

Bokslutskommuniké maj – april 2015/16

Fjärde kvartalet

- Nettoorderingsgången ökade med 17 procent till 4 520 (3 856) Mkr, motsvarande 16 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- Nettoomsättningen minskade med 6 procent till 3 607 (3 855) Mkr, motsvarande 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA* uppgick till 785 (739) Mkr. Poster av engångskaraktär uppgick till -459 (-1) Mkr och kundförluster till -43 (-138) Mkr.
- Rörelseresultatet uppgick till 155 (499) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 78 (343) Mkr. Vinst per aktie uppgick till 0,20 (0,90) kr före och efter utspädning.
- Operativ kassagenerering var 261 (260) procent.
- Styrelsen utsåg Richard Hausmann till ny vd och koncernchef från och med 10 juni 2016.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 0,50 (0,50) kr per aktie för räkenskapsåret 2015/16 och att utdelningen fortsättningsvis kommer att fördelas på två utbetalningstillfällen.

Maj – april 2015/16

- Netto- och bruttoorderingsgången ökade med 8 procent motsvarande 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Orderingsgången netto uppgick till 12 880 (11 907) Mkr.
- Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 11 221 (10 839) Mkr, motsvarande en minskning om 3 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA* uppgick till 1 639 (1 472) Mkr. Poster av engångskaraktär uppgick till -598 (-3) Mkr och kundförluster till -149 (-166) Mkr.
- Rörelseresultatet uppgick till 423 (937) Mkr.
- Periodens resultat uppgick till 145 (558) Mkr. Vinst per aktie uppgick till 0,36 (1,45) kr före och efter utspädning.
- Operativ kassagenerering var 111 (126) procent.
- Förändringsprogrammet för en bättre och mer effektiv verksamhet och för ett förbättrat finansiellt resultat går enligt plan. Realiserade kostnadsbesparingar uppgick till 200 Mkr för året.

Koncernen i sammandrag

Mkr	Q4 2015/16	Q4 2014/15	Förändr.	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15	Förändr.
Orderingång brutto	5 238	n/a	n/a	13 821	12 825	1%**
Orderingång netto	4 520	3 856	16%**	12 880	11 907	1%**
Nettoomsättning	3 607	3 855	-6%**	11 221	10 839	-3%**
EBITA*	785	739	6%	1 639	1 472	11%
Rörelseresultat	155	499	-69%	423	937	-55%
Periodens resultat	78	343	-77%	145	558	-74%
Kassaflöde efter löpande investeringar	663	1 408	-53%	396	867	-54%
Vinst per aktie efter utspädning, kr	0,20	0,90	-78%	0,36	1,45	-75%

*Justerad för poster av engångskaraktär och kundförluster.

** Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.

Målsättningar med förändringsprogrammet och utsikter

Förändringsprogrammet som introducerades i juni 2015 fortskrider enligt plan. Förändringsprogrammet har som mål att skapa en mer lean och effektivare verksamhet, med förbättrad lönsamhet och ett ökat fokus på kassaflödet. Programmet omfattar också åtgärder för att stärka kundservice och förmågan till innovationer med fokus på ledtid till marknadsintroduktion.

Målsättningarna med förändringsprogrammet är:

- Uppnå en EBITA-marginal om 20 procent under räkenskapsåret 2017/18.
- Genomföra kostnadsbesparingar om 700* Mkr med full effekt från 2017/18. Kostnadsbesparingar för 2015/16 uppgick till 200 Mkr.
- Upprätthålla ett rörelsekapital som understiger 5 procent av nettoomsättningen.
- Implementera en process där produktion sker baserat på order för att ytterligare minska lagernivåerna. Det kräver en temporärt lägre produktions- och leveransvolym, vilket medför en negativ engångseffekt på intäkter under första hälften av räkenskapsåret 2016/17 som uppskattas till cirka 500 Mkr. Det medför att Elekta förväntar sig ett svagt resultat under första hälften av räkenskapsåret 2016/17.
- Tillkommande kostnader relaterade till programmet uppskattas till cirka 300 Mkr och kommer redovisas som en post av engångskaraktär under räkenskapsåret 2016/17.

Elekta kommer fortsättningsvis inte att lämna utsikter för nettoomsättningen, men kommer att beskriva resultatet av förändringsprogrammet samt ge kvartalsvisa uppdateringar avseende rådande geografisk marknadynamik samt om framåtskridande inom ny teknologi. Utvecklingen av marknadsandelar för respektive region kommer att presenteras två gånger per år.

**Basår 2014/15, exklusive valutaeffekter*



Verkställande direktören kommenterar

Stora strategiska vinster i samtliga regioner ledde till en stark orderingång för det fjärde kvartalet 2015/16. Kostnadsbesparingar och aktiviteter, som realiserades från vårt förändringsprogram, bidrog till en förbättrad EBITA-marginal samt ett lägre nettorörelsekapital.

Stora strategiska vinster

Vi levererade en stark ordertillväxt under det fjärde kvartalet, vilket drevs av ett flertal stora strategiska vinster, bland annat MD Anderson och InnerPacific Alliance for Cancer Care i USA samt NHS Supply Chain i Storbritannien. I Asien och Stillahavsregionen tecknade vi ett omfattande samarbetsavtal med GenesisCare. Trots svåra och utmanande marknadsförutsättningar, i synnerhet på tillväxtmarknaderna, upplevde vi en sund efterfrågan på linjäracceleratorer, inklusive Versa HD™, samt ett bra momentum inom serviceverksamheten. Totalt och med en relativt enkel jämförelse så ökade nettoorderingången med 16* procent under det fjärde kvartalet.

Elektas bruttoorderingång uppgick totalt till 13,8 miljarder kronor under räkenskapsåret 2015/16, en ökning med 8 procent i kronor och 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. I region Europa, Mellanöstern och Afrika ökade bruttoorderingången under det fjärde kvartalet och var oförändrad för räkenskapsåret, motsvarande en ökning med 3 procent i kronor. Nord- och Sydamerika ökade med 2* procent samt med 12 procent i kronor, och i Asien och Stillahavsregionen med 1* procent samt med 10 procent i kronor.

Bra momentum inom serviceverksamheten

Det har varit ett intensivt år präglat av förändring och implementering av vårt förändringsprogram. Nettoomsättningen minskade något med 3* procent för räkenskapsåret, vilket är i linje med våra förväntningar och motsvarade en ökning om 4 procent i kronor. Vår serviceverksamhet ökade med 11* procent, vilket återspeglar att vi genomför vår strategi för att driva serviceförsäljningen. Det goda resultatet inom vår serviceverksamhet i kombination med genomförda kostnadsbesparingar, drev förbättringen av EBITA-marginalen**, vilken ökade med en procentenhet till 14,6 procent. Totalt ökade EBITA** med 11 procent till 1 639 Mkr jämfört med föregående år.

Rörelsekapital i förhållande till nettoomsättningen bättre än målet

Vi har uppnått vårt mål med ett nettorörelsekapital som understiger 5 procent av nettoomsättningen. Operativ kassagenerering uppgick till 111 (126) procent. Kassaflödet var lägre än planerat i Asien och Stillahavsregionen beroende på längre betalningstider. Vi har fortsatt fokus på att reducera rörelsekapitalet, och vi förväntar oss att kassaflödet förbättras under nästa räkenskapsår.

Omvandlingen fortskrider enligt plan

Vårt förändringsprogram fortskrider som planerat. Det kommer att säkerställa en förbättrad lönsamhet tillsammans med en mer lean och effektivare verksamhet. Det kommer att göra det möjligt att maximera vår förmåga att utveckla

innovationer och tillhandahålla de bästa lösningarna till våra kunder och deras patienter. Vid utgången av räkenskapsåret 2015/16 har vi realiserat kostnadsbesparingar på 200 Mkr. Vi känner oss trygga med vårt mål om att minska kostnaderna med totalt 700 Mkr, och att uppnå en EBITA-marginal på 20 procent för räkenskapsåret 2017/18.

Vi har påbörjat implementeringen av en process med en produktion baserad på order för att sänka kostnaderna, minska rörelsekapitalet och förbättra

kassaflödet. Det förväntas leda till en engångseffekt som påverkar intäkterna negativt med 500 Mkr, och därmed förväntar vi oss ett svagt resultat under första halvan av räkenskapsåret 2016/17.

Ledande innovation för bättre vård

Vi fortsätter att stärka vår innovationsorganisation, och från och med 1 maj 2016 har samtliga aktiviteter inom FoU samlats i en gemensam funktion under ledning av en ny Chief Technical Officer. Högsta prioritet är att driva tillväxt genom meningsfulla innovationer samtidigt som vi fortsätter att stärka vår service- och supportorganisation samt förbättrar kundnöjdheten.

Vi är övertygade att våra betydande investeringar inom produktutveckling kommer att stärka vår framtida tillväxt. Vårt projekt för bildstyrd strålbehandling, MR-linac, får fortsatt stort intresse och mycket uppmärksamhet, och är på god väg för kommersialisering under kalenderåret 2017. Hittills har vi installerat icke-kliniska system till tre konsortiemedlemmar, och de fyra återstående medlemmarna kommer att erhålla sina system under kalenderåret 2016.

Vi fortsätter att driva innovation och att stärka vårt erbjudande och vår service inom samtliga produktområden. Vi har lanserat Leksell Gamma Knife® Icon™ och under det fjärde kvartalet såg vi orderingången förbättras. Icon har nu även fått godkännande i Japan. Nyligen uppnåddes en milstolpe när den miljonte patienten fick behandling med Leksell Gamma Knife. Under maj hölls, för artonde gången, det mycket framgångsrika Leksell Gamma Knife Society Meeting i Amsterdam. Vi får mycket god återkoppling från kunder som använder Leksell Gamma Knife Icon kliniskt – däribland onkologiavdelningar som nu kan erbjuda den säkraste, mest beprövade lösningen och den med högst precision för stereotaktisk strålkirurgi och stereotaktisk strålbehandling för hjärntumörer.

Inom mjukvara lanserade vi nyligen en ny version av Monaco, med upp till fyra gånger snabbare beräkningshastighet och med branschledande precision.

Vi hade ett bra år inom brachyterapi. Ordertillväxten var stark och vi lanserade nya lösningar som exempelvis Venezia™, en universell applikator för behandling av avancerad gynekologisk cancer.

Just nu genomför vi förändringar av ett flertal processer och av vårt arbetssätt inom Elekta. Medan vi gör det är det viktigt att behålla rätt perspektiv.

Marknaden vi befinner oss på fokuserar på människor – patienterna – vars liv vi kan förändra till det bättre. Vårt engagemang, vår entusiasm och drivkraft att förändra och förbättra hur cancer och hjärnsjukdomar behandlas är starkare än någonsin.

Jag vill tacka alla kollegor för deras bidrag och stöd i att framgångsrikt driva vårt förändringsprogram samt välkomna Elektas nya vd och koncernchef, Richard Hausmann, som tar över från och med den 10 juni. Richard Hausmann har närmare trettio års erfarenhet från medicinteknikindustrin och en lång meritlista av att introducera kliniska innovationer på den globala hälso- och sjukvårdsmarknaden.

Tomas Puusepp
Vd och koncernchef

**Beräknat på oförändrade valutakurser*

***Före engångsposter och kundförluster*

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2015/16 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

Orderingång och orderstock

Elektas kommer att rapportera bruttoorderingång istället för nettoorderingång från och med räkenskapsåret 2016/17. Det är i linje med branschkollegor. Rapporten innehåller både netto- och bruttoorderingång samt en historisk jämförelse för räkenskapsåret 2015/16. Skillnaden mellan netto- och bruttoorderingång består av orderstockjusteringar och valutaeffekter.

Bruttoorderingången ökade med 8 procent till 13 821 (12 825) Mkr, motsvarande en ökning om 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderingång brutto

Mkr	Q4 2015/16	Q3 2015/16	Q2 2015/16	Q1 2015/16	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
Nord- & Sydamerika	1 787	1 022	1 153	992	4 954	4 436
Europa, Mellanöstern & Afrika	2 001	818	1 269	736	4 824	4 700
Asien och Stillahavsregionen	1 450	776	976	841	4 043	3 689
Koncernen	5 238	2 616	3 398	2 569	13 821	12 825

Nettoorderingången ökade med 8 procent till 12 880 (11 907) Mkr, motsvarande en ökning om 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderingång netto

Mkr	Q4 2015/16	Q4 2014/15	Förändr.*	Q4 2015/16	Q4 2014/15	Förändr.*
Nord- & Sydamerika	1 602	1 397	15%	4 644	3 952	7%
Europa, Mellanöstern & Afrika	1 723	1 235	38%	4 499	4 470	-2%
Asien och Stillahavsregionen	1 195	1 224	-5%	3 737	3 485	-1%
Koncernen	4 520	3 856	16%	12 880	11 907	1%

* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Orderstocken uppgick till 18 239 Mkr, jämfört med 17 087 Mkr den 30 april 2015. Order som avbokas eller inte förväntas genomföras enligt plan tas bort från orderstocken. Justeringen av orderstocken uppgick till 941 (918) Mkr. Orderstocken omvärderas till balansdagkurs vilket gav en negativ valutaomräkningseffekt om 511 Mkr för året. Av orderstocken per den 30 april 2016 förväntas 37 procent att intäktsföras under räkenskapsåret 2016/17, 23 procent under 2017/18 och 40 procent därefter.

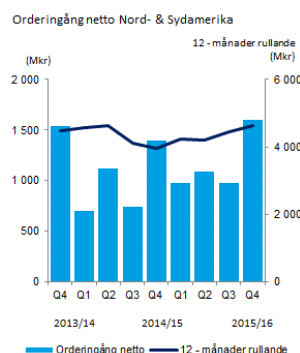
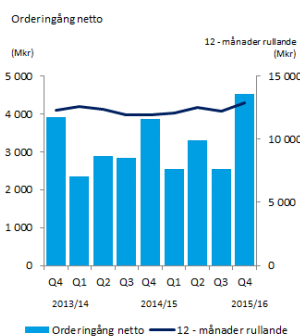
Marknadsutveckling

Nord- och Sydamerika

Bruttoorderingången ökade med 12 procent under året och med 2 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Under fjärde kvartalet vann Elekta stora order från MD Andersson och InnerPacific Alliance for Cancer Care.

I USA är ersättningsmarknaden stabil, och investeringarna i ersättningar av den redan installerade basen av strålbehandlingsutrustning fortsätter. Marknadstillväxten drivs främst av tjänster. Konsolideringen av sjukhusmarknaden fortsätter, vilket i allt högre grad driver marknaden mot mer heltäckande lösningar och större projekt. I USA var vår andel av marknadens order av linjäracceleratorer under året något högre jämfört med vår andel av den installerade basen.

De sydamerikanska marknaderna påverkades av svag ekonomisk utveckling och svagare valutor. Brasilien är hårt drabbat och där uppvisade Elektas orderingång en negativ tillväxt för året. Elekta visade ett gott resultat på andra latinamerikanska marknader, som Argentina med flera.

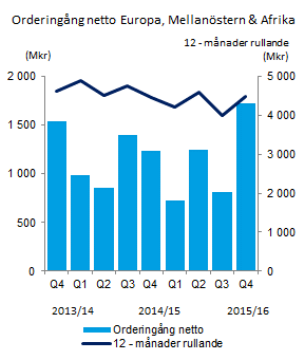


Nettoomsättningen i regionen ökade med 10 procent under året, och minskade med 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Eftermarknadsförsäljning såväl som försäljning av service och mjukvara ökade i regionen,

medan nettoomsättningen för Leksell Gamma Knife minskade.

Nettoomsättningen minskade i det fjärde kvartalet som ett resultat av en låg nivå av leveranser till Latinamerika.

Täckningsbidraget ökade till 32 (30) procent för räkenskapsåret, huvudsakligen till följd av förbättrad produktmix och gynnsamma valutakurser.



Europa, Mellanöstern och Afrika

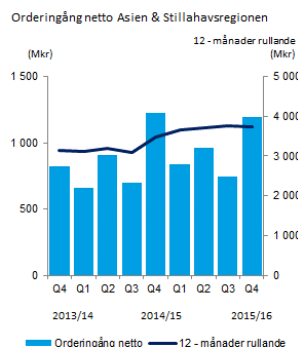
Bruttoordergången ökade med 3 procent under året och var oförändrad beräknat på oförändrade valutakurser.

Den regionala tillväxten återhämtade sig under det fjärde kvartalet, som ett resultat av flera strategiska vinster som NHS Supply Chain och Leeds Cancer Centre i Storbritannien samt en stor order i Turkiet. Cirka 50 procent av marknaden för linjäracceleratorer avser system till nya kliniker eller expansion hos sjukhus där de redan finns. Försäljningen av nya system är i allmänhet mer volatil än vid ersättning av befintlig utrustning. Resultatet varierade geografiskt med god tillväxt i Storbritannien, Frankrike och Polen, medan orderutvecklingen i Tyskland och Ryssland var svag.

Nettoomsättningen i regionen minskade med 5 procent under året, motsvarande 6 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Serviceverksamheten ökade med 9 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet påverkades av låg leveransvolym i Östeuropa och Ryssland.

Täckningsbidraget uppgick till 24 (27) procent, och minskningen var hänförlig till svaga leveranser och kundförluster, främst i Ryssland.



Asien och Stillahavsregionen

Bruttoordergången ökade med 10 procent under året, och med 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Geografiskt sett var resultatet blandat. Utvecklingen i Kina och Japan var oförändrad. I Kina är regeringens målsättning fortfarande att utöka en cancervård som fler ska ha råd med, men marknadsstillväxten har stannat av. Vidare har utökade regulatoriska krav för sjukhus förlängt leverans- och betalningscyklerna. Trots den negativa marknadsutvecklingen i Japan så stärker Elekta sin marknadsposition. I Australien minskade orderingången till följd av en svår jämförelse med föregående år, medan Sydostasien började att förbättras och uppvisade en god tillväxt.

Nettoomsättningen ökade med 6 procent under året, och minskade med 2 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Nettoomsättningstillväxten var stark i Australien, medan nettoomsättningen i Japan och Sydostasien minskade. Nettoomsättningen i Kina minskade något till stor del som följd av lägre leveransnivåer för Leksell Gamma Knife. Service utvecklades väl under året och bidrog till en positiv försäljningstillväxt för det fjärde kvartalet.

Elektas täckningsbidrag från regionen uppgick till 27 (23) procent under året. Ökningen var främst hänförlig till en förbättrad produktmix och valutakurseffekter.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 11 221 (10 839) Mkr, vilket motsvarade en minskning om 3 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Serviceförsäljningen ökade med 11 procent beräknat på oförändrade valutakurser, men motverkades av en minskad försäljning av ny utrustning och mjukvara.

Nettoomsättning

Mkr	Q4	Q4	Förändr.*	maj - apr	maj - apr	Förändr.*
	2015/16	2014/15		2015/16	2014/15	
Nord- & Sydamerika	1 145	1 348	-13%	4 005	3 651	-1%
Europa, Mellanöstern & Afrika	1 185	1 276	-5%	3 651	3 829	-6%
Asien och Stillahavsregionen	1 277	1 231	1%	3 565	3 359	-2%
Koncernen	3 607	3 855	-6%	11 221	10 839	-3%

* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttomarginalen förbättrades med 1 procentenheter till 41 (40) procent. Ökningen beror på förbättrad produktmix med ökad försäljning av service samt fördelaktiga valutakursrörelser.

Rörelsekostnaderna* minskade med 4 procent eller cirka 200 Mkr som ett resultat av aktiviteter inom förändringsprogrammet.

Forskning och utveckling före aktivering av utvecklingskostnader uppgick till 1 355 (1 421) Mkr, motsvarande 12 (13) procent av nettoomsättningen.

EBITA** ökade med 11 procent till 1 639 (1 472) Mkr motsvarande en marginal om 15 (14) procent. Valutakurseffekten uppgick till cirka 60 (0) Mkr, inklusive valutasäkringseffekter.

Kundförluster rapporteras som försäljningskostnader och uppgick till -149 (-166) Mkr och domineras av avskrivningar i Ryssland och Latinamerika. Poster av engångskaraktär uppgick till -598 (-3) Mkr och avser främst legala kostnader, avgångsvederlag, effektiviseringar och extern support inom förändringsprogrammet.

Rörelseresultatet uppgick till 423 (937) Mkr och rörelsemarginalen till 4 (9) procent.

Finansnettot uppgick till -234 (-221) Mkr. Räntekostnaden påverkades negativt, under perioden till följd av ökad upplåning för refinansiering av skulder som förföll i augusti.

Resultat före skatt uppgick till 189 (716) Mkr, skatt uppgick till -44 (-158) Mkr och årets resultat uppgick till 145 (558) Mkr. Vinst per aktie uppgick till 0,36 (1,45) kr före och efter utspädning.

Räntabilitet på eget kapital var 2 (9) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital till 4 (9) procent.

Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar av utvecklingskostnader inom FoU-funktionen minskade till ett netto av 290 (469) Mkr.

Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Q4	Q4	maj - apr	maj - apr
	2015/16	2014/15	2015/16	2014/15
Aktivering av utvecklingskostnader	132	198	592	683
varav FoU	132	197	591	680
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-80	-69	-326	-236
varav FoU	-73	-62	-301	-211
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	52	129	266	447
varav FoU	59	135	290	469

* Beräknat på oförändrade valutakurser och justerade för avskrivningar, kundförluster och poster av engångskaraktär.

** Före poster av engångskaraktär och kundförluster

Investeringar och avskrivningar

Löpande investeringar uppgick till 865 (956) Mkr, varav investeringar i immateriella tillgångar om 687 (685) Mkr och investeringar i övriga tillgångar till 193 (277) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är främst relaterade till pågående FoU-program men inkluderar även 91 Mkr från förvärv av immateriella rättigheter. Avskrivningar avseende immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick totalt till 634 (512) Mkr.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten minskade till 1 170 (1 823) Mkr. Kassaflödet påverkades negativt av längre ledtider på betalningar i Asien och Stillahavsregionen. Kassaflöde relaterat till förändringsprogrammet och legala kostnader uppgick under året till cirka 250 Mkr. Den operativa kassagenereringen uppgick till 111 (126) procent. Kassaflöde efter löpande investeringar minskade med 471 Mkr till 396 (867) Mkr.

Kassaflöde (utdrag)

Mkr	Q4 2015/16	Q4 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
Rörelseflöde	249	748	709	1 299
Rörelsekapitalförändring	597	917	461	524
Kassaflöde från den löpande verksamheten	846	1 665	1 170	1 823
Löpande investeringar	-183	-256	-774	-956
Kassaflöde efter löpande investeringar	663	1 408	396	867
Operativ kassagenerering*	261%	260%	111%	126%
Kassagenerering**	268%	290%	51%	81%

*Kassaflöde från den löpande verksamheten / EBITDA

**Kassagenerering beräknas som kassaflöde efter löpande investeringar i förhållande till periodens resultat justerat för avskrivningar.

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet netto minskade till 268 (881) Mkr, motsvarande 2 (8) procent av nettoomsättningen. Under räkenskapsåret minskade rörelsekapitalet med 613 (568) Mkr.

Rörelsekapital

Mkr	30 apr, 2016	30 apr, 2015
Rörelsekapital tillgångar		
Varulager	1 135	1 297
Kundfordringar	3 301	4 207
Upplupna intäkter	2 126	1 895
Övriga rörelsefordringar	741	695
Summa rörelsekapital tillgångar	7 303	8 094
Rörelsekapital skulder		
Leverantörsskulder	1 122	1 262
Förskott från kunder	1 943	2 165
Förutbetalda intäkter	1 648	1 673
Upplupna kostnader	1 817	1 789
Övriga rörelseskulder	504	324
Summa rörelsekapital skulder	7 035	7 213
Rörelsekapital, netto	268	881
% av nettoomsättning 12 månader	2%	8%

Minskningen av varulager beror på ett lägre lager av komponenter och produkter i arbete. Kundfordringarna minskade i Europa, Mellanöstern och Afrika. Upplupna intäkter ökade i Asien och Stillahavsregionen, men förväntas normaliseras under första kvartalet 2016/17.

DSO (Days Sales Outstanding) har minskat till 60 (76) dagar. Förbättringen i region Nord- och Sydamerika berodde främst på en gynnsam produktmix med en relativt hög andel mjukvaruförsäljning. I region Europa, Mellanöstern och Afrika var en minskning av kundfordringar främsta anledningen till en lägre DSO, medan ökningen av DSO i Asien reflekterar en ökning av upplupna intäkter

Days Sales Outstanding (DSO)

Mkr	30 apr, 2016	30 apr, 2015
Nord- & Sydamerika	-46	-16
Europa, Mellanöstern & Afrika	112	163
Asien och Stillahavsregionen	128	95
Koncernen	60	76

DSO (Days Sales Outstanding) beräknas som $(\text{Kundfordringar} + \text{Upplupna intäkter} - \text{Förskott från kunder} - \text{Förutbetalda intäkter}) / (12 \text{ månaders rullande nettoomsättning} / 365)$.

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 2 273 (3 265) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 4 950 (6 033) Mkr. Minskningen av likvida medel och räntebärande skulder är relaterat till återbetalningen av ett 125 MUSD lån under andra kvartalet. Nettoskulden uppgick därmed till 2 677 (2 768) Mkr och skuldsättningsgraden var 0,42 (0,42).

Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till -72 (153) Mkr. Omräkningseffekten på långfristiga räntebärande skulder uppgick till -43 (548) Mkr. Övrigt totalresultat har påverkats av valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter om -281 (746) Mkr.

Förändringen av orealiserade valutakurseffekter på effektiva kassaflödessäkringar uppgick till 117 (-182) Mkr och redovisas under övrigt totalresultat. Utgående balans avseende orealiserade resultat från effektiva kassaflödessäkringar uppgick till -9 (-118) Mkr, exklusive skatt.

I syfte att stödja den kommande refinansieringen av konvertibellånet med förfallodag i April 2017 har Elekta ingått avtal om en lånefacilitet uppgående till 1 400 Mkr. Facilitetens löptid är arton månader med en förlängningsoption.

Väsentliga händelser under perioden

Förändring av vd och koncernchef

Den 13 maj 2015, meddelade Elekta att Niklas Savander avgått som vd och koncernchef för Elekta AB (publ) och att styrelsen utsett Tomas Puusepp till vd och koncernchef från och med 13 maj 2015.

Den 13 april 2016 meddelade Elekta att styrelsen utsett Richard Hausmann till vd och koncernchef från och med 10 juni 2016. Richard Hausmann efterträder Tomas Puusepp.

Richard Hausmann har med sig nästan trettio års erfarenhet från medicinteknikbranschen. Han har tidigare varit vd och koncernchef för GE:s division för Magnetic Resonance (MR), vd och koncernchef för Siemens datortomografi (CT) och arbetat inom Siemens på ledande positioner inom bolagets division för MR. Han har också varit vd för Siemens i Kina med ansvar för bolagets portfölj på deras viktigaste tillväxtmarknad. Richard har en lång meritlista av att introducera kliniska innovationer på den globala hälso- och sjukvårdsmarknaden tillsammans med ett starkt resultatfokus och är känd för sina djupa insikter inom kund- och patientbehov

Richard Hausmann har en doktorexamen i fysik från University of Regensburg.

Förändringar i Elektas koncernledning

Den 2 juni 2015 meddelade Elekta, som en del av förändringsprogrammet, en omorganisation av bolaget, samt förändringar i koncernledningen. Organisationen trädde i kraft den 7 juli 2015.

Den 20 april 2016 meddelade Elekta att John Lapré utsetts till Chief Technology Officer med tillträde 1 Maj 2016. John Lapré var tidigare Executive Vice President Research and Innovation på Elekta

Förändringsprogram

Den 11 juni 2015 lanserades ett förändringsprogram, med målsättningen att förbättra tillväxten, öka lönsamheten, minska kostnaderna och rörelsekapitalet samt fokusera på kassaflödet.

Elekta fortsätter att prioritera strategiska investeringar inom forskning och utveckling, som exempelvis mjukvara och bildstyrd strålbehandling. Elekta förbättrar även sitt service- och supportnätverk inklusive träning och utbildning för kunder.

Den 2 mars 2016 presenterades en uppdatering av förändringsprogrammet

- Ytterligare kostnadsbesparingar har identifierats och målet för besparingarna har höjts från 450 Mkr till 700 Mkr med full effekt från räkenskapsåret 2017/18.
- Vi har en målsättning att uppnå ett rörelsekapital som understiger 5 procent av nettoomsättningen vid slutet av kommande räkenskapsår (2016/17) genom en effektivare process där produktion sker baserat på order.
- Förändringen kräver en temporärt lägre produktions- och leveransvolym, vilket medför en negativ engångseffekt på intäkter under första halvan av nästa räkenskapsår (2016/17). Engångseffekten uppskattas till cirka 500 Mkr.
- Elekta bibehåller ambitionen att uppnå en EBITA-marginal om 20 procent under räkenskapsåret 2017/18.

Patenttvist

De tidigare kommunicerade legala processerna mellan Varian Medical Systems och Elekta avseende patentinfrång för ett flertal patent pågår. Elektas bedömning är att stämningen mot Elekta saknar grund och Elekta kommer att försvara sig med kraft. Kostnaderna för processerna avseende patenten redovisas som poster av engångskaraktär.

Utredning i Italien

Som kommunicerat den 12 november 2015 pågår en utredning i Italien där anställda hos Elekta misstänks ha påverkat utformningen av offentliga upphandlingar. Elekta samarbetar med, och tillhandahåller all efterfrågad information till de italienska myndigheterna. Elekta har nolltolerans i fråga om avvikelser från dess uppförandekod och har tydliga policys och rutiner på plats. Kostnaderna för processen redovisas som poster av engångskaraktär.

Väsentliga händelser efter perioden

Rättstvist

Den 23 maj 2016 meddelade en skiljedomstol i London beslut i en tvist mellan två bolag i Elektakoncernen å ena sidan och humediQ GmbH å andra sidan. Beslutet avslutar skiljeförfarandet med humediQ som uppstått på grundval av ett leveransavtal avseende exklusivt tillhandahållande av Identify™, under varumärket Elekta, vilket ingicks 2011. Skiljenämnden fastslog att Elekta-bolagen inte sagt upp avtalet från 2011 på ett giltigt sätt, samt att de, som ett resultat av detta, måste betala humediQ 8,9 MEUR för Identify-systemen som förväntades beställas i enlighet med åtaganden om minimivolym i avtalet. Beloppet är mindre än hälften av de 19 MEUR som humediQ hade krävt i skiljeförfarandet. Skiljedomstolen ansåg att utfallet för respektive part var jämförbart och fastställde att parterna skulle bära sina egna legala kostnader. Elektas koncernbolag har ingen ytterligare skyldighet att köpa några system från humediQ. I tillägg till vad som utdömts i skiljedomen har Elekta skrivit ner fordringar om cirka 5 MEUR som relaterar till avtalet med humediQ. Det totala beloppet, 128 Mkr, har rapporterats som en post av engångskaraktär i det fjärde kvartalet 2015/16.

Förändringar i Elektas koncernledning

Valerie Binner, Executive Vice President Human Resources, kommer att lämna bolaget den 10 juni 2016. Johan Sedih, Elektas Chief Operating Officer, kommer att utöver sina ordinarie ansvarsområden tillfälligtvis även ansvara för personalfunktionen.

Anställda

Medelantalet anställda under året uppgick till 3 677 (3 679). Antalet anställda uppgick den 30 april 2016 till 3 617 (3 844). Minskningen under räkenskapsåret är hänförlig till det pågående förändringsprogrammet och i huvudsak från rationalisering av innovationsorganisationen samt från effektivitetsprogram inom administrativa funktioner.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 32 (33).

Aktier

Under året tecknades 272 nya B-aktier genom konvertering av konvertibler. Det totala antalet registrerade aktier i Elekta uppgick den 30 april 2016 till 382 829 047, fördelat på 14 250 000 A-aktier och 368 579 047 B-aktier. Antal aktier efter full utspädning uppgick till 400 696 012. Effekten är hänförlig till Elektas konvertibel 2012/17.

Utdelning och förslag om återköp av aktier

Styrelsen föreslår en utdelning om 0,50 (0,50) kr per aktie för räkenskapsåret 2015/16 och att utdelningen fortsättningsvis kommer att fördelas på två utbetalningstillfällen. Den föreslagna utdelningen motsvarar cirka 191 Mkr och 139 procent av nettovinsten.

Styrelsen avser att till årsstämman 2015 föreslå ett förnyat bemyndigande för styrelsen att återköpa maximalt 10 procent av antalet utestående aktier i Elekta AB.

Målsättningar med förändringsprogrammet och utsikter

Förändringsprogrammet som introducerades i juni 2015 fortskrider enligt plan. Förändringsprogrammet har som mål att skapa en mer lean och effektivare verksamhet, med förbättrad lönsamhet och ett ökat fokus på kassaflödet. Programmet omfattar också åtgärder för att stärka kundservice och förmågan till innovationer med fokus på ledtid till marknadsintroduktion.

Målsättningarna med förändringsprogrammet är:

- Uppnå en EBITA-marginal om 20 procent under räkenskapsåret 2017/18.
- Genomföra kostnadsbesparingar om 700* Mkr med full effekt från 2017/18. Kostnadsbesparingar för 2015/16 uppgick till 200 Mkr.
- Upprätthålla ett rörelsekapital som understiger 5 procent av nettoomsättningen.
- Implementerat en process där produktion sker baserat på order för att ytterligare minska lager-nivåer. Det kräver en temporärt lägre produktions- och leveransvolym, vilket medför en negativ engångseffekt på intäkter under första halvan av räkenskapsåret 2016/17 som uppskattas till cirka 500 Mkr. Det medför att Elekta förväntar sig ett svagt resultat under första halvan av räkenskapsåret 2016/17.
- Tillkommande kostnader relaterade till programmet uppskattas till cirka 300 Mkr och kommer redovisas som en post av engångskaraktär under räkenskapsåret 2016/17.

Elekta kommer fortsättningsvis inte att lämna utsikter för nettoomsättningen, men kommer att beskriva resultatet av förändringsprogrammet samt ge kvartalsvisa uppdateringar avseende rådande geografisk marknadsdynamik samt om framåtskridande inom ny teknologi. Utvecklingen av marknadsandelar för respektive region kommer att presenteras två gånger per år.

*Basår 2014/15, exklusive valutaeffekter

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt. Elekta övervakar noga immateriella rättigheter hänförliga till tredje part men riskerar trots detta att tredje part hävdar patentintrång vilket kan leda till tidskrävande och kostsamma rättstvister såväl som avbrott och andra begränsningar i verksamheten.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption och processer för att hantera tredjepartsrisker.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång.

Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel. Beroende på den senaste makroekonomiska utvecklingen har ett antal valutor på tillväxtmarknader försvagats avsevärt och till följd av detta bedöms Elektas kreditrisk avseende fordringar gentemot dessa regioner att ha ökat.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med

utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetssätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2014/15.

Stockholm den 1 juni 2016

Tomas Puusepp

VD och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolaget revisorer.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2014/15.

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs		
		Q4 2015/16	Q4 2014/15	Förändr.	30 apr, 2016	30 apr, 2015	Förändr.
Euroland	1 EUR	9,328	9,252	1%	9,176	9,267	-1%
Storbritannien	1 GBP	12,670	11,928	6%	11,782	12,769	-8%
Japan	1 JPY	0,071	0,067	6%	0,075	0,070	7%
USA	1 USD	8,434	7,495	13%	8,059	8,252	-2%

Utländska koncernföretags orderingång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr

	Q4 2015/16	Q4 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
RESULTATRÄKNING				
Nettoomsättning	3 607	3 855	11 221	10 839
Kostnad för sålda produkter	-2 067	-2 251	-6 608	-6 533
Bruttoresultat	1 540	1 604	4 613	4 306
Försäljningskostnader	-327	-487	-1 336	-1 335
Administrationskostnader	-263	-289	-1 026	-1 048
Forsknings- och utvecklingskostnader	-244	-249	-1 065	-952
Valutakursdifferenser	-92	-79	-165	-31
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär	614	500	1 021	940
Poster av engångskaraktär	-459	-1	-598	-3
Rörelseresultat	155	499	423	937
Resultat från andelar i intresseföretag	5	2	11	0
Ränteintäkter	18	6	37	25
Räntekostnader och liknande poster	-71	-71	-285	-259
Valutakursdifferenser	-4	5	3	13
Resultat före skatt	103	441	189	716
Inkomstskatt	-25	-98	-44	-158
Periodens resultat	78	343	145	558
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	76	341	137	552
innehav utan bestämmande inflytande	2	2	8	6
Vinst per aktie före utspädning, kr	0,20	0,90	0,36	1,45
Vinst per aktie efter utspädning, kr	0,20	0,90	0,36	1,45
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT				
Periodens resultat	78	343	145	558
<i>Övrigt totalresultat:</i>				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	8	-6	8	-6
Skatt	-2	2	-2	2
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	6	-4	6	-4
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av kassaflödessäkringar	88	49	117	-182
Omräkning av utländsk verksamhet	-174	40	-281	746
Skatt	-18	-9	-25	39
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	-104	80	-189	603
<i>Övrigt totalresultat för perioden</i>	<i>-98</i>	<i>76</i>	<i>-183</i>	<i>599</i>
Totalresultat för perioden	-20	419	-38	1 157
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	-22	417	-45	1 151
innehav utan bestämmande inflytande	2	2	7	6

RESULTATÖVERSIKT

Mkr	Q4 2015/16	Q4 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
Rörelseresultat/EBIT före poster av engångskaraktär	614	500	1 021	940
Kundförluster	43	138	149	166
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
aktiverade utvecklingskostnader	80	69	326	236
förvärv	48	33	143	130
EBITA före poster av engångskaraktär och kundförluster	785	739	1 639	1 472
Avskrivningar materiella tillgångar	41	40	165	146
EBITDA före poster av engångskaraktär och kundförluster	826	779	1 805	1 618

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr, 2016	30 apr, 2015
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	8 210	8 174
Materiella anläggningstillgångar	803	881
Finansiella tillgångar	365	371
Uppskjutna skattefordringar	281	224
Summa anläggningstillgångar	9 658	9 650
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 135	1 297
Kundfordringar	3 301	4 207
Upplupna intäkter	2 126	1 895
Aktuella skattefordringar	160	92
Derivatinstrument	47	83
Övriga kortfristiga fordringar	741	695
Likvida medel	2 273	3 265
Summa omsättningstillgångar	9 783	11 534
Summa tillgångar	19 441	21 184
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 402	6 638
Innehav utan bestämmande inflytande	10	8
Summa eget kapital	6 412	6 646
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 937	4 958
Uppskjutna skatteskulder	690	732
Långfristiga avsättningar	140	259
Övriga långfristiga skulder	73	20
Summa långfristiga skulder	5 839	5 969
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	13	1 075
Leverantörsskulder	1 122	1 262
Förskott från kunder	1 943	2 165
Förutbetalda intäkter	1 648	1 673
Upplupna kostnader	1 817	1 789
Aktuella skatteskulder	93	119
Kortfristiga avsättningar	347	99
Derivatinstrument	50	162
Övriga kortfristiga skulder	157	225
Summa kortfristiga skulder	7 190	8 569
Summa eget kapital och skulder	19 441	21 184
Ställda säkerheter	10	18
Eventualförpliktelser	40	59

KASSAFLÖDE

Mkr	Q4 2015/16	Q4 2014/15	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
Resultat före skatt	103	441	189	716
Avskrivningar	168	142	634	512
Räntenetto	40	49	203	192
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	37	203	148	411
Erhållna och betalda räntor	-7	-23	-196	-170
Betald skatt	-92	-64	-269	-362
<i>Rörelseflöde</i>	<i>249</i>	<i>748</i>	<i>709</i>	<i>1 299</i>
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	287	214	80	27
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	-82	379	350 *)	532
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	392	324	31 *)	-35
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	<i>597</i>	<i>917</i>	<i>461</i>	<i>524</i>
<i>Kassaflöde från den löpande verksamheten</i>	<i>846</i>	<i>1 665</i>	<i>1 170</i>	<i>1 823</i>
Investeringar immateriella tillgångar	-134	-193	-596	-685
Investeringar övriga tillgångar	-50	-63	-193	-277
Försäljning av anläggningstillgångar	0	—	14	6
<i>Löpande investeringar</i>	<i>- 183</i>	<i>- 256</i>	<i>- 774</i>	<i>-956</i>
<i>Kassaflöde efter löpande investeringar</i>	<i>663</i>	<i>1 408</i>	<i>396</i>	<i>867</i>
Rörelseförvärv och investeringar i andra andelar	10	-142	-12	-188
<i>Kassaflöde efter investeringar</i>	<i>673</i>	<i>1 267</i>	<i>384</i>	<i>679</i>
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-6	992	-1 303	186
<i>Periodens kassaflöde</i>	<i>666</i>	<i>2 259</i>	<i>-920</i>	<i>865</i>
Omräkningsdifferens	-76	-5	-72	153
<i>Periodens förändring av likvida medel</i>	<i>590</i>	<i>2 254</i>	<i>-992</i>	<i>1 018</i>

*) Justerad för fordringar/skulder relaterade till investeringar/försäljning av anläggningstillgångar.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	maj - apr 2015/16	maj - apr 2014/15
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>		
Ingående balans	6 638	6 249
Totalresultat för perioden	-45	1 151
Konvertering av konvertibellån	0	0
Utdelning	-191	-763
<i>Summa</i>	<i>6 402</i>	<i>6 638</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>		
Ingående balans	8	8
Totalresultat för perioden	7	6
Utdelning	-5	-6
<i>Summa</i>	<i>10</i>	<i>8</i>
<i>Utgående balans</i>	<i>6 412</i>	<i>6 646</i>

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	30 apr, 2016		30 apr, 2015	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 937	5 184	4 958	5 252
Kortfristiga räntebärande skulder	13	13	1 075	1 093

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

Mkr	Nivå	30 apr, 2016	30 apr, 2015
FINANSIELLA TILLGÅNGAR			
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	21	70
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	27	15
Finansiella tillgångar, totalt		48	85
FINANSIELLA SKULDER			
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	17	44
Villkorad köpeskilling	3	104	152
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	36	133
Finansiella skulder, totalt		157	329

NYCKELTAL

	maj - apr 2010/11	maj - apr 2011/12	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16
Orderingång brutto, Mkr	n/a	n/a	n/a	n/a	12 825	13 821
Orderingång netto, Mkr	9 061	10 815	12 117	12 253	11 907	12 880
Nettoomsättning, Mkr	7 904	9 048	10 339	10 694	10 839	11 221
Rörelseresultat, Mkr	1 502	1 849	2 012	1 727	937	423
Rörelsemarginal före poster av engångskaraktär, %	19	20	20	18	9	9
Rörelsemarginal, %	19	20	19	16	9	4
Vinstmarginal, %	19	19	17	14	7	2
Eget kapital, Mkr	3 833	5 010	5 560	6 257	6 646	6 412
Sysselsatt kapital, Mkr	4 714	9 540	10 112	10 743	12 678	11 360
Soliditet, %	43	33	34	35	31	33
Skuldsättningsgrad	-0,13	0,53	0,36	0,36	0,42	0,42
Räntabilitet på eget kapital, %	30	29	27	21	9	2
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	35	28	21	17	9	4

DATA PER AKTIE

	maj - apr 2010/11	maj - apr 2011/12	maj - apr 2012/13	maj - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2015/16
Vinst per aktie						
före utspädning, kr	2,76	3,26	3,52	3,01	1,45	0,36
efter utspädning, kr	2,73	3,23	3,52	3,00	1,45	0,36
Kassaflöde per aktie						
före utspädning, kr	1,31	-7,07	3,17	1,31	1,78	1,00
efter utspädning, kr	1,30	-7,01	3,17	1,24	1,78	1,00
Eget kapital per aktie						
före utspädning, kr	10,22	13,19	14,55	16,39	17,41	16,79
efter utspädning, kr	10,61	13,31	14,55	20,32	17,41	16,79
Genomsnittligt vägt antal aktier						
före utspädning, tusental	373 364	376 431	380 672	381 277	381 287	381 288
efter utspädning, tusental	378 028	380 125	380 672	400 686	381 287	381 288
Antal aktier per balansdag						
före utspädning, tusental *)	374 951	378 991	381 270	381 287	381 287	381 288
efter utspädning, tusental	383 618	384 284	381 270	400 696	381 287	381 288

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats proforma.

*) Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 30 april, 2016).

Kvartalsdata	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
	2013/14	2013/14	2013/14	2013/14	2014/15	2014/15	2014/15	2014/15	2015/16	2015/16	2015/16	2015/16
Mkr												
Orderingång brutto	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	2 569	3 398	2 616	5 238
Orderingång netto	2 027	3 101	3 224	3 901	2 341	2 876	2 834	3 856	2 536	3 291	2 533	4 520
Nettoomsättning	1 912	2 443	2 385	3 954	1 865	2 567	2 552	3 855	2 239	2 828	2 547	3 607
EBITA före poster av engångskaraktär	148	407	340	1 288	-38	397	345	601	41	444	263	742
Rörelseresultat	46	304	260	1 117	-122	310	250	499	-93	304	56	155
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-391	282	153	1 231	-478	436	200	1 665	-349	346	327	846
Ordertillväxt netto beräknat på oförändrade valutakurser												
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
	2013/14	2013/14	2013/14	2013/14	2014/15	2014/15	2014/15	2014/15	2015/16	2015/16	2015/16	2015/16
Nord- & Sydamerika, %	-26	8	40	-4	11	-2	-53	-31	13	-18	23	15
Europa, Mellanöstern & Afrika, %	18	32	15	13	31	-33	14	-27	-30	41	-43	38
Asien och Stillahavsregionen, %	8	-7	-9	-23	-5	2	-23	23	12	-6	0	-5
Koncernen, %	-2	10	15	-3	12	-13	-22	-18	-5	3	-15	16

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. I regionernas rörelsekostnader ingår kostnader för sålda produkter samt kostnader direkt hänförliga till respektive region. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

Segmentrapportering

maj - apr 2015/16

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av netto- omsättn.
Nettoomsättning	4 005	3 651	3 565	11 221	
Rörelsekostnader	-2 713	-2 763	-2 590	-8 066	72%
Täckningsbidrag	1 292	888	975	3 155	28%
Täckningsbidrag, %	32%	24%	27%		
Globala kostnader				-2 134	19%
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär				1 021	9%
Poster av engångskaraktär				-598	
Rörelseresultat				423	4%
Finansnetto				-234	
Resultat före skatt				189	

maj - apr 2014/15

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan- östern och Afrika	Asien och Stilla- havsregionen	Koncernen totalt	% av netto- omsättn.
Nettoomsättning	3 651	3 829	3 359	10 839	
Rörelsekostnader	-2 573	-2 790	-2 579	-7 942	73%
Täckningsbidrag	1 078	1 039	779	2 897	27%
Täckningsbidrag, %	30%	27%	23%		
Globala kostnader				-1 957	18%
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär				940	9%
Poster av engångskaraktär				-3	
Rörelseresultat				937	9%
Finansnetto				-221	
Resultat före skatt				716	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	maj -apr 2015/16	maj -apr 2014/15
Rörelsekostnader	-120	-92
Finansnetto	559	775
Resultat efter finansiella poster	439	683
Bokslutsdispositioner	43	-16
Skatt	21	-9
Periodens resultat	503	658
Rapport över totalresultat		
Periodens resultat	503	658
Övrigt totalresultat	—	9
Totalresultat för perioden	503	667

BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr, 2016	30 apr, 2015
Anläggningstillgångar		
Imateriella tillgångar	83	—
Andelar i koncernföretag	2 129	2 142
Fordringar hos koncernföretag	2 662	2 663
Övriga finansiella tillgångar	73	96
Uppskjutna skattefordringar	29	11
Summa anläggningstillgångar	4 976	4 912
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	4 145	3 804
Övriga kortfristiga fordringar	35	46
Likvida medel	1 499	2 630
Summa omsättningstillgångar	5 679	6 480
Summa tillgångar	10 655	11 392
Eget kapital	2 631	2 319
Obeskattade reserver	0	43
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 935	4 958
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	39
Långfristiga avsättningar	53	97
Summa långfristiga skulder	5 027	5 093
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	—	1 031
Skulder till koncernföretag	2 752	2 700
Kortfristiga avsättningar	29	—
Övriga kortfristiga skulder	216	206
Summa kortfristiga skulder	2 997	3 937
Summa eget kapital och skulder	10 655	11 392
Ställda säkerheter	—	—
Eventualförpliktelser	1 014	1 213

Information till aktieägare

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 1 juni klockan 10:00 – 11:00 med vd och koncernchef Tomas Puusepp samt ekonomi- och finansdirektör Håkan Bergström.

För att delta via telefon, ring cirka 5-10 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0) 8 566 426 99

Storbritannien: +44 (0) 203 008 98 06

USA: + 1 855 831 59 45

Telefonkonferensen kommer också att webbsändas (utan möjlighet att ställa frågor) via länken:

event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=1188015&s=1&k=9793ACA5BB14E48064138C4362674826

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Håkan Bergström

Ekonomi- och finansdirektör, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 547,

hakan.bergstrom@elekta.com

Johan Andersson

Director Investor Relations, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 415

johan.andersson@elekta.com

Tobias Bülow

Director Financial Communication, Elekta AB (publ)

+46 8 587 25 734

tobias.bulow@elekta.com

Finansiell kalender

Årsredovisning 2015/16	11 augusti 2016
Delårsrapport maj - juli 2016/17	1 september 2016
Årsstämma 2016	1 september 2016
Delårsrapport maj - oktober 2016/17	1 december 2016



Elekta AB (publ)
556170 – 4015
Kungstensgatan 18
Box 7593
SE 103 93 Stockholm
Sweden