	-1 284	-1 303
<i>Periodens kassaflöde</i>	<i>-333</i>	<i>-603</i>	<i>-649</i>	<i>-920</i>
Omräkningsdifferens	120	86	-38	-72
<i>Periodens förändring av likvida medel</i>	<i>-213</i>	<i>-517</i>	<i>-687</i>	<i>-992</i>

\*) Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - jul 2016/17	maj - jul 2015/16	maj - apr 2015/16
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående balans	6 402	6 638	6 638
Totalresultat för perioden	126	188	-45
Konvertering av konvertibellån	—	—	0
Utdelning	—	—	-191
<i>Summa</i>	<i>6 528</i>	<i>6 826</i>	<i>6 402</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående balans	10	8	8
Totalresultat för perioden	0	1	7
Utdelning	-9	—	-5
<i>Summa</i>	<i>1</i>	<i>9</i>	<i>10</i>
<i>Utgående balans</i>	<i>6 529</i>	<i>6 835</i>	<i>6 412</i>

## Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	31 jul, 2016		31 jul, 2015		30 apr, 2016	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	3 201	3 338	5 047	5 310	3 065	3 213
Kortfristiga räntebärande skulder	1 891	1 988	1 104	1 130	1 885	1 984

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

## Finansiella instrument värderade till verkligt värde

Mkr	Nivå	31 jul, 2016	31 jul, 2015	30 apr, 2016
<b>FINANSIELLA TILLGÅNGAR</b>				
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	54	43	21
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	5	89	27
<b>Finansiella tillgångar, totalt</b>		<b>59</b>	<b>132</b>	<b>48</b>
<b>FINANSIELLA SKULDER</b>				
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>				
Derivat – ej säkringsredovisning	2	151	48	17
Villkorad köpeskilling	3	93	136	104
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>				
Derivat – säkringsredovisning	2	149	102	36
<b>Finansiella skulder, totalt</b>		<b>393</b>	<b>286</b>	<b>157</b>



## NYCKELTAL

	maj - apr 2011/12	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - juli 2015/16	maj - juli 2016/17
Bruttoordergång, Mkr	n/a	n/a	n/a	12 825	13 821	2 569	2 662
Nettoomsättning, Mkr	9 048	10 339	10 694	10 839	11 221	2 239	1 882
Rörelseresultat, Mkr	1 849	2 012	1 727	937	423	-93	-34
Rörelsemarginal före jämförelsestörande poster, %	20	20	18	9	9	-3	3
Rörelsemarginal, %	20	19	16	9	4	-4	-2
Vinstmarginal, %	19	17	14	7	2	-7	-4
Eget kapital, Mkr	5 010	5 560	6 257	6 646	6 412	6 835	6 529
Sysselsatt kapital, Mkr	9 540	10 112	10 743	12 678	11 360	12 986	11 620
Soliditet, %	33	34	35	31	33	32	33
Skuldsättningsgrad, ggr	0,53	0,36	0,36	0,42	0,42	0,5	0,46
Räntabilitet på eget kapital, %	29	27	21	9	2	9	3
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	28	21	17	9	4	9	5

## DATA PER AKTIE

	maj - apr 2011/12	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - juli 2015/16	maj - juli 2016/17
<b>Vinst per aktie</b>							
före utspädning, kr	3,26	3,52	3,01	1,45	0,36	-0,34	-0,17
efter utspädning, kr	3,23	3,52	3,00	1,45	0,36	-0,34	-0,17
<b>Kassaflöde per aktie</b>							
före utspädning, kr	-7,07	3,17	1,31	1,78	1,00	-1,51	-0,85
efter utspädning, kr	-7,01	3,17	1,24	1,78	1,00	-1,51	-0,85
<b>Eget kapital per aktie</b>							
före utspädning, kr	13,19	14,55	16,39	17,41	16,79	17,90	17,12
efter utspädning, kr	13,31	14,55	20,32	17,41	16,79	17,90	17,12
<b>Genomsnittligt vägt antal aktier</b>							
före utspädning, tusental	376 431	380 672	381 277	381 287	381 288	381 287	381 288
efter utspädning, tusental	380 125	380 672	400 686	381 287	381 288	381 287	381 288
<b>Antal aktier per balansdag</b>							
före utspädning, tusental *)	378 991	381 270	381 287	381 287	381 288	381 287	381 288
efter utspädning, tusental	384 284	381 270	400 696	381 287	381 288	381 287	381 288

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats proforma.

\*) Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 31 juli, 2016).

## Kvartalsdata

	Q1 2014/15	Q2 2014/15	Q3 2014/15	Q4 2014/15	Q1 2015/16	Q2 2015/16	Q3 2015/16	Q4 2015/16	Q1 2016/17
Mkr									
Bruttoordergång	n/a	n/a	n/a	n/a	2 569	3 398	2 616	5 238	2 662
Nettoomsättning	1 865	2 567	2 552	3 855	2 239	2 828	2 547	3 607	1 882
EBITA före jämförelsestörande poster	-38	397	345	601	41	444	263	742	160
Rörelseresultat	-122	310	250	499	-93	304	56	155	-34
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-478	436	200	1 665	-349	346	327	846	-139

## Ordertillväxt<sup>\*)</sup> beräknat på oförändrade valutakurser

	Q1 2014/15	Q2 2014/15	Q3 2014/15	Q4 2014/15	Q1 2015/16	Q2 2015/16	Q3 2015/16	Q4 2015/16	Q1 2016/17
Nord- och Sydamerika, %	11	-2	-53	-31	13	-18	23	15	-16
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	31	-33	14	-27	-30	41	-43	38	14
Asien och Stillahavsregionen, %	-5	2	-23	23	12	-6	0	-5	20
Koncernen, %	12	-13	-22	-18	-5	3	-15	16	4

\*) Från och med Q1 2016/17 är beräkningarna gjorda på bruttoordertillväxt

## Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. Regionernas kostnader är direkt hänförliga till respektive region inklusive kostnader för sålda produkter. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

### Segmentrapportering

maj - jul 2016/17

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	822	553	507	1 882	
Kostnad per region	-551	-381	-374	-1 306	69%
Täckningsbidrag	271	173	132	576	31%
Täckningsbidrag, %	33%	31%	26%		
Globala kostnader				-521	28%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster				55	3%
Jämförelsestörande poster				-89	
Rörelseresultat				-34	-2%
Finansnetto				-51	
Resultat före skatt				-85	

maj - jul 2015/16

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	914	745	580	2 239	
Kostnad per region	-686	-586	-463	-1 735	77%
Täckningsbidrag	228	159	117	504	23%
Täckningsbidrag, %	25%	21%	20%		
Globala kostnader				-567	25%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster				-63	-3%
Jämförelsestörande poster				-30	
Rörelseresultat				-93	-4%
Finansnetto				-72	
Resultat före skatt				-165	

maj - apr 2015/16

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	4 005	3 651	3 565	11 221	
Kostnad per region	-2 713	-2 763	-2 590	-8 066	72%
Täckningsbidrag	1 292	888	975	3 155	28%
Täckningsbidrag, %	32%	24%	27%		
Globala kostnader				-2 134	19%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster				1 021	9%
Jämförelsestörande poster				-598	
Rörelseresultat				423	4%
Finansnetto				-234	
Resultat före skatt				189	

12 månader rullande

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Afrika, Mellanöstern	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av nettoomsättning
Nettoomsättning	3 913	3 459	3 492	10 864	
Kostnad per region	-2 578	-2 558	-2 501	-7 637	70%
Täckningsbidrag	1 335	902	990	3 227	30%
Täckningsbidrag, %	34%	26%	28%		
Globala kostnader				-2 088	19%
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster				1 139	10%
Jämförelsestörande poster				-657	
Rörelseresultat				482	4%
Finansnetto				-213	
Resultat före skatt				269	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

## MODERBOLAGET

### RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj - jul 2016/17	maj - jul 2015/16
Rörelsekostnader	-40	-50
Finansnetto	49	-15
Resultat efter finansiella poster	9	-65
Skatt	10	14
Periodens resultat	19	-51
<b>Rapport över totalresultat</b>		
Periodens resultat	19	-51
Övrigt totalresultat	—	—
Totalresultat för perioden	19	-51

### BALANSRÄKNING

Mkr	31 jul, 2016	30 apr, 2016
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	83	83
Andelar i koncernföretag	2 212	2 129
Fordringar hos koncernföretag	2 667	2 662
Övriga finansiella tillgångar	74	73
Uppskjutna skattefordringar	39	29
Summa anläggningstillgångar	5 075	4 976
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Fordringar hos koncernföretag	3 788	4 145
Övriga kortfristiga fordringar	76	35
Likvida medel	1 459	1 499
Summa omsättningstillgångar	5 323	5 679
Summa tillgångar	10 397	10 655
Eget kapital	2 650	2 631
<b>Långfristiga skulder</b>		
Långfristiga räntebärande skulder	3 200	3 063 <sup>*)</sup>
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	55	53
Summa långfristiga skulder	3 294	3 155
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kortfristiga räntebärande skulder	1 877	1 872 <sup>*)</sup>
Skulder till koncernföretag	2 380	2 752
Kortfristiga avsättningar	19	29
Övriga kortfristiga skulder	177	216
Summa kortfristiga skulder	4 453	4 869
Summa eget kapital och skulder	10 397	10 655

<sup>\*)</sup> Konvertibellånet uppgående till 1 872 Mkr, med förfall 25 april 2017, omklassificerades till kortfristig räntebärande skuld i årsredovisningen 2015/16. I bokslutskommunikén maj - april 2015/16 presenterades lånet som långfristigt.

## Avstämning icke-IFRS mått

I den här delårsrapporten hänvisas till icke-IFRS mått som Elekta och andra parter använder vid utvärderingen av Elektas resultat. Dessa mått anses förse ledningen och investerare med betydelsefull information för att analysera trender i bolagets affärsverksamhet. Dessa icke-IFRS mått är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS.

Icke-IFRS mått i denna delårsrapport presenteras med avstämning mot IFRS mått i tabeller på sidorna 6, 7, 12 och 19. Definitioner av nyckeltal och andra icke-IFRS mått finns på [www.elekta.com/investors/financials/definitions.php](http://www.elekta.com/investors/financials/definitions.php) eller sidan 31 i årsredovisningen 2015/16.

### Order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser

Elektas orderingång och försäljning är till stor del rapporterad i dotterbolag med andra funktionella valutor än svenska kronor, vilket är koncernens rapporteringsvaluta. För att presentera order- och försäljningstillväxt på ett mer jämförbart sätt och för att visa på effekterna av valutaväxling visas order- och försäljningstillväxt beräknat på oförändrade valutakurser. Nedanstående tabeller visar tillväxten beräknat på oförändrade valutakurser med avstämning mot total tillväxt enligt IFRS.

#### Förändring bruttoorderingång

Q1 2016/17 vs Q1 2015/16

Mkr	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-156	-16%	100	14%	167	20%	111	4%
Valutaeffekter	-25	-2%	-7	-1%	13	1%	-19	0%
Rapporterad förändring	-181	-18%	93	13%	180	21%	92	4%

#### Förändring nettoomsättning

Q1 2016/17 vs Q1 2015/16

Mkr	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	-71	-8%	-179	-24%	-80	-14%	-330	-15%
Valutaeffekter	-21	-2%	-13	-2%	7	1%	-27	-1%
Rapporterad förändring	-92	-10%	-192	-26%	-73	-13%	-357	-16%

Q1 2015/16 vs Q1 2014/15

Mkr	Nord- och Sydamerika		Europa, Mellan-östern och Afrika		Asien och Stillahavsregionen		Koncernen totalt	
Förändring beräknat på oförändrade valutakurser	87	13%	53	8%	-56	-10%	84	4%
Valutaeffekter	179	28%	35	5%	76	14%	290	16%
Rapporterad förändring	266	41%	88	13%	20	4%	374	20%

### EBITA och EBITDA justerat för jämförelsestörande poster och kundförluster

EBITA och EBITDA justerat för jämförelsestörande poster och kundförluster är icke-IFRS mått som används av ledningen för att utvärdera affärsverksamheten. Genom att exkludera poster som är icke operationella eller jämförelsestörande till sin karaktär bedöms måttet bistå ledningen och investerare med att, på ett likvärdigt sätt, jämföra resultatutvecklingen över flera rapporteringsperioder. Justeringar omfattar kostnader för koncernövergripande omstruktureringsprogram samt kostnader som relaterar till legala tvister, enligt specifikation på sidan 7. Kundförluster har exkluderats då dessa relaterar till marknadsoro som inte förväntas kvarstå fortsättningsvis. En avstämning av EBITA och EBITDA justerat för jämförelsestörande poster och kundförluster mot operativt resultat så som det presenteras i resultaträkningen enligt IFRS återfinns på sidan 12.

## Information till aktieägare

### Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 1 september klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Richard Hausmann samt ekonomi- och finansdirektör Håkan Bergström.

För att delta via telefon, ring cirka 5-10 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0) 8 566 427 01

Storbritannien: +44 (0) 203 428 14 02

USA: + 1 866 388 19 25

Telefonkonferensen kommer också att webbsändas (utan möjlighet att ställa frågor) via länken:

[event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=1223067&s=1&k=81A32C0632664A47038D55D25DD31548](http://event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=1223067&s=1&k=81A32C0632664A47038D55D25DD31548)

Informationen är sådan som Elekta AB (publ) ska offentliggöra enligt lagen om handel med finansiella instrument och/eller lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 1 september 2016 kl. 07:30 CET.

### För ytterligare information, vänligen kontakta:

#### Håkan Bergström

Ekonomi- och finansdirektör, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 547

[hakan.bergstrom@elekta.com](mailto:hakan.bergstrom@elekta.com)

#### Johan Andersson

Director Investor Relations, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 415

[johan.andersson@elekta.com](mailto:johan.andersson@elekta.com)

#### Tobias Bülow

Director Financial Communication, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 734

[tobias.bulow@elekta.com](mailto:tobias.bulow@elekta.com)

### Finansiell kalender

---

Årsstämma 2016	1 september 2016
Delårsrapport	1 december 2016
maj - oktober 2016/17	

---



**Elekta AB (publ)**  
556170 – 4015  
Kungstensgatan 18  
Box 7593  
SE 103 93 Stockholm  
Sweden